



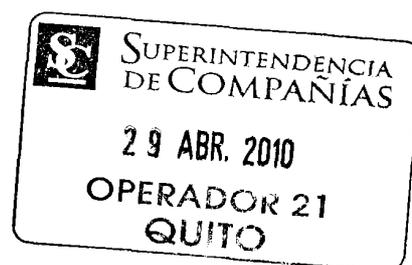
LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

LABORATORIOS INDUSTRIALES FARMACEUTICOS ECUATORIANOS " LIFE C. A."

DIRECTORIO

DIRECTORES PRINCIPALES

- Sr. Xavier Simon I.
- Sr. Xavier Simon S.
- Dr. Carlos Joaquín Córdova
- Sr. Richard Moss
- Dr. Rafael Arcos R.
- Ing. Héctor Enríquez C.
- Ing. Luis Nath F.



DIRECTORES SUPLENTE

- Dr. Eduardo Guzmán
- Ing. Iván Beltrán
- Ing. Manuel Navia
- Sr. Himmler Martínez
- Dr. Mario López
- Ing. José Pólit
- Dr. Alfredo Muga

COMISARIOS PRINCIPALES

- Sr. Carlos Morales
- Sr. Alfonso Noriega
- Sr. Fabián Coronel



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

Quito, 8 de Abril de 2010

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LOS MIEMBROS DEL DIRECTORIO DE LABORATORIOS LIFE CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DE 2009

Señor Presidente, Señores Directores, Señores Comisarios:

Someto a consideración de ustedes el informe sobre el ejercicio económico de la compañía durante el año 2009.

1.- VENTAS

El año 2009 fue un ejercicio que nos planteó varios desafíos tanto en el ámbito local como internacional: a) una desaceleración del mercado farmacéutico privado nacional que generó una fuerte presión de los competidores multinacionales para tratar de mantener su participación; b) la consolidación de las cadenas de farmacias y de su poder de negociación con los laboratorios; c) el aumento de la demanda por parte de las instituciones públicas a precios bajos; d) el incremento de costos de las materias primas locales e importadas, etc., los cuales constituyeron eventos de trascendencia que afectaron nuestro desempeño.

Durante al año 2009, de acuerdo a la auditoria de IMS, el mercado farmacéutico ético en el que directamente competimos llegó a US\$ 679 millones, es decir creció 8,29% sobre el año anterior, y 134 millones de unidades con un crecimiento de 4,65%. Las prescripciones crecieron a 6,1 millones, es decir un 43,7% más que el año anterior.

LIFE con sus cuatro líneas de Salud Humana, Astrazeneca y Genamérica llegó a la sexta posición en valores entre las corporaciones farmacéuticas del país con una participación de mercado del 4,14%, y la primera en unidades con 7,8%. Crecimos 5,5% en valores y 3,56% en unidades. En prescripciones, de acuerdo a la auditoria, somos el tercer laboratorio farmacéutico y crecimos 40,6% en relación al año anterior y nuestra participación actual es del 4,46%.

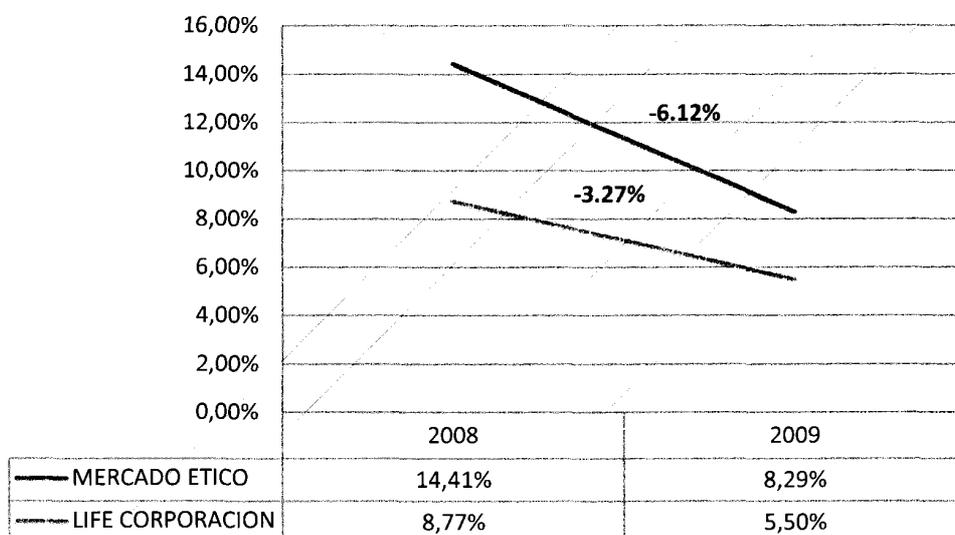
A continuación está un gráfico que muestra el porcentaje de crecimiento anual de ventas de LIFE comparado con el crecimiento del mercado:



