

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

ROCHE ECUADOR S.A.

INFORME DEL GERENTE GENERAL AÑO 2012

El año 2012 empezó con un escenario complejo producto de profundos cambios económicos a nivel mundial, que detonó durante sus últimos meses del 2011 y trajo consigo varios efectos inmediatos. Un escenario de débil crecimiento y posible recesión.

El PIB del año 2012 fue del 5.01 por ciento de crecimiento del Producto Interno Bruto, por encima del promedio regional que se ubicó en el 3.4 por ciento impulsado por las medidas encaminadas a la reactivación económica, por su recuperación substancial de la inversión pública y privada, así como por el crecimiento de la producción, exportación petrolera, agricultura y construcción.

El índice de inflación del año 2012 fue del 4.16 por ciento reflejándose una disminución de 1.25 por ciento en relación al año 2011 que fue de 5.4 por ciento.

También podemos mencionar que la economía ecuatoriana perdió dinamismo debido a problemas de liquidez y deudas acumuladas, también por factores como:

- ✓ La frágil sostenibilidad fiscal y necesidades de financiamiento, que son altamente dependientes del entorno internacional.
- ✓ Escaso incentivo que tendrá la inversión privada de incursionar en nuevos proyectos productivos por la inseguridad jurídica y la permanente agresividad gubernamental.
- ✓ La baja productividad de los sectores agrícola e industrial ecuatorianos y la agresividad gubernamental
- ✓ Destacamos también que los altos costos de la producción internos como son: combustibles, energía eléctrica, teléfono, etc., hacen más difícil competir con la producción externa que constantemente tienen la posibilidad de devaluar su moneda y los vuelve más competitivos.

Roche en cuanto a su presencia en el mercado farmacéutico en el año 2011, tuvo una venta total de USD116.336.229 para el 2013 proyectamos alcanzar un 20 por ciento de crecimiento en las ventas.

El mercado farmacéutico continuó enfrentando una dura competencia en precios con los productos biosimilares, genéricos y sobre todo con el congelamiento de precios que se estableció desde el año 2003.

Debido a que la economía global ecuatoriana tuvo un desenvolvimiento favorable, la división Farmacéutica para el año 2012 incremento sus ventas en un 27% pasando de vender USD 55.921.710 en el 2011 a USD 76.901.470 en el 2012, esto gracias al crecimiento de sus unidades de negocio Oncología y Main Care.

Resaltamos el crecimiento de las ventas de la división Diagnóstica, con una venta de USD 34.818.659 en el 2012 que representa el 6.5% por encima del presupuesto de USD 32.702.253, esto debido a un excelente desempeño de la línea centralizada que es la más importante y la que representa un total del 80% de las ventas, destacando las líneas de productos de Inmunológica y Hematología.

Diabetes Care también es una unidad que muestra un crecimiento sostenido, la cual sobrepaso su presupuesto de USD 4.485.601, alcanzando la cifra de USD 4.616.100, esto representa un 2.9% de cumplimiento del presupuesto establecido.

Roche Ecuador S.A. tuvo una ganancia después de impuestos de USD 1.924.057



Mauricio Rivadeneira

Representante Legal

Roche Ecuador S.A.