INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE DE LA COMPAÑÍA LIFENG S.A. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS, EL DIA TRECE DE MARZO DE MIL NOVECIENTOS NOVENTA Y OCHO.

La empresa empezó oficialmente a laborar a partir del mes de Junio/1998, sin embargo, las ventas se iniciaron a mediados del mes de Julio/98, una vez que el personal contratado empezó a recorrer los diferentes puntos de ventas de que disponían al momento. Inicialmente, como toda empresa que inicia sus actividades, tuvo que visitar a los posibles clientes; recién en los meses de Agosto y Septiembre, empezaron los productos a ser colocados para su venta, sin embargo, los gastos del personal de fábrica, administración y ventas, se iniciaron desde el mes de Junio, lo que en cierta forma ha incido para que en los primeros 7 meses de operación, se haya producido una pérdida neta de S/. 1.436.191. Por lo tanto, considero que en este primer periodo de labores en la empresa, no se ha reflejado el potencial de venta al que aspiramos, debido a varios factores que paso a mencionar:

1.Debido a la situación económica en general del país, los clientes no han adquirido la cantidad de productos que hemos planificado vender.

2.El aparecimiento de la época invernal muy temprano, ha disminuido la capacidad de compra de nuestros futuros clientes.

3.El mercado se encuentra provisto de productos de la competencia ,especialmente de origen colombiano, debido a la facilidad de ingreso por efecto del Pacto Andino.

4.Las grandes cadenas de Comisariatos y Supermercados, son las que imponen descuentos o rebajas adicionales, para poder adquirir determinados productos, por tal motivo, apenas hemos ingresado a 2 de estas cadenas: TIA y Mi Comisariato, solamente con un reducido número de artículos, pero esperamos que en futuro inmediato, aumente el número de items, y también el ingreso a otras cadenas.

Para el año 1998, estamos proyectando implementar puntos de distribución en la sierra, ya que por el momento, hemos puesto todo nuestro esfuerzo en las provincias de la costa.

Esperamos que en los periodos venideros la situación financiera de la compañía mejore notablemente y de esta forma, poder producir utilidades razonables.

Agradezco por la confianza depositada en el suscrito, y espero retribuir con una eficiente operación de la compañía.

Atentamente,

Ing. Sixto Alejandro G.
Gerente

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
REGISTRO DE SOCIEDADES

20 ABR. 1998