



INFORME ANUAL
AÑO 2013

GRAFANDINA S.A.
INFORME ANUAL AÑO 2013

Señores Accionistas:

Según lo dispuesto en la Ley y en los Estatutos Sociales de la Compañía, se pone a consideración de la Junta General de Accionistas, el Informe Anual correspondiente al ejercicio del año 2013.

LA ECONOMÍA ECUATORIANA DURANTE EL 2013

Según el Comité Económico para América Latina y el Caribe (CEPAL) en 2013 la actividad económica del Ecuador mantuvo la tendencia a la desaceleración que se observó en 2012 y creció un 3,8%, en comparación con una expansión del 5,0% en 2012 y del 7,4% en 2011. El menor dinamismo de la economía obedece a la desaceleración del crecimiento del consumo, tanto público como privado, así como al menor aumento del gasto público respecto del registrado en 2012. No obstante, el consumo y la inversión pública fueron los componentes que más contribuyeron al desempeño de la economía en 2013, ya que la demanda externa mantuvo un bajo crecimiento.

En éste contexto, aumentaron el déficit fiscal y el déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos, y disminuyó la inflación. Las perspectivas para 2014 apuntan a un crecimiento moderado de la economía, impulsado por el dinamismo de la demanda interna. Las autoridades estiman para ese año un crecimiento que se ubicará entre el 4,5% y el 5%, una tasa de inflación del 3,2%, un déficit del gobierno general del 5% del PIB y un aumento de la deuda pública, que llegaría al 31,2% del PIB.

El aumento de la deuda pública externa obedece principalmente al incremento de la deuda con instituciones de China, que a septiembre de 2013 sumaba alrededor de 4.500 millones de dólares. Por su parte, las reservas nacionales de libre disponibilidad aumentaron a lo largo del año, alcanzando en octubre de 2013 un monto de 4.206 millones de dólares (frente a 2.483 millones de dólares en diciembre de 2012).

La inflación del 2013 fue del 2.30% presentando una mayor inflación los bienes no transables. Según esto La inflación registrada al cierre del 2013 es la más baja de los últimos 8 años. Se consideran dos

causas internas: el menor dinamismo económico, lo cual reduce la liquidez y, por ende, baja la inflación. Y, la ausencia de fenómenos naturales que destruyen cultivos y cosechas generando menor oferta de productos y el incremento de su precio.

Así mismo, con el objetivo de combatir las actividades especulativas y limitar el alza de los precios de los alimentos básicos, en febrero 2013 el Ejecutivo decretó la implementación de controles de precios para un grupo de 46 productos agropecuarios, tales como frutas, verduras, carnes y huevos; medida que entró en vigencia a partir del mes de mayo.

COMERCIO EXTERIOR

En el período enero–octubre 2013, se registró una Balanza Comercial deficitaria de US\$ -1.060 millones, que al ser comparada con el saldo obtenido en el mismo período de 2012, que fue superavitario en US\$21 millones, varió en US\$ -1.081 millones.

Este resultado se deriva del aumento en 9,4% de las importaciones totales, mientras las exportaciones apenas aumentaron en 4% en el periodo analizado. Así, en el periodo de enero a octubre, el monto exportado fue de US\$20.753 millones; y las importaciones sumaron US\$21.812 millones.

La Balanza Comercial Petrolera, presentó un saldo favorable de US\$6.760 millones; pero evidencia una reducción de -8% frente al superávit petrolero obtenido en este periodo en 2012, que alcanzó los US\$7.350 millones.

Esta reducción se debe a la reducción de -2% en el precio promedio unitario del barril; así como al aumento en las importaciones de Combustibles y Lubricantes, tanto en volumen (18,7%) como en valor FOB (15,2%).

El déficit de la Balanza Comercial no Petrolera, presentó un incremento de 6,7% frente al obtenido entre enero y octubre 2012; al pasar de US\$ -7.329 millones a US\$ -7.820 millones. Pues las exportaciones no petroleras se incrementaron en 8,8% pero las importaciones no petroleras también aumentaron en 7,8%; en consecuencia, el monto exportado no llegó a cubrir el monto importado en este periodo.

En cuanto a hechos registrados en el ámbito comercial, en abril 2013, el gobierno anunció sus intenciones de reanudar las negociaciones sobre un acuerdo de comercio y de protección de inversiones con la Unión Europea.

Por otro lado, en junio el gobierno anunció su renuncia al trato preferencial de las exportaciones ecuatorianas a EEUU en virtud de la Ley de Promoción Comercial Andina y Erradicación de la Droga (ATPDEA).

