Tecnoesa S. A.

Estados financieros individuales al 31 de diciembre de 2011
y 2010 junto con el informe de los auditores independientes

Tecnoesa S.A.

Estados financieros individuales al 31 de diciembre de 2011 y 2010 junto con el informe de los auditores independientes

Informe de los auditores independientes dirigido a los accionistas de Tecnoesa S.A.

Estado de situación financiera

Estado de resultados integrales

Estado de cambios en el patrimonio neto

Estados de flujos de efectivo

Notas a los estados financieros individuales

1. Operaciones 1
2. Bases de presentación 1
3. Resumen de políticas contables significativas 2
   a) Efectivo y equivalentes de efectivo 2
   b) Instrumentos financieros 2
   c) Inventarios 6
   d) Pagos anticipados 6
   e) Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos 6
   f) Deterioro de activos no financieros 7
   g) Provisiones y pasivos contingentes 7
   h) Obligaciones por beneficios post empleo 8
   i) Participación a trabajadores en las utilidades 8
   j) Impuesto a la renta corriente y diferido 8
   k) Reconocimiento de ingresos 9
   l) Reconocimiento de costos y gastos 9
   m) Conversión de moneda extranjera 10
4. Uso de estimaciones y supuestos significativos 10
5. Normas Internacionales emitidas aun no vigentes 11
   a) NIC 1 Presentación de estados financieros – Presentación del estado de resultados integrales 12
   b) NIC 12 Impuestos a las ganancias — Recuperación de activos subyacentes 12
   c) NIC 19 Beneficios a empleados 12
   d) NIC 27 Estados financieros consolidados y separados (revisada en el 2011) 12
   e) NIC 28 Inversiones en asociados y negocios conjuntos (revisada en el 2011) 12
   f) NIIF 7 Instrumentos financieros: Información a revelar — Transferencias de activos Financieros 12
   g) NIIF 9 Instrumentos financieros: Clasificación y medición 13

h) NIIF 10 Estados financieros consolidados 13
i) NIIF 11 Acuerdos de negocios conjuntos 13
j) NIIF 12 Revelaciones en intereses en otras entidades 13
k) NIIF 13 Medición del valor razonable 14
6. Primera aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF 14
6.1. Reconciliación del estado de situación financiera 15
6.2. Reconciliación del estado de resultados integrales 18
6.3. Reconciliación del estado de cambios en el patrimonio neto 19
6.4. Notas a la reconciliación del estado de situación financiera y estados de resultados integrales 19
a) Ajustes por diferencias entre los principios y prácticas de contabilidad generalmente aceptadas en Ecuador y las Normas Internacionales de Información Financiera -NIIF 19
(1) Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos, neto 19
(2) Provisiones de abandono y remediación 22
(3) Impuestos diferidos 22
b) Errores identificados y corregidos por la Compañía 22
(1) Otras cuentas por cobrar 22
(2) Pasivos acumulados 22
c) Reclasificaciones entre los principios de contabilidad generalmente aceptados en Ecuador y Normas Internacionales de Información Financiera 22
7. Instrumentos financieros por categoría 22
8. Efectivo y equivalentes de efectivo 23
9. Deudores comerciales 24
10. Otras cuentas por cobrar, neto 25
11. Impuestos por cobrar y pagar 25
a) Impuestos por cobrar 25
b) Impuestos por pagar 25
12. Inventarios 26
13. Propiedad, maquinaria, planta, equipo, mobiliario y vehículos 26
14. Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar 28
15. Cuentas por pagar a compañías relacionadas 29
(a) Saldos y transacciones con accionistas y compañías relacionadas 29
(b) Administración y alta dirección 30
16. Pasivos acumulados 30
17. Obligaciones por beneficios a empleados post empleo 31
a) Reserva para jubilación patronal 31
b) Desahucio 32
18. Impuesto a la renta corriente y diferido 33
a) Resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado a resultados 33
b) Impuesto a la renta corriente 34

c) Impuesto a la renta diferido 34
Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta 35
a) Situación fiscal 35
b) Determinación y pago del impuesto a la renta 35
c) Tasas del impuesto a la renta 35
d) Anticipo del impuesto a la renta 36
e) Dividendos en efectivo 36
f) Pérdidas fiscales amortizables 36
g) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) 36
19. Patrimonio 38
a) Capital emitido 38
b) Reserva legal 38
c) Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF 38
d) Reservas de capital 39
e) Dividendos declarados 39
20. Ingresos de actividades ordinarias 39
21. Gastos de administración 39
22. Principales contratos y acuerdos 40
a) Servicios gerenciales 40
b) Arrendamiento de inmuebles 40
23. Administración de riesgos financieros 41
a) Competencia 41
b) Cambios tecnológicos 41
c) Nivel de actividad económica ecuatoriana 41
d) Objetivos y políticas de administración de riesgo financiero 41
e) Riesgo de mercado 42
f) Riesgo de crédito 44
g) Valor razonable 44
24. Eventos subsecuentes 45

Ernst & Young Ecuador E&Y Cía. Ltda.
Andalucía y Cordero
Edificio Cyede, Tercer piso
P.O. Box 17-17-835
Quito - Ecuador

Phone: +593 2 255 5553
Fax: +593 2 255 4044
www.ey.com

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
22 AGO. 2012
OPERADOR 16
QUITO

Informe de los auditores independientes

A los Accionistas de **Tecnoesa S.A.**

Informe sobre los estados financieros

1. Hemos auditado los estados financieros adjuntos de **Tecnoesa S.A.** (es una sociedad anónima constituida en el Ecuador, subsidiaria de Eni Ecuador S.A. de Ecuador y que a la vez es subsidiaria de Eni SPA de Italia), que comprenden los estados individuales de situación financiera al 31 de diciembre de 2011, y los correspondientes estados individuales de resultados integral, de cambios en el patrimonio neto y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Gerencia sobre los estados financieros

2. La Gerencia de la Compañía es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF y de su control interno determinado como necesario por la gerencia, para permitir la preparación de estados financieros que no contengan distorsiones importantes debidas a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

3. Nuestra responsabilidad es la de expresar una opinión sobre los estados financieros adjuntos, basados en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría, las cuales requieren que cumplamos con requerimientos éticos, planifiquemos y realicemos una auditoría para obtener certeza razonable de si los estados financieros no contienen distorsiones importantes.

4. Una auditoría comprende la ejecución de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los saldos y las revelaciones presentadas en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, que incluye la evaluación del riesgo de que los estados financieros contengan distorsiones importantes, debido a fraude o error. Al efectuar esta evaluación de riesgo, el auditor toma en consideración los controles internos relevantes de la Compañía, para la preparación y presentación razonable de los estados financieros, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también incluye la evaluación de si los principios de contabilidad aplicados son apropiados y si las estimaciones contables realizadas por la Gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.

5. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión de auditoría.

ERNST & YOUNG

Informe de los auditores independientes (continuación)

Opinión

6. En nuestra opinión, los estados financieros individuales mencionados en el párrafo primero presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de **Tecnoesa S.A.** al 31 de diciembre de 2011, y los resultados de sus operaciones, los cambios en el patrimonio neto y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF.

Asunto de énfasis

7. Como se indica en la Nota 6, los estados financieros correspondientes al año terminado el 31 de diciembre de 2011 corresponden al primer paquete completo de estados financieros que la Compañía ha preparado aplicando las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF. Con fines comparativos, dichos estados financieros incluyen cifras correspondientes al año terminado al 31 de diciembre de 2010 y al 1 de enero de 2010 no auditadas, las que han sido preparadas siguiendo los procedimientos de la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera". Los efectos de la primera adopción de las NIIF al 1 de enero de 2010 y del restablecimiento de las cifras de los estados financieros por el año terminado al 31 de diciembre de 2010 se muestran en la Nota 6.

Ernst & Young

RNAE No. 462

Milton A. Vásconez R.
RNCPA No. 21.195

Quito, Ecuador
09 de mayo de 2012

Tecnoesa S.A.

Estado de situación financiera

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y al 1 de enero de 2010

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	Al 31 de diciembre de		Al 1 de enero de 2010
		2011	2010	
			(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Activo				
Activo corriente:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	8	157,631	282,699	469,159
Deudores comerciales	9	323,164	265,584	152,386
Otras cuentas por cobrar, neto	10	135,319	6,943	6,146
Impuestos por cobrar	11	38,634	-	21,173
Inventarios	12	634,789	205,976	670,917
Gastos pagados por anticipado		710	617	805
Total activo corriente		1,290,247	761,819	1,320,586
Activo no corriente:				
Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos, neto	13	573,694	560,108	595,342
Total activo no corriente		573,694	560,108	595,342
Total activo		1,863,941	1,321,927	1,915,928

Enrico Galderisi
Gerente General

Vinicio Mazón
Gerente Administrativo

Fermín Minga
Contador

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Tecnoesa S.A.

Estado de situación financiera

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y al 1 de enero de 2010

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	Al 31 de diciembre de		Al 1 de enero de 2010
		2011	2010	
			(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Pasivo y patrimonio				
Pasivo corriente:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	14	95,975	52,469	66,040
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	15	400,000	-	829,419
Impuestos por pagar	11	52,317	70,326	22,662
Pasivos acumulados	16	86,675	65,704	39,258
Total pasivo corriente		634,967	188,499	957,379
Pasivo no corriente:				
Obligaciones de beneficios post empleo	17	328,283	296,068	266,442
Provisiones de abandono y remediación		77,285	76,383	76,281
Pasivo por impuesto diferidos	18	16,578	16,578	23,035
Total pasivo no corriente		422,146	389,029	365,758
Total pasivo		1,057,113	577,528	1,323,137
Patrimonio:				
Capital social		36,000	36,000	36,000
Reserva legal		18,000	18,000	18,000
Reserva de capital		364,993	364,993	364,993
Ajustes de primera adopción		126,830	126,830	126,830
Utilidades retenidas		261,005	198,576	46,968
Total patrimonio	19	806,828	744,399	592,791
Total pasivo y patrimonio		1,863,941	1,321,927	1,915,928

Enrico Galderisi
Gerente General

Vinicio Mazón
Gerente Administrativo

Fermín Minga
Contador

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Tecnoesa S.A.

Estado de resultados integrales

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2011 y 2010

Expresados en Dólares de E.U.A.

	Notas	2011	2010
			(Revisado Nota 6)
Ingresos de actividades ordinarias	20	3,889,048	2,999,310
Costo de ventas		(3,294,058)	(2,495,955)
Utilidad bruta		594,990	503,355
Gastos operativos			
Gastos de administración	21	(272,983)	(248,894)
Otros ingresos operativos		6,129	23,533
		(266,854)	(225,361)
Utilidad en operaciones		328,136	277,994
Gastos - ingresos financieros, neto		(1,697)	(24,856)
Utilidad antes de impuesto a la renta		326,439	253,138
Impuesto a la renta	18	(82,834)	(54,562)
Utilidad neta		243,605	198,576
Resultados integrales del año, neto de impuestos		243,605	198,576

Enrico Galderisi
Gerente General

Vinicio Mazón
Gerente Administrativo

Fermín Minga
Contador

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Tecnoesa S.A.

