

Guayaquil, Mayo 29 del año 2020.-

Señores
ETIQ S.A.
Ciudad.-

Estimadas accionistas:

Luego de haber concluido el ejercicio económico del año anterior, esto es, 2019 en mi calidad de Gerente General y representante legal de la compañía **ETIQ S.A.**, tengo a bien presentar ante Uds., este informe, de los movimientos económicos que se han registrado en la empresa.-

1.- Entorno empresarial.- El objetivo principal de la empresa es la fabricación o elaboración de etiquetas adhesivas para la industria y comercio en general.-

2.- Cumplimiento de las Resoluciones de la Junta General.- Esta es la segunda junta general que realiza en la empresa, ya que anteriormente no ha sido necesario.- En todo caso como representante legal he cumplido y estoy dispuesta a cumplir con las obligaciones que disponga la junta general.-

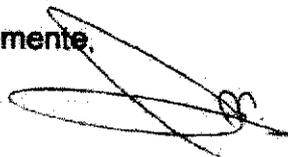
3.- Aspectos Administrativos, Económicos, Laborales.- Como lo conocen los señores accionistas, esta empresa es de reciente creación, originalmente tuvo su domicilio en Guayaquil, pero por estrategias comerciales lo trasladamos al cantón Eloy Alfaro, Durán; desde aquí nos vamos preparando para el futuro, ya que muchas industrias van a tener que salir de los perímetros urbanos de Guayaquil, Durán, Samborondon, y trasladarse a sectores fuera de las zonas urbanas.- Entre los cantones Durán y Yaguachi se está construyendo el PYADI que es uno de los parques industriales más grande del sector, donde funcionarán muchas industrias, las que serán nuestras potenciales clientes, estamos ubicados en un sitio estratégico que nos permitirá movilizarnos hacia ese destino o a diferentes sitios del país, con mayor facilidad.- En lo que a nuestra actividad se refiere, luego de un buen tiempo de instalación y pruebas, finalmente se puso en marcha el equipo de producción de etiquetas adhesivas; ha sido prácticamente desde el segundo semestre del 2019 la fecha efectiva en que iniciamos la producción y venta de nuestros productos.- Es de recordar a los presentes, que en los momentos en que nos encontrábamos en plena tarea de visitas a clientes, se produjo la revuelta social de Octubre que paralizó prácticamente el país, lo cual nos cortó el impulso, por las graves consecuencias económicas y sociales que dicha paralización conllevó.- Superados esos momentos y luego que la actividad productiva se normalizó hemos seguido en la actividad logrando realizar visitas a

clientes, así como ventas pero en una menor proporción a la que habíamos proyectado.- Nuestro objetivo para el año 2020 será ampliar nuestra cartera de clientes para lograr una mayor producción de ingresos que nos permitan tener los recursos económicos suficientes para cumplir con las obligaciones que mantenemos con nuestros acreedores, aunque la situación por la que estamos pasando actualmente nos va a pasar una factura negativa como a casi todas los negocios, sin embargo tomaremos impulso y seguiremos adelante con mucha fe y optimismo.- Administrativamente ya estamos organizados con oficina, bodega, etc., en la parte laboral hemos contratado al personal necesario para producción y ventas, conforme al crecimiento que tengamos iremos incrementando el personal que fuere necesario.-

4.- Situación Financiera.- Como todo emprendimiento que recién comienza, la situación financiera no es la más adecuada, pero normalmente así son los números al inicio.- En la actividad de ventas logramos una facturación de \$19.295,77, pero los gastos fueron por la suma de \$18.698,58, lo cual generó una pequeña utilidad de \$597.19, que esperamos siga creciendo en los próximos ejercicios económicos.-

No habiendo otras cosas que informar, deseo expresar mis agradecimientos a los señores accionistas por el apoyo que me han brindado para continuar al frente de la empresa, así como al personal administrativo y profesionales externos que nos han brindado su apoyo.

Atentamente,



Javier Andrés Zambrano Navia
Gerente General