

TABLA DE CONTENIDOS:

ENTORNO MACROECONÓMICO DE 2018.....	3
GESTIÓN DE LA EMPRESA.....	19
ESTADOS FINANCIEROS (al 31 de diciembre de 2018).....	19
ANEXOS.....	22
OPINIÓN DE AUDITORES EXTERNOS A LOS ESTADOS FINANCIEROS DE SOLUCIONES NEXCAR S.A.	22

CONFIDENCIAL

INFORME PRESENTADO POR EL GERENTE GENERAL DE SOLUCIONES - NEXCAR S.A., A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS QUE SE REALIZA EL DIA 30 DE MARZO DE 2019.

ENTORNO MACROECONÓMICO DE 2018

I. ENTORNO INTERNACIONAL DE 2018

El crecimiento económico mundial se debilitó en 2018. Si bien la economía estadounidense continuó aumentando su expansión, el desempeño de las economías de la zona Euro y de algunos países asiáticos fue menor que en 2017. Se estima que la economía mundial redujo su tasa de crecimiento al 3,7%. Los principales factores que incidieron en esta baja del crecimiento económico fueron la incertidumbre en cuanto a políticas comerciales y las inquietudes acerca del desempeño de la economía China.

Los precios del petróleo han sido volátiles desde mediados de 2018 por factores que influyen en la oferta mundial, como la política de exportaciones de petróleo de Irán y temores a una reducción de la demanda global. Los precios de los metales y las materias primas agrícolas también sufrieron una ligera caída en el segundo semestre de 2018 debido a una menor demanda de China. Además, las condiciones financieras en las economías avanzadas se han tornado más restrictivas. Los inversionistas han reducido su exposición a activos más riesgosos, por lo que se registraron salidas netas de capital de las economías emergentes en el segundo semestre de 2018.

Evolución de la cotización del dólar

El dólar retornó su tendencia a fortalecerse en los principales mercados. Si bien en 2017 el dólar presentó una tendencia al debilitamiento, 2018 retomó el comportamiento registrado en años anteriores con depreciaciones de las monedas en la mayoría de las economías. La depreciación más alta fue la del real brasileño que cayó 14,7% respecto al dólar. El peso colombiano registró una depreciación de 8,1%, la libra esterlina 5,6%, el yuan 5%, el euro 4,3% y el sol peruano 3,8%. Entre los principales socios comerciales del Ecuador, sólo el yen y el peso mexicano mostraron apreciaciones respecto al dólar, 2,3% y 0,3%, respectivamente.

Cotización del dólar en el mercado internacional en el último lustro

Cotización (USD/moneda)	2014 (1)	2015 (2)	2016 (3)	2017 (4)	2018 (5)	Comportamiento	Variación
Euro	0,8221	0,9161	0,9537	0,8368	0,8743	Depreciación	4,3%
Yen	119,35	120,60	116,34	112,88	110,35	Apreciación	-2,3%
Libra	0,6429	0,6742	0,8171	0,7440	0,7882	Depreciación	5,6%
Peso Colombiano	2.388,92	3.169,57	2.996,70	2.985,07	3.249,92	Depreciación	8,1%
Sol Peruano	2,99	3,41	3,35	3,24	3,37	Depreciación	3,8%
Peso Mexicano	14,73	17,34	20,66	19,75	19,69	Apreciación	0,3%
Real Brasileño	2,66	3,99	3,25	3,30	3,87	Depreciación	14,7%
Yuan	6,20	6,49	6,95	6,53	6,88	Depreciación	5,0%

Fuente: Banco Central del Ecuador

II. Entorno Nacional

1. Sector Real

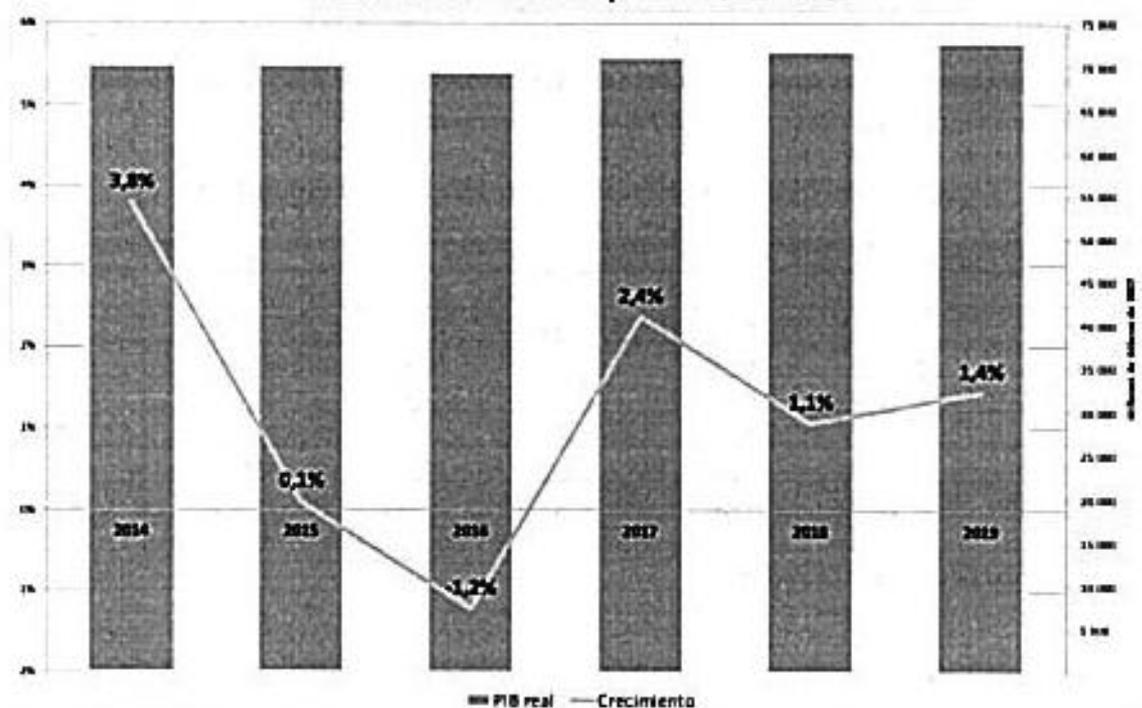
Producción

El ritmo de crecimiento de la economía ecuatoriana se redujo en 2018. La falta de acciones claras y oportunas para resolver los problemas estructurales de la economía, la incertidumbre respecto a la sostenibilidad del modelo económico, la caída de la producción petrolera y la falta de confianza de los agentes económicos incidieron en esta reducción del crecimiento económico a 1,1%.

Un cambio en el rumbo de la política económica se presentó desde finales del primer semestre de 2018. A finales de agosto el Gobierno presentó el Plan de Prosperidad que enmarca las acciones a adoptarse para la recuperación económica. Este plan se sustenta en cuatro pilares para buscar un equilibrio fiscal hasta 2021, reactivación productiva y transparencia en el uso de recursos, mientras mantiene las políticas sociales.