Estado de cambios en el patrimonio neto

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2011 y 2010 y al 1 de enero de 2010
Expresados en Dólares de E.U.A.

		Utilidades Acumuladas				
	Capital social	Reserva legal	Reserva de capital	Ajustes primera adopción NIIF	Resultados acumulados	Total
Saldos al 1 de enero del 2010	**36,000**	**18,000**	**364,993**	**-**	**46,968**	**465,961**
Más:						
Ajuste por primera adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera- NIIF. (Ver Nota 6)	-	-	-	126,830	-	126,830
Saldos al 1 de enero del 2010 (Revisado Nota 6)	**36,000**	**18,000**	**364,993**	**126,830**	**46,968**	**592,791**
Más (menos):						
Dividendos declarados (Ver Nota 19)		-	-	-	(46,968)	(46,968)
Utilidad neta	-	-	-	-	198,576	198,576
Saldos al 31 de diciembre del 2010	**36,000**	**18,000**	**364,993**	**126,830**	**198,576**	**744,399**
Más (menos):						
Dividendos declarados (Ver Nota 19)	-	-	-	-	(181,176)	(181,176)
Utilidad neta	-	-	-	-	243,605	243,605
Saldos al 31 de diciembre del 2011	**36,000**	**18,000**	**364,993**	**126,830**	**261,005**	**806,828**

Enrico Galderisi
Gerente General

Vinicio Mazón
Gerente Administrativo

Fermín Minga
Contador

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Tecnoesa S.A.

Estado de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2011 y 2010
Expresados en Dólares de E.U.A.

	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Flujos de efectivo de actividades de operación:		
Utilidad antes de impuesto a la renta	326,439	253,138
Ajustes para conciliar la utilidad antes de impuesto a la renta con el efectivo neto provisto por (utilizado en) las actividades de operación-		
Obligaciones por beneficio post empleo	32,215	29,626
Provisiones de remediación y abandono	902	102
Depreciaciones	36,621	39,693
Pérdida por baja activos fijos	-	178
Cambios en los activos y pasivos		
Otras cuentas por cobrar	(167,010)	(797)
Deudores Comerciales	(57,580)	(113,198)
Impuestos por cobrar	-	21,173
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	-
Inventarios	(428,813)	464,941
Gastos pagados por anticipado	(93)	188
Variación de pasivos – aumento (disminución)		
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	400,000	(829,419)
Acreedores comerciales	43,506	(4,919)
Impuestos por pagar	(31,301)	15,623
Pasivos acumulados	20,971	26,446
Impuesto a la renta y retenciones en la fuente pagadas	(69,542)	(37,630)
Efectivo neto provisto por (utilizado en) las actividades de operación	106,315	(134,855)
Flujos de efectivo de actividades de inversión:		
Adiciones a propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos	(50,207)	(4,637)
Efectivo neto (utilizado en) actividades de inversión	(50,207)	(4,637)
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento:		
Dividendos cancelados	(181,176)	(46,968)
Efectivo neto (utilizado en) actividades de financiamiento	(181,176)	(46,968)
(Disminución) del efectivo y equivalentes de efectivo	(125,068)	(186,460)
Efectivo y equivalentes de efectivo:		
Saldo al inicio	282,699	469,159
Saldo al final	157,631	282,699

Enrico Galderisi
Gerente General

Vinicio Mazón
Gerente Administrativo

Fermín Minga
Contador

Las notas adjuntas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Tecnoesa S.A.

Notas a los estados financieros individuales

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010
Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

Tecnoesa S.A., fue constituida el 14 de junio de 1982 con el objeto de dedicarse a la fabricación de cilindros de gas licuado de petróleo. Tecnoesa S.A., es una subsidiaria de Eni Ecuador S. A. de Ecuador y que a la vez es subsidiaria de Eni SPA de Italia.

Su objeto social es el diseño, realización, ensamblaje, fabricación y comercialización de partes y equipos para instalaciones industriales y domésticas a gas licuado de petróleo o cualquier otra fuente energética; así como envases (cilindros), entre otros. Actualmente la Compañía únicamente se dedica a la fabricación de cilindros de gas. En el año 2011 aproximadamente el 77% de las ventas fueron realizadas a sus compañías relacionadas.

La Compañía no efectúa revelaciones por segmentos ya que su única línea de negocio representa la fabricación de cilindros para de gas licuado de petróleo.

Los estados financieros adjuntos serán presentados para la aprobación de la Junta General de Accionistas. En opinión de la Gerencia, estos estados financieros serán aprobados sin modificación.

La dirección registrada de la Compañía es Panamericana Sur Km. 10 ½ calle Anin Nro. E308 sector El Conde.

2. BASES DE PRESENTACIÓN

Los presentes estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2011, han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales. Como se menciona en la Nota 6, la Compañía optó por implementar anticipadamente las NIIF a partir del 1 de enero de 2011.

Para todos los períodos anteriores y hasta el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2010 inclusive, la Compañía preparó sus estados financieros de acuerdo con prácticas contables locales generalmente aceptadas (PCGA locales). Estos estados financieros por el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2011 son los primeros estados financieros que la Compañía ha preparado de acuerdo con las NIIF. La Nota 6 incluye la información sobre cómo la Compañía adoptó las NIIF por primera vez.

La Compañía ha adoptado las Normas Internacionales de Información Financiera a partir del 1 de enero de 2011, por lo cual la fecha de transición a estas normas ha sido el 1 de enero de 2010. Los estados financieros de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción de maquinaria, equipo y mobiliario que se presentan a su costo revalorizado (costo atribuido al 1 de enero de 2010) determinado por un experto valuador; y los beneficios sociales de largo plazo que son valorizados en base a métodos actuariales.

3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus estados financieros son las siguientes:

a) Efectivo y equivalentes de efectivo -

El efectivo y las colocaciones a corto plazo que se presentan en el estado de situación financiera incluyen el efectivo y equivalentes al efectivo y los depósitos a corto plazo con plazo de vencimiento de 3 meses o menos.

b) Instrumentos financieros:

Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial -

Los activos financieros cubiertos por la NIC 39 se clasifican como: activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de los activos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo e inversiones a corto plazo, deudores comerciales, y otras cuentas por cobrar.

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto se presenta en el estado de situación financiera, cuando se tiene el derecho legal de compensarlos y la gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros activos según las categorías definidas en la NIC 39 como: (i) activos por préstamos y cuentas por cobrar. La Gerencia determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial. Los aspectos más relevantes de cada categoría aplicables a la Compañía se describen a continuación:

Medición Posterior –

i) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corresponden a aquellos activos financieros con pagos fijos y determinables que no tienen cotización en el mercado activo. Las cuentas por cobrar comerciales se reconocen por el importe de la factura, registrando el correspondiente ajuste en el caso de existir evidencia objetiva de riesgo de pago por parte del cliente. De acuerdo a políticas de la Compañía se considera como plazo de crédito promedio para las ventas realizadas, un plazo de 30 días.

Las cuentas de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar no se descuentan. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

La provisión para cuentas de cobranza dudosa se establece si existe evidencia objetiva de que la Compañía no podrá recuperar los montos de las deudas de acuerdo con los términos originales de la venta. Para tal efecto, la gerencia de la Compañía evalúa periódicamente la suficiencia de dicha provisión a través del análisis de antigüedad de las cuentas por cobrar la cual ha sido establecida en base a las estadísticas de cobrabilidad que mantiene la Compañía y en base a sus probabilidades de recuperación en cada caso.

La provisión para cuentas de cobranza dudosa se registra con cargo a los resultados integrales del ejercicio en que se determine su necesidad.

En opinión de la gerencia de la Compañía, este procedimiento permite estimar razonablemente la provisión para cuentas de cobranza dudosa, con la finalidad de cubrir adecuadamente el riesgo de pérdida en las cuentas por cobrar según las condiciones del mercado. Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, no se determinó la necesidad de constituir una provisión para cuentas de cobranza dudosa.

Baja en cuentas

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- Hayan expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo;
- Se hayan transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia, y (a) se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo; o (b) no se hayan transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control sobre el mismo.

Cuando se hayan transferido los derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo generados por el activo, o se haya celebrado un acuerdo de transferencia, pero no se haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni se haya transferido el control sobre el mismo, ese activo se continuará reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre el activo.

Deterioro del valor de los activos financieros

Al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro de ese valor como resultado de uno o más eventos ocurridos

después del reconocimiento inicial del activo (el "evento que causa la pérdida"), y ese evento que causa la pérdida tiene impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados generados por el activo financiero o el grupo de activos financieros, y ese impacto puede estimarse de manera fiable. La evidencia de un deterioro del valor podría incluir, entre otros, indicios tales como que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de la deuda por capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u adopten otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, así como cambios adversos en el estado de los pagos en mora, o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros cubiertos por la NIC 39 se clasifican como: pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más, en el caso de los préstamos y cuentas por pagar contabilizados al costo amortizado, los costos de transacción directamente atribuibles.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros pasivos según las categorías definidas en la NIC 39 como: (i) pasivos por préstamos y cuentas por pagar.

Al 31 de diciembre de 2011 y de 2010, los pasivos financieros incluyen: acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, y cuentas por pagar compañías relacionadas.

Los acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y compañías relacionadas son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos en el curso normal de los negocios. Se presentan a su valor razonable, el cual corresponde a su valor en libros tras determinar que no existen intereses implícitos en relación a los plazos de los valores de pagos. Para esta determinación la Compañía considera 30 días como plazo normal de pago.

Los pasivos financieros son clasificados como obligaciones a corto plazo a menos que la Compañía tenga el derecho irrevocable para diferir el acuerdo de las obligaciones por más de doce meses después de la fecha del balance general.

Medición posterior

Préstamos y cuentas por pagar

La Compañía mantiene en esta categoría los acreedores comerciales, otras cuentas por pagar, y cuentas por pagar compañías relacionadas. Después del reconocimiento inicial, los préstamos y las cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización, a través del método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados.

Las cuentas de acreedores comerciales, otras cuentas por pagar, y cuentas por pagar compañías relacionadas no se descuentan. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al monto original debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

Baja en cuentas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado, o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados.

Valor razonable de los instrumentos financieros

A cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa, el valor razonable de los instrumentos financieros que se negocian en mercados activos se determina por referencia a los precios cotizados en el mercado, o a los precios cotizados por los agentes del mercado (precio de compra para las posiciones largas y precio de venta para las posiciones cortas), sin deducir los costos de transacción.

