

Bce/97

Guayaquil, 24 de Marzo de 1998

PARA: Señores Accionistas de N.T. 2000 S.A

DE: Sr. Víctor Barek Ruz

REF.: Informe del Gerente General correspondiente al Ejercicio Económico de 1997.

En cumplimiento de la disposición legal emanada de la Superintendencia de Compañías, me es grato presentar la memoria de mi gestión administrativa desempeñada en el ejercicio económico de 1997.

Adjunto a la presente encontrarán el Balance y el Estado de Pérdidas y Ganancias, con sus respectivos anexos y el correspondiente informe de Comisario, cortado al 31/12/97. Como ustedes apreciarán los índices financieros son pocos satisfactorios

En el año 1997 la inflación se acercó a la meta esperada por las autoridades monetarias del gobierno ya que de acuerdo a información del INEC, está llegó al 29,9% mas alta con relación al año 1996 en que fue de 25,5%.

Debo informarles que durante 1997 las ventas fueron de aproximadamente S/.2.091 millones y el costo de venta fue de S/1.689 millones, esto originó que la utilidad bruta en ventas sea de S/401 millones.

En cuanto a los gastos de administración y generales, éstos alcanzaron aproximadamente S/441 millones, en gastos financieros es importante observar que no se incurrió prácticamente en ningún pago de intereses, por el aporte económico de los señores accionistas efectuado en octubre de 1997

Nuestra compañía ha tenido que hacer frente a la competencia y a los impredecibles cambios del mercado internacional y esto se produce por el avance vertiginoso de la tecnología. La rotación de inventarios y las constantes variantes de precios obligaron a la empresa a invertir gran cantidad de sus recursos.

Estas situaciones mencionadas y ocurridas en nuestro primer año de funcionamiento y en mis 4 meses de gestión como Gerente General, unidas a los cambios estructurales realizados a partir de mi incorporación a esta compañía, no nos permitieron mejorar nuestra productividad y competitividad, ni desarrollar y alcanzar los objetivos deseados, pero si nos da la oportunidad de poder iniciar el año 1998, con una empresa que tiene bien definidos sus objetivos, con políticas adecuadas y procesos ordenados.

Nuestros objetivos para el año 1998, son:

- Obtener márgenes comerciales que permitan obtener resultados positivos y ofrecer una relación precio/calidad optima.

8 ABR. 1998

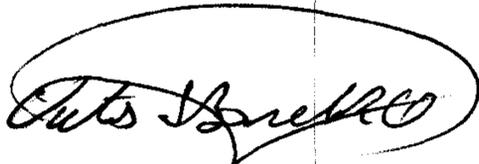


- Desarrollar una política acertada en la distribución comercial, que se base en un principio de un estudio detallado, estos deben ser entre otros el número y la localización de los posibles compradores, así como la característica de éstos, la cantidad y la capacidad de los competidores que tienen que enfrentar nuestros productos en cuestión.
- Establecer planes de ventas realistas, de acuerdo con los recursos disponibles
- Implantar controles, para ver si los planes de ventas se efectúan.
- Un estricto control en gastos generales, stock de inventarios óptimos y cobranzas a tiempo.

Dejo constancia ante ustedes de este informe y les expreso mi reconocimiento por la confianza que han depositado en mí, así mismo mi agradecimiento personal a los empleados de NT2000 S.A. por su valiosa colaboración.

El espíritu de trabajo en equipo se ha mantenido en alto y con la iniciativa y colaboración de todos los que hacemos N.T. 2000 S.A, estamos dispuestos a enfrentar el reto y cumplir con los objetivos trazados para 1998, a pesar de las dificultades económicas y políticas que el país continúa afrontando

De los señores accionistas



SR. VICTOR BAREK RUZ
GERENTE GENERAL