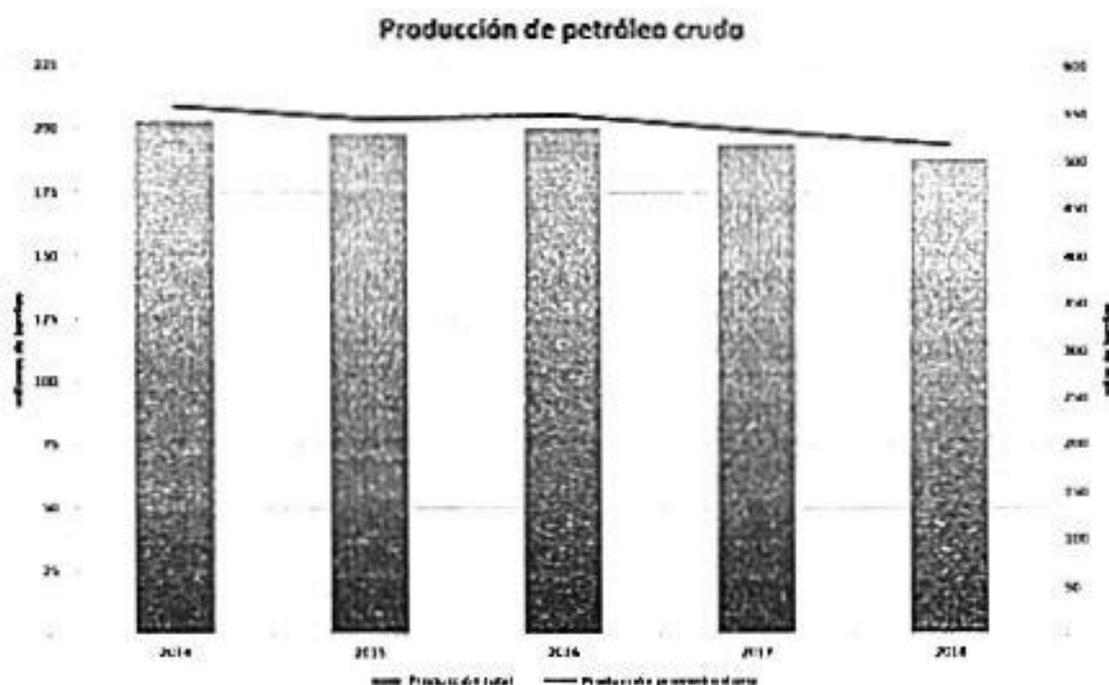
Sin embargo, la incertidumbre y falta de confianza de los actores económicos no ha permitido que la inversión privada se recupere en la medida necesaria para sustituir a la inversión pública como motor de la economía. Si bien la Ley de Fomento Productivo buscó aumentar los incentivos establecidos en el Código de la Producción y reactivar sectores como el de construcción, aún quedan acciones por emprender para mejorar la competitividad de la economía y reactivar el aparato productivo.

Producto Interno Bruto y crecimiento anual



Fuente: Banco Central del Ecuador

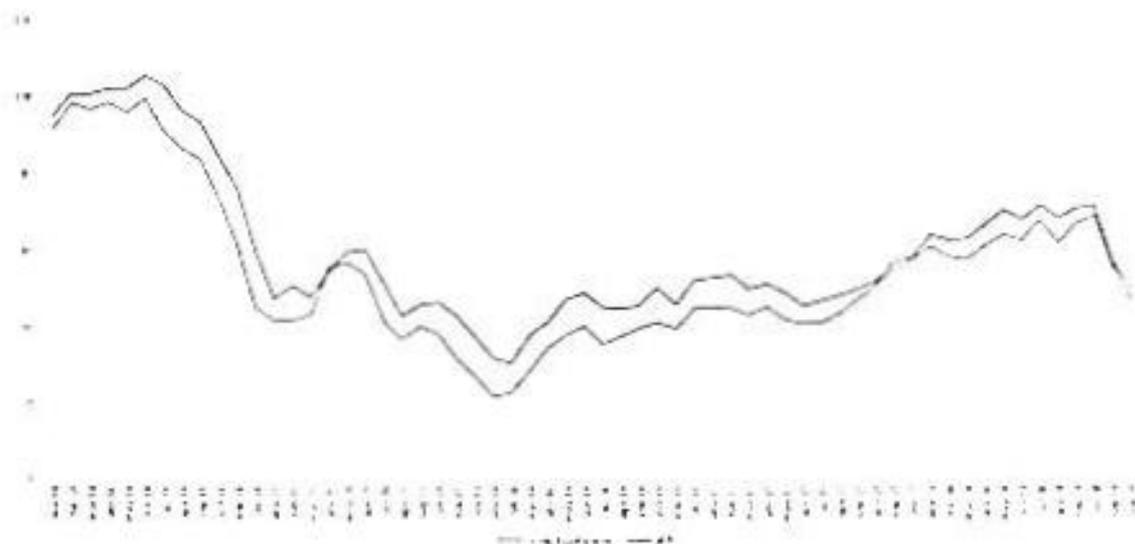
La producción de petróleo crudo cayó 2,65% alcanzando 189 millones de barriles. Este es el tercer año consecutivo en que disminuye la producción petrolera y la producción más aja del último lustro. Por su parte, la producción diaria registró un promedio de 517 mil barriles en 2018.



Fuente: Banco Central del Ecuador

La tendencia a la recuperación del precio del petróleo iniciada en 2016 sufrió un revés hacia finales de 2018. En términos generales el precio del crudo ecuatoriano se redujo en 17,94% a finales de año, alcanzando 46,9 dólares por barril.

Precio del crudo ecuatoriano y del WTI en el mercado internacional

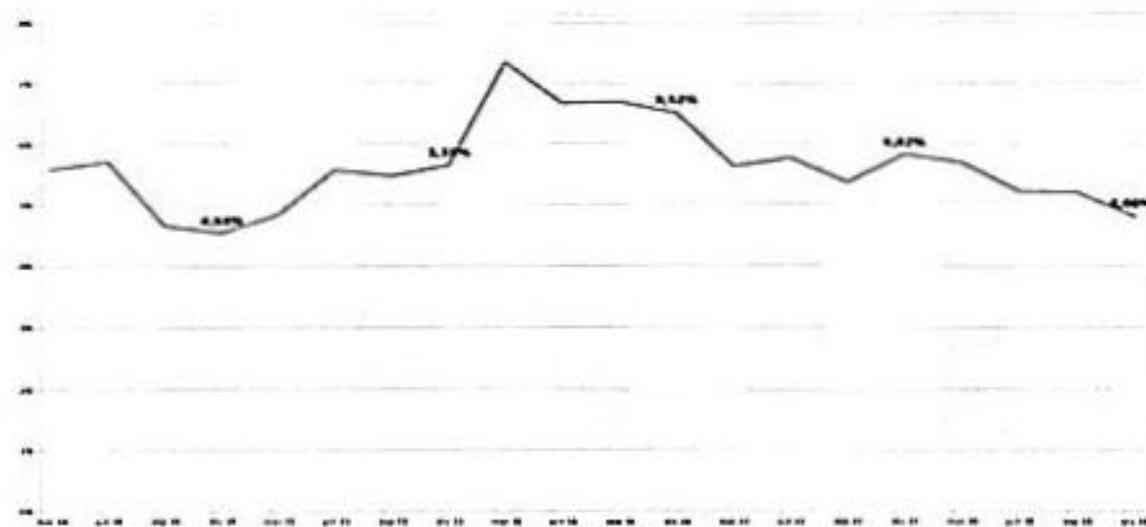


Fuente: Banco Central del Ecuador

Empleo

El desempleo continuó su tendencia a la baja en 2018. Este indicador se ubicó en 4,8% a diciembre de 2018 una mejora de 1,02% con respecto a finales de 2017. Sin embargo, el subempleo aún persiste como un problema estructural de la economía.