EL EMPLEO

La tasa de desempleo para el 2013 fue del 4,15% de la población económica activa; la tasa de subempleo fue del 52,49% con una importante reducción desde el año 2006.

A partir de enero de 2013 el salario básico (mensual) se incrementó un 8,9%, ubicándose en los USD 318.

PRODUCCIÓN Y TRIBUTOS

Durante el año 2013 la recaudación total del Servicio de Rentas Internas fue de USD 12.758.000 con un incremento de 1500 millones con respecto al año 2012.

Entre los rubros más altos está lo recaudado por Impuesto a la Renta de las sociedades, lo cual sumó 946 millones.

Por el mismo concepto, las personas naturales tributaron \$171 millones. Otra de las categorías de mayor aportación fue el Impuesto a los Consumos Especiales de dos sectores clave: la industria tabacalera aportó \$176 millones y la de alcoholes y cerveza \$ 213 millones.

Un sector que, a criterio del SRI, merece mayor atención fiscal es el de las actividades agrícolas. Según cifras de Carrasco, el campo genera el 10% del PIB pero apenas el 1,7% del pastel nacional de tributos.

La tasa del impuesto a la renta para dividendos en el 2013 fue del 22%, este cambio lo contempla el Código de la Producción que entró en vigencia en diciembre de 2010.

GRAFANDINA DURANTE EL 2013

MERCADO

Durante el 2013 salieron al mercado nuevas marcas de Ron, Vodka y Whisky, el mercado de licores se redujo en un 10%, sin embargo el volumen de ventas de Grafandina creció un 11,2% con respecto al 2012.

En junio empezó la maquila de Ron Bacardí y en agosto la de Ron Abuelo, por otro lado los importadores tradicionales de licores están montando sus propias Plantas como por ejemplo: Liquors, Gerardo Ortiz.

A partir de septiembre los licores importados deben incluir el nombre del importador en la etiqueta frontal o principal de la botella.

MARKETING Y PRODUCTOS

Se trabajó en la nueva imagen del Whisky Old Times y se espera que saldrá al mercado a mediados del 2014.

Se realizó el primer Brand Positioning de Old Times, y esta marca tiene el potencial de convertirse en el remplazo directo de Grant's en el NSE medio típico y medio alto.

Seguimos con comunicación e introducción de nuestras marcas; a través, de medios digitales principalmente con vodka Russkaya y Ron Cartavio.

Crecimiento de presencia en lugares de imagen. Hoy por hoy con Cartavio estamos presentes en sitios de diversión AAA de Quito, Guayaquil, Ambato, Cuenca e Ibarra.

VENTAS

El volumen de ventas fue de 205.435 cajas de 9 litros en relación al 2012 que se vendieron 184.586 cajas, se logró un incremento del 11,2%. De éste volumen el 29% se vendió a Co-Distribuidores y ventas directas y el 71% a través de Proesa.

La línea de mayor crecimiento fue la de whisky que alcanzó las 86.063 cajas frente a 68.532 cajas en el 2012; es decir, un incremento del 26% y ubicándose como la marca de mayor participación de esta categoría con el 27%.

La línea de vodka mantuvo el liderazgo en participación del mercado con un 45% y un crecimiento del 1,2% con respecto al año anterior.

Nuestra línea de rones experimentó un crecimiento del 3,12%, con respecto al 2012 y el ron que más creció fue Cartavio con un incremento del 41%.

AUDITORÍA EXTERNA Y CONTROL

Con la finalidad de cumplir y bajar las cifras del presupuesto en lo relativo a los gastos del año, se llevó un control permanente sobre todos los egresos, principalmente la inversión en Marketing.

Se cumplió satisfactoriamente con la auditoría externa que es obligatoria por ley, así como también con las declaraciones y toda la información requerida por el Servicio de Rentas Internas.

RECURSOS HUMANOS

La nómina al 31 de diciembre de 2.013 fue de 12 trabajadores.

Clasificados así:

10 trabajadores (Hasta 10 años de antigüedad)

2 trabajadores (De 10 años en adelante)

El promedio de edad está en 38,8 años y el promedio de antigüedad en 6,5 años

PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

La Administración de la compañía mantiene al día todos los temas relacionados con propiedad intelectual, marcas y lemas comerciales, enmarcados dentro de la Ley de Propiedad Intelectual, y con la asesoría de abogados especializados en la materia. La compañía además ha cumplido con las normas legales vigentes en el Ecuador en materia de Propiedad Intelectual y Derechos de Autor.

