

## **INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO 2019**

Quito, 30 de marzo del 2020

A los señores Socios de la Compañía **SMART CHARGE CIA. LTDA.**

De acuerdo a lo establecido en los estatutos de la Compañía y en las normas de la Superintendencia de Compañías, presento el informe relacionado con el entorno empresarial en el cual se realizaron nuestras actividades, las gestiones desarrolladas y sobre el resultado financiero de SMART CHARGE CIA. LTDA., correspondiente al ejercicio económico del año 2019.

### **1.- ENTORNO EMPRESARIAL**

Durante 2018 el crecimiento de la economía del Ecuador se ha desacelerado: fue de un 1,3% en el primer semestre y se proyecta un 1,0% para el año completo, frente a un 2,4% en 2017. Esto ocurre en buena medida como efecto de la consolidación fiscal en curso, que se tradujo en una disminución del gasto público en capital hasta lograr una reducción del 2,3% del gasto total del sector público no financiero<sup>1</sup>. Sin el fuerte estímulo fiscal de 2017, la actividad económica se desaceleró como consecuencia de una contracción moderada de la producción petrolera (-3,1%), un contexto internacional adverso, con mayor volatilidad financiera y aumentos de tasas por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos, un riesgo país que aumentó casi 200 puntos a partir de marzo y un tipo de cambio real que no logró depreciarse. Durante el primer semestre, la formación bruta de capital fijo se expandió levemente (3,2%), a una tasa menor que la registrada en 2017 (3,3%), al igual que las exportaciones (que crecieron un 0,8%, en comparación con un 1,1% en 2017). Esto no se reflejó en el mercado laboral ni en la inflación: el desempleo permaneció bajo, con una leve disminución, y los precios al consumidor comenzaron a salir del período deflacionario.

El aumento del precio del petróleo, el bajo dinamismo de la economía y las medidas de remisión tributaria —dirigidas a condonar multas e intereses para estimular el pago de impuestos atrasados— se plasmaron en el desempeño de los ingresos fiscales: los ingresos petroleros aumentaron un 24,5% y los correspondientes al impuesto a la renta un 10,2%, pero los provenientes del IVA cayeron un 0,7%. El gasto total ejecutado disminuyó un 2,3% como consecuencia de una reducción del 20,3% de los gastos de capital, que contrarrestó el aumento del 6,4% del gasto corriente, inducido por el mayor gasto en intereses y compras de derivados. Como resultado, el superávit primario del sector público no financiero alcanzó un 0,4% del PIB (en comparación con un déficit del 1,3% en 2017), al mismo tiempo que se registró un déficit global del 1,6% del PIB (frente a uno del 3,3% en 2017).

A partir de octubre, la medida oficial de la deuda pública volvió a ser la deuda agregada, que considera tanto las obligaciones dentro del Estado como aquellas con terceros. Dicha deuda, después de un rápido crecimiento en los últimos años, mostró un incremento moderado durante 2018. La deuda pública externa aumentó 372 millones de dólares, totalizando un monto de 35.193 millones de dólares (32,2% del PIB), en tanto que la deuda pública interna disminuyó de

14.782 a 13.876 millones de dólares. Sumadas, conforman una deuda pública total de 49.069 millones de dólares, equivalente al 44,8% del PIB (en comparación con un 44,6% del PIB a fines de 2017). Para mediados de diciembre está anunciada la contratación de nueva deuda por 2.500 millones de dólares con el Banco de Desarrollo de China, lo que elevaría el total al 47,2% del PIB.

Las reservas internacionales también han sido afectadas por los menores desembolsos provenientes del financiamiento externo. Hasta el mes de octubre, estas totalizaban 2.730 millones de dólares, frente a 4.806 millones de dólares el año anterior. El promedio de las reservas de los últimos seis meses es un 24% inferior al de los seis meses precedentes.

Los componentes del gasto agregado, a excepción de las importaciones, mostraron incrementos reales modestos y menores que en 2017: la formación bruta de capital fijo se expandió un 3,2%, el consumo final de los hogares un 2,9% y las exportaciones un 0,8% (en comparación con incrementos del 3,3%, el 2,9% y el 1,1%, respectivamente, registrados en 2017). Las exportaciones, en particular, se vieron afectadas por la reciente apreciación del tipo de cambio real y por la disminución de la producción de petróleo. Las importaciones, en tanto, presentaron un incremento real anual del 9,2%.

Durante el primer semestre los sectores más dinámicos fueron la acuicultura y la producción de camarón (con un crecimiento real anual del 10,2%), el suministro de agua y electricidad (7,2%) y el alojamiento y servicios de comida (6,5%), mientras que las industrias con mayores contracciones fueron la pesca (-4,3%), el petróleo y las minas (-3,5%) y la refinación de petróleo (-21,9%).

