

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA HT-MED DISTRIBUIDORA FARMACEUTICA HT&MED CIA LTDA

En cumplimiento con las obligaciones y disposiciones a la Superintendencia de Compañías, así como los Estatutos de la compañía me permito presentar a los señores socios de **HT-MED DISTRIBUIDORA FARMACEUTICA HT&MED CIA LTDA**, el correspondiente informe de gerencia sobre los resultados obtenidos en el período económico 2019

ASPECTOS FINANCIEROS

Los hechos más notables que han ocurrido en el ejercicio económico 2019, en lo que ha finanzas de la compañía se refiere son:

Con base a las perspectivas del año pudimos hacer funcionar la empresa y a pesar que iniciamos ne el mes de Abril con una baja actividad, en el transcurso del año las metas propuestas de ventas para este periodo la hemos cumplido no en su totalidad pero las aspiraciones para el año que viene son muy amplias y esto dependerá totalmente del departamento de ventas.

COMERCIALIZACION

Como se puede observar en los Estados Financieros cortados al 31 de diciembre del 2019 que se presenta a los señores socios, las ventas netas del 2019 son rentables a pesar de no ser un año completo y los gastos realizados en el año son equivalentes al monto de ingresos. Sin embargo para el periodo 2020 queremos poner al tanto a un sin número de empresas privadas y públicas de nuestro productos para poder aumentas nuestros ingresos.

ASPECTOS GENERALES

En lo que se relaciona a los gastos administrativos y ventas estos no superaron los presupuestados para el ejercicio 2019 por ende recomendamos mantener el control en estos costos. Sin embargo, queremos aumentar la capacitación del personal e incluir profesionales calificados en todas las áreas de la empresa.

VISION DEL FUTURO

Sobre la base que se han sentado en el presente ejercicio, la Administración de **HT-MED DISTRIBUIDORA FARMACEUTICA HT&MED CIA LTDA**, mira con optimismo el futuro de la compañía.

Dentro de las metas planteadas para el siguiente ejercicio económico, podemos citar:

1. Lograr, convenios estratégicos con otras empresas para ampliar nuestro campo de acción
2. Incrementar las ventas para lo cual de **HT-MED DISTRIBUIDORA FARMACEUTICA HT&MED CIA LTDA** Perfeccionará al personal, mediante cursos de actualización y reclutará profesionales calificados.
3. Restringir los gastos.
4. Con la ayuda decidida de todo el personal administrativo y de ventas, se lograrán estos objetivos, más aún si seguimos contando con el valioso apoyo de ustedes.

Atentamente,



Sra. Liliana Touma
GERENTE GENERAL
HT-MED DISTRIBUIDORA FARMACEUTICA HT&MED CIA LTDA