

INFORME GENERAL

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS Y JUNTA GENERAL DE SIVEIRO S.A.

Dando cumplimiento a lo dispuesto en el Estatuto Social de la Empresa, como en la Ley de Compañías, observando además las obligaciones inherentes a mi cargo, someto a consideración de Uds. los Estados Financieros y Anexos cortados al 31 de diciembre de 2.000, y el Estado de Pérdidas y Ganancias cerrado en la misma fecha.

El país inició el año 2.000 dentro de un delicado panorama en lo Político, Social y con grandes e inciertas expectativas en lo Económico. En el primer año de la Dolarización la Economía ha experimentado una relativa estabilidad, que se debe en primer lugar a las ganancias Petroleras extraordinarias, que contribuyeron a frenar el deterioro Macroeconómico y a sobrecumplir las metas en lo Fiscal, Monetario y externo. Los Sectores Productivos siguen afectados por el endeudamiento en dólares y el congelamiento de fondos. La firma del acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (F.M.I.), infundió confianza al interior y exterior del país. Un logro destacable es que la Recaudación Tributaria llegó a su máximo histórico, con un Monto equivalente al 12% del P.I.B. Dentro del nuevo modelo se cangearon los sucres por dólares a partir del 10 de Enero en un 98%, se eliminó el riesgo cambiario, los depósitos del sector Privado se incrementaron en US \$ 792.000.000 dólares, lo que demuestra un retorno de la confianza al sistema. Además debemos señalar que la inflación anual del país cerró al 91% y que debido a la crisis de los dos últimos años el ingreso Per Capita cayó en el año 2000 a US \$ 1.100 dólares. El índice del nivel de empleo mejoró en razón de la elevada inmigración.

Dentro del nuevo entorno Económico / Dolarización, el control y manejo de la Operación General, se ha llevado en los mejores términos en busca de un adecuado equilibrio y con crecimiento permanente.

• VENTAS.-

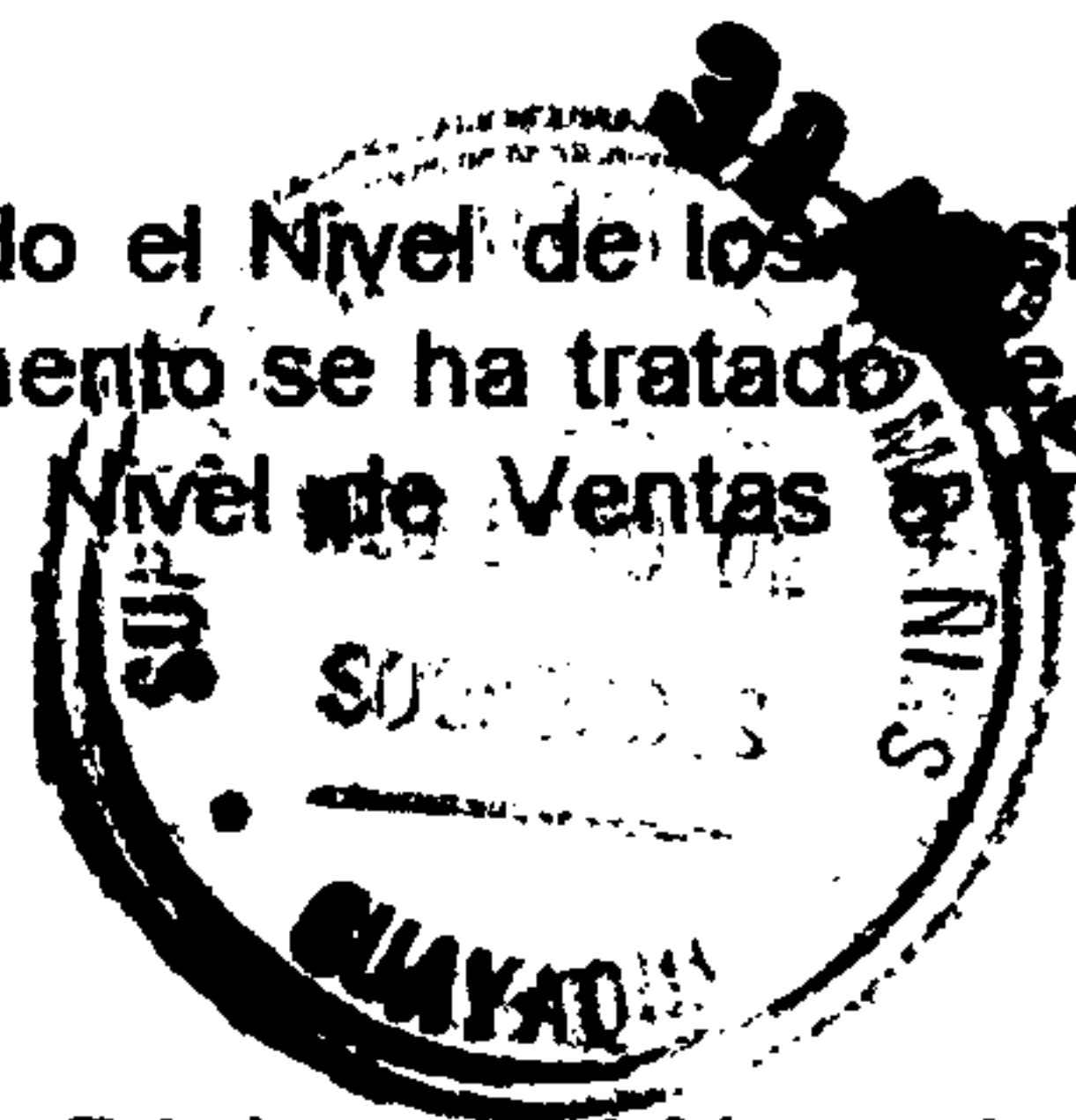
- Por las razones de orden Político y Social, el mes de Enero se presentó extremadamente complicado para la actividad Comercial, situación que impactó negativamente en el resultado de Ventas (US \$ 7.258 dólares), siendo este mes el menos Productivo del Ejercicio Económico.
- En los meses siguientes, a medida que se avanzaba dentro del nuevo Sistema Monetario los Resultados de Ventas alcanzaban un mejor nivel, es así que a partir del mes de Junio se sobrepasó el promedio anual de US \$ 18.440 dólares.
- El Resultado de Ventas del Período 2.000, con relación al mejor año anterior, esto es 1.998, en términos reales experimentó un crecimiento del 28,5%.
- El objetivo anual planteado inicialmente y ajustado periódicamente en el transcurso del año fue cumplido satisfactoriamente.
- Es importante destacar el crecimiento del aporte de la Línea Fiat al Resultado General. En cuanto a la Línea Daewoo, su aporte se ha mantenido dentro de los límites y sus expectativas para el futuro Inmediato, son interesantes puesto que la Venta de Vehículos en el año 2.000 se duplicó con relación al año 1.999 concentrándose la Venta en dos nuevos modelos Lanos y Matiz. Las Ventas en la Línea Daewoo tienen muy buenas perspectivas de crecimiento, puesto que el Patio Vehicular en más del 50% se encuentran ya en el período de mayor utilización de Repuestos.

