

INFORME GERENTE GENERAL AÑO 2007

Señor Presidente, Señores Accionistas:

Para Ecuatran S. A. el desarrollo del ejercicio económico del año 2007, ha mantenido un notable progreso en los aspectos comerciales, administrativos y financieros, desarrollo que se puede demostrar; tanto en los estados financieros, así como, en el desarrollo mismo del proceso de producción y comercialización que en los últimos tres años han sido de crecimiento y principalmente en el mantenimiento de la cultura de servicio al cliente implementada en años anteriores.

Resultado de la constante evaluación y control del departamento comercial, sus políticas y sus mecanismos de negociación, sumado a un esquema de servicios modernos; en la planta como en sitio, actualmente la compañía ha logrado disminuir la dependencia del sector público ecuatoriano del 70% en años anteriores, y al 39% en el año 2007, dejando espacio para que el sector privado sea el de mas relevancia con una participación del 57%, logrando también aparecer con un 4% con relación a nuestra producción, en el mercado internacional en los países de Perú, Venezuela y Panamá.

Según datos de la empresa Manifiestos y de la compañía sobre el mercado, la compañía Ecuatran S.A. ha logrado una participación del 83% en el mercado nacional de transformadores de distribución y media potencia.

A fin de contrarrestar amenazas propias del mercado y poder mantener y crecer la participación de mercado nacional y extranjero, las cifras financieras, los resultados obtenidos, Ecuatran esta trabajando en la renovación de maquinaria, entre las cuales podemos citar las más importantes:

- Cabina y horno de pintura en polvo
- Cabina de pintura líquida
- Bomba de vacío
- Horno de recocido de núcleos
- Maquina de hacer núcleos

Se encuentra en funcionamiento un moderno y versátil sitio Web.

Decisiones descritas en los párrafos anteriores han dado lugar a una sustancial mejora en la imagen, servicio, fidelización de los clientes, liquidez y rentabilidad.

Es así que el volumen de ventas comparado con el año 2006 fue superior en el 29.33%; es decir que las ventas del año que terminó fue de USD 11'558.186 (Once Millones Quinientos Cincuenta y Ocho Mil Ciento Ochenta y Seis Dólares de los Estados Unidos de América); con 605 unidades mas que el año anterior, es decir un crecimiento del 11%.

Es importante también citar el destacado volumen de KVS producidos por nuestra planta, para soportar el crecimiento de 36.100 KVS, comercializados en año 2007, siendo superior en un 16% comparado con el año 2006.

El cumplimiento del presupuesto en unidades es de 112% con relación a lo facturado; y, 122% con relación a lo confirmado, mientras que el cumplimiento en el volumen de facturación fue del 138% con relación a lo presupuestado para el año 2007, con un valor de USD 8.339.209,00 (Ocho Millones Trescientos Treinta y Tres Mil Doscientos Nueve 00/100 Dólares de los Estados Unidos de América).

Los resultados alcanzados después de participación a trabajadores e impuesto a la renta en el 2007, es de USD 860.004,15 (Ochocientos Sesenta Mil Cuatro 15/100 Dólares de los Estados Unidos de América), es decir que el crecimiento con relación al año anterior es del 24%.

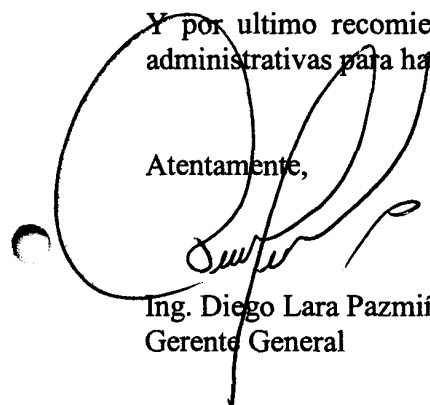
La utilidad bruta se sitúa en el 22.61% y la rentabilidad neta esta en el orden del 7.44%

La liquidez de la compañía se mantiene con un índice de 2, ya que la recuperación de la cartera es estable.

Es importante agradecer el apoyo constante de todos los colaboradores, de los señores directores y especialmente al señor presidente del directorio, con quien se ha trabajado mancomunadamente para lograr el cumplimiento de los objetivos planteados.

Y por ultimo recomiendo a esta junta y al directorio apoyar las nuevas decisiones administrativas para hacer frente a los retos del año en curso.

Atentamente,



Ing. Diego Lara Pazmiño
Gerente General

**SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
REGISTRO DE SOCIEDADES**

Germania Aguilar

- 8 MAYO 2008