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

CRECIMIENTO DEL MERCADO ETICO SIN LECHE

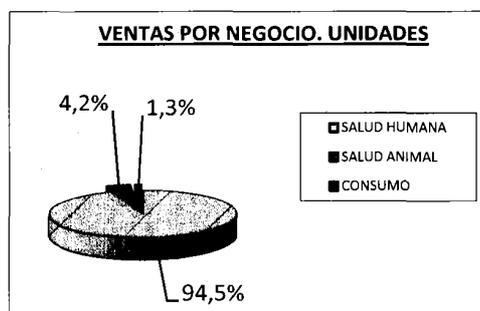
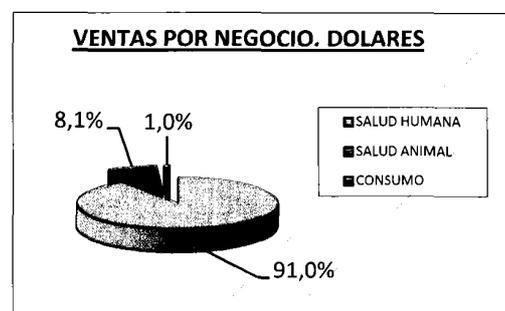
— MERCADO ETICO — LIFE CORPORACION



Las ventas netas totales acumuladas de la compañía durante el 2009 alcanzaron la suma de US\$ 35'068.492.

Por negocio, las ventas comparadas con el año anterior han tenido el siguiente desempeño:

NEGOCIO	2008	2009	2009 VS. 2008
SALUD HUMANA	31.697.246	34.652.535	9,3%
SALUD ANIMAL	3.036.146	3.077.011	1,3%
CONSUMO	335.100	369.271	10,2%
TOTAL	35.068.492	38.098.816	8,6%





LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

Nuestro crecimiento está basado fundamentalmente en:

- ✓ Las líneas LIFE con US\$ 23.004 M llegaron al 95,2% del plan y un crecimiento de 12,6%, siendo la línea Life 3 la de mejor desempeño. Los productos de mayor crecimiento fueron: Nolvadex (561%), Enzamox (208%), Comadex (163%), Betaloc (142%), Probinex (121%), Suftrex (81%), Tricel (77,15%), Cloruro de Sodio (36%) y Buprex (35%).

Contamos con cuatro productos que en dichas líneas superan los US\$ 2 MM de de ventas anuales: Ampibex, Buprex, Cloruro de Sodio y Nexium. También son cuatro los productos que superan el millón de dólares en ventas: Angioretic, Lactato, Furacam y Meronem. Durante el 2009 lanzamos al mercado cinco productos nuevos: Sultamix, Lifron, Enzamox Duo, Agrelax y Asagrelax que aportaron US\$ 477 M.

Logramos que el Ministerio de Salud Pública nos adjudique un importante grupo de productos que se venderán en el presente y próximos años.

AstraZeneca con US\$ 7,6 MM sigue siendo la línea No. 1 en ventas pese a que cumplió el 86,2% del plan y creció 2,4%. Los productos Nexium - Losec cuyas ventas fueron de US\$ 2,33 MM decrecieron 11% debido a que el producto Losec está de salida para AstraZeneca, aún cuando en el país cuenta con alta demanda. Por el contrario, el producto Meronem creció 20% y este año sobrepasó el millón de dólares de ventas. En esta línea no se lanzaron productos nuevos al mercado, sin embargo el producto Betaloc Zok que fue lanzado en el 2008 creció 142%.

