

SOCIEPLAST S.A.
REPORTE ANUAL
2013
SOCIEPLAST S.A.

INFORME DEL GERENTE GENERAL - 2013

Señores Accionistas:

En cumplimiento de la Ley y de los Estatutos Sociales vigentes, en mi calidad de representante legal de la compañía, me es grato poner en consideración de ustedes el informe de actividades correspondiente al ejercicio económico del año 2013. Un análisis de las actividades en el entorno que se desarrollaron, así como las incidencias más significativas que fueron relevantes para la empresa son expresadas para un cabal entendimiento de los negocios en los campos financiero, societario y de responsabilidad social que nos compete.

La actividad comercial y las fuerzas del mercado no actuaron muy diferente a años anteriores. La gran variabilidad de precios de venta, marcando un ambiente competitivo con mayor tendencia a fijar participaciones de mercado, que a considerar márgenes razonables, teniendo en cuenta la existencia de factores climáticos complejos durante el año que desestabilizaron los precios de las materias primas, convirtió el mercado en una lucha incesante, con afectaciones importantes a los márgenes de rentabilidad y volúmenes.

ENTORNO ECONOMICO

Un primer semestre con fuertes presiones económicas y un segundo semestre caracterizado por la cercanía de un proceso eleccionario, caracterizaron al año 2013. El crecimiento de la economía nacional se mantuvo en una tasa del 5.1%, y la inflación se situó en una tasa del 2,7% acorde con el modelo económico establecido en el cual una fuerte y creciente participación del estado es la tónica del proceso de desarrollo.

El sistema económico se mantiene a base de un precio internacional del petróleo alto y la ausencia de inversiones extranjeras que han sido suplantadas en el modelo mediante la injerencia del estado como un gran actor de la economía. Cabe resaltar que los precios de los alimentos sufrieron una fuerte desaceleración pasando de un 4.9% a un 1.7% con fuertes fluctuaciones que incidieron seriamente en la oferta de productos de la canasta básica.

Fue relevante en el manejo de la economía nacional el incremento sostenido de las importaciones creando nuevamente un déficit difícil de controlar. Ante esta situación el gobierno optó rápidamente por un modelo de sustitución de importaciones, que obliga al sistema a adecuarse a un nuevo tipo de oferta de productos. Se han generado una serie de medidas restrictivas, de manera especial una nueva norma de etiquetado, que dificulta seriamente las importaciones, situación que afecta principalmente a nuestra línea de P&G.

A pesar de la tasa de inflación baja, para las economías de la región, el gobierno optó por un incremento salarial del 6.9%, muy superior a las expectativas existentes, presionando aún más sobre los medios de pago y la oferta de productos en el mercado. La tasa de desempleo se mantiene en niveles inferiores al

5%, pero es preocupante el nivel de subocupación que se ubicó en el 43.35%, posiblemente debido al endurecimiento de la política laboral. Los bajos rendimientos y los incrementos salariales nos colocan cada vez en menor grado de competitividad con nuestros productos en los mercados internacionales.

Durante este año el gobierno continuó con su afán de regular los "supuestos" abusos del sector privado sobre el consumidor y emitió nuevas leyes y normas buscando frenar los mismos y además la concentración de poderes de mercado. Dentro de este contexto dictó una ley de Competencias y emitió nuevas normas para Controlar la liquidez de los bancos y los créditos, los obligó a traer fondos adicionales de los que tenían depositados en el Exterior, les eliminó beneficios tributarios que tenían y prohibió la participación en su Capital a los grupos empresariales con activos no financieros. A través del Banco Central continuó controlando las tasas de interés manteniendo las mismas referenciales del año 2012 durante todo el 2013. La Superintendencia de Bancos implementó una matriz de calificación de riesgos que los bancos debían usar para todos sus clientes a quienes concedía operaciones de crédito y por la cual se establecía una tabla para hacer provisiones que castigaban sus resultados en base a la calificación.

Esto sumado a la crisis fiscal, trajo una desaceleración del crecimiento del medio circulante y de la expansión de los créditos. Como resultado la banca modificó las tasas especiales que venía concediendo moviéndola hacia el límite superior de cada sector.

Las firmas calificadoras de riesgo también fueron objeto de nuevas regulaciones de control. Con todo lo anterior el acceso al crédito se hizo más complicado.

Al mismo tiempo que el Gobierno se esforzaba en controlar al sector privado, no avanzaba en la firma de acuerdos comerciales, ni dictaba leyes que incentiven a la inversión privada tanto extranjera como nacional. El modelo económico no evolucionaba y seguíamos dependiendo del precio del petróleo.

El enorme peso del gasto público incrementó el déficit fiscal que ocasionó que el Gobierno iniciara en el 2013 por primera vez un año sin recursos en las arcas fiscales lo que lo obligó a buscar financiamiento con pocos resultados positivos. Sondeó el mercado internacional para efectuar una emisión de bonos y la respuesta fue negativa, convocó a una ronda petrolera y no tuvo participación de inversionistas extranjeros; Sólo consiguió el desembolso del préstamo de China y buscó financiamiento de fuentes internas. Se empezó a mencionar la posible eliminación de los subsidios.

