

INFORME DE GERENTE GENERAL

Guayaquil, 15 de Marzo del 2013

Señores
Junta General de Accionistas
BRESLY S.A.
Ciudad.

De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General de Bresly S.A. y en cumplimiento a las disposiciones estatutarias, a continuación presento el informe de actividades por el año 2012 y los aspectos relevantes acontecidos durante el ejercicio económico.

Se atendieron oportunamente las obligaciones de índole societaria, y el pago de los diferentes impuestos que le correspondió cancelar en dicho ejercicio.

Durante el ejercicio económico 2012, las ventas totales tuvieron un crecimiento, superior en 6% al monto total vendido el año anterior, marcando aún el énfasis en la productividad de la capacidad instalada que hasta el momento se mantiene sin variación.

Este incremento se origina, por un lado en una mayor producción que para el 2012 alcanza las 320mil libras anuales, cifra superior en 8% a las libras logradas en el ejercicio previo. El mayor ingreso se logra no solo por la mayor cantidad de libras por hectárea, sino por las mejores tallas y la mayor proporción de camarón entero que se pudo colocar en el mercado.

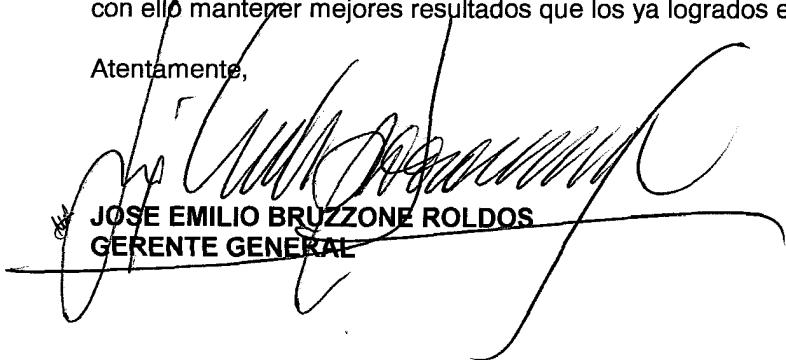
El camarón en Bresly S.A., al igual que en años anteriores se cosecha principalmente para ser empacado entero. Hemos logrado mantener un promedio de 2.600 libras por hectárea, el mayor indicador de producción desde el inicio de operaciones.

No obstante el esfuerzo en la actividad no ha ido de la mano con el costo de la materia prima y el impacto que la normativa laboral que en cierto modo impiden que se evidencien nuestros esfuerzos en racionalizar los costos. No obstante, el margen bruto que se logró, permitió cubrir los gastos y dejar un resultado positivo.

No podemos dejar de lado, las mejoras permanentes que debemos realizar en las piscinas y el mantenimiento constante de los equipos de bombeo que son un factor determinante para el sostenimiento de nuestros niveles de producción.

Se prevé que durante el año 2013, la empresa continúe las alianzas estratégicas para obtener mejoras en los precios de negociación del camarón. Estos mayores ingresos permitirán mantener los recursos humanos y los activos que viabilicen el óptimo manejo de las piscinas, y con ello mantener mejores resultados que los ya logrados en el 2012.

Atentamente,


JOSE EMILIO BRUZONE ROLDOS
GERENTE GENERAL