- ✓ El negocio veterinario con US\$ 3 MM llegó al 93% del plan y creció 1,3% en esta línea; se introdujeron tres nuevos productos: Radek F, Vacuna Prolif LA, y Livafos que aportaron a las ventas con 18 mil dólares. Hemos seguido cumpliendo con todos los requisitos, muy exigentes por cierto, para obtener los registros sanitarios en Costa Rica y Perú. Haremos los esfuerzos necesarios para lanzar los productos veterinarios a dichos mercados durante este año.
- ✓ El negocio de Consumo Masivo con su marca PIX en el año 2009 logró un desempeño interesante dado que rebasó 15% del plan y creció 10,2% respecto del 2008. La introducción de la marca y ventas a través de la cadena Supermaxi nos ha incrementado el volumen.

2.- COSTO DE VENTAS

El costo de ventas por línea tuvo el siguiente comportamiento:

	AÑO 2008		AÑO 2009	
	US\$	% VENTAS	US\$	% VENTAS
SALUD HUMANA	18.888.644	59,6%	21.883.200	63,1%
SALUD ANIMAL	1.809.574	59,6%	1.928.164	62,6%
CONSUMO	287.363	85,8%	347.785	94,2%
TOTAL	20.985.581	59,8%	24.159.149	63,4%



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

Durante el año pasado, los precios de varios principios activos, excipientes y materiales de empaque así como los de servicios generales tuvieron incrementos importantes. Por otro lado, las ventas a instituciones públicas mediante licitación hace que la relación costo-ventas se incremente dado que los precios de facturación son menores. Esto explica el hecho que en unidades crecimos más que en valores.

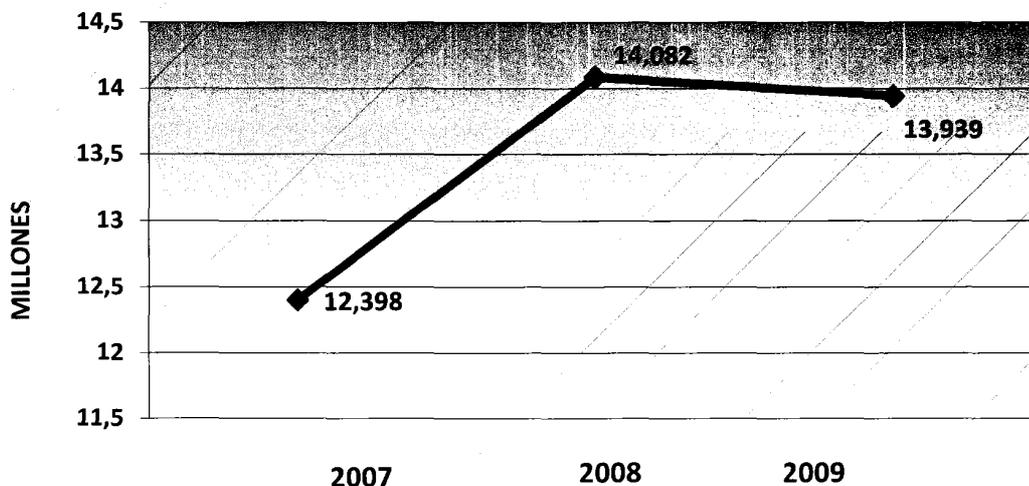
3.- MARGEN BRUTO

El margen bruto de la compañía a Diciembre del 2009 asciende a la suma de US\$ 13'939.667 equivalente al 36,6% de las ventas y muestra un decrecimiento del 1% respecto del año 2008.