Durante el cuarto trimestre la caída del precio del petróleo en octubre empeoró el entorno económico y se dictaron nuevas regulaciones adicionales tendientes a disminuir las importaciones para equilibrar la balanza comercial que ha sido deficitaria durante los últimos 5 años.

Ningunas de las medidas tomadas son sustentables en el largo plazo y solo van a traer una solución temporal. El Gobierno deberá trabajar en promover el incremento de las exportaciones mediante acuerdos comerciales, atraer la inversión extranjera, controlar el gasto público, incrementar la producción petrolera, reducir las importaciones de combustibles y derivados y ganar credibilidad en el mercado financiero internacional.

ASPECTOS GENERALES DEL NEGOCIO

Socieplast fue constituida en 1977 para la producción de los envases plásticos requeridos por Industrias Ales C.A., complementando su integración vertical. El equipamiento industrial estuvo diseñado para procesar productos de PVC, que en esa época eran los que se usaban para envasar alimentos. En los actuales momentos han cambiado las tendencias, y el uso del PET y otros plásticos es necesario para envasar alimentos, especialmente líquidos y semisólidos. Este cambio tecnológico no fue seguido por Socieplast, quedando sus equipos para producir únicamente cierto tipo de envases para grasas sólidas.

Desde el año 2007 Ales dejó de usar botellas de PVC e introdujo el PET para sus aceites vegetales, tecnología que debió contratar con terceros, reduciendo significativamente la operación de Socieplast. La actividad de la Compañía se circunscribe principalmente a la fabricación de tarrinas y baldes plásticos, líneas en las cuales continúa operando, pero con volúmenes bajos en relación a la capacidad instalada total.

En los últimos años, con el fin de buscar nuevos negocios han realizado operaciones logísticas para la operación comercial de Industrias Ales C.A. y otras empresas como 3M y Procter & Gamble, actividad que le permite ocupar sus recursos humanos e instalaciones.

PRODUCCION Y MARGENES DE ENVASES

Los siguientes cuadros resumen los volúmenes, ventas y costos de envases:

	2013	2012
Volúmenes de envases - kilos	117.387	104.307
Venta de envases \$	482.736	560.000
Costos de Ventas -\$	543.263	535.000
Margen bruto - \$	-60.527	25.000
Precio de venta promedio- \$/kg	4,00	5.37
Costo Promedios - \$/kg	5,00	5.13
Margen Promedio - \$/kg	-1,00	0.24

La baja en el margen bruto, está relacionada con la subida en costos de materias primas, afectando los costos de transformación. En el año 2013 se realizaron investigaciones en el mercado de plásticos a fin equiparar los precios de Socieplast, habiéndose llegado a los máximos razonables en un mercado en el cual deben transarse siguiendo las reglas de precios de transferencia emitidas por las autoridades tributarias.

SERVICIOS

Socieplast presta servicios a Industrias Ales C.A. para apoyar sus procesos logísticos, para lo cual, la compañía utiliza sus instalaciones y recursos humanos. La facturación por estos conceptos en el 2013 alcanzó los \$704 mil, (venta de servicios \$596 + arriendo \$108) con un margen del 18% para la empresa.

OTROS INGRESOS

Socieplast presta servicios de arrendamiento generando un ingreso de \$108 mil. Además la compañía recibe intereses por operación de crédito por \$12mil.

RESULTADOS

El margen bruto total incluyendo arriendo, suma 62mil mil (-59% con respecto al 2012), la reducción frente al año anterior se debe a la menor por el incremento de costos operativos, básicamente de la mano de obra y materia prima. Los gastos administrativos fueron de \$191 mil, que incluyen cargos por servicios corporativos.

En el 2013 se recibieron dividendos de \$106 mil por su inversión en Palmeras del Ecuador, empresa en la que Socieplast tiene una participación del 3%. Esta compañía es propietaria de aproximadamente 12,000 hectáreas de palma; un avalúo independiente sugiere que Palmeras tiene un valor patrimonial superior a los \$67 millones, de los cuales la participación proporcional de Socieplast asciende a \$2.0 millones, mientras que en sus registros los mantiene en \$642 mil.

El resultado del año antes de participaciones e impuestos suma (-\$30 mil.)

El resultado final, una pérdida de (-\$57mil.)

SITUACION FINANCIERA

Desde el punto de vista estructural, Socieplast mantiene una sólida posición financiera. Su patrimonio de \$2.89 millones está debidamente soportado por los bienes inmuebles y las inversiones en acciones en otras empresas, cuyo valor supera suficientemente el patrimonio de los accionistas. Los activos totales suman \$3.3 millones, de los cuales \$2.2 millones son el valor neto de propiedades, planta y equipo e inversiones en compañías asociadas, siendo la principal en Palmeras del Ecuador.

