

Be 199

Babahoyo, abril 20 del 2000

**Señores
ACCIONISTAS DE ALGONTA ASOCIADOS S.A.
Ciudad.-**

De mis consideraciones:

Dando cumplimiento a los que dispone la Ley de Compañías, quiero informar a ustedes los resultados de mi gestión administrativa correspondiente al año 1999

El año 1999 se caracterizó principalmente por la imposición por parte del gobierno desde el mes de enero el pago del Impuesto a la Circulación de Capitales, del cierre de los banco ocurrida la primera semana de marzo, el alto índice de inflación y devaluación, la variación del Tipo de Cambio, la implantación de dos periodos contables dentro del un mismo ejercicio. Todo esto incidió en que la mayoría de las empresas sus resultados fueran negativos y todas aquellas que han soportado esta inestabilidad económica, como ALGONTA ASOCIADOS S.A., se debe a que nuestros productos son de consumo masivo, ha influido para mantenernos en el mercado.

El primer periodo del ejercicio el resultado fue favorable, esto se dio por tener mercadería en stock, con costos bajos, mientras que el PVP se seguía incrementado.

En el segundo periodo en el cual se comenzó ya a comprar mercadería con costos actuales a crédito tuvimos un resultado negativo, mismos que pudieron ser positivos al haberse contado con una cifra importante de capital operativo para comprar de contado accediendo a los descuentos financieros que proporcionaban nuestros proveedores hasta el 9%; cifra que bien se lo consideraba como margen de rentabilidad más los descuentos por volumen hacían que Algonta no pueda competir con la competencia; cabe destacar que los Estados Financieros reflejan claramente los descuentos financieros que entregamos a nuestros clientes para poder recuperar la cartera, ya que había escasez de circulante, además debido a la falta de garantías reales para ser objeto de créditos o sobregiros.

El Estado de Pérdidas y Ganancias refleja el gran repunte de ventas con relación a 1998, en el cual tuvimos un promedio de ventas del año de S/. 434' millones, y en 1999 S/. 906' millones de sucres, representan un incremento de 209% en los

8 meses del segundo periodo. La disposiciones del gobierno en este periodo a restado liquidez a las empresas, mientras que la competencia cada día es mas agresiva, en tal virtud como es de vuestro conocimiento; si las cosas continuaban como el año 1.999 y mirando la situación y posición de la empresa se sugirió la venta del 50% de acciones para la inyección de capital fresco; sin embargo gracias al decidido apoyo y confianza brindado por el Sr. Darcey González hizo que no se tomara dicha decisión.

A la fecha de elaboración de este informe hemos entrado ya al mercado de Guayaquil con muy buenos resultados, con la dolarización aplicada desde el mes de enero del 2000 hemos tenido estabilidad, y esperamos recuperar todo el patrimonio perdido casi el 50% por efectos de devaluación.

Estamos ya contactando al profesional que nos va a realizar el trámite de aumento de capital, así como también la redistribución de acciones de acuerdo a la reunión mantenida en días anteriores para no caer en sanciones por parte de la Superintendencia de Compañías; y a su vez la apertura para inyección de capital operativo vía créditos, más garantías reales que se esta gestionando con el Sr. Alegría para incrementar otras líneas de distribución.

Con nuestra agencia en Guayaquil vamos a consolidar nuestra empresa en el mercado gran rentabilidad y estabilidad ya que nos proyectamos a facturar US\$ 260 mil mensuales.

Permítanme expresarle señores Accionistas, Directivo, Funcionarios y demás empleados que componen ALGONTA, mis sinceros agradecimientos por el apoyo decidido a mi gestión, pues el mismo me estimula a seguir trabajando con el mismo empeño, para el cumplimiento de todos los objetivos deseados.

Atentamente,

Juan González Calero
Sr. Juan González Calero
GERENTE GENERAL

26 ABR. 2000