Por negocio, los resultados de margen bruto y su porcentaje sobre las ventas, son los siguientes:

	AÑO 2008		AÑO 2009	
	US\$	% VENTAS	US\$	% VENTAS
SALUD HUMANA	12.808.603	40,4%	12.769.334	36,9%
SALUD ANIMAL	1.226.572	40,4%	1.148.846	37,4%
CONSUMO	47.737	14,2%	21.486	5,8%
TOTAL	14.082.912	40,2%	13.939.667	36,6%

EVOLUCION DEL MARGEN BRUTO DE LIFE



4.- GASTOS OPERACIONALES

El total de gastos operacionales de la compañía durante el año 2009 alcanzó la suma de US\$ 11'959.203 equivalente al 30,7% de las ventas con un incremento de 15,4% en relación al 2008, siendo el rubro Gastos de Ventas el que más creció con un 19,6%. El gasto administrativo creció 8,2%.

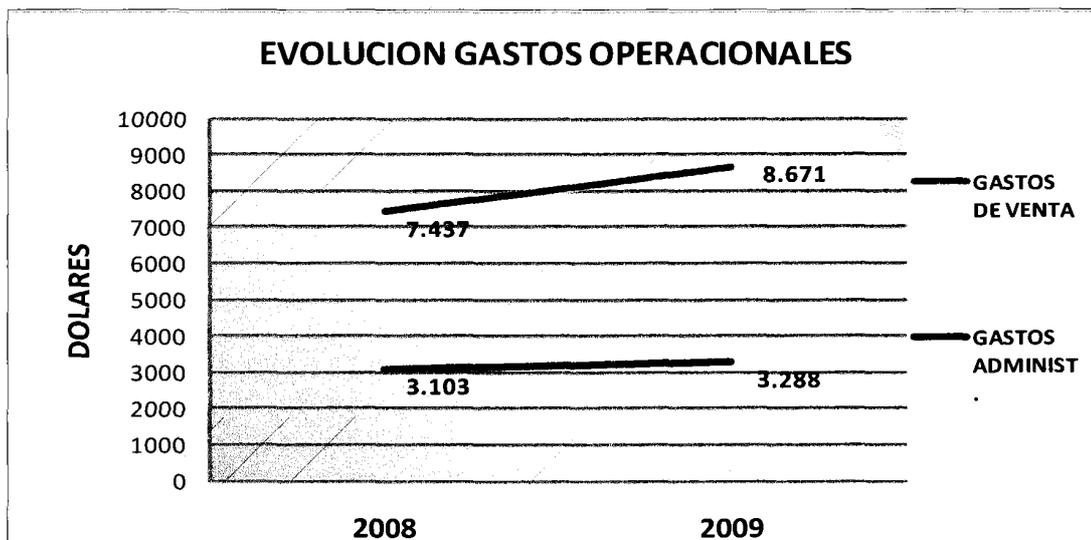


LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

Los gastos operacionales se clasifican como sigue:

	AÑO 2008		AÑO 2009	
	US\$	% VENTAS	US\$	% VENTAS
GASTOS DE VENTA	7.436.516	21,2%	8.670.974	22,7%
GASTOS ADMINISTRATIVOS	3.103.357	8,8%	3.288.229	8,6%
TOTAL	10.539.873	30,1%	11.959.203	36,6%

La tendencia de los gastos operacionales se puede apreciar en el siguiente cuadro.



A continuación están los gastos operacionales por negocio:

	AÑO 2008		AÑO 2009		CRECIMIENTO 2009 VS. 2008
	US\$	% VENTAS	US\$	% VENTAS	
SALUD HUMANA	9.569.225	30,2%	10.943.249	31,6%	14,4%
SALUD ANIMAL	913.932	30,1%	959.150	31,2%	4,9%
CONSUMO	56.715	16,9%	56.803	15,2%	-0,1%
TOTAL	10.539.873	30,1%	11.959.202	31,4%	12,9%

El cuadro anterior muestra que los gastos operacionales crecieron 12,9%. El mayor crecimiento está en el negocio de Salud Humana en razón de que en el año 2009 se incrementó el gasto en la fuerza de ventas, en la estructura de los departamentos de mercadeo, investigación de mercado y entrenamiento. Los importantes cambios, mayor profesionalización y agresividad de la competencia de los últimos dos años, fueron los argumentos para realizar esta inversión. Adicionalmente, durante el 2009 tuvimos que redefinir y reorganizar el modelo del trabajo comercial y su implementación se completará en el presente año. Estamos haciendo un seguimiento minucioso para asegurarnos alcanzar los resultados de mejora, desarrollo y crecimiento que nos hemos fijado. A más de lo citado, las inversiones para promocionar nuestros productos son cada día más demandantes pues la



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

competencia no escatima sus recursos económicos para asegurarse que los médicos y clientes mantengan la fidelidad con sus marcas.