CONCLUSIONES

En los últimos años la administración ha estado analizando varias alternativas. Socieplast es una empresa sin deuda y con una infraestructura que va a permitir que algunas actividades se hagan con costos más eficientes. Se había analizado la posibilidad de realizar los activos que no cuenten con futuro productivo ni sirvan para propósitos de generación de ingresos. De acuerdo a los nuevos lineamientos de la Matriz Productiva resuelta por el Gobierno Nacional, Socieplast se puede transformar en una empresa estratégica de manufactura, servicios a importadores y a productos importados y a empresas locales.

El estatuto social de Socieplast conforme la resolución de la Junta General de Accionistas de 2012 ha sido actualizado y su objeto social ampliado a diversas actividades tales como la de operador portuario, servicios de administración de bodegas, maquilas, manufacturas diversas entre otras que permitirán implementar la estrategia planteada y prevista.

En cuanto a los resultados de la operación la empresa continúa operando parcialmente y este año ha obtenido resultados negativos. Socieplast tiene una solidez patrimonial que va a permitir que las estrategias planteadas puedan lograrse.

Patricio Alvarez Plaza
Gerente General

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

ACTIVOS

2013

2012

(en miles de U.S. dólares)

ACTIVOS CORRIENTES:

Bancos	1	1
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	838	815
Inventarios	206	229
Activos por impuestos corrientes	25	30
Otros activos	<u>4</u>	<u>2</u>
Total activos corrientes	<u>1,074</u>	<u>1,077</u>

ACTIVOS NO CORRIENTES:

Propiedades, planta y equipo	790	935
Propiedades de inversión	734	648
Otros activos financieros	<u>686</u>	<u>660</u>
Total activos no corrientes	<u>2,213</u>	<u>2,243</u>

TOTAL	<u>3,284</u>	<u>3,320</u>
-------	--------------	--------------

PASIVOS Y PATRIMONIO**2013****2012****(en miles de U.S.
dólares)****PASIVOS CORRIENTES:**

Préstamos	24	0
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	39	48
Pasivos por impuestos corrientes	11	7
Obligaciones acumuladas	<u>34</u>	<u>48</u>
Total pasivos corrientes	<u>108</u>	<u>103</u>

PASIVOS NO CORRIENTES:

Obligaciones por beneficios definidos	290	255
Pasivos por impuestos diferidos	<u>—</u>	<u>—</u>
Total pasivos no corrientes	<u>290</u>	<u>255</u>

Total pasivos	<u>398</u>	<u>358</u>
---------------	------------	------------

PATRIMONIO:

Capital social	520	520
Reserva legal	160	140
Reserva facultativa	315	138
Utilidades retenidas	<u>1.891</u>	<u>2.164</u>

Total patrimonio	<u>2.886</u>	<u>2.962</u>
------------------	--------------	--------------

TOTAL	<u>3.284</u>	<u>3.320</u>
-------	--------------	--------------

SOCIEPLAST S.A.**ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL****POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Ingresos por ventas		
Envases y Otros	483	560
Servicios	<u>596</u>	<u>655</u>
	<u>1.079</u>	<u>1.215</u>
Costo de productos vendidos		
Envases y Otros	543	535
Servicios y arriendos	578	636
Otros Costos	<u>4</u>	<u> </u>
	<u>1.125</u>	<u>1.171</u>
Margen bruto de utilidad		
Envases y Otros	(60)	25
Servicios y arriendos	18	19
Otros	<u>(4)</u>	<u> </u>
	<u>(46)</u>	<u>44</u>

Gastos e ingresos de la operación		
Administrativos y generales	191	186
Financieros	19	18
Ingresos por arriendos	-108	-108
Ingresos por Intereses	-12	-12
Ingresos por inversiones	-106	-108
	<u>-16</u>	<u>-24</u>
Resultados antes de participaciones e impuestos	<u>-30</u>	<u>68</u>
Participación de trabajadores	0	10
Impuesto renta corriente	27	20
Impuesto renta diferido	0	-160
Totales	<u>27</u>	<u>-130</u>
Pérdida neta y resultado Integral del año	<u>-57</u>	<u>198</u>

OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO

Partidas que no se reclasificarán posteriormente a resultados_:

Nuevas mediciones de obligaciones por beneficios

definidos	-19	0
TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO	<u>-76</u>	<u>198</u>

SOCIEPLAST S.A.**ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO****POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

	Capital social	Reserva legal	Reserva facultativa	Utilidades retenidas	Total
	... (en miles de U.S. dólares) ...				
Saldos al 1 de enero de 2011	520	128	82	1.985	2.715
Utilidad del año				49	49
Transferencia	—	<u>6</u>	<u>56</u>	<u>(62)</u>	—
Saldos al 31 de diciembre de 2011	520	134	138	1.972	2.764
Utilidad del año				198	198
Transferencia	—	<u>6</u>	—	<u>(6)</u>	—
Saldos al 31 de diciembre de 2012	<u>520</u>	<u>140</u>	<u>138</u>	<u>2.164</u>	<u>2.962</u>
Utilidad del año				(76)	(76)
Transferencia	—	<u>20</u>	<u>177</u>	<u>(197)</u>	—
Saldos al 31 de diciembre de 2013	<u>520</u>	<u>160</u>	<u>315</u>	<u>1.891</u>	<u>2.886</u>