Tasa de desempleo en el Ecuador

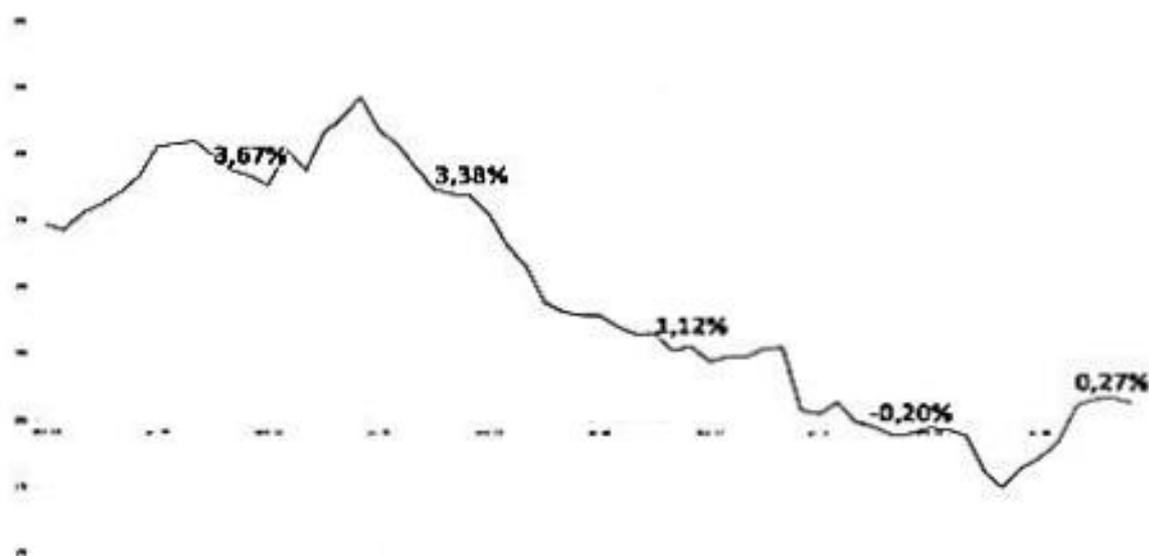


Fuente: INEC

Precios

La tasa de inflación de la economía ecuatoriana continúa baja, alcanzando 0,27% al cierre de 2018. Las tasas de inflación negativas registradas desde septiembre de 2017 retomaron valores positivos, aunque bajos desde agosto de 2018.

Tasa de inflación anual

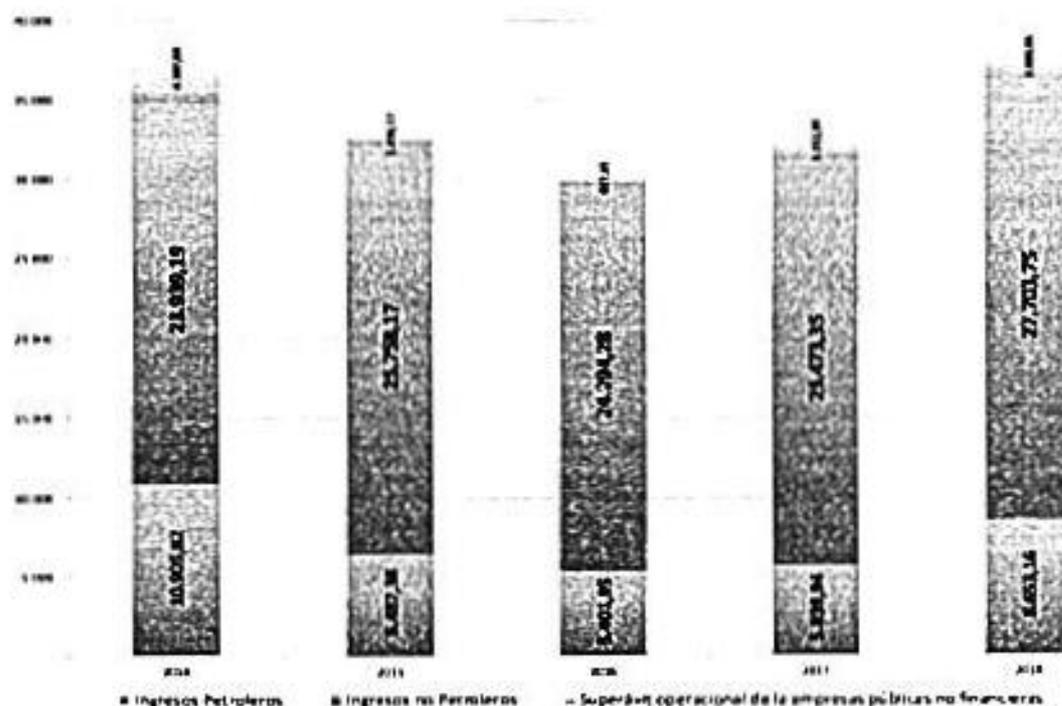


Fuente: INEC

2. Finanzas Públicas

Los ingresos del sector público no financiero tuvieron un aumento sustancial en 2018. La principal razón es el aumento de Ingresos petroleros, los que crecieron 48,17% con respecto a 2017. Los ingresos no petroleros también aumentaron, así como el resultado de las empresas públicas no financieras. De esta forma, los ingresos del sector público no financiero alcanzaron 38.957 millones de dólares, cifra mayor en más de 5.500 millones de dólares a la registrada en el mismo período en 2017, llegando a niveles casi iguales a los de 2014.