5.- UTILIDAD OPERACIONAL

Al 31 de diciembre del 2009, la utilidad operacional de la compañía fue de US\$ 1'980.464 equivalente al 5,2% sobre las ventas. Porcentualmente, el margen operacional en Salud Humana decreció 4,9 puntos sobre las ventas. En Salud Animal caímos 4,1 puntos y en Consumo se registra una baja de 6,9%.

Por línea de negocio, las utilidades operacionales (antes del gasto financiero) tuvieron el siguiente desempeño:

	AÑO 2008		AÑO 2009	
	US\$	% VENTAS	US\$	% VENTAS
SALUD HUMANA	3.239.378	10,2%	1.826.084	5,3%
SALUD ANIMAL	312.640	10,3%	189.697	6,2%
CONSUMO	-8.979	-2,7%	-35.318	-9,6%
TOTAL	3.543.039	10,1%	1.980.464	5,2%

6.- GASTO FINANCIERO

Este rubro en el año 2009 fue de US\$ 1'144.274 que comparado con el gasto financiero del año 2008 de US\$ 987.963 se incrementó en un 15,8%, debido principalmente a las inversiones comerciales y operativas.

A continuación está el gasto financiero por línea de negocio y como porcentaje de las ventas:

	AÑO 2008		AÑO 2009	
	US\$	% VENTAS	US\$	% VENTAS
SALUD HUMANA	844.537	2,7%	1.041.008	3,0%
SALUD ANIMAL	83.326	2,7%	92.164	3,0%
CONSUMO	9.569	2,9%	11.101	3,0%
TOTAL	937,432	2,8%	1.144.274	3,0%

7.- RESULTADOS

Consolidando los diferentes rubros del estado de Pérdidas y Ganancias, a continuación están los resultados totales de la compañía:



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

	TOTAL AÑO 2008	AÑO 2009			
		SALUD HUMANA	SALUD ANIMAL	CONSUMO	TOTAL
VENTAS NETAS	35.068.492	34.652.535	3.077.011	369.271	38.098.816
COSTO DE VENTAS	20.985.580	21.883.200	1.928.164	347.785	24.159.150
MARGEN BRUTO	14.082.912	12.769.334	1.148.846	21.486	13.939.666
% SOBRE VENTAS	40,2%	36,8%	37,3%	5,8%	36,6%
GASTO VENTAS	7.436.515	7.951.959	694.817	24.197	8.670.973
GTO. ADMINISTRATIVO	3.103.357	2.991.290	264.333	32.606	3.288.229
UTILIDAD OPERACIONAL	3.543.040	1.826.084	189.696	-35.317	1.980.464
% SOBRE VENTAS	10,1%	5,3%	6,2%	-9,6%	5,2%
GASTO DE FINANCIEROS	937.432	1.041.008	92.164	11.101	1.144.273
% SOBRE VENTAS	2,7%	3,0%	3,0%	3,0%	3,0%
DIF. CAMBIARIO Y R.E.I.					
UTILIDAD	2.605.605	785.076	97.532	-46.418	836.188
% SOBRE VENTAS	7,4%	2,3%	3,2%	-12,6%	2,2%

8.- RECURSOS HUMANOS

Durante el año 2009 los recursos humanos de la compañía evolucionaron de la siguiente manera:

	<u>DIC 2008</u>	<u>DIC 2009</u>
Personal Directo	381	362

En el año 2009 el personal se redujo en 25 colaboradores pero se crearon seis nuevas posiciones, con lo cual el año terminó con 19 empleados menos en relación al 2008, es decir un 5% menos.

Por otra parte en las fuerzas de ventas de las líneas de negocio directas de Life, se optimizaron ocho posiciones.