Guayaquil, 09 de Marzo de 2001

INFORME GENERAL

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS Y JUNTA GENERAL DE SIVEIRO S.A.

- A fin de mejorar en forma permanente los Resultados, debemos buscar mayor fidelidad de los Clientes hacia el mostrador de Ventas, para lo cual observaremos más a nuestra Competencia en procura de orientarnos al Mercado, con la Política de Precios y un buen nivel de Servicio al Cliente.
- **INVENTARIOS.-**
 - En su oportunidad se tomaron los correctivos necesarios en procura de una mejor y mayor composición de los niveles de Inventario, situación que comenzamos a palpar a partir del mes de Febrero y en el segundo semestre logramos consolidar una mejor posición, lo que incidió positivamente en los resultados del Período.
 - En cuanto a las Fuentes de Proveduría, tanto en la Línea Fiat como en Daewoo, hemos alcanzado mejorar el nivel de relación Comercial, lo que nos permite una buena negociación de Precios y reducir los tiempos de abastecimiento. Consideramos que a futuro inmediato por el volumen y la frecuencia de las órdenes estaremos en mejores posibilidades de negociación, abastecimiento y por consiguiente mejor nivel de servicio al cliente.
- **GASTOS.-**
 - Se ha procurado la optimización de los Recursos a través de un permanente y riguroso control del Gasto.
 - A lo largo del Período paulatinamente se ha incrementando el Nivel de los Gastos (Laborales, Operacionales y Generales), pero en todo momento se ha tratado de que la aceleración del Gasto sea inferior a la aceleración del Nivel de Ventas a fin de alcanzar Indices adecuados de Rentabilidad.
- **INDICADORES.-**
 - Los objetivos planteados para cada uno de los Indicadores Básicos del Negocio han sido cubiertos razonablemente: Monto de Ventas, Descuentos, Margen de Utilidad, Rotación de los Inventarios, Composición y Relación de los Gastos y Utilidad de Operación.
 - El Incremento en el Nivel del Descuento ha sido ampliamente justificado, con el Crecimiento de los Resultados de Ventas.
 - Se ha obtenido un excelente Nivel de Rotación (4,2), gracias al adecuado manejo de los Inventarios y de las Ventas.
- **UTILIDAD.-**
 - La Utilidad que generó el Ejercicio, es de US \$ 38.842,66 dólares, antes de la Participación de los Trabajadores. Considero que es un aporte significativo y una respuesta positiva a la gestión del Equipo de Trabajo.



SIVEIRO S.A.

