

Guayaquil, 10 de Abril del 2011

Señores:

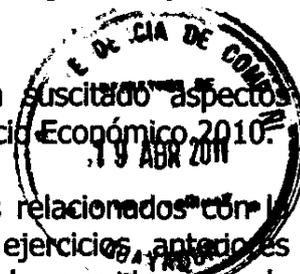
**MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE
ACCIONISTAS DE BIDELSA S.A.**

Ciudad.-

De mis consideraciones:

A fin de dar cumplimiento a las disposiciones Legales de la Superintendencia de Cía. presento a vuestra consideración el siguiente informe en calidad de Gerente de la Cía. correspondiente al Ejercicio Económico 2010.

1. Como ustedes saben la Cía. tiene como objeto la actividad en la Rama de Ventas al por menor y mayor de artículos de bazar, por así haberlo dispuesto los Señores Accionistas.
2. Por lo consiguiente las metas y los objetivos se han cumpliendo.
3. Se ha cumplido con las disposiciones de la Junta general y de los Señores Accionistas.
4. Dada la actividad privada de la Cía. no se han suscitado aspectos administrativos, laborales y legales durante el Ejercicio Económico 2010.
5. Al hacer un análisis de los aspectos operacionales relacionados con la producción y comercialización comparables con ejercicios anteriores (2010-2009), puedo explicar que dentro del aspecto de la comercialización las ventas han tenido un crecimiento del 8.69%, una disminución en las Importaciones, compras se ha mantenido estable, y un incremento en los gastos del 9.80%. La Empresa ha cumplido con todas las obligaciones laborales y tributarias en el presente Ejercicio.
6. Al hacer un análisis de la situación Financiera de la empresa comparable con los Ejercicios Económicos (2010-2009) debo manifestar que la empresa tiene un incremento en las cuentas de Activo Corriente y Fijo, y una disminución en las cuentas de Activo Diferido; dentro de las cuentas de Pasivo: el Pasivo Corriente y el Largo Plazo tienen un incremento y en las cuentas Patrimoniales tienen un incremento también, el Estado de Resultados arroja una Utilidad del presente Ejercicio 2010. Debo indicar que la empresa ha procedido a hacer el respectivo aumento de capital para fortalecer la estructura financiera de la empresa para el 2010.



7. El Resultado de las Utilidades obtenidas serán enviados a una cuenta de Utilidades No Distribuidas por disposición de los señores accionistas hasta que ellos decidan que hacer con el resultado.

8. Mi recomendación es seguir aumentando nuestras ventas con nuevos clientes, aumentar la diversidad de productos para tener una mejor oferta, controlar los gastos para que genere una mejor Utilidad para los Señores Accionistas y a la vez contratar nuevos vendedores para que visiten todas las provincias, también contar con grupo selecto de impulsadoras que tengan cualidades de ventas para que de esta manera den una buena atención a nuestros clientes con la demostración de los productos y una mejor rentabilidad para los socios. La Empresa tiene que mirar a su competencia para de esta manera mejorar sus canales de distribución y tener una mayor cobertura en el Mercado.

Atentamente,


Sr. Rafael González Núñez
GERENTE GENERAL
0904727419

