

SOCIEDAD ECUATORIANA DE BIOTECNOLOGIA (SEBIOCA C.A.)
Campus Politécnico Prosperina Km. 30 ½ vía Perimetral Tel.2269-661/663 Fax. 2269664
Guayaquil-Ecuador

Guayaquil, 30 de Abril del 2.003

Sres.
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Ciudad

De mis consideraciones:

Por medio de la presente, informamos a Uds., que la compañía que represento no es Contratista con Instituciones del Estado en el Ejercicio 2.002 hasta la presente fecha.

Agradeciendo la atención a la presente, quedo de ud.

Atentamente,



MILJENKO CINDRICH S
Gte. Adm y Comercial

c.c File.

30 ABR 2003



INFORME DE GERENCIA

Guayaquil, Abril 30 del 2.003

Señores
**ACCIONISTAS DE LA "SOCIEDAD ECUATORIANA DE BIOTECNOLOGÍA
(SEBIOCA) C.A.**
Ciudad

Señores Accionistas:

Desde el inicio de los años noventa y de manera especial a partir de 1.997, el Ecuador ha venido sufriendo una crisis económica que afectó a todos los sectores productivos, de manera especial al agrícola , y preferentemente al bananero cuyos productores fueron los principales afectados con la consiguiente suspensión de las compras de las plantas meristemáticas, resultado de las limitaciones a nuevas plantaciones, tanto por resoluciones gubernamentales , como por decisión propia de los dueños de las fincas debido a la falta de dinero.

El resultado lógico de lo expuesto fue el retiro de importantes empresas como ISREX cuyos negocios se orientaron a otras actividades y finalmente se retiró del país; GAMABEST que dejó de producir y se ha dedicado a la comercialización; PRODILSA cerró sus negocios de endurecimiento con materia colombiana; TUBESA igualmente terminó sus operaciones de endurecimiento con materia prima de Centroamérica ; las únicas empresas que continúan operaciones son, MERISISTEMAS Y SEBIOCA.

Medidas adoptadas para superar la crisis general de los negocios meristemáticos y que han resultado en la sobrevivencia de la empresa y la posibilidad de hacerse rentable en un futuro próximo.

- Disminución de personal administrativo, técnico, de laboratorio y de campo, de 61 a 36 individuos remunerados, repartidos 4 en administración ; 19 en laboratorio y 13 en campo.
- Disminución en remuneraciones , desde el mes de Mayo del año 2.000, a una parte del personal administrativo y técnico , con el resultado de que el monto de las remuneraciones se redujo en mas de un cuarenta por ciento , llegando en el presente a DIEZ MIL CUATROCIENTOS TREINTA Y NUEVE 46/100 DOLARES (\$10.439,46) mensuales.
- No haber comprometido a la empresa con préstamos bancarios con el sacrificio de los administradores y técnicos que aceptamos documentos de crédito a plazos prudentiales y renovaciones, por las remuneraciones que la compañía no pudo sufragar durante la crisis.
- Préstamos otorgados por la ESPOL , uno por \$35.000,00 (TREINTA Y CINCO MIL 00/100 DOLARES) en el año 2.001, que sirvió parcialmente después ,



ABR. 2003

para el aumento de capital de la compañía; y, otro por la suma de \$40.000,00 (CUARENTA MIL 00/100 DOLARES) , por el plazo de tres años y con el interés del 11% tasa de oportunidad de la ESPOL , mismo al que se recurrió para evitar obligaciones con los bancos y cumplir parcialmente con las deudas a nuestros ejecutivos.

- Decisión del Presidente Ejecutivo de la compañía de no cobrar desde septiembre del 2.002, de presente ni mientras ejerza la función, ninguna remuneración.
- Aumentar el capital de la compañía hasta CIENTO NOVENTA Y SEIS MIL CIEN DOLARES (\$196.100,00) con lo que la ESPOL pasó a ser la accionista mayoritaria con el 52.64 % del capital, incluyendo el 20 % del aumento de los socios EISLEBEN S.A. y Dr. Rodolfo Maribona que concedieron a favor de aquella.
- Se ha tratado de realizar una diversificación clientelar que permitirá a la empresa no depender de un solo cliente.

No obstante la crisis , se ha mantenido el pago de las remuneraciones del personal de laboratorio, campo, y de manera especial se han cubierto todas las obligaciones con el fisco, el IESS, el SRI y demás instituciones beneficiarias de impuestos varios que afectan a las empresas con un saldo deudor.

Las medidas han dado como resultado :

- SEBIOCA es, prácticamente, la única empresa que ha sobrevivido a la crisis del banano que afectó directamente, tanto a nosotros como a la competencia.
- Tenemos contratos por \$339,951.65 (TRESCIENTOS TREINTA Y NUEVE MIL NOVECIENTOS CINCUENTA Y UN 65/100 DOLARES) que en condiciones normales de vivencia de nuestro país, tan lleno de sorpresas, puede dar como resultado favorable en el presente año.
- El precio de venta del producto terminado ha subido desde la época más baja de los precios de nuestros productos en el mercado, 0.6862 de promedio ponderado de los contratos del presente año.

Con los contratos cerrados para el año 2.003, las medidas tomadas y un riguroso control de la producción podremos cumplir con todos los compromisos, lo que nos dará como resultado un buen año.

Atentamente,



Miljenko Cindrich SUAREZ
Gte. Adm. y Comercial



30 ABR. 2003