

INFORME CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO DE 2003 DE GOSTALLSA S.A.

Señores Accionistas:

Sírvanse encontrar a continuación las Cuentas principales del Ejercicio Económico del año 2003. Presentamos así mismo breves comentarios que nos parecen necesarios para apreciar la evolución de la situación de nuestra Sociedad.

1) CUENTAS DE RESULTADOS:

Las **VENTAS TOTALES** durante el período comprendido, fueron de \$ 394,735.79 , correspondiendo a \$ 385,161.55 (teóricos, +- \$316,000 reales) para banano con 125.922 cajas de banano (ponderadas).

En este año le vendimos las cajas al Grupo Noboa hasta la semana 31; a partir de ahí estuvimos vendiendo al mercado spot (a precios alrededor de \$ 1,5), y comenzamos a entregar a FYFFES desde la semana 41 dos carros.

Creemos oportuno analizar tanto el volumen de ventas como el precio:

a) Volumen: Si dividimos el total de cajas vendidas para las 62 hectáreas, obtenemos 2.031 cajas por hectárea que es apenas 2,7 % menor que el año 2002. Esta disminución puede haberse debido a que durante la mayor parte del año no pudimos fertilizar la bananera dado el absurdamente bajo precio de venta que tuvimos.

b) Precio: Dividiendo el total de las ventas de banano (Ingreso neto), para el total de cajas, obtenemos el precio promedio en que se vendió la caja: \$ 2,51 (en lugar de \$3,36) del año anterior.

c) Gastos: En cuanto a los **EGRESOS OPERATIVOS**, estos totalizaron \$ 396,192.89, representando un promedio (procedimiento usado anteriormente) de \$ 3.14 por caja. Si lo calculamos solamente con los gastos relacionados directamente con el Banano (General+Banano= \$ 346,252) sería de \$ 2,74 por caja, y eso que, como se mencionó arriba, no pudimos cumplir con nuestro plan de fertilización.

En este año terminamos de hacer ciertos arreglos como parte del programa GAP:

- Instalación de bomba clorinadora
- Letreros y adecuaciones varias

29 ABR. 2004

2) PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2004:



a) Ventas BANANO-

Con el contrato con FYFFES, esperamos tener la estabilidad en precios que no tuvimos en el año 2003, pero por otro lado, la falta de una adecuada fertilización durante el 2002, nos va a afectar en la producción. Estimamos por lo tanto:

Producción: 117.250 cajas de venta al año.

Precio: \$ 2,96 por caja de promedio anual.

VENTA PRESUPUESTADA TOTAL: Alrededor de \$ 347,060

Gastos Gen. + Banano: Aprox. \$ 352,000 por año,

b) Ventas PALMA AFRICANA-

Durante el 2003 comenzamos a cosechar la Palma Africana, con rendimientos todavía muy bajos: 2,49 tons por hectárea. El total del Ingreso por este concepto fue de \$ 3,424.24, y los gastos de \$ 6,418.00. Asumimos que las cifras para el 2004 serán las sigs.:

Producción: 10 tons /ha : 230 tons de venta al año.

Precio: \$ 60 por ton de promedio anual.

VENTA PRESUPUESTADA TOTAL: Alrededor de \$ 13,800

Gastos Palma Africana: Aprox. \$ 7,000 por año,

RESUMEN:

	Banano	Palma Afric.	Total
Ventas	\$ 347,060	\$ 13,800	\$ 360,860
Gastos	\$ 352,000	\$ 7,000	\$ 359,000
Util. Operativa	(\$ 4,940)	\$ 6,800	\$ 1,860

Como se puede apreciar la situación del 2004 será todavía delicada.

De los Señores Accionistas, Muy atentamente,

29 ABR. 2004

ING. ENRIQUE SEMINARIO RUBIRA
PRESIDENTE