ESTADOS FINANCIEROS

ESTADO DE RESULTADOS (Expresado en dólares)

DEL 1° DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

I. INGRESOS		
VENTAS	14,950,211	14,950,211
II. COSTOS Y GASTOS		
COSTO VARIABLE DE VENTAS	(11,091,269)	
TRANSPORTE	(100,454)	
GASTOS COMERCIALES	(2,835,528)	
GASTOS GENERALES	(140,179)	(14,167,430)
III. INGRESOS Y EGRESOS NO OPERACIONALES		
INGRESOS/EGRESOS FINANCIEROS	(2,157)	
OTROS INGRESOS/EGRESOS	5,367	3,209
UTILIDADES ANTES DE IMPUESTOS		785,990
IV. PARTICIPACION E IMPUESTOS		
IMPUESTOS DIFERIDOS		(6,611)
15% PARTICIPACION A TRABAJADORES		(117,898)
23% IMPUESTO A LA RENTA		(153,733)
UTILIDAD - PERDIDA DEL EJERCICIO		<u>507,747</u>

BALANCE GENERAL
(Expresado en dólares)
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

ACTIVOS

I. EFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFECTIVO		
CAJA	300	
BANCOS	114,727	
INVERSIONES A CORTO PLAZO	-	115,027
II. CUENTAS POR COBRAR		
CUENTAS POR COBRAR	4,695,630	
ANTICIPO A PROVEEDORES	-	
OTRAS CUENTAS POR COBRAR	53,136	
IMPUESTOS ANTICIPADOS	-	
GASTOS ANTICIPADOS	3,532	4,752,298
III. INVENTARIOS		
MATERIAS PRIMAS	-	
PRODUCTOS FABRICADOS	-	
PRODUCTOS TERMINADOS	310,052	
REPUESTOS	-	
MATERIALES MERCADEO	53,386	
PROVISION POR DETERIORO		363,439
IV. PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO		
EQUIPO DE PROCESAMIENTO DE DATOS	10,322	
MUEBLES Y ENSERES	1,767	
DEPRECIACIONES ACUMULADAS	(6,049)	6,041
V. IMPUESTOS DIFERIDOS		
IMPUESTO DIFERIDO	-	-
VI. OTROS ACTIVOS		
INTANGIBLES	1,465	1,465
TOTAL ACTIVO		<u><u>5,238,270</u></u>

BALANCE GENERAL
(Expresado en dólares)
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

PASIVO Y PATRIMONIO

I. CUENTAS POR PAGAR

CUENTAS POR PAGAR	143,651	
IMPUESTOS POR PAGAR	24,055	
INTERESES POR PAGAR	-	
OTRAS CUENTAS POR PAGAR	39	
ACUMULACIONES Y PROVISIONES	266,952	
PROVEEDORES	3,669,150	
		4,103,846

II. PASIVOS A LARGO PLAZO

JUBILACION PATRONAL	59,750	
INDEMNIZACIONES	32,461	
		92,211

III. PATRIMONIO

CAPITAL	350,000	
RESERVA LEGAL	137,324	
RESERVA DE CAPITAL	47,141	
RESULTADOS NIIFS APLICACIÓN POR PRIMERA VEZ	(83,267)	
RESULTADOS NIIFS EJERCICIOS ANTERIORES	83,267	
RESULTADO DEL EJERCICIO	507,747	
UTILIDADES NO DISTRIBUIDAS	-	
		1,042,212

TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	5,238,270
----------------------------------	------------------

RECOMENDACIÓN ACERCA DE LAS UTILIDADES

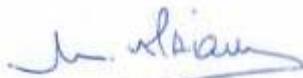
RESULTADO DEL EJERCICIO 2013	507,746.75
(-) RESERVA LEGAL	<u>37,675.96</u>
= RESULTADO DISPONIBLE DEL EJERCICIO	470,070.79
(-) VARIACION DE RESULTADOS NIIFS	<u>53,789.06</u>
REPARTO EFECTIVO DE DIVIDENDOS	<u>416,281.73</u>

De la utilidad total se propone lo siguiente:

Tomar de la Utilidad Disponible para Reserva Legal, y alcanzar el valor del 50% del Capital Social pagado, USD 37.675,96, cumpliendo así ya con el 50% que la Ley manda.

Por la aplicación de las NIIFS en el ejercicio económico 2012, se decidió la repartición de dividendos por USD 53.789,06, pero es necesario revertir esta decisión para dar cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, por lo cual se propone que de los dividendos que serán repartidos, se tome este valor y sea restituido a la cuenta de utilidades de ejercicios anteriores.

Del saldo restante, esto es de USD 416.281,73, se propone hacer un reparto de la totalidad, de conformidad con el porcentaje respectivo para cada accionista, cuando haya disponibilidad de tesorería.



Ing. Máximo Velásquez Torres
Gerente General