



DAN-QUIMICA C.A.

MANTA - ECUADOR

INFORME DE GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2010

La Gerencia General de "Dan Química C.A.", dirigida por quien suscribe tiene a bien informar sobre el desarrollo de las actividades de la empresa, realizadas durante el año 2010, como sigue:

VENTAS

Las Ventas en general de todos nuestros productos se desarrollaron de acuerdo a nuestras expectativas y fueron las siguientes:

ACIDO ACETILSALICILICO

Las Ventas de este producto realizadas durante el año 2010 fueron de 341295 Kg.

Como todos los años hemos venido trabajando con la finalidad de captar nuevos mercados, en este año tratamos que captar un nuevo Cliente en Paraguay, que es Droguería Italquímica realizando un primer embarque durante el tercer trimestre, esperando que en los próximos meses continúe realizando sus requerimientos.

A continuación expondré un resumen de ventas totales por Clientes:

C.A.S. – BRASIL	290.520 KG
GLAXO SMITHKLINE-PANAMA	11.000 KG
MEDIFARMA, S.A.	15.620 KG
BARALEX INC. – CANADA	3.960 KG
ALGON CORP. – AVENTIS-MX.	1.620 KG
VICENTE SCAVONE.	4.520 KG
LABORATORIOS PASTEUR	3.000 KG
LABORATORIOS MEDROCK	1.760 KG
DROGUERIA ITALQUIMICA	1.520 KG
GRUPO ALCOS	2.080 KG
VENTAS NACIONALES	<u>5.695 KG</u>
TOTAL:	341.295 KG





DAN-QUIMICA C. A.

MANTA - ECUADOR

Brevemente, realizaré un detalle del desarrollo de las actividades realizada por cada Cliente, así tenemos:

C.A.S. IMPORTACAO E EXPORTACAO, LTDA,- Como se puede apreciar este Cliente compró la mayor parte de la Producción en este año, aunque se debe considerar que a finales del 2009 quedaron en bodegas de producto terminado 90 TM que no se embarcó por falta de buque en el mes de Diciembre/2009, despachándose este producto en Enero/2010. En el mes de Febrero/2010 se le realizó la visita de negocios en donde se acordó la entrega del producto para el primer semestre. Se puede resumir de forma general que las actividades con este Cliente se desenvuelven con normalidad. Se ha enviado muestras de Acido Acetilsalicilico de los diferentes tipos para que ellos puedan captar nuevos clientes.

También cabe indicar que en este año no se tuvo ningún inconveniente con las exportaciones de Ácido Acetilsalicilico para Brasil, pues el Acuerdo de Complementación Económica sigue vigente sin ninguna restricción.

GLAXO SMITHKLINE DE PANAMA, S.A.- A este Cliente es muy importante para nosotros, le hemos venido abasteciendo de nuestro producto regularmente, en el mes de Mayo del 2010 nuevamente fuimos Auditados y quedamos aprobados con pequeñas observaciones que al momento se encuentran cumplidas en un 99%, así mismo debo informar que con este Cliente firmamos Contrato de Abastecimiento de producto.

MEDIFARMA, S.A.- PERU.- Con ellos iniciamos relaciones comerciales desde el último trimestre del año 2009 debido a que adquirió las acciones de Farmacéuticas del Pacífico, y la Gerencia les visitó en el mes de Febrero para ofrecer nuestro producto y conocerles personalmente. Sus adquisiciones la realizaron de acuerdo a lo planificado y con normalidad.

GRUPO ALCOS, S.A. DE BOLIVIA.- Este Cliente realizó su renovación de acuerdo a lo planificado, es decir llevaran producto una vez al año.





DAN-QUIMICA C. A.

MANTA - ECUADOR

VICENTE SCAVONNE – PARAGUAY.- A este cliente le atendimos sus requerimientos de forma normal y no tuvimos ningún tipo de contratiempo con relación a nuestro producto ni a las entregas, sus compras en este año se incrementaron..

BARALEX, INC – CANADA.- Por lo general este cliente hace sus adquisiciones una o dos veces en el año, su requerimiento fue atendido con normalidad.

AVENTIS PHARMA DE MÉXICO.- Nuestro Cliente Aventis, a través de su broker en Miami Algon Corp, llevó producto con las cantidades acostumbradas.

LABORATORIOS PASTEUR DE CHILE.- Este Cliente, realizó pedido en un 30% de lo esperado, quizás ha sido como consecuencia del terremoto cuyo epicentro fue precisamente la ciudad de Concepción donde ellos se encuentran ubicados, y por esa misma razón no se le pudo visitar en el mes de Febrero.

DROGUERIA ITALQUIMICA – PARAGUAY.- En el tercer trimestre del presente año tomamos contacto con Droguería Italquímica de Paraguay, es una empresa pequeña que tiene un consumo mínimo de nuestro producto, pero de igual forma se les realizó un embarque que esperamos que en el futuro sus pedidos se incrementen.

ACIDO ACETICO:

Las ventas de este producto no fueron muy halagadoras, apenas cumplimos con un 84% de acuerdo a lo considerado dentro del presupuesto. Tenemos un cliente nuevo que es Quimatec de la Ciudad de Quito y al momento entre este Cliente y Brenntag estamos vendiendo el producto.

La venta total fue de: **60225 Kg.**





DAN-QUIMICA C. A.

MANTA - ECUADOR

SALICILATO DE METILO:

Las ventas de este producto en este año fue de 6380Kg. cumpliendo en su totalidad con lo que se había considerado como venta local.

CERTIFICACIÓN G.M.P

Nuestra Certificación G.M.P. continua vigente, durante este año fuimos Auditados por Bureau Veritas Quality International cumpliendo con los seguimientos considerados para nosotros por parte de esta institución. La Certificación está vigente hasta Julio del 2011

DRUG MASTER FILE

Nuestro Drug Master File, se editó normalmente y se entregó a los clientes que lo solicitaron

ASUNTOS LEGALES

- Juicios de Impugnación No. 12/2005 y 54/2005 que manteníamos presentados ante la Corporación Aduanera Ecuatoriana, fueron ganados por la Empresa... Actualmente estos procesos se encuentran archivados y cancelados.





DAN-QUIMICA C. A.

MANTA - ECUADOR

OTROS

- Durante este año fuimos Auditados por el Servicio de Rentas Internas por el Ejercicio contable del año 2006, donde se nos condenó a pagar la cantidad de US\$ 16402.17 y re liquidar al personal que trabajo en aquel año una diferencia por concepto de utilidades. Todas las copias de este proceso constan en el archivo de la Empresa.
- A partir del 1 de Agosto del 2010 entró en vigencia el nuevo contrato de funcionamiento del Depósito Industrial Aduanero, el plazo es de 5 AÑOS
- Los proyectos que se tienen en carpeta, durante el 2010 no se realizaron...Esperando que en el nuevo año podamos arrancar por lo menos con uno y así continuar fortaleciéndonos como Industria y mantener un buen sitio dentro del mercado

Atentamente,


Ing. Jacot Cedeño Macías
GERENTE GENERAL