Para los instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos, el valor razonable se determina utilizando técnicas de valoración adecuadas. Tales técnicas pueden incluir el uso de transacciones de mercado recientes entre partes interesadas y debidamente informadas que actúen en condiciones de independencia mutua, la referencia a los valores razonables de otros instrumentos financieros que sean esencialmente similares, el análisis de valores descontados de flujos de efectivo y otros modelos de valoración.

c) Inventarios-

Los inventarios de productos terminados, semielaborados, materias primas y materiales y repuestos están valorados al costo promedio, los cuales no exceden de su valor de realización. Los inventarios en tránsito están valorados al costo de importación más los costos relacionados a la nacionalización, los cuales no exceden a su valor neto de realización.

Los costos de productos terminados incluyen costo de materiales, mano de obra y costos indirectos basado en la capacidad operativa.

El valor neto de realización se determina en base al precio de venta en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y venta.

Para determinar la necesidad de una provisión para inventario de lento movimiento y obsoleto, la gerencia realiza un estudio que considera un análisis individual y del valor de uso de cada partida. La provisión para obsolescencia, en caso de existir, se carga a los resultados integrales del año. Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010 no se determinó la necesidad de constituir una provisión para inventario de lento movimiento u obsoleto.

d) Pagos anticipados-

Corresponden principalmente a seguros cuyas cuotas son amortizadas en el ejercicio que corresponde.

e) Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos-

La propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos se encuentran valorados al costo revaluado como costo atribuido por ser muy cercano al valor razonable menos la depreciación acumulada y las posibles pérdidas por deterioro de su valor. A partir de la adopción por primera vez de NIIF la Compañía fijó su política de costo de adquisición para sus activos fijos.

El costo de adquisición incluye los costos externos más los costos internos, formados por consumos de materiales de bodega, costos de mano de obra directa empleada en la instalación y cualquier otro costo necesario para llevar a cabo la inversión.
El costo de los activos en tránsito constituye todos los desembolsos incurridos hasta que los activos estén listos para su uso y son capitalizados al elemento del activo correspondiente.

Los costos de mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o una extensión de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor costo de los mismos cuando cumplen los requisitos de reconocerlo como activo. Los gastos de reparación y mantenimiento se cargan a las cuentas de resultados integrales del ejercicio en que se incurren.

La propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos excepto terrenos se deprecia desde el momento en que los bienes están en condiciones de uso, distribuyendo linealmente el costo de los activos entre los años de vida útil estimada.

Los métodos y períodos de depreciación aplicados, son revisados al cierre de cada ejercicio y, si procede,

ajustados de forma prospectiva.

Las tasas de depreciación están basadas en la vida útil estimada de los bienes, que son:

	Vida útil (años)
Instalaciones	15-33
Maquinaria y Equipo	10-15-20
Herramientas	10
Muebles y enseres	10-20
Equipo de oficina	10
Vehículos	10
Instrumental médico	15

El valor residual de estos activos, la vida útil y el método de depreciación seleccionado son revisados y ajustados si fuera necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera para asegurar que el método y el período de la depreciación sean consistentes con el beneficio económico y las expectativas de vida de las partidas de propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos.

Un componente de propiedades, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos o cualquier parte significativa del mismo reconocida inicialmente, se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Cualquier ganancia o pérdida resultante al momento de dar de baja el activo (calculada como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integrales cuando se da de baja el activo.

A la fecha de cierre o siempre que haya un indicio de que pueda existir un deterioro en el valor de los activos, se comparará el valor recuperable de los mismos con su valor neto contable. Cualquier registro o reverso de una pérdida de valor, que surja como consecuencia de ésta comparación, se registra con cargo o abono a los resultados integrales según corresponda.

f) Deterioro de activos no financieros-

Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de deterioro siempre que exista evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, el importe en libros no puede ser recuperable totalmente. Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su valor recuperable.

La Compañía ha realizado los análisis pertinentes y considera que no se han producido eventos que indiquen que sus activos no financieros significativos no podrían recuperarse a su valor en libros.

g) Provisiones y pasivos contingentes-

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado y es probable que se requieran recursos para cancelar las

obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Las provisiones de abandono y remediación se provisionan al valor presente de los costos esperados para cancelar la obligación.

h) **Obligaciones por beneficios post empleo-**
La Compañía mantiene beneficios por concepto de jubilación patronal y desahucio, definidos por las leyes laborales ecuatorianas y se registran con cargo a resultados integrales del ejercicio y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, y que se determina anualmente en base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de unidad de crédito proyectado. El valor presente de la obligación de beneficio definido se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés determinada por el perito.

Las suposiciones para determinar el estudio actuarial incluyen determinaciones de tasas de descuento, variaciones en los sueldos y salarios, tasas de mortalidad, edad, sexo, años de servicio, incremento en el monto mínimo de las pensiones jubilares, entre otros. Debido al largo plazo que caracteriza a la reserva para obligaciones por beneficios de retiro, la estimación está sujeta a variaciones que podrían ser importantes. El efecto, positivo o negativo sobre las reservas derivadas por cambios en las estimaciones, se registra directamente en resultados integrales.

i) **Participación a trabajadores en las utilidades-**
La participación a trabajadores se registra en los resultados del año como parte de los costos de personal y se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

j) **Impuesto a la renta corriente y diferido-**
El gasto por impuesto a la renta del año, incluye tanto el impuesto a la renta corriente como el impuesto a la renta diferido.

Los activos y pasivos relacionados a impuesto a la renta (crédito tributario/impuesto a pagar), correspondientes al ejercicio actual y a ejercicios anteriores son medidos por el importe que se estima recuperar o pagar a las autoridades tributarias. La tasa de impuesto a la renta empleada para la determinación de dichos importes, son las que estuvieron vigentes a la fecha de cierre de cada ejercicio impositivo.

El importe de los activos y/o pasivos por impuesto diferido se calcula utilizando el método del pasivo, sobre las diferencias temporales entre la base fiscal de los activos y pasivos y los importes en libros según los estados financieros.

- Los pasivos por impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales imponibles
- Los activos por impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales deducibles y pérdidas tributarias de años anteriores sujetas a amortización en el futuro; en la medida en que sea

probable que la compañía genere suficientes ganancias fiscales contra las cuales puedan compensarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas tributarias de años anteriores.

El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura para permitir que esos activos por impuesto diferido sean utilizados total o parcialmente. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, son medidos a las tasas de impuesto sobre la renta vigentes a la fecha que se estima que las diferencias temporales se reversen, considerando las tasas del impuesto a la renta vigentes establecidas en la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, y sus reformas, que en este caso son 24% para el año 2011, 23% para el año 2012 y 22% para el año 2013 en adelante.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente, y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta a impuestos y la misma jurisdicción fiscal.

k) Reconocimiento de ingresos-

Los ingresos se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y el monto de ingreso puede ser medido confiablemente; independientemente del momento en que se genera el pago. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas contractualmente.

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos significativos y las ventajas inherentes a la propiedad se hayan sustancialmente transferido al comprador, lo cual ocurre, por lo general, al momento de la entrega de los bienes. Los ingresos de la Compañía provienen principalmente de la comercialización de los productos terminados de cilindros para GLP.

Las ventas son reconocidas netas de devoluciones y descuentos, cuando se ha entregado el bien y se han transferido los derechos y beneficios inherentes.

Los otros ingresos operacionales corresponden a la venta de excedentes y desperdicios de láminas de acero y semielaborados que no han sido utilizados en la producción.

l) Reconocimiento de costos y gastos-

El costo de ventas, que corresponde al costo de producción de los productos que comercializa la Compañía, se registra cuando se entregan los bienes, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.

Los otros costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan, y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

m) Conversión de moneda extranjera

La moneda utilizada para la preparación y presentación de los estados financieros de la Compañía es el Dólar de Estados Unidos de América, que es la moneda de curso legal en Ecuador. Las transacciones en moneda extranjera son inicialmente registradas por la Compañía a las tasas de cambio de sus respectivas monedas a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de cierre de la moneda vigente a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Todas las diferencias se imputan al estado de resultados integrales.

4. USO DE ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la Gerencia deba realizar juicios, estimaciones y suposiciones contables que afectan los importes de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales suposiciones y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

Estimación para deudores comerciales

La estimación para cuentas de dudosa cobranza es determinada por la Gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos. La provisión para cuentas de dudosa cobranza se carga a los resultados integrales del año y las recuperaciones de cuentas provisionadas se acreditan a otros ingresos.

Estimación para inventarios de lento movimiento, en mal estado y obsoleto

La estimación para inventarios de lento movimiento, en mal estado y obsoleto es determinada como resultado de un estudio efectuado por la gerencia que considera la experiencia histórica de la industria y aquellos productos identificados como dañados.

Vida útil de propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos

La propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos se registran al costo y se deprecia en base al método de línea recta durante la vida útil estimada de dichos activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. La Compañía revisa anualmente el deterioro que puedan sufrir los activos de larga vida cada vez que los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor libros de cualquiera de dichos activos no pueda ser recuperado.

Deterioro de activos

La Compañía evalúa los activos o grupos de activos por deterioro cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo podría no ser recuperable. Frente a la existencia de

activos, cuyos valores exceden su valor de mercado o capacidad de generación de ingresos netos, se practican ajustes por deterioro de valor con cargo a los resultados del período.

Impuestos

La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar decisiones sobre asuntos tributarios. Aun cuando la Compañía considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes y conservadoras, pueden surgir discrepancias con el organismo de control tributario (Servicio de Rentas Internas), en la interpretación de normas, que pudieran requerir de ajustes por impuestos en el futuro.