La evolución del índice del Costo de Manpower sobre Ventas en los últimos dos años ha sido el siguiente:

(Miles de dólares)

	<u>2007</u>	<u>2008</u>	<u>2009</u>
Manpower Cost	6.594	6.684	7.738
Ventas Netas	31.230	35.068	38.099
Manpower Cost/Ventas	21,1%	19,1%	20,3%

Este índice es un indicador clave para medir la productividad de los recursos humanos y en el año 2009 se ubicó en 20,3%. Si bien este indicador es mayor que el del año 2008, el mismo se sitúa en parámetros de eficiencia muy buenos, mejores que los del 2007.



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

Es relevante mencionar que el 2009 fue un año de importantes cambios en los sistemas de trabajo de la compañía, sobre todo en las áreas comerciales. A consecuencia de ello se incorporaron cinco nuevas posiciones profesionales.

En cuanto a rotación de personal, el índice ha evolucionado de la siguiente manera:

	2008	2009
# Personas al inicio de cada año	381	362
Egresos de personal	33	71
Indice de Rotación de personal	8,6%	19,6%

El año 2009 muestra un índice de rotación elevado comparado con los índices históricos de Life. De las 71 personas que terminaron su relación laboral, 45 corresponden a trabajadores de la planta.

Dicho grupo de trabajadores es parte de aquellos que se incorporaron en el año 2008 en relación laboral directa y que por mejoras de eficiencia en diferentes áreas de producción no fue necesario reemplazarlos en el 2009. Fue indispensable seleccionar exigentemente a aquellos trabajadores con actitud y desempeño de excelencia, lo cual originó que el índice de rotación sea mayor al del año anterior.

Un tema relevante del ejercicio 2009 fue el hecho de haber dialogado profundamente con el Comité de Empresa sobre el cambio del sistema de administración del personal bajo contratación colectiva dentro del modelo de Administración por Competencias.

Los acuerdos finales de este nuevo modelo serán formalizados e implementados en este año.

9.- PRODUCTOS NUEVOS

En el año 2009 en la división de Salud Humana lanzamos productos nuevos que sumaron US\$ 621 mil y en Salud Animal US\$ 18 mil. A continuación está el detalle de los productos y sus fechas de lanzamiento:



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

LINEA	DESCRIPCION	US\$ VENTAS	US\$ COSTO	MARGEN BRUTO	%	FECHA LANZAMIENTO
LIFEG	ATORVASTATINA 20mgCMCX10	52.535	43.027	9.508	18,1%	Ene-09
LIFEG	OMEPRAZOL 40 mg CP CX14	36.628	30.039	6.589	18,0%	Ago-09
LIFEG	OMEPRAZOL 20 mg CP CX14	22.095	18.125	3.970	18,0%	Oct-09
LIFEG	ATORVASTATINA 10mgCMCX10	17.497	14.330	3.167	18,1%	Ene-09
LIFEG	ACETAGEN 1 g CM CX20	14.295	7.030	7.266	50,8%	Ago-09
	TOTAL TERCEROS (GENAMERICA)	143.050	112.552	30.499	21,3%	
LIFE2	ENZAMOX DUO SUS FRx60ml	26.803	21.696	5.107	19,1%	Oct-09
LIFE2	LIFRON INY CX5	26.020	11.769	14.250	54,8%	Ene-09
LIFE2	LIFRON CM CX20	22.157	9.090	13.067	59,0%	Ene-09
LIFE2	ENZAMOX DUO SUS FRx30ml	14.694	12.921	1.773	12,1%	Oct-09
	TOTAL LIFE 2	89.674	55.476	34.197	38,1%	
LIFE3	SULTAMIX 750 mg CM CX10	113.917	66.464	47.453	41,7%	Ene-09
LIFE3	SULTAMIX 375 mg CM CX10	104.645	57.758	46.886	44,8%	Ene-09
LIFE3	SULTAMIX 250 mg SUS 60 ml	71.005	45.598	25.407	35,8%	Ene-09
LIFE3	SULTAMIX 250 mg SUS 120ml	66.479	42.298	24.182	36,4%	Ene-09
LIFE3	SULTAMIX 1,5 g INY	24.987	14.524	10.463	41,9%	Feb-09
LIFE3	SULTAMIX 750 mg CM CX10 INS	7.152	4.742	2.410	33,7%	
	TOTAL LIFE 3	388.185	231.384	156.801	40,4%	
VETER	RADEK F 1000ml	6.240	3.311	2.929	46,9%	Ago-09
VETER	LIVAFOS INY 20ml	5.679	1.663	4.016	70,7%	Ene-09
VETER	RADEK F 100ml	4.190	1.823	2.368	56,5%	Jul-09
VETER	VACUNA PROLIF L8 15 DOSIS	1.980	698	1.282	64,8%	Dic-09
	TOTAL VETERINARIOS PAIS	18.090	7.495	10.594	58,6%	
	TOTAL LABORATORIOS LIFE	638.999	406.907	232.092	36,3%	