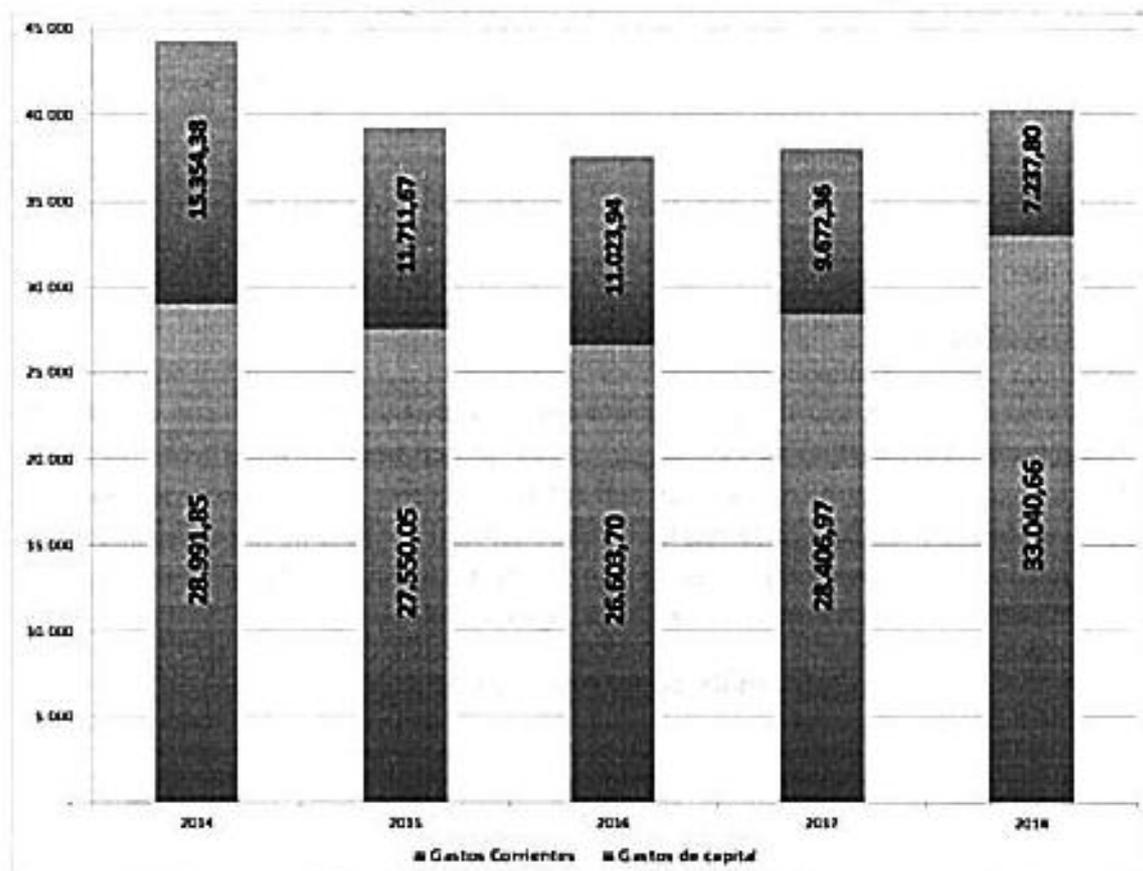
Ingresos del Sector Público No Financiero



Fuente: Banco Central del Ecuador

Los gastos totales del sector público no financiero alcanzaron 40.278 millones de dólares al cierre de 2018, un incremento de 5,78% con respecto a 2017. Si bien los gastos de capital se redujeron en 25,17%, los gastos corrientes se incrementaron en 16,31%. Como resultado, el déficit global se redujo en más de 3 mil millones de dólares.

Gastos del Sector Público No Financiero

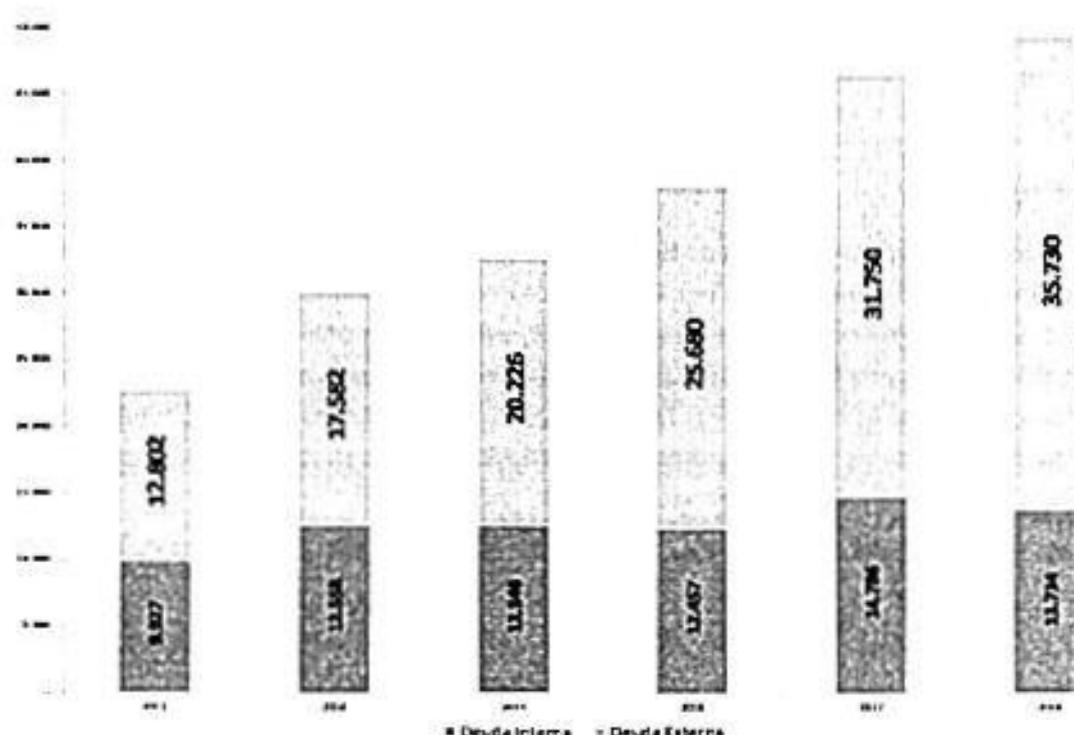


Fuente: Banco Central del Ecuador

Deuda Pública

Al igual que en los últimos años, la deuda pública ha continuado incrementándose, aunque a un ritmo menor que los años precederos. La recurrencia de déficit fiscales ha hecho que el Estado siga requiriendo financiamiento. La cifra oficial al cierre de 2018 es de 49.464 millones de dólares, mayor en 6,29% a la registrada a finales de 2017.

Deuda Pública



Fuente: Banco Central del Ecuador, Ministerio de Finanzas

Impuestos

La recaudación tributaria alcanzó 15.145 millones de dólares en 2018, un incremento de 10,7%. El impuesto cuya recaudación más aumentó fue el impuesto a la renta, con un incremento de 27,35%. El IVA continúa siendo el impuesto con mayor recaudación, la que se incrementó 6,67% en 2018 alcanzando 6.736 millones de dólares. La recaudación del impuesto a la salida de divisas aumentó 108 millones alcanzando 1.206 millones en 2018. La recaudación de ICE a importaciones internas y a vehículos se redujo en 2018. Sin embargo, el aumento en la recaudación de ICE a las importaciones compensó esta caída, registrando este impuesto un aumento de 3,8% en su recaudación global.

