

TRANSPORTES PESADOS DEL SUR – TRANSPSUR S.A.

INFORME DE GERENCIA

Quito D.M., 31 de marzo del 2010.

Señores:

ACCIONISTAS DE TRANSPSUR S.A.

Presente.-

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía Transportes Pesados del Sur “TRANSPSUR S.A.”, presento a ustedes el INFORME ECONOMICO correspondiente al año 2009.

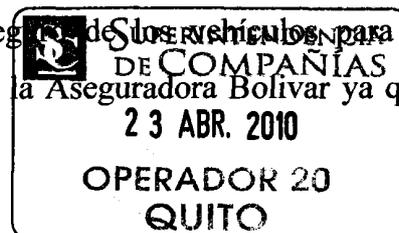
Dentro de las actividades tanto administrativas como económicas, que me competen, debo informar a ustedes señores accionistas lo siguiente:

En lo que respecta a los Ingresos tenemos el valor de 1237480,67 USD

En la cuenta de Gastos tenemos 1231867,13 quedando una utilidad del ejercicio económico de 5613,54 USD.

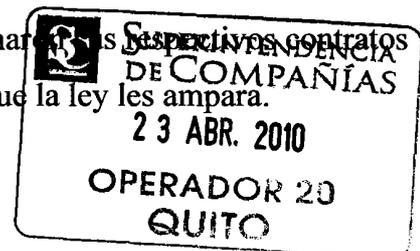
Durante este periodo se ha realizado una ardua gestión en diversos ámbitos como los que a continuación detallo:

- Siempre ha sido prioridad para esta administración mantener dialogo permanente con nuestros clientes y solucionar de manera inmediata todos los inconvenientes que se van dando de manera eficiente y eficaz.
- En el mes de mayo se negocio el seguro de los vehículos para lo cual cambiamos de bróker y se renovó con la Aseguradora Bolivar ya que es la

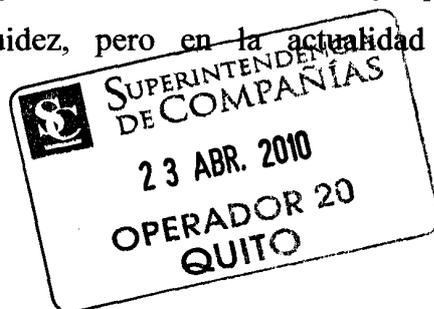


menor tasa que se encuentra en el mercado y el financiamiento es a 12 meses, además se consiguió todos los SOAT de los vehículos con un descuento del 10% como empresa, también se tomo la decisión de trabajar con ellos porque nos ofrecieron dar el seguro de mercancia el cuál lo quise aplicar a cierto tiempo y no nos quisieron dar cobertura, razón por la cuál es prioridad buscar una aseguradora seria, que satisfaga todas nuestras necesidades.

- En la ciudad de Guayaquil para ingresar al Puerto Marítimo fue necesario cumplir con ciertos requisitos tanto los vehículos como los señores conductores, el cual se lo realizó de los automotores que cuentan con permiso de operación. Siempre he mencionado que es muy importante contar con el apoyo de los señores accionistas para poder llegar a cumplir con los objetivos de la empresa así que para este trámite tuve la colaboración de la Sra. Karina Rubio quien lo hizo de manera eficaz y eficiente de forma desinteresada.
- Como es de conocimiento de todos los presentes En la ciudad de Guayaquil siguen los juicios de los señores estibadores, y se encuentran en segunda instancia en la cual se pudo comprobar una vez más que estas personas no son trabajadores de nuestra compañía, también en la ciudad de Quito hubo varios inconvenientes con los estibadores los cuales empezaron juicios a la empresa indicando que supuestamente se les había despedido intempestivamente y que eran empleados directos de TRANSPSUR S.A., e indicaban que nunca se les había pagado los décimos ni horas extras, sin embargo se quiso llegar a un acuerdo pero ellos pedían sumas muy grandes de indemnización, por tal razón no se pudo pactar nada y las próximas audiencias empezarán en enero del 2010.
- En la ciudad de Quito y Guayaquil se procedió a contratar personal directo para el estibaje de la mercancia, los cuales firman  los respectivos contratos DE COMPANÍAS y se encuentran laborando con los beneficios que la ley les ampara.



- En nuestra empresa se han suscitado varios robos de mercadería, bultos pequeños y también muchas quejas de nuestros clientes indicando faltantes en sus encomiendas, esto fue de gran preocupación y se tuvo una conversación con los señores choferes indicándoles que tengan mucho más cuidado al momento de cargar y descargar ya que ellos son los responsables, e incluso en las bodegas de Guayaquil hubo pérdidas, y como no hay nadie en ese lugar para poder controlar se tomo la decisión de contratar a un nuevo empleado con el cargo de bodeguero, el cuál fue despedido en diciembre ya que no desempeñaba de manera eficaz su cargo.
- Con respecto a la mercadería del Puerto el Sr. Ramón Llerena se dirige para allá para realizar los trámites pertinentes.
- Siempre se mantiene un control directo de los gastos de las oficinas es así que los servicios básicos en la ciudad de Guayaquil han disminuido sustancialmente, en la ciudad de Quito también se negocio el arriendo ya que intentaban subirlo en un 40% y no lo permitimos llegando a un acuerdo de un incremento del 5%.
- En la ciudad de Guayaquil se realizó todos los trámites municipales encontrándonos al día, pero en la ciudad de Quito nos han notificado un valor exagerado sobre el pago para la patente y se realizó las gestiones para que se reviera dicho impuesto ya que supusimos que existe algún tipo de equivocación pero nos dieron la contestación que todo estaba bien y tenemos que cancelar en su totalidad el rubro pendiente.
- En el IESS se realizó convenio de pago para los fondos de reserva ya que la empresa no se encontraba con liquidez, pero en la actualidad nos encontramos al día.



