

**INFORME DEL SECRETARIO GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE
ACCIONISTAS DE ABB ECUADOR S.A. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL
AÑO 2019.**

Señores Accionistas de ABB Ecuador S.A.

Conforme la resolución. No. 92-1-4-3-013 de la Superintendencia de Compañías y con el fin de presentar un cuadro general acerca del desarrollo de las actividades de ABB en el Ecuador, durante el año 2019, la Administración procederá a hacer una breve descripción y análisis de la situación política y económica del país para ese año, y luego hará una exposición detallada de las actividades de ABB Ecuador S.A., mencionada en este reporte como ECABB, que es el código con el cual se denomina la Compañía dentro del Grupo ABB.

Sobre la situación económica de Ecuador. En el cuarto trimestre de 2019 el PIB de Ecuador a precios constantes mostró una tasa de variación interanual (t/t-4, respecto al cuarto trimestre de 2018) de -1.0%; mientras que registró una tasa de variación trimestral de -0.7% (t/t-1, respecto al tercer trimestre de 2019).

Las Exportaciones de bienes y servicios fue la variable que tuvo mayor incidencia en la variación interanual positiva del PIB en 2019IV. Desde la óptica de la oferta-utilización de bienes y servicios, en el cuarto trimestre de 2019, las Exportaciones de bienes y servicios y el Gasto de Consumo Final de los Hogares registraron un mayor crecimiento.

En el cuarto trimestre de 2019, la variación trimestral (t/t-1) del PIB fue de -0.7%, en ese sentido el VAB No Petrolero registró una tasa de -0.2% y el VAB Petrolero fue de -4.0%

La variación interanual (t/t-4) del PIB fue de -1.0% para el cuarto trimestre de 2019, en donde el VAB No Petrolero registró una tasa de -0.5%, mientras que el VAB Petrolero mostró una tasa de variación de -1.9%.

Las actividades económicas que presentaron una tasa de variación positiva en el cuarto trimestre de 2019 fueron: Suministro de electricidad y agua (5.8%), Administración pública (2.8%), Agricultura (1.6%).

En cuanto a la variación interanual del PIB (-1.0%) las actividades económicas que presentaron una mayor tasa de variación positiva fueron: Suministro de electricidad y agua (15.4%), Acuicultura (9.6%) y Actividades de servicios financieros (2.4%).

La Producción Nacional de Petróleo de enero a diciembre de 2019 aumentó en 2.7% con relación al mismo período de 2018. En parte, este incremento se debe a la mejora en la producción de los campos Tambococha y Auca. En igual período, el análisis por empresas evidencia que Petroamazonas EP incrementó su producción anual en 4.4%, mientras que las Compañías Privadas disminuyeron en 3.5% anual.

La producción diaria de crudo para las Empresas Públicas alcanzó un promedio 427.6 miles de barriles en diciembre de 2019. De ese total, el 100% corresponde a la producción de

Petroamazonas EP.

Para las Compañías Privadas, la producción de crudo diaria en diciembre de 2019 fue de 114.3 miles de barriles, cantidad superior a la alcanzada en el anterior mes, cuando se reportó una producción de 113.4 miles de barriles.

Entre 2009 y 2019, se observa que el cambio en la modalidad de participación a prestación de servicios benefició a las exportaciones de petróleo de las Empresas del Estado. El Ministerio de Energía y Recursos Naturales No Renovables (MERNNR) exporta el equivalente a la tarifa pagada en especies a las Compañías Privadas, por el servicio de explotación petrolera bajo la modalidad de prestación de servicios. En 2019, las exportaciones alcanzaron 18.9 millones de barriles.

En diciembre de 2019, las exportaciones de crudo se ubicaron en 12.6 millones de barriles, 15.4% más que el mismo mes de 2018, de las cuales el Ministerio de Energía y Recursos Naturales No Renovables exportó 1.2 millones de barriles, equivalente a la tarifa pagada en especies a las Compañías Privadas por la prestación del servicio de explotación petrolera; la diferencia, 11.4 millones de barriles fueron exportados por EP Petroecuador.

Desde agosto del 2014, los precios internacionales del petróleo han presentado una tendencia a la baja determinada principalmente por un exceso de oferta en el mercado internacional. En los años 2017 y 2018, se registró una recuperación en los precios del crudo, volviendo a caer durante 2019.