Recaudación de Impuestos

	2013	2015	2017	2018	2019
Impuesto a la Renta Recaudado	4.273,91	4.833,11	3.946,28	4.177,30	5.319,72
Impuesto Ambiental Contaminación Vehicular	115,30	113,20	112,02	110,95	119,49
Impuesto a los Vehículos Motorizados	228,43	223,07	194,67	191,48	214,62
Impuesto a la Salida de Divisas	1.259,69	1.093,98	964,66	1.097,64	1.206,09
Impuesto al Valor Agregado	6.547,62	6.500,44	5.704,15	6.314,93	6.736,12
IVA de Operaciones Internas	4.512,57	4.778,26	4.374,85	4.669,38	4.789,07
IVA Importaciones	2.035,05	1.722,18	1.329,30	1.645,55	1.947,05
Impuesto a los Consumos Especiales	803,20	839,64	758,33	949,40	585,44
ICE de Operaciones Internas	615,36	697,67	674,26	740,55	714,38

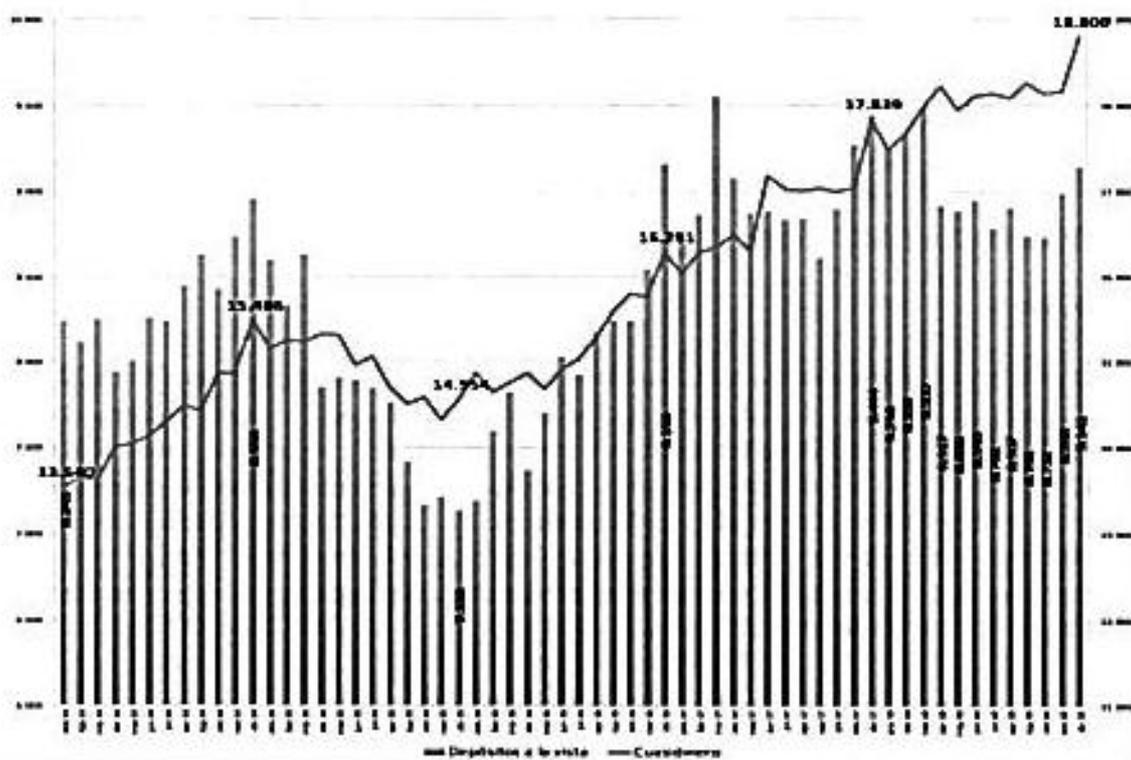
ICE Vehículos	105,90	98,05	50,31	66,86	62,97
ICE de Importaciones	187,84	141,98	124,06	208,85	271,06
Total recaudación	13.616,82	13.950,02	13.387,53	13.680,70	15.145,00

Fuente: SRI

3. Sector Financiero

Las captaciones de los bancos privados tuvieron una sustancial recuperación a finales de 2018. Los depósitos a la vista presentaron una caída desde el segundo trimestre de 2018. A pesar de que se recuperaron los dos últimos meses del año, presentaron una reducción de 3,21%. El cuasidinero tuvo un comportamiento estable durante los primeros diez meses del año, con un aumento pronunciado a finales del año. En comparación a 2017, el cuasidinero aumentó 5,39%, impulsado principalmente por un incremento de casi 900 millones en los depósitos a plazo fijo.

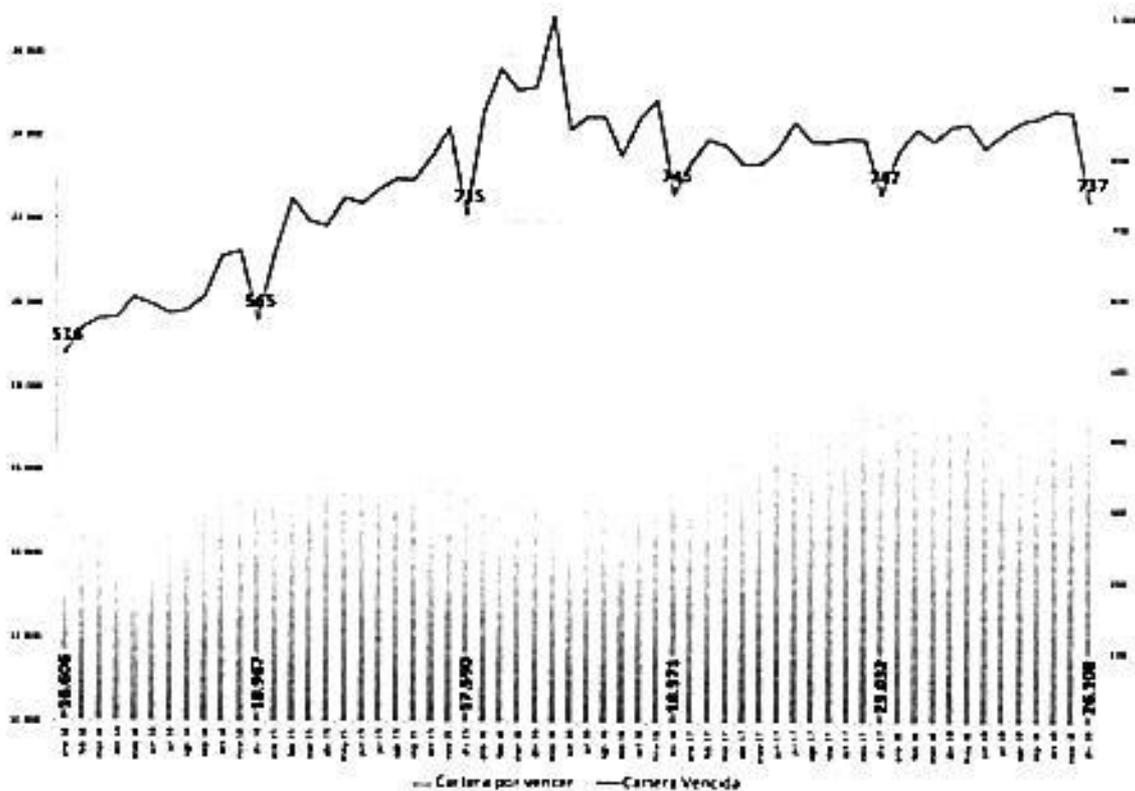
Captaciones de los Bancos Privados



Fuente: Banco Central del Ecuador

Por su parte, el crédito bancario continuó su crecimiento alcanzando operaciones por vencer de más de 26 mil millones de dólares a diciembre de 2018, un aumento de 13,36% con respecto a fines de 2017. Por su parte, la cartera vencida se redujo en 1,35%, alcanzando 737 millones de dólares al cierre de 2018.

