

COMIDAS Y SERVICIOS SA. COMIRSESA
INFORME DE COMISARIO REVISOR

PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2014

De conformidad con lo estipulado en la Ley de Compañías y reglamentaciones de la Superintendencia de compañías a continuación se presenta el informe de Comisaría por el período comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre del año 2014.

1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD

La **SOCIEDAD ANONIMA COMIDAS Y SERVICIOS SA. COMIRSESA** durante el presente período, a partir del 1 de enero del año 2014, inicia con sus operaciones de servicios hoteleros y eventos organizados.

A partir de la fecha mencionada continua con su normal funcionamiento cumpliendo con todos las resoluciones de la Junta General y demás normatividad vigente como por ejemplo, la Ley de Régimen Tributario Interno, Código de trabajo, Ley de Compañías, entre otras.

2. CONTROL INTERNO

La mencionada Sociedad Anonima en el ámbito contable, ha ido implementando ciertos mecanismos de control, para que los datos presentados en la información financiera tengan una razonabilidad suficiente para la toma de decisiones de los administradores.

Entre otros aspectos más relevantes de control que se han implementado son los siguientes.

- Se ha realizado un seguimiento periódico a los Clientes de la empresa, para determinar su verdadero saldo a cobrar.
- Al igual que a los clientes se ha realizado un seguimiento a los Proveedores con las mismas finalidades expuestas anteriormente.
- Se han dedicado los esfuerzos a mantener una correcta base de datos para la declaración de los impuestos administrados por el Servicio de Rentas Internas, lo que permitirá en un futuro responder con la brevedad, facilidad y agilidad posible a los requerimientos de la institución mencionada.,

3. CIFRAS

A continuación se presenta un análisis de las cifras en la información financiera presentada al 31/12/2014, la misma que ha sido elaborada a base de los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados y las Normas Ecuatorianas de Contabilidad vigentes y de aplicación obligatoria para todas las compañías de este tipo.

ACTIVOS \$ 434.020,82

| | |
|------------|-----------------|
| PASIVOS | \$ 240.942,04 |
| PATRIMONIO | \$ 193.078,78 |
| INGRESOS | \$ 2.069.480,48 |
| GASTOS | \$ 1.967.019,97 |
| UTILIDAD | \$ 102.460,51 |

De la información presentada se determina el siguiente análisis:

$$\text{Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

$$\text{Liquidez} = \frac{282.153,22}{203.999,11} = 1.38$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 1,38.

$$\text{Endeudamiento del activo} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{240.942,04}{434.020,82} = 0.55$$

Se determina que de los activos totales el 0,55% pertenece a los acreedores que tiene la empresa.

$$\text{Endeudamiento patrimonial} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$$

$$= \frac{240.942,04}{193.078,78} = 1.25$$

Mide el grado de dependencia entre los propietarios y los acreedores, no significa lo que el patrimonio va a cubrir los pasivos sino el número de veces en este caso que el pasivos es mayor que el patrimonio.

$$\text{Endeudamiento del activo fijo} = \frac{\text{Patrimonio}}{\text{Activo Fijo Neto}}$$

$$= \frac{193.078,78}{151.867,60} = 1.27$$

Significa que el monto total de activo fijos de la empresa han sido adquiridos con fondos de la empresa.

$$\text{Apalancamiento} = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Patrimonio}}$$

$$= \frac{434.020,82}{193.078,78} = 2,24$$

Por cada dólar que han invertido los accionistas de la empresa se han conseguido 2,24 dolares.

$$\text{Rotación de cartera} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Cuentas por Cobrar}}$$

$$= \frac{2.069.480,48}{110.623,74} = 18$$

La rotación de las deudas que tienen los clientes con la empresa es de 18 veces durante el año.

$$\text{Rotación del activo fijo} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo fijo neto}}$$

$$= \frac{2.069.480,48}{151.867,60} = 13,62$$

Este indicador es muy importante en la empresa, ya que muestra el número de unidades monetarias vendidas por cada bien que está inmovilizado en la empresa. Es decir que por cada dólar que cuesta el activo fijo, éste genera 13,62 centavos de dólar.

$$\text{Rotación de ventas} = \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}}$$

$$= \frac{2.069.480,48}{434.020,82} = 4,77$$

Para conseguir el volumen de ventas de \$ 2.069.480,48 se ha tenido que utilizar 4,77 veces los activos de la empresa, entre corrientes y no corrientes.

$$\text{Período medio de cobranza} = \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{Ventas Netas}}$$

$$\frac{110.623,74 * 365}{2.069.480,48} = 19,51$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 19 días, lo que es importante para mantener la liquidez de la empresa.

Período medio de pago = Proveedores*365

$$\frac{138.617,65 * 365}{2.069.480,48} = \frac{\text{Ventas Netas}}{24,45}$$

Significa que el pago a los proveedores se realiza en períodos promedio de 24 días, lo que refleja la liquidez de la empresa comparando con el número de días que se requieren para cobrar las deudas a los clientes.

Impacto de los gastos Administrativos y Ventas = Gastos Adm. y Ventas

$$= \frac{708.514,10}{2.069.480,48} = 0,34$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representan el 34%, lo que es razonable considerando la estructura administrativa de la empresa.

Impacto de la carga financiera = Gastos Financieros

$$= \frac{25.416,59}{2.069.480,48} = 0,012$$

De acuerdo a la conformación del pasivo, a través de este índice se observa que no existe impacto alguno en la carga financiera de la empresa, porque no hay ningún tipo de endeudamiento externo significativo en la empresa.

Rentabilidad Neta del activo = Utilidad o Perdida Neta

$$= \frac{102.460,51}{434.020,82} = 0,24$$

A través de este indicador se puede determinar que de cada dólar de activo se ha obtenido como utilidad neta 0,24 centavos de dólar, o dicho de otra forma los activos generan a la empresa una utilidad neta del 24% de su total.

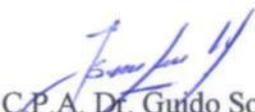
Rentabilidad Neta de ventas = Utilidad o Perdida Neta
Ventas Netas

$$= \frac{102.460,51}{2.069.480,48} = 0,05$$

Se determina que luego de realizar los gastos de venta, administrativos y financieros por cada dólar vendido se obtiene una utilidad neta para la empresa de 0.05 centavos de dólar.

4. CUMPLIMIENTO DISPOSICIONES ART. 279 LEY DE COMPAÑIAS

De conformidad con la ley de compañías, expresamente estipulado en el artículo 279 de la ley, es obligación del Comisario de la compañía cumplir con éstas disposiciones, las mismas que han sido realizadas en los términos ahí expresados, y con las respectivas conclusiones y recomendaciones expresadas a su debido tiempo.


C.P.A. Dr. Guido Soria
COMISARIO REVISOR
Lic. Prof. N° 31604