

INFORME ANUAL 2004

Señores Accionistas:

El Ecuador en el año 2004 mostró una crisis que afectó principalmente al sector productivo, la situación política del país se vió seriamente afectada por el problema de la Corte Suprema de Justicia, lo cual fue un reflejo más de lo vivido durante todo el año, el sistema financiero no dió signos de franca recuperación, las altas tasas de interés fueron un agravante más para impedir la expansión o la inversión en las Pequeñas y Medianas Empresas.

No obstante del ambiente descrito, la Compañía MOBSOFT S.A. cerró el año 2004 con mejores resultados y mejores perspectivas que el año anterior. Principalmente duplicamos nuestras ventas, lo cual nos augura un mejor año 2005 dado que nuestra cartera de clientes frecuentes ha crecido, también cabe recalcar que dichos clientes en su 90% pertenecen al sector corporativo, sector de mayor volumen y frecuencia de adquisiciones si lo comparamos con el sector de hogar.

Nuestros gastos operativos y administrativos también se duplicaron, razón por la cual una de mis primeras prioridades será bajar dichos costos y tender a la automatización de la empresa para evitar que dichos costos sigan creciendo conforme aumente nuestro volumen de negocios, de igual manera se contratará una persona que a tiempo completo se dedique al área financiera de la empresa.

Con el objetivo de aumentar el volumen de ventas se contratará más ejecutivos de ventas, se dará mayor impulso al e-marketing y se buscarán estrategias que permitan mejorar nuestro "lazo de confianza" con los clientes.

En cuanto al manejo contable, este año tomé la decisión de aumentar el Activo de la empresa, procediendo a registrar las compras realizadas durante la apertura en Abril del 2003.

A finales de año, un problema de iliquidez causado por atrasos en los pagos de nuestros clientes, me obligó a solicitar un préstamo bancario por US\$ 5.000,00 a 24 meses plazo, el mismo que se efectivizó en el mes de Diciembre. Este incidente nos obligó a replantear las condiciones de crédito con nuestros proveedores, logrando 30 días en casi la totalidad de ellos y de igual manera me ha puesto en alerta de mejorar los procedimientos de cobranza de la empresa.

El próximo año será difícil, pero esta vez estamos en mejores condiciones de enfrentarlo que cuando iniciamos el 2004.

Guayaquil, 18 de Abril del 2005

Atentamente



Ing. Marcelo Ocampo Barragán
Gerente General