Cartera de los Bancos Privados

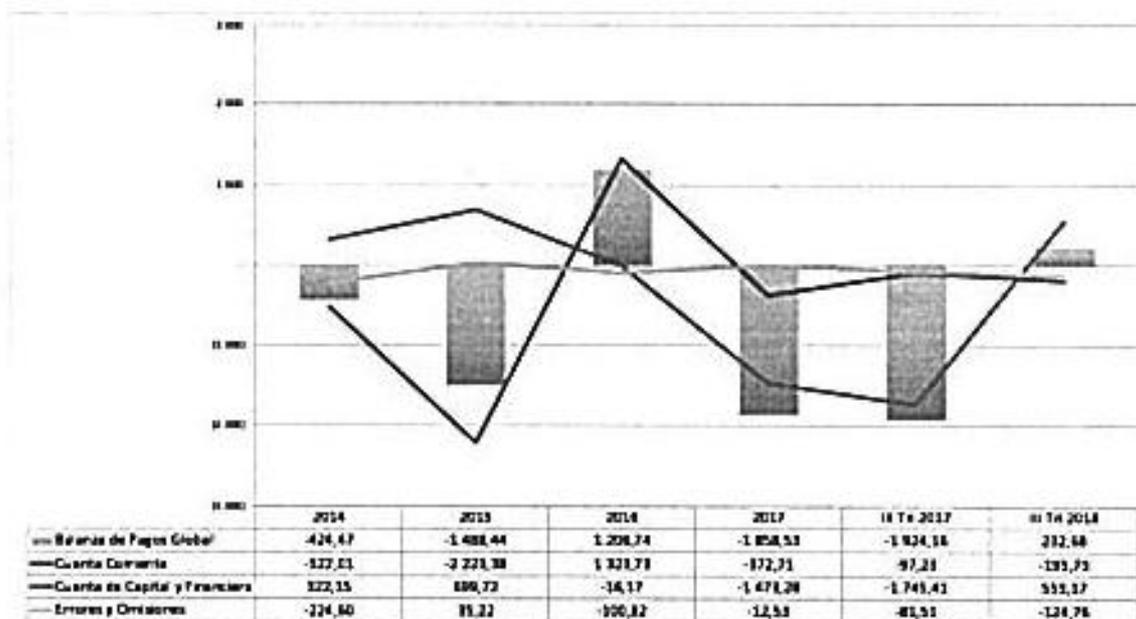


Fuente: Banco Central del Ecuador

4. Sector Externo

La política comercial y de atracción de inversiones ha cambiado frente a la aplicada por el gobierno anterior. Las restricciones comerciales se han remplazado por una política de apertura. De igual forma, la atracción de inversiones es claramente un objetivo gubernamental. Sin embargo, los resultados aún son escasos. El saldo de la balanza de pagos global es positivo al tercer trimestre de 2018, debido principalmente a un aumento de los flujos de capital externo a través de deuda y no de un aumento en la inversión foránea. La cuenta corriente tiene un déficit de 196 millones de dólares y la de capital y financiera un superávit de 556 millones. El resultado global al tercer trimestre de 2018 fue un superávit de 233 millones.

Balanza de Pagos

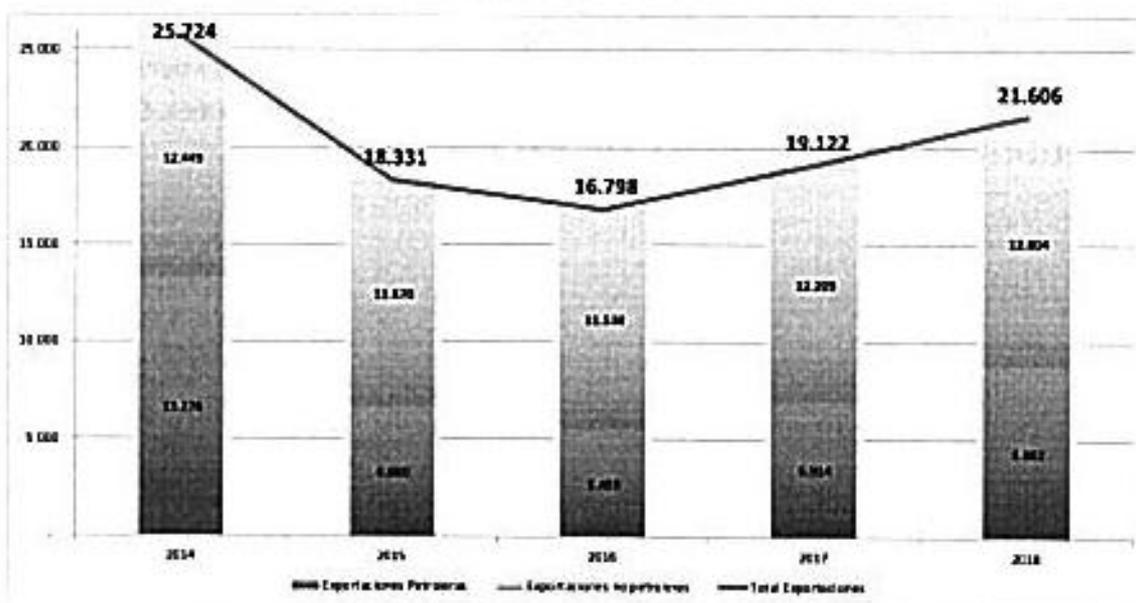


Fuente: Banco Central del Ecuador

Comercio Exterior de Bienes

Tanto las exportaciones petroleras como las no petroleras se recuperaron en 2018. Las exportaciones totales aumentaron casi 13%, alcanzando 21.606 millones de dólares. Este incremento se debe en mayor medida al aumento de las exportaciones petroleras, las que se incrementaron 27,31%. Por su parte, las exportaciones no petroleras se incrementaron 4,88% impulsadas principalmente por las exportaciones tradicionales, las que aumentaron 472 millones en 2018.

