

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS EJERCICIO ECONÓMICO 2008

INFORME DEL GERENTE

Señores Accionistas:

Someto a consideración de los Señores Accionistas el Informe de Labores del ejercicio económico 2008, a fin de que ustedes dispongan de los elementos necesarios para conocer el estado de la compañía y la actividad desarrollada durante este período, y dar cumplimiento a la disposición estatutaria pertinente.

1. GENERALES

El crecimiento del país en el 2008 fue de 5,32% del PIB constituido principalmente por los altos precios de petróleo, sin embargo con la caída del precio del mismo a partir de agosto, la crisis financiera a nivel mundial, la tasa inflacionaria que se ubicó en 8,83% el país terminó este año con incertidumbre económica, política y social.

Para el año 2009 se prevé una recesión económica a nivel mundial, con repercusiones en nuestro país por la disminución del envío de remesas de los emigrantes, el precio bajo del petróleo, el fuerte invierno que ha azotado a la mayoría de provincias.

Las ventas de nuestra empresa se incrementaron en cuanto a productos vendidos a clientes fuera del grupo, mientras que hubo disminución en las ventas a las compañías del grupo tal como estipulado en el plan de acción.

2. GESTION EMPRESARIAL

Hemos conseguido un nuevo proveedor para PBT y algunos de los plásticos de ingeniería que suministramos, del cual hemos realizado una primera importación. Estos productos se muestrearán a diferentes clientes.

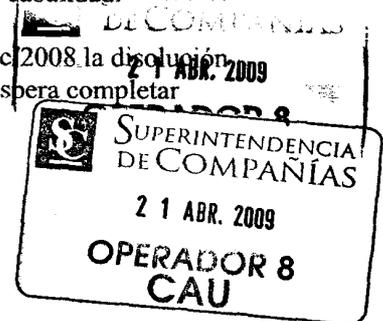
Se continúa con el suministro normal a las ensambladoras y para el 2009 se espera que Aymesa incremente el consumo de poliuretano y primers.

Se firmó acuerdo con Motroni SA para la distribución en Guayaquil de barras, placas, tubos de Grilon y planchas de PE.

Las resoluciones tomadas por la Junta General del 2008 fueron cumplidas a cabalidad.

Tal como acordado en la Junta General Extraordinaria de Accionistas de Diciembre 2008, la disolución de la compañía y fusión por absorción a PF Group SA esta en trámite y se espera completar todos los requisitos para mediados del 2009.

A continuación resumen de la gestión realizada en el año 2008.



2.1 Ventas

En el 2008 se vendieron 719 ton correspondiente a 2'612.000 USD que significa el 93% de lo planeado en cantidad y 97% en valor. El incremento de las ventas a compañías fuera del grupo con relación al 2007 fue del 23%.

PA: Las ventas de PA con relación a lo planeado fueron un 15% más de lo planeado. Para el año 2009 se proveerá localmente a Flexiplas PA para extrusión soplado que se espera comiencen a consumir regularmente.

ABS: Las ventas de ABS fueron únicamente el 84% de lo planeado debido a que hubo proyectos que no se ejecutaron, los cuales se espera se cristalicen en el 2009.

PC: Uno de los clientes que consumen PC obtuvo contratos bastante significativos, lo que ocasionó que las ventas fueran el 180% de lo planeado. Para el 2009 se prevé un consumo igual. El PC para CD se continúa vendiendo regularmente y tenemos en bodega el PC para biberones.

Poliacetal: Se vendió un 146% de lo planeado, a pesar de que Edesa no tuvo el consumo que en un principio nos indicaron.

SAN: Iepesa como previsto nos compró localmente, por lo que se alcanzó 177% de lo planeado.

El suministro de los productos Togocoll a las ensambladoras se desarrolló sin interrupciones, alcanzando un 86% de lo planeado básicamente porque GM/OBB bajo el consumo/vehículo. Para el 2009 se espera que Aymesa produzca con normalidad durante todo el año.

En lo que se refiere a barras, tubos de Grilon y placas de PE se incremento en 500 kg.

Resto de productos: TPU y PBT no se cumplió con el plan. PP se comenzó a vender a fin de año y se espera incremento de las ventas en el 2009.

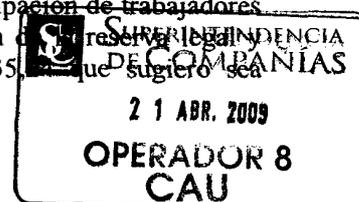
2.2 Gastos y Costos

El costo de las ventas fue del 95% sobre lo planeado, lo que tiene relación con el total de ventas que es 97% sobre lo planeado. Los costos se incrementaron debido principalmente al costo de arriendo de las bodegas y oficinas.

2.3 Situación Financiera

La situación financiera de la compañía es estable, las importaciones se cancelan normalmente. La recuperación de cartera bajó a 48 días. La rentabilidad sobre la utilidad neta es bastante aceptable, como se puede desprender de los índices que constan en el informe del Comisario.

El resultado operacional de la compañía deja una utilidad antes de participación de trabajadores e impuestos de US\$ 103.264. Luego de estos dos rubros, apropiación de reservas y deducción permitida por ley, queda una utilidad neta de US\$ 60.835, que sugiero sea distribuida a los señores Accionistas.



3. PLANES AÑO 2009

El plan de ventas asciende a USD 1'600.000 en el cual no están consideradas ventas a las compañías del grupo.

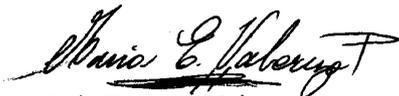
Se muestrearán los materiales que tenemos en bodega para ese fin y se pondrá énfasis en la venta de PC para biberones y PP.

Se continuará con el proyecto de poliuretano y definición de los productos Eftec Aftermarket.

En cuanto a la parte financiera se tratará de eliminar cuentas entre compañías y disminuir los pasivos.

Agradezco a todos los colaboradores y a los señores Accionistas por la confianza depositada en mi persona.

Muy atentamente,



María Eugenia Valarezo

