

Quito, 16 de marzo del 2010

## INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO-2009

### ESTIMADOS SOCIOS

El ejercicio económico correspondiente al 2009, arroja desgraciadamente una alta pérdida cuyas causas son las siguientes:

Como primera causa, las bajísimas ventas nacionales y sobre todo las ventas al vecino país del norte a través de nuestros clientes mayoristas, la segunda causa la moneda colombiana ha tenido un fuerte incremento durante todo el año, razón por la cual el cliente colombiano no ha adquirido productos ecuatorianos como en años anteriores.

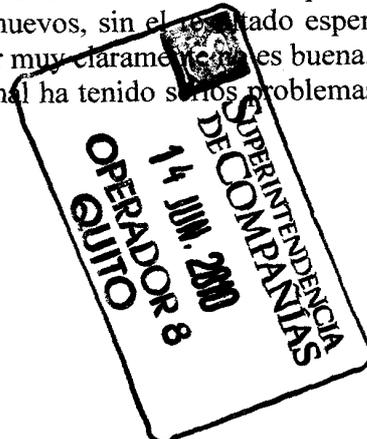
Además como todos sabemos a partir de los problemas políticos y diplomáticos, las relaciones comerciales entre los dos países se han visto afectadas muy seriamente, y por obvias razones el sector textil.

También debo indicar que la gerencia a mantenido una política de precios competitivos, para poder financiar los requerimientos de la empresa. , y solicitar ayuda al banco.

En cuanto a la política interna de la fabrica, ha sido de rebajar los inventarios a costa de una menor producción siempre por debajo de las ventas, como estas ultimas han sido muy bajas, la producción por consecuencia ha disminuido.

Los costos por sectores, sean administrativos, financieros, de gastos generales y mano de obra, han sido iguales o menores que en el ejercicio-2008, como se puede apreciar en los balances.

Se ha tratado por todos los medios de aumentar el número de clientes posibles, sin resultados efectivos, hemos elaborado productos nuevos, sin el resultado esperado, en cuanto a las ventas, la situación como se puede ver muy claramente es buena. Debemos acotar que todo el sector textilero nacional ha tenido serios problemas en sus ventas.



La gerencia espera que para el 2010 mejore la demanda de nuestros productos, sobre todo en la frontera norte, que es nuestro mercado mayoritario.

La política de la gerencia seguirá siendo la de incrementar las ventas en lo posible, manteniendo precios competitivos y en lo que se refiere a la producción seguirá siendo mas baja que las ventas, para continuar con la política de bajar en lo posible los inventarios.

De seguir así, nuestro sector como el año 2009, a finales del 2010, tendremos que decidir que hacer con nuestra empresa, tomando en cuenta que el momento de tomar una resolución se tiene que considerar que es difícil vender los inventarios, tomando en cuenta que casi la totalidad de los productos se encuentran semielaborados.

Debo manifestar que todas las obligaciones tributarias, laborales, municipales, aportaciones al IESS, y obligaciones bancarias, han sido cubiertas en su totalidad.

Agradezco la confianza prestada una vez mas, a la gerencia, y a todo el grupo técnico y administrativo.

Atentamente,



Armando Marsetti