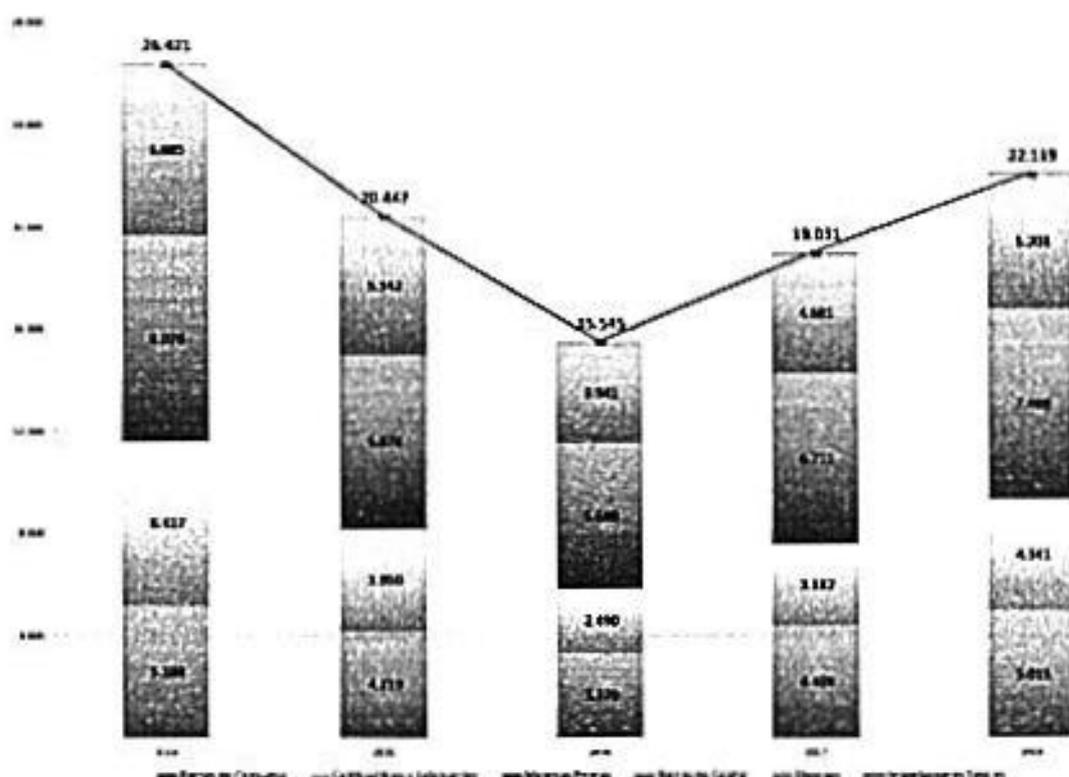
Exportaciones por tipo



Fuente: Banco Central del Ecuador

Las importaciones de bienes continuaron su tendencia al alza en 2018, aunque a un ritmo inferior al registrado en 2017. El total de importaciones alcanzó 22.119 millones, valor que representa un incremento de 16,23%. Las importaciones de bienes de consumo aumentaron en 607 millones, 13,76%. Las importaciones de materias primas y bienes de capital crecieron 11,59% y 11,14%, respectivamente. El mayor incremento se presentó en las importaciones de combustibles y lubricantes, las que aumentaron 36,41%.

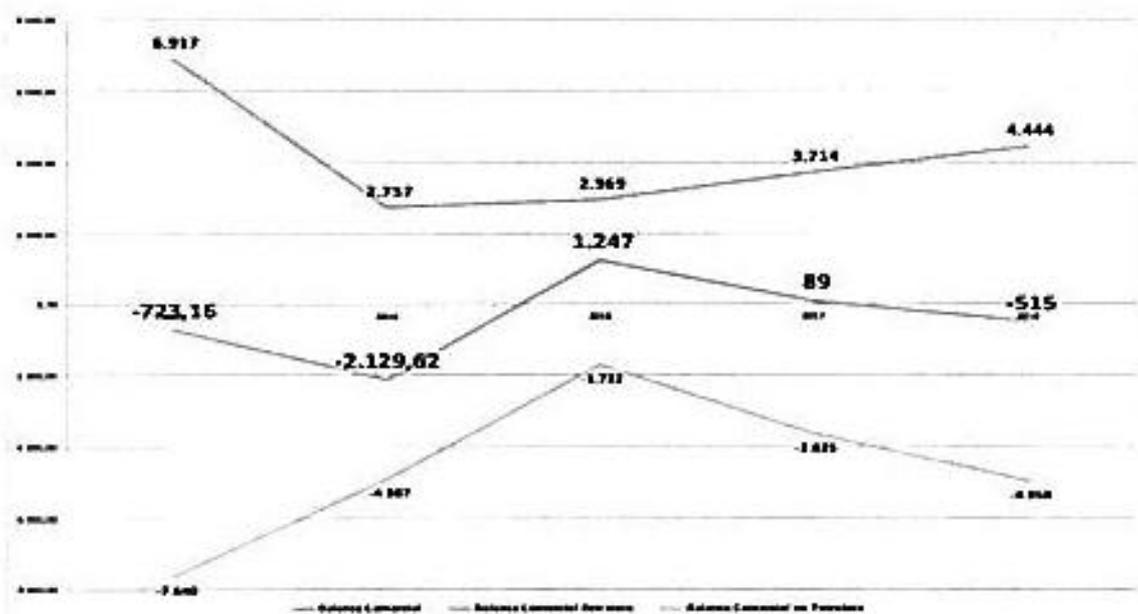
Importaciones por tipo



Fuente: Banco Central del Ecuador

El saldo comercial global de 2018 alcanzó un déficit de 515 millones de dólares. Si bien el superávit de la balanza comercial petrolera aumentó en 730 millones, fue insuficiente para compensar el aumento de 1.334 millones de dólares en el déficit no petrolero.

Balanza comercial petrolera, no petrolera y global

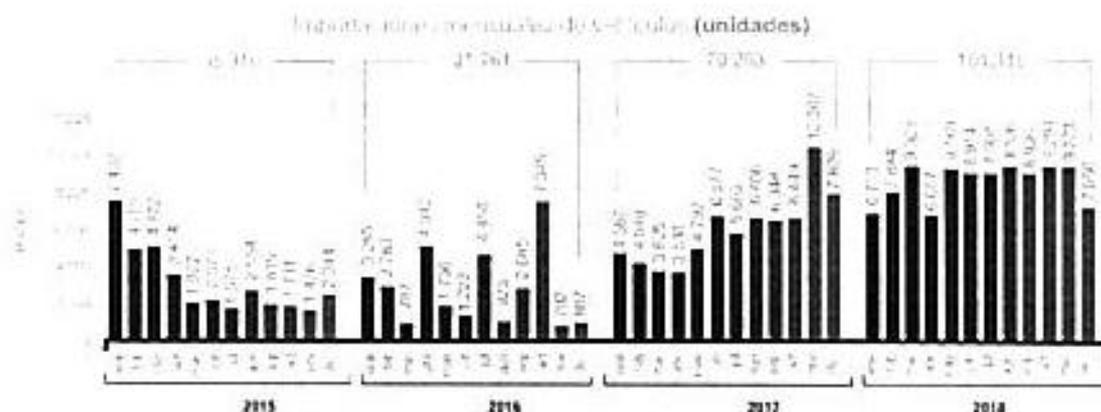


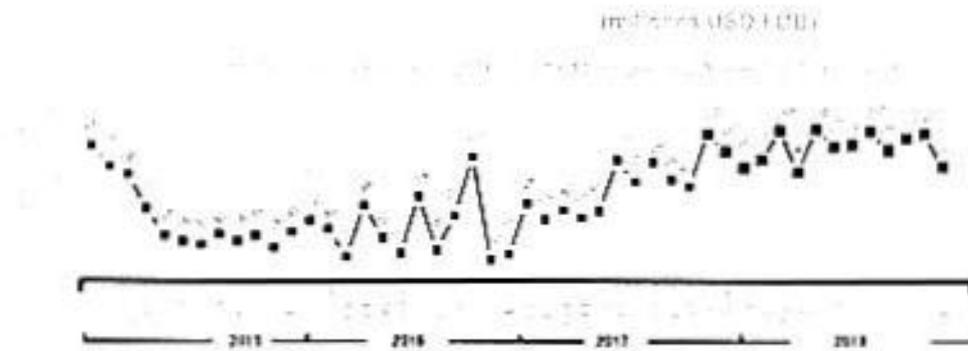
Fuente: Banco Central del Ecuador

5. Sector Automotriz

El crecimiento de las importaciones de vehículos iniciado en 2017, al finalizar la aplicación de cupos de importación, continuó en 2018, aunque a un ritmo inferior al registrado el año anterior. En términos de unidades las importaciones aumentaron en 44,46%. Este incremento representó un aumento de 406 millones de dólares en las importaciones de vehículos, equivalente a un 40% de crecimiento.