Con referencia al ejercicio económico indico e informo a ustedes señores accionistas que la empresa como ente y persona jurídica se encuentra al día en todas sus obligaciones económicas al igual que ha dado fiel cumplimiento a los requerimientos exigidos por los organismos de control.

Señores Accionistas durante el periodo de mi administración siempre he tratado de tomar las mejores decisiones en beneficio de nuestra empresa, me ha servido para madurar profesional y personalmente, cada adversidad y problema a parte de quitarme el sueño también me ha ayudado para luchar y buscar respuestas y saber que en la vida todo tiene solución, se que no estamos en los mejores momentos pero en tiempo de crisis el solo hecho de seguir existiendo en el mercado es una victoria. Se que los menos beneficiados son los dueños de los vehículos ya que cada día siguen disminuyendo las ganancias, así que mi recomendación es que sigamos luchando, busquemos nuevos nichos de mercado, somos una empresa sólida y con gran trayectoria, no nos preocupemos en criticar seamos parte de la solución mas no del problema.

Agradezco a todo el personal tanto administrativo como operario, a las ayudas incondicionales del Sr. Rodrigo Rubio, y al Sr. Presidente, ya que todos hemos aportado para tomar las decisiones más adecuadas siempre basados en la ética.

Es todo cuanto puedo informar con referencia del año 2009.

Atentamente,



Ing. Johanna Rubio R.

GERENTE GENERAL.



Informe Presidente

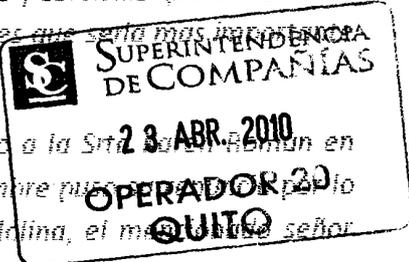
Es grato rendir mi informe como presidente de la compañía durante el periodo 2009.

Informo que se sigue coordinando con despachos para poder cumplir las necesidades de nuestros clientes, con los señores Juan Pablo Castro y Andrés Parra, en el DM de Quito, y el señor Ramón Llerena y Heraclidas Vargas y también se encontró la manera de coordinar de mejor forma la logística en nuestra sucursal del sur para poder entregar toda la mercadería y que esta no permanezca en la bodega sin entregar, es de vital importancia que los camiones que se queden en Quito estén temprano en el sur para poder entregar las mercaderías y así poder entregar más ágilmente y brindar un servicio justo a tiempo, se está coordinando con miembros de la Policía Nacional, con capacitadores de servicio al cliente y personal de mantenimiento preventivo de camiones, ya que es de vital importancia tener a nuestros trabajadores capacitados y ser más competitivos.

Por otro lado nuestro cliente Nefrocontrol dejó de trabajar con nosotros y contrataron un nuevo servicio de transporte por motivo de que no se les podía retirar la mercadería a tiempo en la ciudad de Quito y por intereses de personas que trabajan en dicha institución, pero debido a que ésta nueva compañía no les ofrecía un servicio eficiente dejaron de trabajar con ellos, por lo que volvieron a contratar nuestros servicios lo que si nos pidieron los representantes de dicha compañía que por favor se saque la mercadería a la hora que ellos requieran, por lo cual hago conocer a la Junta que es necesario e imperativo tener uno o dos camiones en las dos ciudades y poder sacar la mercadería a tiempo.

Se ha hecho una breve investigación de campo y en relación a las otras empresas sería muy factible abrir otra sucursal, como podría ser en la ciudad de Manta o Portoviejo, con camiones pequeños, hasta que sea un volumen considerable y después poder viajar con los camiones de 10 y 12 toneladas. También si es una forma de no hacer publicidad en los furgones que viajan hacia Guayaquil, pienso que si es factible pintar a los camiones pequeños de nuestra empresa con el logotipo y servicios que brindamos. Y utilizarlos como publicidad rodante. Dentro de las ciudades que sería más interesante que el de carretera.

Informo a la Junta General de Accionistas que se contrata a la Srta. **ROSEMARY** en calidad de vendedor de servicios pero en el mes de Diciembre que propongo se tome en cuenta al Ing. Diego Chávez Molina, el mes de **QUITO** señor tiene una larga trayectoria en el área de ventas, es importante tener una persona profesional en esta línea ya que la misma se encarga de promocionar a nuestra empresa de una manera positiva, haciendo una promoción adecuada para poder crear nuevos nichos de mercado, ofreciendo un servicio eficiente y valores agregados.

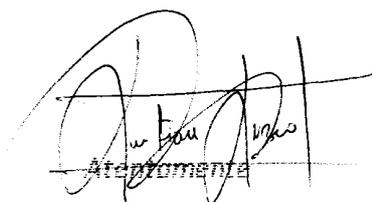


Es de vital importancia seguir mejorando nuestro parque automotor, ya que esto influye en una imagen positiva y con camiones de capacidad considerable

En cuanto a cobranzas se sigue tratando de tener una política de 15 días, lo cual es un poco imposible ya que al mes o mes y medio recién comienzan a pagar.

Se ha salido de viaje en los camiones para controlar el convoy y se cumple con las políticas de nuestra empresa

Es todo en lo que puedo informarles en mi administración.


Atentamente

Ing. Christian Rubio R.