10.- INVENTARIOS.

Los saldos finales en dólares de los diferentes rubros de inventarios al cierre de los últimos dos años fueron los siguientes:

	AÑO 2008	AÑO 2009
PRODUCTOS TERMINADOS	3.005.848	2.308.962
MATERIAS PRIMAS, SUMINISTROS Y MATERIAL	3.005.626	2.334.072
PRODUCTOS EN PROCESO Y SEMIELABORADO	2.175.523	1.699.840
IMPORTACIONES EN TRANSITO	813.667	248.864
TOTAL	9.000.664	6.591.739
DIAS DE INVENTARIO	140	102

Hicimos un importante esfuerzo para disminuir los niveles de inventarios y sus días de rotación. De esta manera somos más eficientes tanto en la administración del capital de trabajo como en el control del gasto financiero. Al igual que todos los años, se realizó la toma física de inventarios de las distintas bodegas que tenemos.



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

Los resultados demostraron que el inventario existente comparado con el registrado en la contabilidad tuvo una exactitud del 99,997%. Esto nos da la certeza de que lo que existe en las diferentes bodegas consta en el auxiliar contable de inventarios y viceversa.

El eficiente manejo de inventarios constituye una política permanente cuyo objetivo es optimizar el servicio a las áreas de producción y a nuestros clientes, así como la optimización del capital de trabajo.

11.- HECHOS RELEVANTES

Continuamos con los proyectos de modernización y actualización tecnológica de nuestra planta de Producción. La nueva Tableteadora Ronchi entrará en operación a partir del mes de Abril 2010. El sistema computarizado de ventilación del área de Jarabes está calificado y funcionando. Se instaló y calificó el nuevo bioreactor de 50 litros en el área de fabricación Biológica. Por otro lado, la Dirección Metropolitana de Medio Ambiente realizó la auditoría ambiental y aprobó nuestra planta.

Se continuó y finalizó el proyecto de remodelación del tercer piso del edificio de Administración.

La empresa calificadora Humphreys por tercer año consecutivo nos asignó la categoría AAA-. Este resultado es una confirmación del apropiado manejo de las actividades financieras.

En el año 2009 la compañía realizó un aumento de capital con cargo a las siguientes cuentas patrimoniales:

Reserva Legal	178.113,18
Utilidades no Distribuidas	1.603.018,58
Total Aumento	1.781.131,76

En tal virtud, el nuevo Capital Pagado de la compañía es de US\$ 9'337.266,44. El mencionado aumento de capital fue registrado el 8 de Junio de 2009.

A pesar del discurso oficial de apoyo a la industria nacional, el incremento de la carga impositiva a través de: a) la aplicación de una salvaguardia cambiaria a las materias primas y materiales procedentes de Colombia y b) el impuesto adicional a la salida de divisas, originó un aumento considerable en nuestros costos operativos.