Obligaciones por beneficios post-empleo

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

La metodología utilizada es la denominada "prospectiva" o método de crédito unitario proyectado.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según R.O. No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

Provisiones

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que serán necesarios pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del periodo, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

5. NORMAS INTERNACIONALES EMITIDAS AUN NO VIGENTES

A continuación se enumeran las Normas internacionales emitidas pero que no se encontraban en vigencia a la fecha de emisión de los estados financieros. En este sentido, se indican las Normas emitidas que la Compañía posiblemente aplicará en el futuro. La Compañía tiene la intención de adoptar esas Normas cuando entren en vigencia si es que les son aplicables.

a) **NIC 1 Presentación de estados financieros – Presentación del estado de resultados integrales**
La enmienda de la NIC 1 cambia el agrupamiento de las partidas presentadas en los otros resultados integrales. Las partidas pueden ser reclasificadas o recicladas como ingreso o gastos según como se determinen en el futuro las que pueden ser presentadas separadamente entre partidas que no serán reclasificadas. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de julio de 2012.

b) **NIC 12 Impuestos a las ganancias — Recuperación de activos subyacentes**
La modificación aclaró la forma de determinación del impuesto diferido en el caso de las propiedades de inversión medidas por su valor razonable. La modificación introduce una presunción, que admite prueba en contrario, según la cual el impuesto diferido sobre las propiedades de inversión medidas según el modelo de valor razonable de la NIC 40, debería determinarse en función de que el importe en libros del activo se recuperará a través de la venta. Asimismo, la modificación introduce el requerimiento de que el impuesto diferido sobre los activos no depreciables que se miden según el modelo de revaluación de la NIC 16, se calcule siempre bajo la presunción de la venta del activo. La modificación tiene vigencia para los períodos anuales que se inicien a partir del 1 de enero de 2012.

c) **NIC 19 Beneficios a empleados**
El IASB ha emitido numerosas actualizaciones a la NIC 19. Estos van desde cambios fundamentales como la eliminación del mecanismo de corredor y el concepto de rentabilidad esperada de los activos del plan a cambios simples de redacción. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

d) **NIC 27 Estados financieros consolidados y separados (revisada en el año 2011)**
Como consecuencia de la nueva NIIF 10 y la NIIF 12, lo que queda en la NIC 27 se limita a la disposiciones contables de filiales, entidades controladas conjuntamente y asociadas. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

e) **NIC 28 Inversiones en asociados y negocios conjuntos (revisada en el año 2011)**
Como consecuencia de la nueva NIIF 11 y la NIIF 12, la NIC 28 ha sido renombrada como Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos, y describe la aplicación del valor patrimonial para inversiones en negocios conjuntos adicional a las asociadas. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

f) **NIIF 7 Instrumentos financieros: Información a revelar — Transferencias de activos financieros**
La modificación requiere revelaciones adicionales sobre los activos financieros transferidos pero no dados de baja en cuentas, a fin de que el usuario de los estados financieros comprenda la relación entre esos activos financieros que no han sido dados de baja en cuentas y los pasivos financieros asociados a ellos.

La modificación también requiere revelar información acerca de la implicación continuada de la entidad en los activos financieros no dados de baja en cuentas, para permitir que el usuario evalúe la naturaleza de esa implicación continuada y los riesgos asociados a la misma. La modificación tiene vigencia para los períodos anuales que se inicien a partir del 1 de julio de 2011. Esta modificación afecta únicamente la

información a revelar y no tiene efecto sobre la situación financiera ni sobre el rendimiento financiero de la Compañía.

g) **NIIF 9 Instrumentos financieros: Clasificación y medición**

La NIIF 9, tal como fue emitida, refleja la primera etapa del trabajo del IASB para reemplazar la NIC 39, y se aplica a la clasificación y medición de activos y pasivos financieros según se los define en la NIC 39. La Norma tiene vigencia para los períodos anuales que se inicien a partir del 1 de enero de 2015. En las etapas subsiguientes, el IASB abordará la contabilidad de coberturas y el deterioro del valor de los activos financieros.

Se espera que este proyecto culmine durante el año 2012 y se considera que la adopción de la primera etapa de la NIIF 9 no tendrá efecto sobre la clasificación y medición de los activos y pasivos financieros de la Compañía. La Compañía cuantificará el efecto junto con las demás etapas, cuando se las emita, a fin de presentar una visión integral.

h) **NIIF 10 Estados financieros consolidados**

La NIIF 10 reemplaza a la porción de la NIC 27 respecto a la Consolidación y Separación de Estados Financieros que trata de la consolidación de los estados financieros y de la SIC 12 de consolidación de entidades de propósito especial. NIIF 10 establece un modelo de control simple a aplicar a todas las entidades incluidas las de propósito especial. Los cambios introducidos por la NIIF 10 requieren que la gerencia tenga un alto juicio para determinar las entidades controladas y por esta razón que sea requerida para ser consolidada como parte del grupo (o matriz) en comparación con los requerimientos actuales de la NIC 27. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

i) **NIIF 11 Acuerdos de negocios conjuntos**

La NIIF 11 reemplaza a la NIC 31 Intereses en Negocios Conjuntos y la SIC-13 de Entidades Controladas – Contribuciones no monetarias para negocios conjuntos. La NIIF 11 remueve la opción de contabilizar las entidades controladas conjuntamente usando propósitos para consolidación. Sin embargo, las entidades controladas conjuntamente que cumplen la definición de negocio conjunto deben ser contabilizadas usando el método de valor patrimonial. La aplicación de esta nueva norma implica modificaciones en la presentación de los estados financieros del Grupo, porque elimina de la consolidación del Grupo una parte proporcional del interés en negocios conjuntos del Grupo. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

j) **NIIF 12 Revelaciones en intereses en otras entidades**

NIIF 12 incluye todas las revelaciones que anteriormente estaban tratadas en la NIC 27 en relación con la consolidación de estados financieros así como todas las revelaciones que anteriormente eran requeridas por la NIC 31 y la NIC 28 de Inversiones en Asociadas. Estas revelaciones se relacionan con el interés en las subsidiarias de una entidad, acuerdos de negocios conjuntos, asociadas y estructuración de entidades.

Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

k) **NIIF 13 Medición del valor razonable**
NIIF 13 establece una guía simple bajo el enfoque de NIIFs para la medición del valor razonable. NIIF 13 no cambia cuando una entidad es requerida para usar el valor razonable, pero da mayor guía de cómo se mide el valor razonable bajo NIIFs cuando el valor razonable es requerido o permitido. Esta enmienda será efectiva para los reportes anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013.

6. PRIMERA APLICACIÓN DE NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA - NIIF

Estos estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2011 son los primeros estados financieros que la Compañía ha preparado de acuerdo con las NIIF. Para los períodos anteriores y hasta el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2010, la Compañía preparó sus estados financieros de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados locales (PCGA locales).

Por lo tanto, La Compañía ha preparado estados financieros que cumplen con las NIIF vigentes para los períodos finalizados al 31 de diciembre de 2011 y con posterioridad, junto con la información comparativa correspondiente al 31 de diciembre de 2010 y por el ejercicio finalizado en esa fecha, según se describe en la Nota 3 (Resumen de políticas contables significativas). Como parte de la preparación de estos estados financieros, el estado de situación financiera de apertura fue preparado al 1 de enero de 2010.

Esta nota explica los principales ajustes realizados por la Compañía para reexpresar el estado de situación financiera al 1 de enero de 2010 y los estados financieros anteriormente publicados al 31 de diciembre de 2010, y por el ejercicio finalizado en esa fecha, todos ellos preparados de acuerdo con los PCGA locales.

- **Exenciones aplicadas**
  La NIIF 1 le permite a las entidades que adoptan las NIIF por primera vez optar por determinadas exenciones al principio de aplicación retroactiva establecido en ciertas NIIF.

  La Compañía ha optado por reconocer la totalidad de ganancias y pérdidas actuariales en el período de transición, en base a la exención prevista en la NIIF 1.

- **Estimaciones**
  Las estimaciones realizadas al 1 de enero y al 31 de diciembre de 2010 son coherentes con las estimaciones realizadas para las mismas fechas según los PCGA locales (luego de los ajustes realizados para reflejar cualquier cambio en las políticas contables), salvo para las siguientes partidas en las que la aplicación de los PCGA locales no requirió una estimación:

  ▻ Planes de pensiones y otros beneficios post-empleo;

  Las estimaciones realizadas por la Compañía para determinar estos importes según las NIIF reflejan las condiciones existentes al 1 de enero de 2010, la fecha de transición a las NIIF, y al 31 de diciembre de 2010.

  Como parte del proceso de adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera en el Ecuador, el 1 de enero de 2010, en cumplimiento con lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, de acuerdo a la Resolución No. 08.G.DSC.010 publicada el 31 de diciembre de 2008 ha requerido a las Compañías que tengan un activo total menor a 4, 000,000 al 31 de diciembre de 2007, que adopten las NIIF

a partir del 1 enero de 2012; sin embargo, la Compañía optó implementar anticipadamente las NIIF a partir del 1 de enero de 2011.

A fin de cumplir con la legislación ecuatoriana, la Compañía ha adoptado las Normas Internacionales de Información Financiera al 1 de enero de 2011. Las normas son aplicadas retrospectivamente en la fecha de transición y se registran todos los ajustes a los activos y pasivos mantenidos bajo los principios de contabilidad generalmente aceptados en el Ecuador contra el rubro "ajustes de primera adopción" en el patrimonio.

Las notas explicativas brindan una descripción detallada de las principales diferencias entre los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en el Ecuador y Normas Internacionales de Información Financiera aplicadas por la Compañía y el impacto sobre el patrimonio al 31 diciembre de 2010 y 1 de enero de 2010, y sobre la utilidad neta al 31 de diciembre de 2010. Asimismo, como parte del proceso de adopción de NIIF la Compañía identificó algunos ajustes que no se originan de una diferencia entre ambas normativas, por lo que son reclasificadas como ajustes a la normatividad anterior y son explicados como parte de las notas antes mencionadas.

6.1 Reconciliación del estado de situación financiera-

a) La reconciliación entre el estado de situación financiera bajo los principios de contabilidad generalmente aceptados en el Ecuador y las NIIF al 1 de enero de 2010 (fecha de transición a NIIF) se detalla a continuación:

	Notas	Al 1 de enero de 2010 bajo PCGA Ecuador	Ajustes primera adopción	Reclasificaciones	Al 1 de enero de 2010 bajo NIIF
Activo					
Activo corriente:					
Efectivo y equivalentes		469,159	-	-	469,159
Deudores comerciales		152,386	-	-	152,386
Otras cuentas por cobrar		6,146	-	-	6,146
Impuestos por cobrar		21,173	-	-	21,173
Inventarios		670,917	-	-	670,917
Gastos pagados por anticipado		805	-	-	805
Total activo corriente		1,320,586	-	-	1,320,586
Activo no corriente:					
Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos, neto	6.4 a) (1)	369,196	226,146	-	595,342
Total activo no corriente		369,196	226,146	-	595,342
Total activo		1,689,782	226,146	-	1,915,928

	Notas	Al 1 de enero de 2010 bajo PCGA Ecuador	Ajustes primera adopción	Reclasificaciones
Pasivo y patrimonio				
Pasivo corriente:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		66,040	-	-	66,040
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		829,419	-	-	829,419
Impuesto por pagar		22,662	-	-	22,662
Participación a trabajadores	6.4 c) (1)	11,264	-	(11,264)	-
Pasivos acumulados	6.4 c) (1)	27,994	-	11,264	39,258
Total pasivo corriente		957,379	-	-	957,379
Pasivo no corriente:				
Obligaciones por beneficio post empleo		266,442	-	-	266,442
Provisiones por remediación y abandono	6.4 a) (2)	-	76,281	-	76,281
Pasivo por impuesto diferido	6.4 a) (3)	-	23,035	-	23,035
Total pasivo no corriente		266,442	99,316	-	365,758
Total pasivo		1,223,821	99,316	-	1,323,137
Patrimonio:				
Capital social		36,000	-	-	36,000
Reserva legal		18,000	-	-	18,000
Reserva de capital		364,993	-	-	364,993
Ajustes de primera adopción		-	126,830	-	126,830
Utilidades retenidas		46,968	-	-	46,968
Total patrimonio		465,961	126,830	-	592,791
Total pasivo y patrimonio		1,689,782	226,146	-	1,915,928

b) La reconciliación de los saldos del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2010 se presenta a continuación:

