

Guayaquil, 20 de Febrero del 2017

INFORME DE GERENCIA

**SEÑORES
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
SERIMTEC PC ECUADOR S.A.
CIUDAD.-**

Cumpliendo con las disposiciones estatutarias y legales pertinentes expongo a la junta de accionistas de la Empresa SERIMTEC PC ECUADOR S.A. el informe de gerencia correspondiente al Ejercicio del 1ero de enero al 31 de diciembre del 2016.

CUMPLIMIENTOS DE OBJETIVOS

Durante el ejercicio que ha concluido al 31 de Diciembre del 2016, la situación de la empresa no ha sido tan favorable, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades con el esfuerzo realizado conjuntamente entre la gerencia y sus colaboradores.

ESTADOS FINANCIEROS

Los Estados financieros de la compañía SERIMTEC PC ECUADOR S.A., por el periodo concluido al 31 de diciembre del 2016 han sido auditados por la compañía NGV ASESORIAS Y NEGOCIOS S.A. quién ha determinado en su dictamen que ha auditado el Balance General, los Estados de Resultados, evolución del patrimonio y flujos de efectivo enfatizando que los mismos presentan razonablemente en todos los aspectos significativos la situación financiera de la empresa.

ACTIVIDAD COMERCIAL

En el año 2016 las ventas totales fueron de US. \$ 1'667.449,19 y en el 2015 \$ 1'980.103,53 las políticas implementadas en este año no alcanzaron a superar las ventas del año anterior con un índice de -15,79 % . El costo de venta y operacional de la empresa fue de US. \$ 1'693.506,04 que corresponde al 13,52% menos que los costos del año pasado, la disminución de las ventas del periodo 2016, la disminución que hubo en las compras locales y la baja en las importaciones originados por los impuestos aduaneros causaron que las políticas operacionales aplicadas por la gerencia y su equipo de ventas no hayan sido los esperados en el cierre del ejercicio económico dejando una pérdida de US. \$ 7.960,59

Durante el periodo 2016 hay varios factores económicos y sociales que han originado una baja en el sector comercial y productivo del país, los altos costos que se suman a las importaciones por conceptos de aranceles y salvaguardia, cambios constantes en las leyes laborales hacen que exista desconfianza en el sector empresarial y esto se refleja en el comportamiento del consumidor final.

Para el año 2017 nos hemos puesto como objetivo superar los montos de ventas, esperamos igualmente que la economía del país mejore y permita que haya una mayor inversión.

Atentamente,


Serimtec P.C. Ecuador

Patricio Rodríguez Ríos
GERENTE GENERAL