

# **ΔGRIPELCA S.Δ.**

**Asesorías y Representaciones Agroindustriales**

**Cdla. G/quil. Mz. 9 V2 Guayaquil, Ecuador Tel/Fax:(593-4)691 206 Tel.:(593-4)691207**

**Guayaquil, 7 de Abril del 2000**

## **INFORME ANUAL DE GERENCIA PARA JUNTA DE ACCIONISTAS**

### **I. Principales Actividades Durante 1999**

Hasta el primer trimestre del año, cuando vino la crisis bancaria y el congelamiento de cuentas, las ventas de productos importados iban bastante bien y el año prometía ser muy bueno. Luego, con la crisis, las ventas disminuyeron notablemente. Las ventas totales, en Suces, aumentaron un 25% con relación al año anterior, pero en términos reales si se tiene en cuenta la gran devaluación de la moneda, podríamos concluir que más bien descendieron considerablemente. Otro factor que tuvo un gran efecto en la disminución real de las ventas fue el virus denominado "mancha blanca" que afectó gravemente a la industria camaronera y por ende a nuestros principales clientes, los productores de alimento balanceado para camarón.

Como se había previsto, no hubo actividad en el campo de servicios o asesorías durante todo el año. Los ingresos por concepto de comisiones de representación aumentaron, en Suces, un 73% con respecto al año anterior, pero de nuevo se puede concluir que debido a la devaluación no hubo un crecimiento real en este rubro.

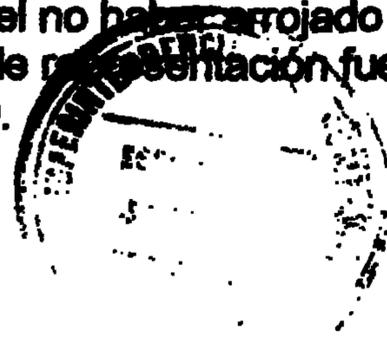
Se había pensado en contratar una persona adicional para el área de ventas, pero debido a la gran crisis que sufrió el país se optó más bien por seguir una línea de austeridad en los gastos de la empresa.

### **II. Resultados**

La empresa obtuvo una utilidad total durante el año de sólo S/.2'396.518, generada mayormente por ingresos no operacionales. La ganancia neta en operación fue casi nula, debido a la gran crisis, pero también al hecho de que todo lo pagado por concepto del 1% de Impuesto a la Circulación de Capitales tuvo que ser considerado como gasto, por disposiciones del SRI.

Con la situación vivida en el país se puede decir que fue un milagro el no haber arrojado pérdidas durante el ejercicio fiscal de 1999. El rubro de comisiones de representación fue prácticamente el que hizo que la empresa sobreviviera durante 1999.

**28 ABR. 2000**



# **ΔGRIPELCA S.Δ.**

**Asesorías y Representaciones Agroindustriales**

**Cdla. G/quil. Mz. 9 V2 Guayaquil, Ecuador Tel/Fax:(593-4)691 206 Tel.:(593-4)691207**

## **Informe de Gerencia. Pág. 2**

**De la poca utilidad obtenida debe tomarse el máximo permitido por la ley para amortizar en parte la pérdida del ejercicio fiscal de 1995 y se propone capitalizar el excedente.**

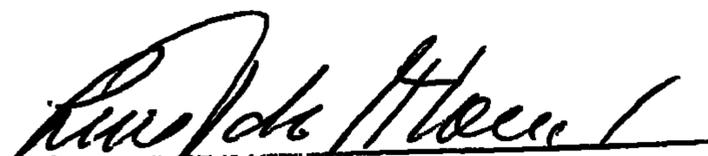
### **III. Perspectivas para el 2000**

**Resulta muy difícil hacer predicciones sobre lo que va a ocurrir en el país durante el presente año y cómo afectará la dolarización a nuestro negocio. Sin embargo, se prevee un incremento real en las ventas ya que aparentemente el país ha comenzado a salir de la crisis, así como el sector camaronero.**

**Se prevee el reinicio de actividades en el campo de asesorías o servicios, principalmente por contactos realizados en el exterior y se espera mantener la actividad de representación. En este campo se buscará tener un mayor número de representaciones exclusivas.**

**Se continuará con la política de austeridad en los gastos y sólo se contratará personal en el área de ventas cuando se justifique plenamente. Se puede contemplar un endeudamiento para poder contar con mayor capital de trabajo.**

**Atentamente,**

  
**Ing. Luis Fernando Moncada P.**  
**Gerente General**

**28 ABR. 2000**