Guayaquil, 09 de Marzo de 2001

INFORME GENERAL

A LOS SEÑORES ACCIONISTAS Y JUNTA GENERAL DE SIVEIRO S.A.

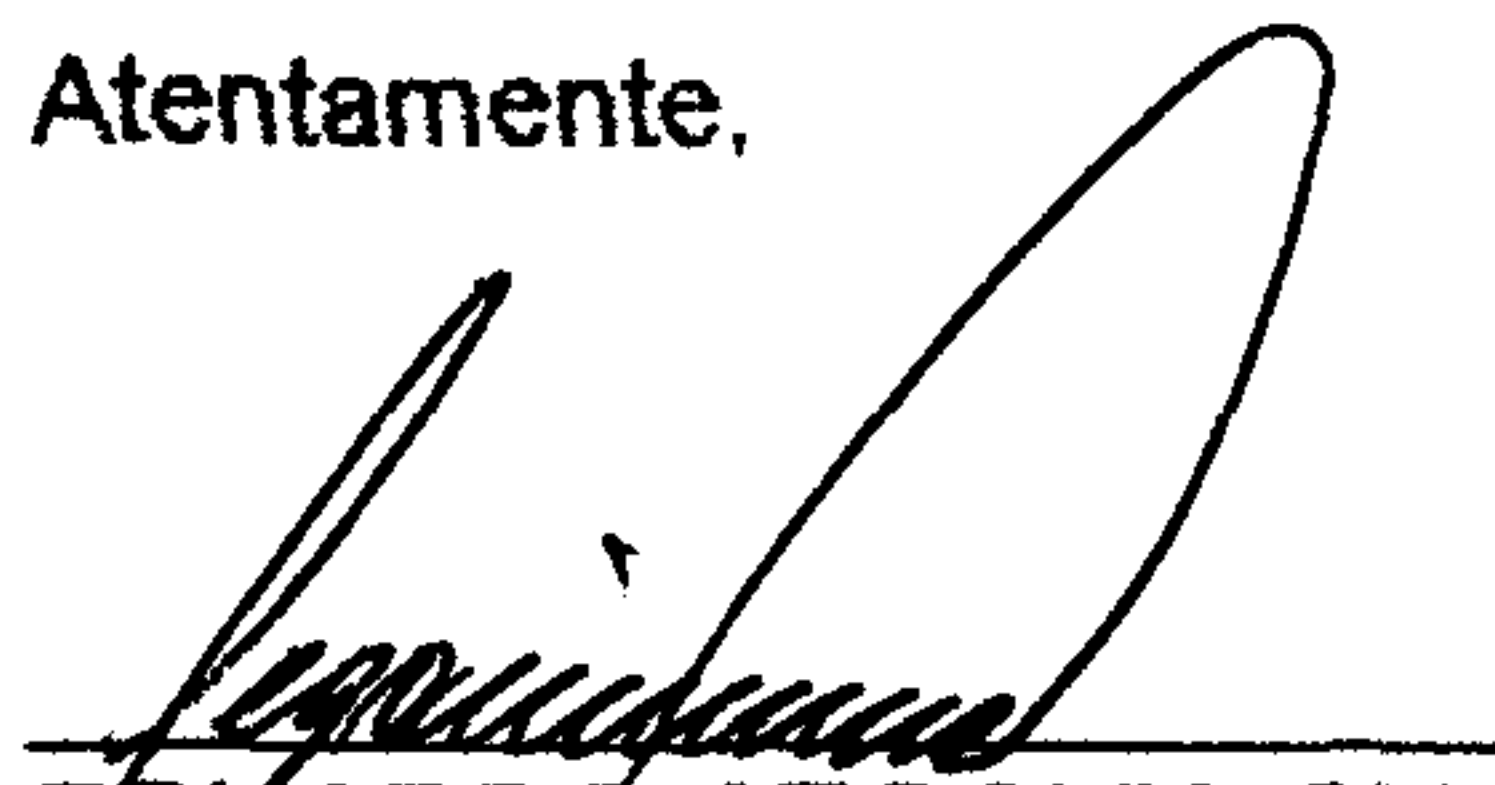
La administración ha dado fiel cumplimiento a todas las disposiciones del Directorio y de la Junta General de Accionistas conforme a la Ley y los Estatutos.

A pesar de las graves dificultades de orden Económico - Político y Social que afronta el País; ratificamos nuestro compromiso de concentrar nuestros mejores esfuerzos para que el 2.001 sea fructífero para todos.

La Gerencia desea destacar la positiva contribución del Equipo de Trabajo que ha sido factor preponderante para el manejo adecuado de las operaciones y positivos resultados de SIVEIRO S.A.

Espero que el Balance y las Cuentas que se han puesto a su consideración merezcan vuestra aprobación.

Atentamente,


EDUARDO SEGOVIA CH.
GERENTE GENERAL

30 MAR. 2001