El West Texas Intermediate (WTI) registró un valor promedio de USD 59.8 por barril en diciembre de 2019, con un incremento en su precio de 20.8% con relación a similar mes de 2018; los precios del crudo Oriente y Napo presentaron un incremento anual de 17.3% y 15.8%, respectivamente, en comparación con diciembre de 2018.

La oferta nacional de derivados mostró una tendencia creciente entre 2009 y 2013, asociada a una mayor importación de derivados para abastecer la demanda nacional. En igual período, la producción de derivados también aumentó, pero en menor proporción que las importaciones. Entre 2014 y 2016 la oferta de derivados disminuyó; mientras que de 2017 a 2019, esta variable vuelve a incrementarse, debido a una mayor importación de derivados, mientras que la producción de derivados presentó una reducción en 2019 en comparación a 2018.

La oferta de derivados tuvo una reducción anual de 16.3% con respecto a diciembre de 2018. Sus componentes, las Importaciones presentaron una reducción anual de 14.4%, al igual que la Producción Nacional de Derivados con una contracción de 17.5%, en relación a similar mes de 2018.

La Demanda Nacional de Derivados tuvo una tendencia creciente entre 2009 y 2014, disminuyendo entre 2015 y 2017, volviendo a incrementarse en 2018 para caer nuevamente en 2019.

La Demanda Nacional de Derivados, mostró una disminución anual en Gasolina y Otros de 0.1% y 36.6% respectivamente; y, un incremento en Diesel de 0.4% y GLP de 2.9% en diciembre de 2019.

La mayor diferencia entre ingresos y egresos por comercialización interna de derivados importados durante los tres años de análisis corresponde al Diesel. Es así como entre enero a diciembre de 2019 esa diferencia ubicó en 63.1%, seguida por la nafta de alto octano con 19.4% y el GLP con 17.4%.

De enero a noviembre de 2019, el 63.7% de la diferencia entre ingresos y egresos por comercialización interna de derivados importados correspondió a la comercialización de diésel, el 19.6% a la de nafta de alto octano; y, el 16.6% a la GLP.

En diciembre de 2019, la inflación anual del Ecuador es la más baja de la muestra de países considerada.

En diciembre de 2019 la variación anual de precios fue negativa en 0.07%; por divisiones de bienes y servicios, 5 agrupaciones que ponderan el 50.60% presentaron variaciones negativas, siendo Prendas de vestir y calzado; y, Muebles y artículos para el hogar y la conservación ordinaria del hogar las de mayor porcentaje. En otras 5 agrupaciones que en conjunto ponderan el 49.40% se registró resultados positivos, siendo Educación y Salud las de mayor porcentaje.

En diciembre de 2019 la variación mensual del IPP fue de 0.86%. Por secciones, la mayor variación fue la de Productos de la Agricultura, silvicultura y pesca en 2.20%, seguida de Otros bienes transportables en 0.41%.

La medida de desigualdad económica coeficiente de Gini se ubicó en 0.45 en diciembre de 2019, pero no presenta diferencias estadísticamente significativas con respecto del mismo mes del 2018 (0.45)

En noviembre de 2019, el Ciclo1 del Índice de Confianza Empresarial (ICE), se ubicó 1.1% por sobre la tendencia de crecimiento de largo plazo. Adicionalmente, en el gráfico se presenta la relación de este índice con la tasa de crecimiento anual del PIB trimestral, la cual fue de -0.1% para el tercer trimestre de 2019.

En el tercer trimestre de 2019 la Inversión Extranjera Directa registró un flujo de USD 127.9 millones, cifra inferior en USD 148.0 millones si la comparamos con el segundo trimestre de 2019 (USD 275.9 millones). Las ramas de actividad en donde más se ha invertido fueron: explotación de minas y canteras, servicios prestados a empresas, electricidad, gas y agua, agricultura, silvicultura, caza y pesca, industria manufacturera, y comercio, entre las principales.

La IED por país de origen en la serie 2011 - 2018 muestra a Holanda como la principal nación que aporta a este agregado con USD 1,054.7 millones; asimismo, Canadá contribuye con USD 733.2 millones, China con USD 667.9 millones, España con USD 653.3 millones, Estados Unidos con USD 567.1 millones, Uruguay con USD 381.4 millones, México con USD 327.1 millones, Italia con USD 240.6 millones ; y, otros países con USD 2.258.3 millones.