	Notas	Al 31 de diciembre de 2010 bajo PCGA Ecuador	Ajustes primera adopción	Reclasificaciones	Al 31 de diciembre de 2010 bajo NIIF
Activo					
Activo corriente:					
Efectivo y equivalentes		282,699	-	-	282,699
Deudores comerciales		265,584	-	-	265,584
Otras cuentas por cobrar	6.4 b) (1)	19,465	(12,522)	-	6,943
Inventarios		205,976	-	-	205,976
Gastos pagados por anticipado		617	-	-	617
Total activo corriente		774,341	(12,522)	-	761,819
Activo no corriente:					
Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos, neto	6.4 a) (1)	328,068	232,040	-	560,108
Total activo no corriente		328,068	232,040	-	560,108
Total activo		1,102,409	219,518	-	1,321,927
Pasivo y patrimonio					
Pasivo corriente:					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		52,469	-	-	52,469
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		-	-	-	-
Impuestos por pagar		70,326	-	-	70,326
Participación trabajadores	6.4 c) (1)	42,740	-	(42,740)	-
Pasivos acumulados	6.4 b) (2) c) (1)	40,637	(17,673)	42,740	65,704
Total pasivo corriente		206,172	(17,673)	-	188,499
Pasivo no corriente:					
Reserva para jubilación y desahucio		296,068	-	-	296,068
Provisiones por remediación y abandono	6.4 a) (2)	-	76,383	-	76,383
Pasivo por impuesto diferido	6.4 a) (3)	-	16,578	-	16,578
Total pasivo no corriente		296,068	92,961	-	389,029
Total pasivo		502,240	75,288	-	577,528
Patrimonio neto:					
Capital social		36,000	-	-	36,000
Reserva legal		18,000	-	-	18,000
Reserva de capital		364,993	-	-	364,993
Ajustes de primera adopción		-	126,830	-	126,830
Utilidades retenidas		181,176	17,400	-	198,576
Total patrimonio		600,169	144,230	-	744,399
Total pasivo y patrimonio		1,102,409	219,518	-	1,321,927

6.2 Reconciliación del estado de resultados integrales-

a) Una reconciliación entre el estado de resultados integral bajo Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en el Ecuador y las NIIF por el año 2010 se detalla a continuación:

	Notas	Al 31 de diciembre de 2010 bajo PCGA Ecuador	Ajustes primera adopción	Reclasifi-cación	Al 31 de diciembre de 2010 bajo NIIF
Ingresos por actividades ordinarias		2,999,310	-	-	2,999,310
Costo de ventas	6.4 a) (1) 6.4 b) (2)	(2,457,222)	(38,733)	-	(2,495,955)
Utilidad bruta		**542,088**	**(38,733)**	**-**	**503,355**
Gastos de operación:					
Gastos de administración	6.4 a) (1) - (2) 6.4 c) (1)	(287,306)	49,676	(11,264)	(248,894)
Otros ingresos operativos		23,533	-	-	23,533
		(263,773)	**49,676**	**(11,264)**	**(255,361)**
Utilidad en operaciones		**278,315**	**10,943**	**(11,264)**	**277,994**
Gastos financieros		(24,856)	-	-	(24,856)
Utilidad antes de impuesto a la renta		**253,459**	**10,943**	**(11,264)**	**253,138**
Participación trabajadores	6.4 c) (1)	(11,264)	-	11,264	-
Impuesto a la renta	6.4 a) (3)	(61,019)	6,457	-	(54,562)
Resultados integrales del año neto de impuestos		**181,176**	**17,400**	**-**	**198,576**

b) La reconciliación de la utilidad bajo Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados y NIIF al 31 de diciembre de 2010 se presenta a continuación:

	Notas	Al 31 de diciembre de 2010
Utilidad neta según PCGA – Ecuador		181,176
Adopciones:		
Ajuste otras cuentas por cobrar	6.4 b) (1)	(12,522)
Ajuste provisiones por remediación y abandono	6.4 a) (2)	(102)
Ajuste revisión vida útil, propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos	6.4 a) (1)	5,894
Ajuste por impuesto diferido	6.4 a) (3)	6,457
Ajuste pasivos acumulados	6.4 b) (2)	17,673
Total Ajustes		17,400
Resultado integral del año neto de impuestos		**198,576**

6.3 Reconciliación del estado de cambios en el patrimonio neto-

a) La reconciliación del patrimonio bajo Normas Ecuatorianas de Contabilidad – NEC y bajo Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF, al 1 de enero y 31 de diciembre de 2010 se detalla a continuación:

		Al 1 de enero de 2010	Al 31 de diciembre de 2010
Total patrimonio neto según PCGA - Ecuador		465,961	600,169
Ajuste impuesto diferido	6.4 a) (3)	(23,035)	(16,578)
Ajuste provisiones por remediación y abandono	6.4 a) (2)	(76,281)	(76,383)
Ajuste pasivos acumulados	6.4 b) (2)	-	17,673
Ajuste costo atribuido y revisión vidas útiles propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y muebles.	6.4 a) (1)	226,146	232,040
Ajuste otras cuentas por cobrar	6.4 b) (1)	-	(12,522)
Total patrimonio neto según NIIF		592,791	744,399

6.4 Notas a la reconciliación del estado de situación financiera y estados de resultados integrales-

a) Ajustes por diferencias entre los principios de contabilidad generalmente aceptados en Ecuador y Normas Internacionales de Información Financiera.

(1) Propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos

Constituye el ajuste por restablecimiento de costos y vidas útiles para propiedad planta y equipo, y vehículos. Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados – (PCGA), se mantenían costos provenientes de la aplicación de la Normas Ecuatorianas de Contabilidad – NEC 17 (Conversión de estados financieros para efectos de aplicar el esquema de dolarización) y se aplicaban vidas útiles en función de lo establecido en la normativa tributaria vigente en Ecuador. Para Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF se ha considerado como costo histórico, los valores de adquisición de cada activo en dólares que constituye el costo atribuido, con excepción de maquinaria y equipo, herramientas, muebles y enseres y equipos de oficina incluidos en el rubro de propiedad, maquinaria, equipo y vehículos que se presentan a su costo revalorizado (costo atribuido al 1 de enero de 2010) determinado por un experto valuador; así como las vidas útiles que han sido establecidas en función a la experiencia histórica de uso de dichos activos, reflejando de esta manera un patrón adecuado de consumo de cada activo, que se resumen a continuación:

	Años nueva vida útil	Años anterior vida útil
Instalaciones	15-33	10
Maquinaria y Equipo	10-15-20	10
Herramientas	10	2
Muebles y enseres	10-20	10
Equipo de oficina	10	10
Vehículos	10	5
Instrumental médico	15	10

A continuación adjuntamos el detalle de los ajustes al 31 de diciembre de 2010 y al 1 de enero de 2010:

	Al 1 de enero de 2010 bajo PCGA Ecuador	Ajuste por cambio vida útil	Ajuste por costo atribuido	Al 1 de enero de 2010 bajo NIIF	Al 31 de diciembre de 2010 bajo PCGA Ecuador	Ajuste al 1 de enero de 2010	Ajuste al 31 de diciembre de 2010	Al 31 de diciembre de 2010 bajo NIIF
		(Revisado Nota 6.4 (a))	(Revisado Nota 6.4 (a))			Ajuste por cambio vida útil y costo atribuido (Revisado Nota 6.4 (a))	Total ajustes con efectos en resultados (Revisado Nota 6.4 (a))	
Instalaciones	73,732	36,324	-	110,056	63,138	36,324	6,899	106,361
Maquinaria y Equipo	233,811	80,162	107,791	421,764	240,375	187,953	(4,386)	423,942
Herramientas	-	664	212	876	-	876	(65)	811
Muebles y enseres	11,164	(9,749)	3,482	4,897	13,636	(6,267)	420	7,789
Equipo de oficina	390	527	135	1,052	317	662	(114)	865
Vehículos	15,839	6,237	-	22,076	10,602	6,237	3,168	20,007
Instrumental médico	-	361	-	361	-	361	(28)	333
En curso	34,260	-	-	34,260	-	-	-	-
	369,196	114,526	111,620	595,342	328,068	226,146	5,894	560,108

(2) Provisiones de abandono y remediación

Constituye la provisión de obligaciones de remediación y abandono de instalaciones de la Compañía, que derivarán en la salida de recursos futuros.

(3) Impuestos diferidos.-

Corresponde al reconocimiento de los impuestos diferidos originados por aquellos ajustes de primera adopción originados por las diferencias temporales entre las bases financieras y tributarias de la Compañía. Los efectos que surgen de la base de Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF y la base tributaria son registrados bajo los lineamientos de la Norma Internacional de Contabilidad - NIC 12, y que no se contemplan bajo Normas Ecuatorianas de Contabilidad – NEC.

b) La Compañía identificó y corrigió los siguientes errores contenidos en la información elaborada conforme a los PCGA anteriores.

(1) Otras cuentas por cobrar

Constituye pagos en exceso de pagos de impuesto a la renta de los años 2000 a 2002 que se encontraban en proceso de reclamo ante el Servicio de Rentas Internas, de acuerdo con Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en el Ecuador y la evaluación de los asesores legales, debió constituirse la provisión respectiva ya que existía la duda razonable de su recuperación.

(2) Pasivos acumulados

Constituye el efecto de un ajuste del pasivo laboral de vacaciones, que corresponde a un período ininterrumpido de quince días de descanso, incluidos días no laborables, obligación que se encontraba reconocida inadecuadamente en los estados financieros.

c) Reclasificaciones entre los principios de contabilidad generalmente aceptados en Ecuador y Normas Internacionales de Información Financiera.

La adopción de las NIIF ha requerido reclasificaciones a los saldos existentes al y 31 de diciembre de 2010 y 1 de enero de 2010 en los estados financieros bajo principios de contabilidad generalmente aceptados en Ecuador.

(1) La participación a trabajadores bajo principios de contabilidad generalmente aceptados locales, se presentaba por separado en los pasivos, con la adopción a Normas Internacionales de Información Financiera al 31 de diciembre de 2010 y 1 de enero de 2010 se reclasifico a pasivos acumulados por 42,740 y 11,264 respectivamente.

7. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010 se conformaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de 2011		31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)		1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos financieros medidos al valor nominal						
Efectivo y equivalentes de efectivo	157,631	-	282,699	-	469,159	-
Activos financieros medidos al costo amortizado						
Deudores comerciales, neto	323,164	-	265,584	-	152,386	-
Otras cuentas por cobrar, neto	135,319	-	6,943	-	6,146	-
Total activos financieros	616,114	-	555,226	-	627,691	-
Pasivos financieros medidos al costo amortizado						
Acreedores comerciales y otros	95,975	-	52,469	-	66,040	-
Cuentas por pagar relacionadas	400,000	-	-	-	829,419	-
Total pasivos financieros	495,975	-	52,469	-	895,459	-

El efectivo y equivalentes de efectivo, deudores comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por pagar compañías relacionadas, acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

8. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y al 1 de enero de 2010, el rubro de efectivo y equivalentes de efectivo se formaban de la siguiente manera:

		31 de diciembre de		1 de enero de
		2011	2010	2010
			(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Caja	(a)	1,000	1,000	500
Bancos locales	(b)	156,631	281,699	468,659
		157,631	282,699	469,159

(a) Principalmente constituye efectivo de fondo rotativo generado para gastos menores.

(b) Corresponde a cuentas corrientes, los fondos son de libre disponibilidad y no generan intereses.

9. DEUDORES COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, los deudores comerciales se formaban de la siguiente manera:

		Corriente								
		31 de diciembre de 2011			31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)			1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)		
		Valor bruto	Provisión incobrable	Valor neto	Valor bruto	Provisión incobrable	Valor neto	Valor bruto	Provisión incobrable	Valor neto
Deudores por ventas locales	(1)	323,164	-	323,164	265,584	-	265,584	152,386	-	152,386
		323,164	-	323,164	265,584	-	265,584	152,386	-	152,386

(1) Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, constituyen cuentas por cobrar las cuales tienen un plazo normal de pago de 30 días, y la antigüedad es como sigue:

	Corriente								
	31 de diciembre de 2011			31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)			1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)		
	No deteriorada	Deteriorada	Total	No deteriorada	Deteriorada	Total	No deteriorada	Deteriorada	Total
Vigente hasta 30 días	298,754	-	298,754	265,584	-	265,584	152,386	-	152,386
Vencido de 0 a 30 días	24,410	-	24,410	-	-	-	-	-	-
Total cuentas por cobrar	323,164	-	323,164	265,584	-	265,584	152,386	-	152,386

10. OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, las otras cuentas por cobrar se formaban de la siguiente manera:

		31 de diciembre de 2011	31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)	1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)
		Valor bruto	Valor bruto	Valor bruto
Anticipo a proveedores	(1)	135,319	6,943	6,146
Total		135,319	6,943	6,146

(1) Al 31 de diciembre del 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010 constituye anticipos entregados a proveedores de repuestos, maquinaria y equipo.

11. IMPUESTOS POR COBRAR Y PAGAR

a) Impuestos por cobrar

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, los impuestos por cobrar se formaban de la siguiente manera:

		31 de diciembre de 2011	31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)	1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)
		Valor bruto	Valor bruto	Valor bruto
Crédito tributario	(1)	38,634	-	-
Retenciones a favor de la compañía	(2)	-	-	21,173
Saldo al final		38,634	-	21,173

(1) Al 31 de diciembre de 2011, corresponde a crédito tributario generado por el Impuesto al Valor Agregado generado por la compañía.

(2) Para el 1 de enero de 2010 el monto corresponde a retenciones de impuesto a la renta por cobrar

b) Impuestos por pagar

Al 31 de diciembre de 2011, 2010 y 1 de enero de 2010, los impuestos por pagar se formaban de la siguiente manera:

		31 de diciembre de		1 de enero de
		2011	2010	2010
			(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Retenciones por pagar	(1)	6,984	38,285	-
Impuesto a la renta por pagar	(2)	45,333	32,041	22,662
Total		**52,317**	**70,326**	**22,662**

(1) Al 31 de Diciembre de 2011y 2010, corresponden a Retenciones de IVA e Impuesto a la Renta por pagar respectivamente.

(2) Ver nota 17 b)

12. INVENTARIOS

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, los inventarios se formaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de		1 de enero de
	2011	2010	2010
		(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Materia prima	480,174	101,398	190,214
Productos semielaborados	22,789	12,593	176,932
Producto terminado	103,705	66,677	259,784
Materiales y repuestos	28,121	25,308	43,987
Total inventarios	**634,789**	**205,976**	**670,917**

13. PROPIEDAD, MAQUINARIA, EQUIPO, MOBILIARIO Y VEHÍCULOS, NETO

a) Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, el saldo de propiedad, planta, equipo, mobiliario y vehículos se formaba de la siguiente manera:

	31 de diciembre de 2011			31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)			1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)		
	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo Fijo Neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo Fijo Neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo Fijo Neto
Instalaciones	121,279	(18,628)	102,651	121,279	(14,918)	106,361	122,658	(12,602)	110,056
Maquinaria y equipo	620,594	(180,634)	439,960	575,545	(151,603)	423,942	684,907	(263,143)	421,764
Herramientas	864	(96)	768	864	(53)	811	4,464	(3,588)	876
Muebles y enseres	20,171	(9,992)	10,179	16,801	(9,012)	7,789	14,750	(9,853)	4,897
Equipo de oficina	1,298	(555)	743	1,298	(433)	865	6,110	(5,058)	1,052
Vehículos	26,183	(8,794)	17,389	26,183	(6,176)	20,007	26,183	(4,107)	22,076
Instrumental médico	2,203	(199)	2,004	415	(82)	333	885	(524)	361
Maquinaria y equipo en tránsito	-	-	-	-	-	-	34,260	-	34,260
	792,592	(218,898)	573,694	742,385	(182,277)	560,108	894,217	(298,875)	595,342

b) Durante los años 2011 y 2010, el movimiento de propiedad, maquinaria, equipo, mobiliario y vehículos fue el siguiente:

	Costo								
	Instalaciones	Maquinaria y equipo	Herramientas	Muebles y enseres	Equipo de oficina	Vehículos	Instrumental médico	Maquinaria y equipo en tránsito	Total
Costo:									
Saldo al 1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)	**122,658**	**684,907**	**4,464**	**14,750**	**6,110**	**26,183**	**885**	**34,260**	**894,217**
Adiciones	-	617	-	4,020	-	-	-	-	4,637
Bajas y ventas	(1,379)	(144,239)	(3,600)	(1,969)	(4,812)	-	(470)	-	(156,469)
Transferencias	-	34,260	-	-	-	-	-	(34,260)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)	**121,279**	**575,545**	**864**	**16,801**	**1,298**	**26,183**	**415**	**-**	**742,385**
Adiciones	-	7,345	-	3,370	-	-	1,788	37,704	50,207
Transferencias	-	37,704	-	-	-	-	-	(37,704)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2011	**121,279**	**620,595**	**864**	**20,171**	**1,298**	**26,183**	**2,203**	**-**	**792,592**

	Depreciación								
	Instalaciones	Maquinaria y equipo	Herramientas	Muebles y enseres	Equipo de oficina	Vehículos	Instrumental médico	Maquinaria y equipo en tránsito	Total
Depreciación acumulada:									
Saldo al 1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)	**(12,602)**	**(263,143)**	**(3,588)**	**(9,853)**	**(5,058)**	**(4,107)**	**(524)**	**-**	**(298,875)**
Depreciación	(3,695)	(32,543)	(65)	(1,128)	(165)	(2,069)	(28)	-	(39,693)
Bajas y ventas	1,379	144,083	3,600	1,969	4,790	-	470	-	156,291
Saldo al 31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)	**(14,918)**	**(151,603)**	**(53)**	**(9,012)**	**(433)**	**(6,176)**	**(82)**	**-**	**(182,277)**
Depreciación	(3,710)	(29,031)	(43)	(980)	(122)	(2,618)	(117)	-	(36,621)
Saldo al 31 de diciembre de 2011	**(18,628)**	**(180,634)**	**(96)**	**(9,992)**	**(555)**	**(8,794)**	**(199)**	**-**	**(218,898)**

14. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se presentaron de la siguiente manera:

		31 de diciembre de		1 de enero de
		2011	2010	2010
			(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Cuentas por pagar proveedores	(1)	87,622	25,689	60,490
Otras		8,353	26,780	5,550
Total corriente		**95,975**	**52,469**	**66,040**

(1) Se originan principalmente por compras en el exterior y locales, el vencimiento promedio de pago de 30 días.

15. CUENTAS POR PAGAR A COMPAÑÍAS RELACIONADAS

Las operaciones entre la Compañía y sus compañías relacionadas, forman parte de las transacciones habituales de la Compañía en cuanto su objeto y condiciones.

(a) Saldos y transacciones con accionistas y compañías relacionadas

(a.1) Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, las cuentas por pagar a corto plazo entidades relacionadas se formaban de la siguiente manera:

Sociedad	Naturaleza	Origen	Vencimiento	31 de diciembre de 2011	31 de diciembre de 2010 (Revisado Nota 6)	1 de enero de 2010 (Revisado Nota 6)
Eni Ecuador S.A.	Ecuatoriana	Préstamo de liquidez	90 días	400,000	-	222,017
Esain S.A.	Ecuatoriana	Préstamo de liquidez	90 días	-	-	40,000
Esacontrol S.A.	Ecuatoriana	Préstamo de liquidez	90 días	-	-	280,000
Eni Ecuador S.A.	Ecuatoriana	Intereses	90 días	-	-	1,665
Eni Ecuador S.A.	Ecuatoriana	Dividendos	Corriente	-	-	285,737
				400,000	-	829,419

(a.2) Durante los años 2011 y 2010, se han efectuado las siguientes transacciones con entidades relacionadas:

	Notas	Al 31 de diciembre 2011	2010
Compra de inventarios		413,202	281,393
Venta de inventario		886,028	483,378
Venta de activo fijo		-	20,400
Servicios de torno		-	423
Servicios gerenciales	22	48,000	45,600
Intereses		3,427	12,081
Arrendamiento inmuebles	22	36,000	34,800
Dividendos declarados	19	181,176	46,968

(b) Administración y alta dirección-

Los miembros de la alta Administración y demás personas que asumen la gestión de Cliente, incluyendo a la Gerencia General, así como los accionistas que la representan, no han participado al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y al 1 de enero de 2010 en transacciones no habituales y/o relevantes.

