

INFORME DE GERENTE
IMPORSUCRE S.A.

Guayaquil, 19 de Marzo de 2004

SEÑORES
MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
IMPORSUCRE S.A.
CIUDAD.



Estimados señores accionistas:

En mi calidad de Gerente General de la compañía Imporsucre S.A. y cumpliendo con las disposiciones estatutarias y de acuerdo con la Ley de compañía presento a ustedes mi informe de labores correspondientes al ejercicio económico del año 2003.

Durante el año 2003, la inflación del país fue del 6%, se ha reducido las tasas de interés, pero todavía no llegamos a tasas internacionales, existe la intención del gobierno de reducir los costos de servicios básicos, los mismos que han liquidado el comercio en general. Estamos a punto de ingresar al Tratado de Libre Comercio en el cual no solo la empresa privada debe ser competitiva, el Estado deber ser eficiente reduciendo el gasto público con la finalidad de no incrementar los impuestos, del cual las empresas están saturadas, sería bueno que el S.R.I. devuelva los valores pagados en exceso, como lo hace EE.UU., con la finalidad de ser más competitivos y obtener liquidez ya que los impuestos se pagan por anticipado sin conocer los resultados, que sólo se lo puede determinar al final de cada ejercicio.

Las ventas del año 2003 fueron de 6.4 millones de dólares y se incrementó en un 6.8% con relación al 2002, sus costos de ventas representan el 89% con relación a sus ventas en el año 2003 y 87% en el año 2002, el total de gastos administrativos y ventas representan el 10% con relación a sus ventas en el año 2003 y el 11% en el año 2002, la utilidad antes de la participación de trabajadores e impuesto a la renta del año representan el 2% con relación de sus ventas en el año 2003 al igual que el año 2002. El valor pagado por anticipado de impuesto a la renta en el año 2003 es de 30,324.00 dólares es menor al valor de impuesto causado en la declaración de impuesto a la renta de 21,429.00 dólares, lo que da una diferencia de 8,895.00 dólares a favor de Imporsucre S.A. por pago en exceso al SRI.

Estos resultados se deben a que nuestro negocio es muy competitivo y no podemos incrementar los precios para mejorar la rentabilidad de la empresa, para lo cual hemos reducido los costos administración y ventas con la finalidad competir y mantener nuestro margen de utilidad con relación a las ventas.

Muy Atentamente,

SR. CARLOS SANTACRUZ MORA
GERENTE GENERAL