Durante el tercer trimestre de 2019, Canadá se constituyó en el país con mayor IED al invertir USD 55.4 millones, le siguen: España (USD 23.3 millones), Inglaterra (USD 17.0 millones), Estados Unidos (USD 13.0 millones), Alemania (USD 7.5 millones), Chile (USD 7.2 millones), Italia (USD 3.5 millones); y, Colombia (USD 2.7millones), entre los principales.

Durante el tercer trimestre de 2019, Canadá e Italia invirtieron en explotación de minas y canteras (USD 59.8 millones), España destinó la mayor parte de IED a electricidad, gas y agua (USD 12.4 millones), Inglaterra, Alemania y Chile a servicios prestados a empresas (USD 30.4 millones); Estados Unidos a agricultura, silvicultura, caza y pesca (USD 5.7 millones); y, Colombia a transporte, almacenamiento y comunicación (USD 1,1 millones).

Durante el período enero – noviembre de 2019, las exportaciones totales en valor FOB alcanzaron USD 20,312.2 millones, 2.1% más en términos relativos que las ventas externas realizadas en el mismo período de 2018 (USD 19,900.2 millones).

Al mes de noviembre de 2019, se registró una disminución de 7.8% en el valor FOB de las exportaciones petroleras, mismas que pasaron de USD 673.5 millones en octubre de 2019 a USD 621 millones en noviembre de 2019, mientras que las exportaciones no petroleras fueron mayores en 17.7% al pasar de USD 1,068.4 millones en octubre de 2019 a USD 1,257.1 millones en noviembre de 2019.

Entre los meses de enero y noviembre de 2019, las importaciones totales en valor FOB fueron de USD 19,970.52 millones (*); 2.2% menos que las compras externas realizadas en los mismos meses del año 2018 (USD 20,415 millones).

ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA.

ABB Ecuador S.A. en el 2019, ha mantenido la estrategia de no asumir riesgos, actuando más bien como un suministrador de las compañías presentes en Proyectos de Infraestructura del Sector Eléctrico, Petrolero e Industrial.

ABB Ecuador S.A. continuó su estricto cumplimiento de los códigos de conducta del grupo ABB, y por tanto con una pulcritud total en la ejecución de los negocios, en sus relaciones con todos los actores que intervienen en el desarrollo de sus operaciones: clientes, proveedores, competidores, empleados.

Como parte integral de sus actividades en el país y en línea con los compromisos de ABB en lo que respecta a la responsabilidad social que es parte primordial de sus valores y principios, ABB Ecuador S.A. participó nuevamente en el programa "Alianza Suiza para la educación el Ecuador", idea promovida por la Embajada Suiza y apoyada por diversas empresas Suizas con presencia en el Ecuador, en donde, entre otras cosas, se hicieron actividades para mejorar en forma integral la educación de escuelas de escasos recursos y localizadas en Quito y Guayaquil.

Durante el año 2019 se cumplieron varias auditorías externas e internas para dar seguimiento a nuestro sistema de gestión integral ISO 9001, ISO 14001 y OHSAS 18001, a través de las cuales se evidenció que nuestro sistema está implementado, mantenido y enfocado a conceptos de mejora continua.

Sector Eléctrico.-

El mercado Ecuatoriano en lo relativo al Segmento de los Sistemas Eléctricos de Potencia, se mantiene como una estructura administrada por el estado, con empresas de distribución de la región costa agrupadas en lo que se ha denominado el CNEL EP, las empresas de la región sierra con cierta autonomía y sus nombres originales como E.E.Q.S.A, E.E.R.C.S.C.A, etc, pero de igual forma administradas bajo la ley de contratación pública. Una empresa denominada CELEC EP que a través de unidades ejecutoras administra todo el sistema de generación público y la empresa de transmisión de energía, Transelectric EP.

Los principales productos demandados en nuestro mercado comprenden aquellos definidos dentro del Grupo ABB como: Equipamiento de Alto, Medio y Bajo Voltaje, Transformadores de Poder, Equipos de Protección y Control, Sistemas de Automatización, Sistemas Control, Equipos para aplicaciones industriales, motores y variadores de velocidad; sin embargo al igual que en años anteriores las compras y proyectos del sector se derivan fundamentalmente de empresas públicas que lanzan al mercado proyectos eléctricos paquetizados, y que en buena parte solicitan financiamiento o son financiados por multilaterales como por ejemplo el BID (Banco Interamericano de Desarrollo).

