

Guayaquil, marzo de 2019

Doctora
Cruz Amada Godoy Ruiz
PRESIDENTA DE COMERCIALIZADORA COILE S.A.
Ciudad.-

Señora Presidenta:

Cúmpleme poner a su disposición y por su intermedio a todos los señores accionistas de COMERCIALIZADORA COILE S.A., un resumen de las labores desarrolladas por mi Administración de acuerdo a resolución No. 92.1.4.3.0013, en el siguiente esquema:

**A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
INFORME ANUAL DE GERENTE POR EL
EJERCICIO ECONÓMICO 2018**

1. **Cumplimiento de objetivos previstos.-** Como Gerente y Representante Legal de la empresa, tengo a bien informar sobre las decisiones y manejo de la compañía durante el ejercicio económico 2018, se ejecutó enmarcado con los objetivos y el Plan Comercial. En este año ésta comercializadora experimenta un decrecimiento de sus ventas que se debe a la disminución en la compra de los principales autoservicios, dando como resultado el decrecimiento del -5.55%, en kilos en relación al año 2017.
2. **Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General.-** Obedeciendo las resoluciones que fueron determinadas y aprobados por la Junta General de accionistas, se ha cumplido un buen porcentaje y lo pendiente será incluido en la planificación del presente año. Las políticas generales de la compañía no se cambiaron y emanamos órdenes necesarias de acuerdo a las circunstancias.
3. **Situación financiera de la compañía.-** Financieramente la empresa al terminar el año 2018 presenta utilidad operativa, después de la repartición a los trabajadores, impuesto a la renta y reserva legal, el resultado es negativo el mismo que se registra a pérdidas acumuladas.
4. **Destino de las utilidades.-** En el presente año no hay reparto de utilidades.
5. **Recomendaciones a la junta General de Accionistas, respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio.-** Como sugerencia para ser considerada en el presente ejercicio económico 2019, ~~me permito~~ solicito a la Junta General lo siguiente:
 - Mantener la dotación de dispositivos móviles a todo el personal del área comercial para una mejor gestión.


1-2



- Realizar el cambio de vehículos en agencias cuyas unidades han cumplido su vida útil.
- Adquirir instalaciones propias según la disponibilidad económica de la empresa.
- Control de gastos y descuentos para mejorar la rentabilidad.
- Plan de recuperación de cartera.
- Monitoreo diario del cumplimiento en ventas del presupuesto y productos en promoción.
- Fortalecer el área de supervisión de ventas.
- Reestructura del área de atención a clientes especiales / industriales.

Al presentar éste informe que me llena de satisfacción, cumpla 20 años de acertada dirección de ésta empresa que ha generado ingresos para su desarrollo y ha contribuido al crecimiento de ILE C.A.

Finalizo éste informe que recoge la labor diaria de todo el personal que de forma incondicional se entrega al desarrollo de la misma, y sumo a éste mi dedicación permanente que se refleja en los resultados obtenidos en éste año, que cimienta cada año más fuertemente a la empresa en la búsqueda de nuestro objetivo: lograr la permanencia de la empresa en el mercado y en el tiempo.

Recojo éstos esfuerzos y los convierto en la oración más pura y perfecta en la búsqueda de que lo ejecutado sea agradable a Dios y por ende a ustedes señores accionistas cubran las aspiraciones que todos buscamos.

Atentamente

Sr. Manuel Agustín Godoy Ruiz
GERENTE COMERCIALIZADORA COILE S.A.

C/C. Superintendencia de Compañías
Departamento Legal
Archivo

 2-2

