



**ITM** *inmunizadora  
técnica de  
maderas c.a.*

**PRODUCCIÓN:**

En el área de producción no se han dado mayores cambios. Se ha mantenido ocupada esta área a pesar de la falta de pedidos, tratando de desarrollar nuevos y diferentes modelos de juegos, estructuras y elementos de jardinería; además de haber mantenido un stock alto de productos, que sirvieron para satisfacer las necesidades de nuestros clientes en el último trimestre del año.

**RECOMENDACIONES:**

Considerando la actual situación económica de I.T.M. y los resultados económicos de este año debemos incrementar las ventas a través de una mayor promoción, diversificación y aumento de modelos de productos. Mejorar el contacto personalizado haciendo un seguimiento medicioso de nuestros clientes y sus necesidades. Y tratar de abrir nuevos mercados en las diferentes provincias del país.

Finalmente, agradecemos su atención señores accionistas, y queremos reiterarles la seguridad de que tanto la Presidente, el Gerente y todos los empleados de I.T.M. seguiremos esforzándonos hasta alcanzar la estabilidad y el crecimiento de esta empresa. Además tenemos la certeza de que el espíritu emprendedor de mi padre está y siempre estará presente con nosotros.

Con los sentimientos de nuestra más alta consideración.

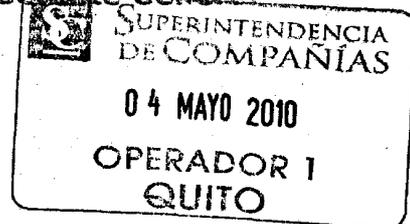
*Gladys de Granizo*

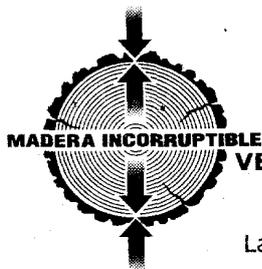
Sra. Gladys de Granizo

**Presidente**

*Pedro Granizo*  
Ing. Pedro Granizo Carrillo

**Gerente General**





**ITM** inmunizadora  
técnica de  
maderas c.a.

La crisis económica nacional y mundial nos afectó especialmente en los tres primeros trimestres del año llegando a una situación casi insostenible. Esto fue de alguna manera contrarrestado con las ventas del último trimestre.

No se ha descansado en la campaña para reiterar que guardamos las estrictas normas de seguridad que se exigen en los Estados Unidos, país donde se adquieren los químicos. Sin embargo, esta tarea se ha visto dificultada porque existen personas y entidades reacias a atender razones y propicias a escuchar falacias, especialmente cuando éstas, contribuyen a desacreditar a terceros.

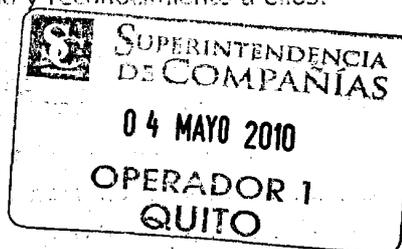
#### **MATERIA PRIMA:**

Los inmunizantes se mantienen al alza, los términos de las negociaciones, son cada vez más difíciles y rigurosos, debido a la precaria economía mundial, a pesar de ello después de una difícil negociación se logró que nuestro proveedor nos de un descuento en la compra de sales.

La madera es cada vez más escasa y costosa, por lo tanto, su precio sigue encareciéndose lo que incide en los costos finales de producción. Para evitar mayores desajustes, estamos empeñados en contar con un permanente inventario alto de madera que nos permita disminuir los daños económicos que produce la escasez y carestía de la madera, a pesar de que esto siempre ha representado una fuerte carga financiera.

#### **ADMINISTRACIÓN:**

I.T.M. ha sabido mantener como siempre las relaciones obrero patronal en el mismo alto nivel que en años anteriores, y quizás un poco más debido a la difícil situación que tuvo que atravesar la empresa. En este período no fue posible realizar incrementos a los ingresos del personal. No obstante, ha habido un permanente estímulo al trabajador para generar mayores y más positivas respuestas que, felizmente, hemos seguido obteniendo por parte de la mayoría de los empleados y trabajadores, por lo que expreso mi gratitud y reconocimiento a ellos.





**ITM** *inmunizadora  
técnica de  
maderas c.a.*

**INFORME DE LABORES DEL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2009  
QUE PRESENTA LA PRESIDENCIA Y LA GERENCIA GENERAL, A LOS  
SEÑORES ACCIONISTAS DE LA EMPRESA INMUNIZADORA TÉCNICA  
DE MADERAS I.T.M.**

Es muy grato dirigirnos a ustedes señores accionistas de I.T.M. reunidos en esta Asamblea General, a fin de rendir el informe sobre la actividad empresarial correspondiente al ejercicio del año 2009, dando cumplimiento así, a las normas estatutarias y a lo que dispone el artículo 305 de la Ley de Compañías.

Es necesario, ratificar que la economía ecuatoriana, al igual que la mundial, atraviesa por grandes dificultades que no han sido superadas aún, ni siquiera por países altamente desarrollados. La actitud de los bancos nacionales para otorgar créditos, aceptar sobregiros o mantener una política abierta de desarrollo empresarial sigue siendo renuente. Por otra parte hemos tenido que lidiar con nuestros proveedores internacionales, ya que la persona encargada de las negociaciones con ITM, el señor Geoffrey Gili representante de Arch Wood Protection para Sudamérica se retiró de la empresa sin haber dado ninguna notificación o aviso previo, dejándonos así, sin ningún contacto conocido o persona que conozca nuestro negocio o trayectoria.

I.T.M. en sus intentos de mejorar la situación, optó por contratar a un equipo de profesionales consultores para tratar de corregir los posibles errores y re direccionar a la empresa. Lastimosamente, los resultados no han sido los esperados, pero consideramos que nos han ayudado a organizar de una mejor manera el área contable.

Sin embargo, dentro de este panorama poco alentador y tratando de vencer obstáculos, I.T.M. ha desarrollado su actividad con resultados no positivos, pero tampoco tan negativos como se proyectaban al inicio de