Una buena parte de estos proyectos incluyen soluciones integrales -con obras civiles-, bajo este escenario nuestra participación se limita a ofertar a través canales EPC (Engineering Procurement and Constructions) únicamente los productos eléctricos que forman parte de nuestra oferta.

Lamentablemente durante 2019 no se licitaron proyectos importantes por lo que nuestro resultados y participación de mercado fue realmente marginal.

Sector Petrolero e Industrial.-

Debido al déficit en el presupuesto del gobierno central y a los bajos precios del petróleo, muchos proyectos que formaban parte de la estrategia del gobierno para fortalecer a su empresa pública de vanguardia PETROAMAZONAS, se continúan postergando, generando una reducción muy importante de nuestra participación en este segmento de mercado.

Básicamente nuestra propuesta se orientó al OPEX (oferta equipos y soluciones para la operación y mantenimiento) ya que las principales inversiones de capital CAPEX están postergadas. Un importante resultado se consiguió a través de la unidad de servicios, actividad con buena rentabilidad dado el valor agregado que permite la presencia local.

El negocio en el área de turbocargadores presentó un buen resultado principalmente en el sector petrolero, sin embargo dado que una buena parte de este negocio se basa fundamentalmente el acuerdo corporativo que tiene ABB con la empresa líder fabricante de motores de combustión interna Wärsilä -que en Ecuador tiene una base instalada muy importante de turbocargadores ABB- tuvimos que replantear nuestra estrategia local debido a una actualización de los términos del acuerdo global, esto nos puso en muchas oportunidades a competir con Wärsilä. Al final del día los márgenes de nuestra actividad en esta línea de negocio se han visto afectados

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS^e

PRODUCTOS Y SISTEMAS

Los resultados planteados no se alcanzaron. En relación a órdenes estuvimos un 27% por abajo del presupuesto; mientras que a nivel de ingresos, se alcanzó el 78% del presupuesto. Frente al año anterior, se generó una disminución del 19% en órdenes y una caída de 4% en ingresos.

El resultado del año fue muy conservador, derivado principalmente de la falta de proyectos eléctricos que no se licitaron en ninguno de los sectores estratégicos donde opera la compañía.

SERVICIOS

El área no logró sus objetivos. En relación a órdenes estuvimos un 8% por debajo del presupuesto y generando unos ingresos por debajo del 2% del presupuesto.

Como se puede evidenciar en términos generales el año 2019 fue un año de bajos resultados en todos los segmentos para ABB Ecuador S.A.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

La Administración deja expresa constancia del cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía conforme a la Resolución No. 04.Q.I.J.001, publicada en el R.O. 289, del 10 de marzo del 2004, artículo uno del Reglamento.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO

La Administración deja expresa constancia que se ha dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Accionistas celebrada el 23 de abril de 2019.

INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO LABORAL Y LEGAL

En diciembre de 2019, el grupo ABB anuncia formalmente la desinversión de su unidad de negocio de energía y sistemas, conocida internamente como Power Grids, esta transacción se deriva de un acuerdo de compra con el grupo Hitachi. La operación se finalizará en junio de 2020, mientras tanto el grupo continúa operando esta unidad, pero un claro proceso de separación, para constituir una nueva empresa de Power Grids que deberá estar lista para la entrega en las fechas acordadas con el grupo Hitachi.

El efecto de esta separación en ECABB representa un ejercicio de separación de negocios, backlog y recurso humano que será formalizado en 2020.

Mientras se da la separación y constitución de la nueva empresa en Ecuador, la organización ECABB siguió operando durante 2019 y seguirá así hasta Q3 2020, en el esquema de “small country model”, implementación que se inició en 2016, sin embargo desde enero 2020, se realizó una nueva distribución del personal de ECABB ya que tan pronto se formalice la creación de la nueva empresa (sucursal de Power Grids Colombia), ECABB volverá a tener una estructura que para efectos internos del grupo ABB tendrá recursos propios y además evaluación de rentabilidad por cada negocio del grupo que decidió seguir operando en Ecuador, esto es la unidad de Electrificación – EL, Turbocargadores – IATU y Motion – MO.

