

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ALLTECH ECUADOR CIA. LTDA.

Quito, Marzo 10 del 2018

Señores Accionistas,

De acuerdo a las disposiciones de la Ley de Compañías someto a consideración de ustedes el Informe de Gerencia correspondiente al Ejercicio Económico del año 2016.

GENERALIDADES:

Los volúmenes de Ventas se incrementaron en un 3.60% con relación al año 2016.

ANALISIS COMPARATIVO:

En el presente ejercicio se realizaron ventas por un total de \$4'061.760 que corresponde a un incremento del 3.60% en relación con el total de Ventas del año 2016.

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Expresamente declaro que en desempeño de mis funciones he dado cumplimiento de las disposiciones del Directorio, Junta General de Accionistas y Estatutos de la Compañía.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y LEGALES

La Compañía ha cumplido con las obligaciones legales tales como pagos de tasas, contribuciones e impuestos.

COBRANZAS

El 97% de la cartera de clientes se encuentra con un vencimiento menor a 60 días.

RESULTADOS

En el período 2017 se logró llegar al presupuesto establecido por casa matriz del 5% en el Resultado Final del año.

Los resultados alcanzados en las ventas fueron muy satisfactorios a pesar de las políticas estatales y los precios de varios productos más los principales aspectos que influyeron directamente:

1. Negocios cruzados, se cerró negocios de volumen con la principal cuenta de acuicultura.
2. Diversificación de productos dando más enfoque a negocios no tradicionales.
3. Retiro de distribuidor y venta directa a nivel On Farm acuicultura, esto nos permitió mejorar nuestro margen.
4. Venta a nivel On farm pecuario, se hizo interesantes negocios en los principales productores de Gallinas Ponedoras.
5. Se incrementaron negocios en el área de cerdos a través de desarrollo de productos con valor agregado.

POLITICAS Y ESTRATEGIAS

Actualmente estamos trabajando en varias estrategias operativas y comerciales que son:

1. Diversificar la línea de productos del portafolio con el ingreso de 7 nuevos productos como son: Natustat, Aquate, Salzap, Allbind, Aquate shrimp, SP604, Digest 54, Advantage terminación.
2. Cerrar negocios con productos de mayor volumen: Mycosorb, Moldzap y Enzimas
3. Paquetes de productos o premix donde nos permitan abarcar toda o la mayor parte de nuestra línea.
4. Incursionar con nuevos clientes para incrementar el volumen de negocios.

Atentamente,



Ing. Juan Carlos Rodas Fernández

GERENTE GENERAL

ALLTECH ECUADOR CIA. LTDA.