(b.1) Remuneraciones y compensaciones de la Gerencia clave

Durante los años 2011 y 2010, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, se forman como siguen:

	Al 31 de diciembre 2011	2010 (Revisado Nota 6)
Sueldos fijos	4,997	5,043
Beneficios no monetarios	607	613
Sueldos variables	691	649
Beneficios sociales	416	420
Total	6,711	6,725

16. PASIVOS ACUMULADOS

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, los pasivos acumulados se formaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de		1 de enero de
	2011	2010	2010
		(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Participación a trabajadores	57,607	42,740	11,264
Décimo tercer sueldo	1,411	1,564	1,132
Décimo cuarto sueldo	4,299	4,100	3,633
Vacaciones	15,474	9,909	18,028
IESS por pagar	7,884	7,391	5,201
	86,675	**65,704**	**39,258**

17. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS POST EMPLEO

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, las obligaciones por beneficios post-empleo se conformaban de la siguiente manera:

		31 de diciembre de		1 de enero de
		2011	2010	2010
			(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)
Jubilación patronal	(a)	266,914	240,539	218,954
Desahucio	(b)	61,369	55,529	47,488
		328,283	**296,068**	**266,442**

Las hipótesis actuariales utilizadas para los ejercicios 2011 y 2010 son las siguientes:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
Tasa de descuento	4%	4%
Tasa esperada de incremento salarial	4.5%	4.5%
	Tablas IESS	Tablas IESS
Tasa de mortalidad e invalidez	2002	2002
Vida laboral promedio remanente	17.7	17.6

El cálculo de los beneficios post empleo lo realiza un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

(a) Reserva para jubilación patronal-

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De

conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Con fecha 2 de julio de 2001 en el Suplemento al Registro Oficial No. 359 se publicó la reforma al Código del Trabajo, mediante el cual se aprobaron los montos mínimos mensuales por pensiones jubilares.

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010, el saldo de la reserva para jubilación patronal cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial y montos reconocidos en el estado de situación financiera.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto de la reserva para jubilación patronal reconocida en el estado de resultados integral:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
Costo del servicio en el periodo actual	16,084	20,721
Costo financiero	10,291	864
Gasto por reserva de jubilación patronal	**26,375**	**21,585**

Durante los años 2011 y 2010, el movimiento de la reserva para jubilación patronal fue como sigue:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
Saldo inicial	240,539	218,954
Costo laboral por servicios actuales	16,084	20,721
Costo financiero	10,291	864
Saldo final	**266,914**	**240,539**

Las provisiones de los años 2011 y 2010 se encuentran registradas como parte de los gastos operativos en los estados de resultados integrales.

(b) Desahucio-

De acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tiene un pasivo contingente por desahucio con los empleados y trabajadores que se separen bajo ciertas circunstancias. Una parte de este pasivo probablemente no será exigible por la separación voluntaria de algunos empleados.

- El 25% de la última remuneración mensual imponible, por cada año completo de servicios, a partir de los tres años de antigüedad. Para el trabajador que tenga menos de tres años de servicio, se aplicara lo dispuesto en el Art. 185 del Código del Trabajo.

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

La siguiente tabla resume los componentes del gasto por desahucio reconocido en el estado de resultados integral y montos reconocidos en el estado de situación financiera:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Costo del servicio en el periodo actual	3,474	7,720
Costo financiero	2,366	322
Gasto por reserva de desahucio	**5,840**	**8,042**

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010, el movimiento de la reserva para desahucio fue como sigue:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Saldo inicial	55,529	47,487
Costo laboral por servicios actuales	3,474	7,720
Costo financiero	2,366	322
Saldo final	**61,369**	**55,529**

18. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

a) Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado a resultados de los años 2011 y 2010 es como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Impuesto a la renta corriente	82,834	61,019
Efecto en el impuesto diferido relacionado con el origen y reversión de diferencias temporales	-	(6,457)
Total gasto por impuesto a la renta del año	82,834	54,562

b) Impuesto a la renta corriente

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Utilidad antes de provisión para impuesto a la renta	326,439	253,138
Más (menos)		
Gastos no deducibles	6,581	1,881
Ajustes por aplicación de NIIF	18,422	(10,943)
Deducciones adicionales	(6,298)	-
Utilidad gravable	345,144	244,076
Tasa impositiva vigente	24%	25%
Impuesto a la renta causado tasa impositiva vigente (2011, 24% y 2010, 25%)	**82,835**	**61,019**
Menos- Anticipos del año, ISD y retenciones	(37,502)	(28,978)
Impuesto a la renta por pagar	**45,333**	**32,041**

c) Impuesto a la renta diferido

El pasivo por impuesto diferido se formaba de la siguiente manera:

	Estado de situación financiera			Estado-cambios en el patrimonio - resultados	
	Al 31 de diciembre de		Al 1 de enero de	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010	2010	2011	2010
		(Revisado Nota 6)	(Revisado Nota 6)		(Revisado Nota 6)
Diferencias Temporales:					
Propiedades, planta y equipo	(47,698)	(47,698)	(56,076)	-	(8,378)
Provisión para jubilación patronal que será deducible cuando cumpla los límites legales	5,519	5,519	4,201	-	(1,318)
Provisión para desahucio deducible al momento de su pago	8,598	8,598	9,771	-	1,172
Provisión remediación plantas	14,235	14,235	15,966	-	1,731
Provisión abandono plantas	2,768	2,768	3,103	-	336
Efecto en el impuesto diferido en resultados	-	-	-	-	(6,457)
Pasivo por impuesto diferido neto	(16,578)	(16,578)	(23,035)	-	-

Una reconciliación entre el gasto por impuesto a la renta y el producto de la utilidad contable multiplicada por la tasa de impuesto al 31 de diciembre, es como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Utilidad antes de la provisión para impuesto a la renta	326,439	253,138
Gasto impuesto a la renta a la tasa impositiva vigente (2011, 24% y 2010, 25%)	78,345	63,284
Efecto producido por la reducción en la tasa de impuesto a la renta	-	(2,555)
Gastos no deducibles (diferencias permanentes)	-	-
Efecto del impuesto diferido cargado a resultados	5,501	(5,501)
Otros ajustes	(1,011)	(666)
Impuesto a la renta reconocido en resultados integrales	82,835	54,562

Para la determinación del activo y pasivo por impuesto diferido al 31 de diciembre de 2011 y 2010, se aplicaron las tasas de impuesto a la renta en base al período fiscal en el que la Compañía espera recuperar o liquidar las diferencias temporales.

Otros asuntos relacionados con el impuesto a la renta.

(a) Situación fiscal-

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con sus obligaciones tributarias.

La Compañía ha sido fiscalizada por impuesto a la renta hasta el año 1988 y no mantiene obligaciones pendientes con el Servicio de Rentas Internas por este concepto.

(b) Determinación y pago del impuesto a la renta-

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada período fiscal, aplicando a las utilidades tributables la tasa del impuesto a la renta.

(c) Tasas del impuesto a la renta-

Las tasas del impuesto a la renta son las siguientes:

Año fiscal	Porcentaje de tasas de impuesto
2010	25%
2011	24%
2012	23%
2013 en adelante	22%

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

Los contribuyentes administradores u operadores de una Zona Especial de Desarrollo Económico (ZEDE) tendrán una rebaja adicional de 5 puntos porcentuales en la tasa del impuesto a la renta.

(d) Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos saldos), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Adicionalmente, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios para el pago del impuesto a la renta que reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones.

(e) Dividendos en efectivo-

Son exentos del impuesto a la renta los dividendos pagados a sociedades locales y a sociedades del exterior que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los dividendos que se distribuyan a favor de personas naturales residentes en el Ecuador o a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, están sujetos a retención en la fuente adicional del impuesto a la renta.

(f) Pérdidas fiscales amortizables-

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010, la Compañía tenía pérdidas fiscales amortizables.

(g) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

A partir del 24 de noviembre de 2011, el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) se incrementó del 2% al 5%.

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD):

- Transferencias de dinero de hasta 1,000 que no incluyen pagos por consumos de tarjetas de crédito.

- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.

- Pagos realizados al exterior por parte de administradores y operadores de las Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE).

- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

(i) Reformas tributarias-
En el Suplemento al Registro Oficial No. 583 del 24 de noviembre de 2011, se expidió la Ley de Fomento Ambiental y Optimización de los Ingresos del Estado, mediante la cual se reformó la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno (LORTI) y la Ley Reformatoria para le Equidad Tributaria, los principales cambios son los siguientes:

- **Cálculo del impuesto a la renta-**
Para el cálculo del impuesto a la renta se limita la deducción de los gastos relacionados con la adquisición, uso o propiedad de vehículos, hasta por un monto de 35,000, no será deducible el gasto sobre el exceso.

- **Impuesto al Valor Agregado (IVA)-**
Estarán gravados con tarifa 0% la adquisición de vehículos híbridos o eléctricos cuya base imponible sea de hasta 35,000.

- **Impuestos Ambientales-**
Se crea el Impuesto Ambiental a la Contaminación Vehicular (IACV), que grava el uso de vehículos motorizados de trasporte terrestre, a excepción de aquellos vehículos destinados al transporte público y los directamente relacionados con la actividad productiva o comercial.

Se crea el Impuesto Redimible a las Botellas Plásticas no Retornables, que grava con 2 centavos de Dólar por cada botella plástica no retornable embotellada. En el caso de bebidas importadas gravará al momento de su nacionalización.

- **Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-**
  Se incrementa el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) del 2% al 5% y establece presunción de pago y generación de este impuesto en lo siguiente:

  - Todo pago efectuado desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros del exterior de personas naturales, sociedades o terceros.
  - Las exportaciones de bienes y servicios generados en Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.

  El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado que establezca el Comité de Política Tributaria.

19. PATRIMONIO

a) Capital emitido

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 el capital emitido estaba constituido por 900,000 acciones ordinarias y nominativas, con un valor de 0.04 cada una, totalmente pagadas.

El detalle de los accionistas de la Compañía al 31 de diciembre de 2011 es el siguiente:

Nombre de accionista	Capital	Número de acciones	Partici-pación %
Eni Ecuador S.A.	35,999,96	899,999	99,99%
Esain S.A.	0,04	1	0,01%
Total	36,000,00	900,000	100%

b) Reserva Legal

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 50% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse. Actualmente la reserva legal se encuentra constituida por un valor igual 50% del capital social.

c) Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera – NIIF-

De acuerdo con la Resolución No. SC.ICI.CPA IFRS.G.11.007 de la Superintendencia de Compañías emitida el 9 de septiembre de 2011, los resultados de la adopción por primera vez de las Normas

Internacionales de Información Financiera NIIF por 126,830, se registran en el patrimonio en el rubro "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separado del resto de resultados acumulados y su saldo acreedor no podrá ser distribuido entre los accionistas, no será utilizado para aumentar capital y podrá ser utilizado en absorber las pérdidas, o devuelto en caso de liquidación de la Compañía.

d) Reservas de capital-

De acuerdo con la Resolución No. SC.ICI.CPA IFRS.G.11.007 de la Superintendencia de Compañías emitida el 9 de septiembre de 2011, el saldo acreedor de la reserva de capital por 364,993 generados hasta el año anterior al período de transición de aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF deben ser transferidos al patrimonio a la cuenta resultados acumulados y podrán ser capitalizados en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio concluido, si las hubieren; utilizados en absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

e) Dividendos declarados-

Mediante acta de Junta General de Accionistas del 23 de marzo de 2011 se declaró dividendos por 181,176 que corresponden a la utilidad del año 2009. Los cuales fueron totalmente pagados en el año 2011.

