

**INFORME DE GERENCIA PARA LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE
COMIDAS AMERICANAS COMIDASA S.A.
EJERCICIO ECONOMICO 2007**

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías y a los estatutos de la empresa tengo a bien presentar el informe de Gerencia del año 2007.

Después de revisar y analizar los Estados Financieros entregados por la señora Contadora, como también libros y anexos, podemos ver que las ventas relación al año anterior bajaron 32.424.4 dólares que representa el 31% y como siempre nuestros gastos fijos de luz, agua, teléfono apenas tuvo un ahorro de 405.83 dólares a pesar de haber suspendido el cuarto frío, con relación a sueldos se disminuyó personal tanto de la cocina como de la administración y así a pesar del incremento salarial tuvimos un ahorro de 3844.22 dólares en relación al año anterior lo que representa apenas un .04%, el rubro de mantenimiento casi es igual pues nuestro maquinaria no se ha cambiado y siempre se está dañando, otros gastos necesarios para el desenvolvimiento de la empresa hemos hecho lo posible por bajarlo, además nos subieron el precio de todos los productos, y nosotros hicimos todo lo posible por mantener el precio y aún así la competencia nos golpeó, ya que son locales de categorías mucho inferior a la nuestra donde pueden vender almuerzos de 1.25 dólares, y los que están más o menos a nivel de nuestra categoría son cadenas de locales que tienen plantas propias de los productos de primera necesidad que es el desenvolvimiento del negocio, el resultado con esas ventas no pudo ser otro, pues como vemos los gastos fuertes de sueldos, la luz que es un gasto fijo no puede disminuir más, y nuestra utilidad para este año es de 428.74 dólares.

En el Balance General podemos ver que la compañía tiene solvencia económica para cubrir pagos pendientes como proveedores, impuestos y otras obligaciones a corto plazo.

Como Ustedes pueden apreciar, todo lo que se ahorro en los diferentes rubros y aún más por la baja de ventas, no se pudo obtener un resultado como lo esperábamos, los combos se siguen dando a precio de costo, el producto se tiene que comprar en el mercado. Además a pesar de que los precios se mantuvieron se ve que la clientela por el sitio que esta ubicado el local, busca lo más económico.

Señores socios hemos realizado un seguimiento del despacho de los platos en los distintos locales en diferentes sectores de la ciudad, y hemos llegado a la conclusión que nuestros platos son baratos en su precio y aún así no tenemos demanda.

Cumpliendo con mi responsabilidad, agradezco la confianza depositada en mí, y espero seguir colaborando con ustedes.

Atentamente,



RODRIGO GALARRAGA

RODRIGO GALARRAGA