Adicional a los cambios mencionados se ha definido en el grupo que en adelante se operará en un concepto de cluster/hub que permitirá compartir recursos entre varios países (Panamá, Colombia, Ecuador) como el rol de Gerencia General – CMD, Gerencia Financiera, Gerencia de HR, etc, lo cual además será complementado por Centros de Servicio Compartido - GBS, que en nuestro caso región Américas se estableció en la ciudad de San Luis de Potosí - México.

Por otro lado, la compañía ABB Ecuador S.A., amparado en la legislación local y los beneficios tributarios emitidos en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones (COPCI) referente al Impuesto a la Salida de Divisas ISD 5%, a partir de este decidió reconocer a este impuesto como Crédito Tributario de Impuesto a la Renta, sobre los pagos originados por importaciones de bienes de capital que se incluyan dentro del listado de partidas arancelarias emitido por el Comité de Producción.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DEL RESULTADO NETO

Les informo a los señores accionistas que la utilidad del ejercicio económico del año 2019, fue de: US \$ 567,056.28, de los cuales debe destinarse el 15% de participación de trabajadores y el porcentaje correspondiente al impuesto a la renta, quedando una utilidad neta de US \$178,591.95 y un Resultado integral del año de US \$ 201,609.41. Igualmente les informo a los accionistas que para este ejercicio fiscal no es necesario asignar cantidad alguna para la reserva legal puesto que el porcentaje requerido por la ley está cumplido

Por lo anterior, propongo que el 100% del resultado económico del año 2019 (US \$ 178,591.95) sea distribuido a los accionistas en el mes de Noviembre/2020.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL PROXIMO EJERCICIO

La Administración recomienda a la Junta General de Accionistas que se ponga especial énfasis en actividades de ventas tales como:

- Enfoque especial a la evolución de los sectores minero, eléctrico e industrial. En estos sectores se pueden presentar muy interesantes oportunidades de negocios, a pesar de que varios proyectos se licitan en el exterior y con un marco de financiamiento, esto no descarta la posibilidad de que ECABB a través de sus subsidiarias, sobre todo de China, pueda hacer un oportuno seguimiento y consecución de algunos negocios.
- Proyectos de suministro técnico con valor agregado, División de Service, todo esto además de conformidad con la política del Grupo ABB que busca potenciar el desarrollo de las actividades relacionadas a servicios. Se debe considerar que esto demanda de inversiones en capital y recursos humanos.
- Comercialización de productos industriales a través de canales de distribución
- No se debe descuidar que dado la concentración de los clientes tradicionales para suministro de equipos de potencia en el sector público, la figura de venta local ha dado un giro a ventas directas desde nuestras fábricas ya que esto permite a los clientes estatales acogerse a la liberación de aranceles y pago del IVA. Este nuevo concepto solo representa un cambio en la figura de entrega y facturación de los equipos; en el manejo de la orden se debe seguir manteniendo involucrado a ECABB, que en última instancia es la cara frente al cliente y debe asegurar el cumplimiento de los contratos y cuidar el buen nombre de ABB. Para los casos donde ABB Ecuador S.A. suscriba localmente y de manera directa los contratos, se recomienda que la figura de venta se haga bajo acuerdos *back to back* con la fábrica/s involucrada/s.
- No se debe olvidar que parte integral de la estrategia es aumentar el conocimiento y la experticia de nuestro personal por lo que se recomienda poner especial atención en la capacitación a nuestro personal de las unidades de Servicios, equipos de ventas, Gerentes de Producto y Negocios, personal Administrativo y Financiero así como del equipo de logística.

DESCRIPCIÓN DETALLADA DE LAS ACTIVIDADES DE LA COMPAÑÍA

Las actividades de la compañía se han mantenido en crecimiento estable durante los últimos años (salvo 2019), y sobre todo generando utilidad. Se adjuntan a este informe los resultados y balances de ABB Ecuador S. A. para el ejercicio económico del año 2019, los cuales son el resultado de la contabilidad general consolidada.

La Administración de ABB Ecuador S.A. considera que existe un potencial importante para ABB en el Ecuador, esto basado en las oportunidades que aún se requiere desarrollar en sectores como el minero y la infraestructura, y sobre todo por la fortaleza del grupo ABB a nivel mundial con sus productos de alta tecnología y calidad. Para conseguirlo es necesario lograr una mejor organización local que debe fortalecerse buscando mecanismo que optimicen nuestro

acercamiento al mercado y permitan volver más competitiva nuestra oferta.

Quito, 14 de mayo de 2020



ABB ECUADOR
SECRETARIO GENERAL