Atentamente,

Ing. Hector Enriquez C.
GERENTE GENERAL



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

LABORATORIOS INDUSTRIALES FARMACEUTICOS ECUATORIANOS C.A

BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009

DOLARES

ACTIVOS:

ACTIVO CORRIENTE

CAJA BANCOS	29,326.86
DEPOSITOS A PLAZOS	
CUENTAS POR COBRAR	7,889,839.12
(-) PROVISION CUENTAS INCOBRABLES	206,580.78
INVENTARIOS:	6,591,738.61
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	14,304,323.81

OTROS ACTIVOS CORRIENTES

GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO	147,553.67
TOTAL OTROS ACTIVOS CORRIENTES	147,553.67

ACTIVO NO CORRIENTE

DEPOSITOS EN GARANTIA	14,780.89
INVERSIONES PERMANENTES	859,449.71
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	874,230.60

ACTIVO FIJO

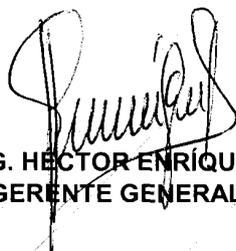
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	13,877,338.86
(-) DEPRECIACION ACUMULADA	6,469,651.29
TOTAL ACTIVO FIJO	7,407,687.57

ACTIVO DIFERIDO

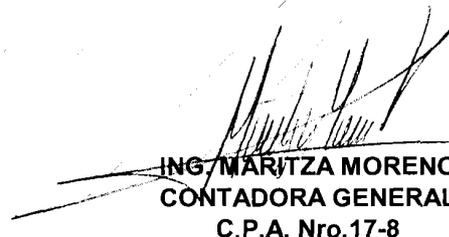
MARCAS Y PATENTES	2,530.41
-------------------	----------

TOTAL ACTIVO

22,736,326.06



ING. HECTOR ENRIQUEZ
GERENTE GENERAL



ING. MARITZA MORENO
CONTADORA GENERAL
C.P.A. Nro.17-8



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

LABORATORIOS INDUSTRIALES FARMACEUTICOS ECUATORIANOS C.A

BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009

DOLARES

PASIVOS:

PASIVO CORRIENTE:

DOCUMENTOS POR PAGAR	788,845.19
PORCION CORRIENTE DEUDA LARGO PLAZO	1,090,319.73
CUENTAS POR PAGAR PROVEEDORES	5,260,314.79
IMPUESTOS E IESS POR PAGAR	441,682.47
NOMINA POR PAGAR	248,061.13
INTERESES ACUMULADOS POR PAGAR	71,839.60
OTROS ACUMULADOS POR PAGAR	25,690.67
TOTAL PASIVO CORRIENTE	7,926,753.58

PASIVOS A LARGO PLAZO

CUENTAS POR PAGAR A LARGO PLAZO	96,562.45
DOCUMENTOS POR PAGAR LARGO PLAZO	1,924,272.17
JUBILACION PATRONAL Y DESAHUCIO	2,965,987.91
TOTAL PASIVO A LARGO PLAZO	4,986,822.53

TOTAL PASIVOS 12,913,576.11

PATRIMONIO

CAPITAL SUSCRITO PAGADO	9,337,266.44
RESULTADO DEL EJERCICIO	485,483.51

TOTAL PATRIMONIO 9,822,749.95

TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO 22,736,326.06



ING. HECTOR ENRIQUEZ
GERENTE GENERAL



ING. MARITZA MORENO
CONTADORA GENERAL
C.P.A. Nro.17-8



LABORATORIOS
INDUSTRIALES
FARMACEUTICOS
ECUATORIANOS

LABORATORIOS INDUSTRIALES FARMACEUTICOS ECUATORIANOS C.A

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

OPERACION TOTAL

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2009

DOLARES

VENTAS NETAS	38,098,815.82
(-) COSTO DE VENTAS	24,159,152.22
MARGEN BRUTO	13,939,663.60
GASTOS DE VENTAS	8,670,972.62
GASTOS ADMINISTRATIVOS	3,288,229.10
TOTAL GASTOS	11,959,201.72
UTILIDAD OPERACIONAL	1,980,461.88
GASTO FINANCIERO	1,144,274.12
UTILIDAD	836,187.76
PARTICIPACION TRABAJADORES E IMP.A LA RENTA	350,704.25
UTILIDAD NETA	485,483.51

ING. HECTOR ENRÍQUEZ
GERENTE GENERAL

ING. MARITZA MORENO
CONTADORA GENERAL
C.P.A. Nro.17-8