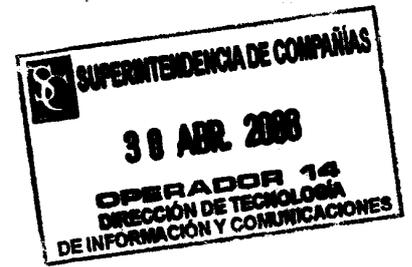




**CHOCOLATECA**

Tradicional & Fino  
Chocolate Ecuatoriano

**INFORME DE GERENCIA  
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
RESULTADOS AÑO 2007**



**SITUACION FINANCIERA**

En el año 2007, las ventas se incrementaron el 14% con respecto al año 2006. Durante el período se realizaron inversiones y gastos por \$ 16,584.45 y que se detallan en el documento adjunto, lo que ocasionó que al final del ejercicio se tuvieran pérdidas por \$ 3,296.64 dólares.

Para cubrir los gastos realizados, se solicitó un crédito al banco por \$10,000.00 los cuales fueron acreditados a la cuenta de la empresa en el mes de mayo.

En general el movimiento de la empresa a mejorado y el incremento de las ventas ha sido constante en los últimos años.

**PUNTOS DE VENTA**

**JARDIN**

Es el principal punto de venta ya que genera el 31% de los ingresos totales de la empresa.

Durante el año 2007 se invirtió en la construcción e instalación de una nueva isla por requerimientos del centro comercial. Adicionalmente, por la renovación del contrato, se canceló el valor detallado en el documento adjunto.

El costo de venta de este local es 28% con respecto a las ventas.

**CCI**

Este punto de venta incrementó las ventas en el 2007 con respecto al 2006 y representa el 21% de los ingresos de la empresa.

El costo de venta representa el 40% con respecto a las ventas.

**MULTICENTRO**

Las ventas de este local se han mantenido constantes. Por pedido de la administración del centro comercial, se hizo adecuaciones a la isla para que esté mejor presentada.

Las ventas de este local representan el 10% de los ingresos totales de la empresa.

El costo de venta es 39% con respecto a las ventas.

V



**CHOCOLATECA**

Tradicional & Fino  
Chocolate Ecuatoriano

#### RECREO

En el mes de mayo se instaló una isla en el CC EL RECREO. Durante el año las ventas no fueron las esperadas por lo que en el mes de enero de 2008 se retirará la isla.

Las ventas de este local representan el 5% de los ingresos totales de la empresa.

El costo de venta es 89% con respecto a las ventas.

#### GESTION DE VENTAS

En el 2007 finalmente se logró la distribución de productos en Supermaxi y Fybeca, lo que ha significado que las ventas por distribución igualen a las ventas mensuales del la isla ubicada en el Jardín, pero al mismo tiempo se tiene un capital invertido de aproximadamente \$ 2000.00 dólares ya que el pago lo realizan cada 30 y 60 días respectivamente.

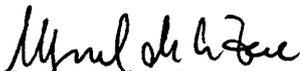
#### VARIOS

En Octubre de 2007, la Superintendencia de Compañías realizó una inspección a la situación financiera de la empresa, y realizó algunas observaciones, las cuales fueron resueltas y quedó pendiente la siguiente:

"La compañía se encuentra en causal de disolución por pérdidas que superan el 50% del capital y reservas."

Por esta razón se recomendó realizar un aumento de capital y decidir el futuro de la empresa.

Los pagos de permisos y trámites con SRI, IESS, Municipio, Ministerio de Salud, Isquieta Perez y Superintendencia de Compañías estan al día. Todos los gastos son reales y tienen respaldo contable, es decir, respaldo con comprobantes de ingreso y egreso, depósitos, etc.

  
Miguel de la Torre  
Gerente