

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE ABB  
ECUADOR S.A. POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2007.**

Señores Accionistas de ABB Ecuador S.A.

Conforme la resolución No. 92-1-4-3-013 de la Superintendencia de Compañías y con el fin de presentar un cuadro general acerca de las circunstancias en las que se desarrollaron las actividades de ABB en el Ecuador, durante el año 2007, la gerencia procederá a hacer una breve descripción y análisis de la situación política y económica del país para ese año, y luego hará una exposición detallada de las actividades de ABB Ecuador S.A., mencionada en este reporte como ECABB, que es el nombre de la Compañía dentro del Grupo ABB.

Dentro de los hechos ocurridos en el 2007, debemos destacar que se mantiene el alto precio del barril del petróleo, puesto que en el año 2006 el precio por barril de crudo fue de 50.75 dólares y en el año 2007 su precio se incrementó a 91.70 dólares, esto se debe a un incremento de la demanda mundial especialmente de China, permitiendo al gobierno Ecuatoriano contar con excedentes en el presupuesto general del Estado.

En el mes de septiembre de 2007 el Congreso Nacional aprobó varias reformas propuestas por el Presidente de la República referente a la "Ley de Justicia Financiera" para regularizar la banca, dentro de las cuales consta la eliminación de la tasa de interés unificada para todos los tipos de crédito. Esta ley permite que se fijen diferentes porcentajes de interés para créditos de consumo, comercial, vivienda y microempresa. Además esta Ley dio lugar a la eliminación de tasas de interés muy elevadas que encarecían la economía de los prestamistas.

La economía ecuatoriana experimentó un decremento del PIB con respecto al año anterior, las tasas de variación (a precios del 2000) del PIB se presentan: 2007 2.65%, 2006 4.3%, 2005 4.7%, 2004 7.9% 2003 3.5%, 2002 4.2%, 2001 5.3% y 2000 2.8%. La Reserva Internacional de Libre Disponibilidad (RILD) se mantiene en los niveles de 3.521 millones de dólares al 2007 y 3.610 millones de dólares al 15 de febrero de 2008, debido básicamente al saldo de exportaciones mayores a las importaciones, precio del Barril de Petróleo, depósitos del sector público en el Banco Central; cabe indicar también que el Ecuador ha cumplido con los servicios a la deuda externa.

La inflación de Enero a Diciembre del 2007 llegó en términos anuales al 3.32%, meta originalmente propuesta en el programa económico (un dígito)

En lo que se refiere al sector externo, se ha registrado que las exportaciones fueron mayores a las importaciones generando un saldo positivo en la balanza comercial de 1.268 millones de US dólares.

## **ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA.**

ECABB en el año 2007, ha mantenido la estrategia al igual que en años anteriores de no tomar riesgos importantes, si no más bien actuar como el principal suministrador de Compañías presentes en Proyectos de Infraestructura del Sector Eléctrico, Petrolero e Industrial.

### **Sector Eléctrico.-**

El mercado Ecuatoriano en lo relativo al Segmento de los Sistemas Eléctricos de Potencia, está compuesto por 18 Empresas Eléctricas de Distribución, 6 Empresas Eléctricas de Generación y 1 Empresa Eléctrica de Transmisión; es en éste mercado donde se establece la mayor presencia de ABB históricamente.

Los principales productos posicionados / colocados en nuestro mercado comprenden aquellos definidos dentro del Grupo ABB como: Equipamiento de Alta Tensión, Equipamiento de Media Tensión, Transformadores de Poder, Equipamiento de Protección y Control, Sistemas de Automatización de Subestaciones / Sistemas SCADA y MICROSCADA.

Para prevalecer en el tiempo, será importante mantener nuestra presencia en el mercado Ecuatoriano, fortaleciendo cada día las buenas relaciones entre ABB y su mejor SOCIO (el cliente) – cada día mejorando e incrementando el Capital Social → el más grande e importante activo de ABB.

### **Sector Petrolero e Industrial.-**

El Estado a través del Ministerio de Energía y Petróleos esta renegociando los ingresos extraordinarios de los contratos del sector Petrolero con las empresas privadas. Los ingresos extraordinarios son los ingresos generados cuando después de haber establecido un precio por barril de petróleo en un contrato, este se incrementa. Estos incrementos en el precio inicial por barril de petróleo son ingresos extraordinarios que el Estado renegocia a fin de incrementar sus recursos financieros.

Sin embargo, para ABB Ecuador, el sector petrolero e industrial representó un año no acorde con los objetivos, en cuanto se refiere a volumen de ventas, márgenes y resultados.

Se ha desarrollado durante el 2007 una mayor red contactos con los clientes, incrementando nuestro principal activo que es el Capital Social de la empresa.

La base instalada de AT ha crecido durante el 2007, aún cuando la estrategia seguida hasta el momento ha sido el incrementar el volumen de ventas a las empresas petroleras, sean estos productos PT o AT.



**CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS.**

**División Process Automation (PA), (PAS) y (PAT)**

La división PA recibió órdenes por TUSD. 2,509 (TUSD226 correspondiente a órdenes internas, TUSD 256 correspondiente al área de PAS y TUSD158 correspondiente al área de PAT), cuando se había presupuestado TUSD. 3,000 (TUSD 700 para PAS).

El monto de REVENUES en el 2007 fue de TUSD. 2,051 (TUSD399 correspondiente al área de PAS y TUSD 150 correspondiente al área de PAT), cuando se había presupuestado TUSD. 2,820 (TUSD 690 para PAS).

La diferencia entre los objetivos y el presupuesto, refleja por un lado la dificultad del mercado y por otro lado la necesidad que la división de PA aumente sus esfuerzos para cumplir los objetivos en 2008.

Los gastos de ventas y administración ascendieron a TUSD 607 (TUSD 186 correspondiente al área de PAS y TUSD23 correspondiente al área de PAT) cuando se presupuestó TUSD 484 (TUSD 143 en PAS). El incremento de los gastos de ventas y administración respecto de los valores presupuestados se debió justamente a gastos adicionales generados por negocios y que no estaban en presupuesto.

**División Power Systems (PS) y (PSS)**

La división PS recibió órdenes por TUSD. 8,185 (TUSD 417 correspondiente al área de PSS), cuando se había presupuestado TUSD.8,547 (TUSD 603 correspondiente al área de PSS).

El monto de REVENUES en el 2007 fue de TUSD. 7,007 (TUSD 476 correspondiente al área de PSS) cuando se presupuestó TUSD7,022 (TUSD573 correspondiente al área de PSS).

Los gastos de ventas y administración ascendieron a TUSD 831 (TUSD 164 correspondiente al área de PSS) cuando se presupuestó TUSD 617 (TUSD 110 correspondiente al área de PSS). El incremento de los gastos de ventas y administración respecto de los valores presupuestados se debió justamente a gastos adicionales generados por negocios y que no estaban en presupuesto.

**División Automation Products (AP)**

La división AP recibió órdenes por TUSD. 1,337 (TUSD 43 correspondiente a ordenes internas), cuando se había presupuestado TUSD 1,040.

El monto de REVENUES en el 2007 fue de TUSD. 1,268 (TUSD 43 correspondiente a ventas internas), cuando se había presupuestado TUSD 1,020.

Las diferencias positivas en el margen bruto reflejan buenas condiciones de negociación de la división en proyectos de suministro a industrias grandes y petroleras establecidas en el país.

Los gastos de ventas y administración ascendieron a TUSD 290 cuando se presupuestó TUSD 155. El incremento de los gastos de ventas y administración respecto de los valores presupuestados se debió justamente a gastos adicionales generados por negocios y que no estaban en presupuesto.

#### **CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS**

La gerencia deja expresa constancia del cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía conforme a la Resolución No. 04.Q.I.J.001, publicada en el R.O. 289, del 10 de marzo del 2004, artículo uno del Reglamento

#### **CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO**

La gerencia deja expresa constancia que se ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Accionistas celebrada el 30 de Marzo 2007, realizada en las oficinas de la empresa en Quito.

#### **INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO LABORAL Y LEGAL**

ECABB es parte de la Región SAM. El Presidente de ABB Ecuador es el Ing. Sergio Gomes, el Vicepresidente es el Sr. Ramón Monrás.

La Junta General de Accionistas en su reunión celebrada el día 15 de Marzo de 2007, decidió elegir para el cargo de Gerente General al Ing. Alfonso Salgado, con las atribuciones legales conforme a los estatutos de ECABB.

A finales de 2007 el Ing. Freud Paredes fue promovido al cargo de Gerente de la División de Servicios, en reemplazo de la Ing. Blanca Ruiz quien renunció voluntariamente a su cargo para regresar a Colombia.

Mediante decreto Ejecutivo # 2430 publicado en el suplemento al Registro Oficial # 494 del 31 de diciembre del 2004, se expidieron reformas al Reglamento de Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno, relacionadas con la aplicación de precios de transferencia de bienes y servicios entre partes relacionadas dentro y fuera del país. Se ha contratado a la firma UHY Consulting para la realización del estudio de precios de transferencia del año 2007.

#### **PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DEL RESULTADO NETO.**

De conformidad al Estado de Resultados del año 2007, el valor de la Utilidad neta, luego de la participación a los trabajadores y del impuesto a la renta es de USD247.076,84 (doscientos cuarenta y siete mil setenta y seis dólares con 84/100)

La gerencia informa a la Junta General de Accionistas que del valor de la mencionada utilidad USD247.076,84 se deberá provisionar el 10% de Reserva Legal obligatoria la cual asciende a USD24.707,68.

La gerencia propone a la Junta General de Accionistas que el valor de la mencionada utilidad luego de restar la Reserva Legal la cual asciende a USD222.369,16 distribuir a los accionistas.

**RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL PROXIMO EJERCICIO.**

La Gerencia recomienda a la Junta General de Accionistas que la compañía mantenga un seguimiento continuo a los grandes proyectos en los que ABB tiene interés y ha venido desarrollando, sin olvidar los sectores petrolero, industrial y energético, que presentan muy interesantes oportunidades de negocios, a pesar de todos los riesgos del país y en especial de la falta de un marco legal claro el cual permita efectuar inversiones a largo plazo.

La gerencia recomienda a la Junta General de Accionistas que se ponga especial énfasis en la actividad de ventas locales tales como: comercialización de productos industriales a través de canales de distribución, proyectos de suministro técnico con valor agregado, provisión de servicios relacionados al giro del negocio (mantenimiento, servicio post-venta y repotenciación de activos), de conformidad a la política del Grupo ABB, ya que éstas actividades permiten contar con un volumen base de negocios, proveen parte del dinero para el flujo de fondos y sobre todo constituyen un primer contacto con los clientes.

Igualmente recomienda reforzar, como parte de la Política del Grupo, la atención focalizada al Cliente, tendiente a conseguir una mejor relación con los Clientes en general y en particular con nuestros Clientes estratégicos. Deberán implementarse diferentes actividades a fin de conseguir éste objetivo para beneficio de los negocios de la Compañía.

Se debe continuar trabajando también en la mejora de las condiciones comerciales para los productos provenientes de las empresas del grupo ABB, principalmente de Colombia, Venezuela, Brasil, Suecia y los Estados Unidos de Norte América. La gerencia recomienda poner más énfasis en estas negociaciones.

Hacia fines del año 2006 ECABB con el soporte del ATAP manager para Latinoamérica, Paolo Pescalli, decide abrir (a partir del 2007) en Ecuador la división de productos de Automatización "Automation Products (AP)" con el fin de incrementar el volumen de ventas de estos productos cuyo volumen de ventas se venía registrando dentro en la división de Process Automation (PA). Como parte de esta estrategia del Grupo ABB, las diferentes fábricas de productos invertirán recursos y ajustarán sus costos de modo que el precio de los productos se ajuste al mercado local.

De igual forma hacia fines del año 2006, ECABB con el soporte de la BU Turbochargers de Suiza, decide ejecutar durante 2007 la consecución de un local y su adecuación para establecer en Ecuador una estación de Servicio para Turbocargadores, en donde se ofrecerán los servicios de reparación y venta de repuestos para Turbocargadores, servicios que hasta 2007 se venían prestando desde otros países vecinos. Considerando la base instalada de motores diesel en Ecuador (2º lugar en Sudamérica). Se espera un gran resultado de esta actividad.

El gerenciamiento de este negocio ha sido asignado a la División Service.

Los objetivos para el 2008 en el área de Turbocargadores son: en órdenes recibidas TUSD 830 y en revenues TUSD 830.

Los gastos de ventas y administración presupuestados para el área de Turbocargadores (PAT) TUSD 123.

Parte integral de la estrategia será establecer una estructura basada en Product Managers, personal de ventas y personal de soporte logístico. Esta nueva organización interna contará con

personal de experiencia que actualmente labora en ABB Ecuador y también con personal externo que será contratado.

Consecuentemente la Gerencia General recomienda a los accionistas promover e invertir en el desarrollo de las actividades tanto de promoción técnica a través de sus gerentes de producto así como también en la gestión de ventas a través de su fuerza de ventas y distribuidores.

#### DESCRIPCION DETALLADA DE LAS ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA

Las actividades de la compañía se han mantenido dentro de los parámetros de la situación del País, tal como se muestra en el cuadro que aparece a continuación:

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Ordenes Recibidas	3.192	2.608	4.182	4.985	5.690	9.628	9.183	11.910	11.762
Facturación Local	1.713	2.935	2.315	4.132	4.716	4.355	10.965	15.852	9.634
Ingresos Grupo ABB	914	631	672	637	116	367	114	35	644
Total de Ingresos	2.627	3.566	2.987	4.769	4.832	4.722	11.079	15.887	10.278

Se adjuntan a éste informe los resultados y balances para el ejercicio económico del año 2007, los cuales son el resultado de la contabilidad general consolidada, así como de las Divisiones, que se lleva en forma separada y detallada, a fin de conocer cuales son las actividades más rentables para la compañía.

ABB en el Ecuador deberá continuar mejorando sus operaciones, para lo que seguirá fortaleciendo las actividades de seguimiento proyectos, que permite el cumplimiento de los presupuestos asignados por la Matriz.

La Gerencia de ABB Ecuador S. A., considera que existe un futuro promisorio para ABB en el Ecuador, basado en el gran potencial del Grupo a nivel mundial, sus productos de alta tecnología y gran calidad. Para conseguirlo es necesario lograr una mejor organización local a través de su permanente participación en el mercado y el apoyo del Grupo con precios de productos y políticas acordes a la realidad ecuatoriana.



ABB ECUADOR S.A.  
ING. ALFONSO SALGADO  
GERENTE GENERAL

Quito, a 17 de Marzo de 2008.