Mediante acta de Junta General de Accionistas del 26 de marzo de 2010 se declaró dividendos por 46,968 que corresponden a la utilidad del año 2009. Los cuales fueron totalmente pagados en el año 2010.

20. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

Durante los años 2011 y 2010 los ingresos ordinarios se formaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Cilindros	3,782,729	2,937,322
Chatarra	106,319	61,565
Otros	-	423
	3,889,048	**2,999,310**

21. GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010, los gastos de administración se formaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de	
	2011	2010
		(Revisado Nota 6)
Personal	65,446	83,271
Honorarios profesionales	2,534	16,834
Impuestos y contribuciones	9,974	8,912
Seguros	780	664
Servicios de vigilancia	45,633	41,800
Servicios gerenciales	48,000	45,600
Materiales y suministros	1,775	1,913
Transporte	19,236	13,334
Depreciación	1,220	1,598
Mantenimiento	1,743	1,300
Servicios básicos	4,712	4,573
Otros	71,930	29,095
	272,983	**248,894**

22. PRINCIPALES CONTRATOS Y ACUERDOS

La Compañía mantiene los siguientes acuerdos con sus compañías relacionadas:

(a) Servicios gerenciales -

Con fecha 31 de marzo de 2011 (19 de marzo del año 2010), la Compañía firmó un contrato de prestación de servicios gerenciales con su compañía relacionada Eni Ecuador S.A., mediante el cual la Compañía recibe servicios gerenciales en los ámbitos: técnico-operativo, comercial, administración, finanzas y control, seguridad-salud y ambiente, recursos humanos, entre otros. Por este servicio la Compañía paga a su relacionada una tarifa mensual de 4,000 (3,800 en 2010 respectivamente). Este contrato rige por el año 2011 y se renueva anualmente de manera automática.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2011 y 2010, la Compañía ha registrado gastos correspondientes a este concepto por 48,000 y 45,600 respectivamente.

(b) Arrendamiento de inmuebles -

Con fecha 4 de enero de 2011 (19 de marzo del año 2010), la Compañía firmó un contrato de arrendamiento de inmuebles con su compañía relacionada Esain S.A., por el cual la Compañía se obliga a pagar un canon mensual de 3,000 (2,900 en 2010). Este acuerdo se renueva anualmente de manera automática.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2011 y 2010, la Compañía ha registrado gastos correspondientes a este concepto por 36,000 y 34,800 respectivamente.

23. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

a) Competencia

La Compañía enfrenta una fuerte competencia en su área de negocio y estima que se mantendrá este alto nivel de competitividad. Para hacer frente a esta situación, la Compañía adapta permanentemente sus estrategias de negocio y de productos, buscando satisfacer la demanda de sus actuales y potenciales clientes, innovando y desarrollando la excelencia en su atención.

b) Cambios tecnológicos

La compañía se encuentra en proceso de evaluación de actualización tecnológica de su maquinaria y equipo que le permitan mantener la calidad del producto y mejorar su volumen de producción.

c) Nivel de actividad económica ecuatoriana

Dado que las operaciones de la Compañía se ubican en Ecuador, éstas son sensibles y dependientes del nivel de actividad económica que desarrolla el país. En períodos de bajo crecimiento económico, crecimiento de las tasas de desempleo y crecimiento mínimo de la demanda interna, se ha visto un impacto en el crecimiento de las ventas de la Compañía, pasando de 2,716,752 en el año 2009 a 2,999,310 en el año 2010 y a 3,889,048 en el año 2011. Principalmente por la gestión que ha venido realizando constantemente.

d) Objetivos y políticas de administración de riesgo financiero

La estructura de gestión de riesgos tiene como base el directorio y la gerencia de la Compañía, que son los responsables de identificar y controlar los riesgos en coordinación con otras áreas como se explica a continuación:

i) Directorio -

El directorio es responsable del enfoque general para el manejo de riesgos. El directorio proporciona los principios para el manejo de riesgos, así como las políticas elaboradas para áreas específicas, como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés, riesgo de crédito y el uso de instrumentos financieros.

ii) Finanzas -

El área de Finanzas es responsable de administrar el flujo de fondos de la Compañía tomando en cuenta las políticas, procedimientos y límites establecidos por el directorio y la gerencia de la Compañía, incluyendo el seguimiento a dichos procedimientos para mejorar la administración de riesgos de la Compañía.

Mitigación de riesgos -

Como parte del manejo total de riesgos, la Compañía evalúa constantemente los diferentes escenarios e identifica diferentes estrategias para manejar las exposiciones resultantes de cambios en las tasas de interés, moneda extranjera, riesgo de capital y riesgos de crédito.

e) **Riesgo de mercado**

El riesgo de mercado domina varios riesgos que tienen una característica común: la posibilidad de que la compañía sufra pérdidas como consecuencia de las variaciones del mercado, derivadas de los activos que ella posee. Así, entre los más comunes se encuentran:

- Riesgo de que las tasas de interés de sus inversiones o deudas sufran variaciones a la baja o al alza, respectivamente.
- Riesgo de que la posición de mercado de la Compañía se deteriore como consecuencia de la operación propia o de terceros, así como de las condiciones económicas.
- Riesgo de que las monedas distintas a la moneda de operación de la compañía sufran variaciones adversas en sus cotizaciones.

- **Riesgo de tasa de interés**

  El riesgo de la tasa de interés es el riesgo de fluctuación del valor justo del flujo de efectivo futuro de un instrumento financiero debido a cambios en las tasas de interés de mercado. Al 31 de diciembre de 2011 y 2010, los instrumentos financieros de la Compañía no tienen tasa de interés.

- **Riesgo tipo de cambio-**

  El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio. La exposición de la Compañía a los tipos de cambio se relaciona principalmente a las actividades operativas de la Compañía.

  Al 31 de diciembre de 2011 y 2010 y 1 de enero de 2010, la Compañía realiza sus operaciones principales en dólares de los Estados Unidos de América, moneda de curso legal en el país, por lo tanto, no se presentan efectos importantes por variaciones de tipos de cambio en los estados financieros.

  Al 31 de diciembre de 2011 y de 2010, la Compañía no tiene operaciones con productos derivados para la cobertura de su riesgo de cambio por lo que asume la exposición a dicho riesgo de su posición cambiaria.

- **Riesgo de liquidez-**

  El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no pueda cumplir con sus obligaciones de pago relacionadas con pasivos financieros al vencimiento y reemplazar los fondos cuando sean retirados. La consecuencia sería el incumplimiento en el pago de sus obligaciones frente a terceros.

  La liquidez se controla a través del calce de los vencimientos de sus activos y pasivos, de la obtención de líneas de crédito y/o manteniendo los excedentes de liquidez, lo cual le permite a la Compañía desarrollar sus actividades normalmente.

La administración del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y disponibilidad de financiamiento, a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito comprometidas y la capacidad de liquidar transacciones principalmente de endeudamiento. Al respecto, la gerencia de la Compañía orienta sus esfuerzos a mantener fuentes de financiamiento a través de la disponibilidad de líneas de crédito y un manejo adecuado de pagos, lo que permite contar con un capital de trabajo positivo.

El siguiente cuadro muestra el vencimiento de las obligaciones contraídas por la Compañía a la fecha del balance general y los importes a desembolsar a su vencimiento, en base a los pagos contractuales no descontados que se realizarán:

	Al 31 de diciembre de 2011					
	Hasta 1 mes	Hasta 3 meses	De 3 a 12 meses	De 1 a 5 años	Más de 5 años	Total
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	95,975	-	-	-	-	95,975
Cuentas por pagar compañías relacionadas	-	400,000	-	-	-	400,000
Total pasivos	95,975	400,000	-	-	-	495,975

	Al 31 de diciembre de 2010					
	Hasta 1 mes	Hasta 3 meses	De 3 a 12 meses	De 1 a 5 años	Más de 5 años	Total
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	52,469	-	-	-	-	52,469
Total pasivos	52,469	-	-	-	-	52,469

- **Riesgo de gestión de capital-**

  La Compañía administra de manera activa una base de capital para cubrir los riesgos inherentes en sus actividades. La adecuación del capital de la Compañía es monitoreada usando, entre otras medidas, los ratios establecidos por la Gerencia.

  Los objetivos de la Compañía cuando maneja capital, que es un concepto más amplio que el "Patrimonio neto" que se muestra en el estado de situación financiera son:

(i) Salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar operando de manera que continúe brindando retornos a los accionistas y beneficios a los otros participantes; y
(ii) Mantener una fuerte base de capital para apoyar el desarrollo de sus actividades.

Al 31 de diciembre de 2011 y 2010, no han existido cambios en las actividades y políticas de manejo de capital en la Compañía.

El vencimiento de las obligaciones contraídas por la Compañía en lo que se relaciona con proveedores locales se ubica en un rango 30 días, que genera una posición favorable para la Compañía en materia de capital de trabajo e índices de liquidez mitigando así el riesgo asociado.

f) Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no reúna sus obligaciones bajo un instrumento financiero o contrato de cliente, lo que lleva a una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a riesgo crediticio por sus actividades operacionales principalmente por cuentas por cobrar y por sus actividades financieras, incluyendo depósitos con bancos y otros instrumentos financieros.

Riesgos crediticios relacionados a créditos de clientes es administrado de acuerdo a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Compañía, relacionados a la administración del riesgo crediticio de clientes. La calidad crediticia del cliente se evalúa en forma permanente. Los cobros pendientes de los clientes son supervisados. La máxima exposición al riesgo crediticio a la fecha de presentación del informe es el valor de cada clase de activos financieros.

g) Valor razonable -

Las normas contables definen a un instrumento financiero como efectivo, evidencia de la propiedad en una entidad, o un contrato en que se acuerda o se impone a una entidad el derecho o la obligación contractual de recibir o entregar efectivo u otro instrumento financiero. El valor razonable es definido como el monto al que un instrumento financiero puede ser intercambiado en una transacción entre dos partes que así lo deseen, distinta a una venta forzada o a una liquidación, y la mejor evidencia de su valor es su cotización, si es que ésta existe.

Las metodologías y supuestos utilizados dependen de los términos y riesgos característicos de los distintos instrumentos financieros, e incluyen lo siguiente:

- El efectivo y bancos tienen un valor razonable que se aproximan a su valor en libros, debido al corto.

- Los deudores comerciales, debido a que tiene vencimientos menores a un año, la Gerencia ha considerado que su valor razonable no es significativamente diferente a su valor en libros.

- En el caso de los acreedores comerciales, cuentas por pagar a relacionadas y otras cuentas por pagar, dado que estos pasivos tienen vencimiento corriente, la Gerencia estima que su saldo contable se aproxima a su valor razonable.

24. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre de 2011 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la Gerencia de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros al 31 de diciembre de 2011 que no se hayan revelado en los mismos.