La inflación de precios al consumidor tuvo un punto de inflexión en mayo, de modo que se revirtió la tendencia decreciente de los últimos tres años. Como resultado, el índice de precios al consumidor anotó en septiembre una variación anual del 0,29%, con lo que concluyó una deflación de 11 meses. La inflación acumulada entre enero y octubre es del 0,42%.

El salario básico unificado aumentó un 2,3% en términos reales. El índice registró en septiembre una variación anual del 5,87%.

Dentro de su estabilidad, la tasa de desempleo urbano abierto de 2018 fue menor que la de 2017: el promedio de los tres primeros trimestres del año pasó del 5,0% en 2017 al 4,8% en 2018. En el mismo sentido, la tasa de empleo adecuado aumentó del 48,3% al 48,8% al comparar los valores promedios de los tres primeros trimestres.

Para 2019 se espera una leve reducción del crecimiento (0,9%), básicamente debido a una renovada presión en contra del impulso fiscal, como consecuencia del fin del efecto de la remisión tributaria, un precio más bajo y volátil del petróleo, las renovadas transferencias de recursos al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) (1,1% del PIB) y las contenidas en la Ley Orgánica para la Planificación Integral de la Circunscripción Territorial Especial Amazónica (0,2% del PIB)<sup>2</sup>. Dos factores podrían mitigar, al menos parcialmente, este fenómeno: primero, un aumento de la producción de Petroecuador, que podría llegar hasta un 10% de su generación de barriles diarios, como resultado de la producción proveniente de los campos Ishpingo, Tambococha y Tiputini (ITT), en 2019, pero en fechas inciertas; segundo, una inversión privada en hidrocarburos de 1.000 millones de dólares, mediante una licitación dentro de los campos

que se adjudicará en marzo, y cinco grandes proyectos mineros por un total de 6.808 millones de dólares, de los que, sin embargo, es difícil proyectar qué proporción se gastará durante 2019. Finalmente, los incentivos aprobados en la Ley Orgánica para el Fomento Productivo, Atracción de Inversiones, Generación de Empleo y Estabilidad y Equilibrio Fiscal, aunque parciales, podrían ayudar a una reactivación en los distintos sectores de la economía

## 2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LOS SOCIOS: ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y OPERATIVOS

En el mes de abril de 2019, Se toma la decisión de constituir la compañía, el mismo que la Junta de Socios decide nombrar al Andrés Pantoja, como Gerente General y Representante Legal.

### ANALISIS FINANCIERO

El presente análisis financiero se sustenta en el estado financiero del ejercicio económico de la compañía del año 2019, como se detalla a continuación:

### RESULTADOS 2019

Las ventas netas del año 2019 ascienden a USD 6804,00 que, a pesar de tener en pequeño reconocimiento en el mercado, se ha logrado mantener las ventas y llegar al cumplimiento de metas propuestas a pesar de ser un año difícil.

A continuación, se presenta un análisis comparativo de los montos de ingresos del año 2019:

VENTAS NETAS	6804,00
(-) COSTOS Y GASTOS OPERACIONALES	7528,49
(=) PERDIDA OPERACIONAL	724,49
(+/-) INTERESES, OTROS GASTOS	0
PERDIDA BRUTA	724,49

Como podemos ver, a pesar de haber obtenido unas ventas en el año, nuestro costos y gastos superaron nuestro margen, el mismo que se ha obtenido una Perdida considerable para la compañía.

### SITUACION FINANCIERA 2019

#### Índices financieros

IGUAL O MAYOR >1.0

1. Índice de Solvencia =	$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$	$\frac{30.320,25}{16.661,94}$	<b>1,81</b>
--------------------------	---	-------------------------------	-------------

IGUAL O MENOR <1.5

2. Índice Endeudamiento=	$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio}}$	$\frac{16.661,94}{14.275,51}$	<b>1,16</b>
--------------------------	---	-------------------------------	-------------

Como podemos observar, la capacidad financiera se encuentra con dichos indicadores no son aceptables y muestran el desequilibrio financiero de la Compañía.

**ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES**

La Gerencia ha cumplido con todas las obligaciones en materia tributaria, Contratando como Honorarios Profesionales a la Lcda. Andrea Méndez como apoyo.

Por la parte laboral, se tomó la decisión de no contratar personal hasta que la empresa no cuente con un crecimiento significativo en las contrataciones de servicios.

**DESTINO PERDIDA OBTENIDAS EN EL PRESENTE EJERCICIO**

La Gerencia indica que las cifras obtenidas en este ejercicio económico 2019, es debido a todos los gastos de constitución, publicidad y otros eventos que representan, el crecimiento de compañía.

Atentamente,



Sr. Andrés Pantoja  
Gerente General