

Informe de la Administración
"STD DEL ECUADOR SISTEMAS TECNOLOGICOS Y DESARROLLO"
A los Señores Accionistas

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de STD DEL ECUADOR Sistemas Tecnológicos y Desarrollo y cumpliendo expresas disposiciones legales y estatutarias, someto a la consideración de ustedes el informe de las actividades desarrolladas por la presente administración de la empresa durante el año 2005.

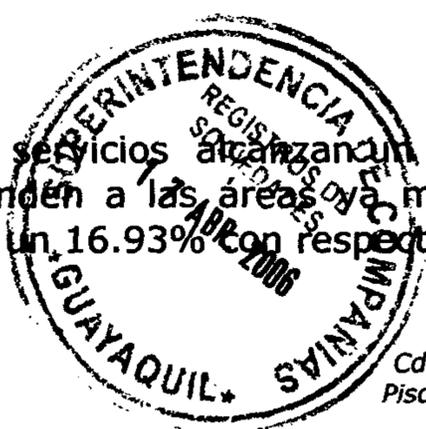
El ejercicio económico 2005 ha sido uno de los más difíciles de afrontar para STD del Ecuador, las actividades de Capacitación especializada en Informática (\$15,818.00 correspondiente al 5.64% del 2005 frente a \$28,995.74 correspondiente a 8.59% del 2004) fueron afectadas por el incremento de la competencia y el advenimiento de la nueva versión de herramientas de programación (Visual Studio 2005) y de base de datos (SQL Server 2005).

La asignación de recursos humanos en el área de Informática a otras empresas si bien no afectada mayormente (\$159,055.33 y 56.72% del 2005 frente a \$114,846.31 y 34.03% del 2004) tiene problemas por el elevado costo de los beneficios sociales y los riesgos y costos relacionados a la dicotomía del corto plazo de los contratos con los clientes y la estabilidad laboral que esperan los trabajadores que prestan estos servicios.

Por último la actividad de desarrollo de software (monto \$61,390.00 y 21.89% del 2005; monto \$83,804.00 y 24.83% del 2004) igualmente presenta sus enormes contradicciones entre las crecientes expectativas por la funcionalidad requerida y las limitaciones en presupuestos y plazos establecidos por los clientes, revelados de manera cruel en el caso del proyecto de Expresito Carga donde STD del Ecuador decidió plantear y ejecutar la terminación del contrato en consideración a lo imposible de su cumplimiento.

En este último rubro, de manera similar el proyecto de construcción del producto denominado SINPLE, Sistema de Información Administrativo, el mismo que se encuentra en su fase final, manifiesta los problemas ya descritos y requerirá acordar con el cliente de manera progresiva los límites del alcance. Quedando pendiente las decisiones relacionadas al personal adicional que se requiera asignar y luego reasignar o liquidar y los acuerdos con el cliente para determinar los rubros que se puedan cobrar. Eventualmente SINPLE, desarrollado en Visual Studio 2003 y SQL Server 2000 se presenta como una alternativa para mercadear como producto, sin embargo los niveles de adaptación a los que fue sometido en FADESA implica que vender licencias del mismo a otra organización requiere esfuerzos de reingeniería con sus respectivos costos asociados;

Nuestras ventas de servicios alcanzaron un monto de \$262.530,03 dólares americanos los cuales corresponden a las áreas mencionadas. Esto significa que el nivel de ventas se redujo en un 16.93% con respecto al año 2004.





Los escenarios para el 2006 están con Lotería Nacional firmado en el mes de Diciembre y por otro lado a las definiciones estratégicas que se planteen en el segundo semestre del 2007. De los temas más importantes a ejecutar es redefinir y financiar la relación con el personal que colabora con STD; es claro que las posibilidades de ser reentable en el largo plazo de STD están condicionadas por la estructura de costos del personal y el desarrollo de una imagen organizacional que convenza al mercado que STD tiene habilidades para resolver complejidades tecnológicas y de gestión.

Guayaquil, Abril 1 del 2006

MAE William Loyola S.
Gerente General