Importaciones de vehículos

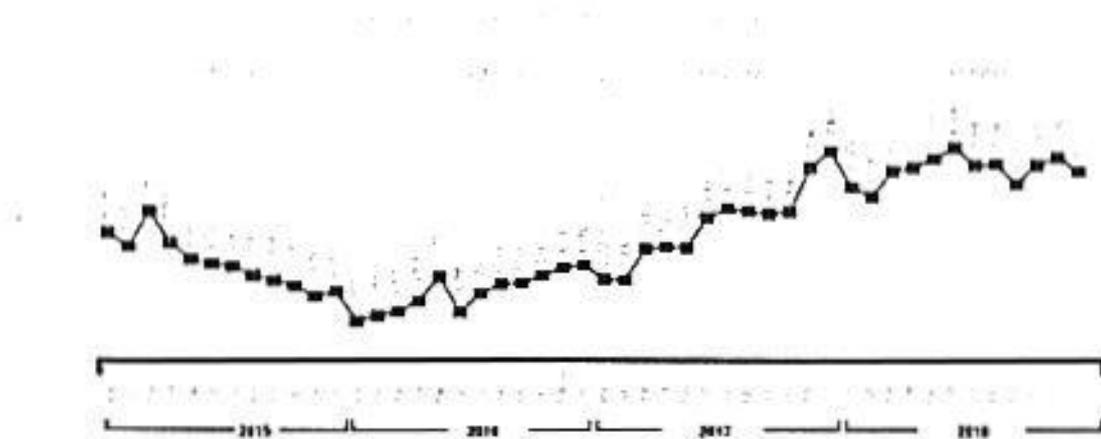




Fuente: AEADE

El mercado nacional continuó la recuperación iniciada en 2017. En 2018 se vendieron un total de 137.615 vehículos, un incremento de 30,97%. Los segmentos que más crecieron fueron VAN con 54%, camiones con 37%, y SUV con 34%.

Ventas de vehículos en el mercado nacional



Fuente: AEADE

Las ventas de vehículos ensamblados localmente se redujeron en 3.320 unidades, equivalente a una caída de 8,27%. De esta forma, su participación en el mercado local se redujo de 38,2% en 2017 a 26,8% en 2018.

2017													
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene - Dic
Ensamblados	2.666	2.807	3.007	3.612	2.985	3.489	3.497	3.189	3.023	3.250	3.938	4.045	43.138
Importados	3.306	3.109	3.898	3.991	4.558	5.577	6.015	6.193	6.218	6.081	7.029	8.364	64.939
TOTAL	5.972	5.916	7.505	7.603	7.543	9.066	9.512	9.382	9.241	9.361	11.567	12.409	108.077
% de ensamblaje	44,6%	47,4%	48,1%	47,5%	39,6%	38,5%	36,8%	34,0%	32,7%	35,0%	34,0%	32,0%	28,2%
% de importados	55,4%	52,0%	51,9%	52,5%	60,4%	61,5%	63,2%	66,0%	67,3%	65,0%	66,0%	67,4%	61,8%

2018													
	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene - Dic
Ensamblados	3.681	3.341	3.521	3.351	3.365	3.469	2.948	2.853	2.394	2.558	2.978	2.349	36.818
Importados	6.887	6.776	7.892	8.204	8.662	9.121	8.751	8.853	8.365	9.122	9.110	9.011	100.797
TOTAL	10.578	10.117	11.413	11.555	12.027	12.590	11.699	11.706	10.762	11.690	12.088	11.360	137.615
% de ensamblaje	34,9%	33,0%	30,9%	29,0%	28,0%	27,0%	25,2%	24,3%	22,2%	21,9%	24,6%	20,7%	26,8%
% de importados	65,1%	67,0%	69,1%	71,0%	72,0%	72,4%	74,8%	75,7%	77,8%	78,1%	75,4%	79,3%	73,2%

Fuente: AEADE

III. Perspectivas para 2019

1. Perspectiva Internacional

Las proyecciones de crecimiento mundial para 2019 y 2020 se han revisado a la baja debido a los aumentos de los aranceles aplicados por Estados Unidos y China y al riesgo de que las restricciones aumenten este año, al efecto de la salida del Reino Unido de la Unión Europea sin un acuerdo claro, la disminución del ritmo de crecimiento de la economía China y el elevado nivel de deuda mundial, más aún frente a un entorno financiero restrictivo como el observado desde finales de 2018.

Se estima que el precio promedio del petróleo en el mercado internacional se ubicará por debajo de los 60 dólares por barril, además que los precios de los metales disminuyan en alrededor del 7% y que se reduzcan levemente los precios de las materias primas agrícolas.

De esta forma las estimaciones de crecimiento de la economía mundial se ubican en 3,5% para 2019 con un ligero repunte a 3,6% en 2020, producto de una disminución de los niveles de crecimiento de las economías avanzadas y de las economías emergentes y en desarrollo de Asia.

Proyecciones de crecimiento

	2017	2018	2019	2020
Mundo	3,8	3,7	3,5	3,6
Economías avanzadas	2,4	2,3	2	1,7
Estados Unidos	2,2	2,9	2,5	1,8
Zona Euro	2,4	1,8	1,6	1,7
Japón	1,9	0,9	1,1	0,5
Mercados emergentes y economías en desarrollo	4,7	4,6	4,5	4,9
América Latina y el Caribe	1,3	1,1	2	2,5
Brasil	1,1	1,3	2,5	2,2
México	2,1	2,1	2,1	2,2
China	6,9	6,6	6,2	6,2
India	6,7	7,3	7,5	7,7

Fuente: Fondo Monetario Internacional

2. Perspectiva nacional

El Gobierno ha planteado un programa de ajuste hasta 2021. Los cambios iniciados en 2018 se profundizarán amparados en amplios programas de apoyo por parte de organismos multilaterales como el Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial, el BID y la CAF. A pesar de que las necesidades de financiamiento continúan altas, alcanzando casi 9 mil millones de dólares para 2019, se espera que continúe el proceso de reducción del déficit público y la mejora en el perfil de la deuda, con acceso a financiamiento a mejores plazos y tasas.

El acuerdo anunciado con los multilaterales implica un apoyo financiero superior a los 10 mil millones de dólares. Sin embargo, este monto será distribuido en los próximos tres años y debería estar acompañado de reformas estructurales que apunten hacia la sostenibilidad fiscal. Entre las medidas que se espera están una reducción del gasto público, particularmente del gasto corriente, la disminución de subsidios a los combustibles, reformas en la normativa laboral, una reforma tributaria, fortalecimiento de reservas, cambios en la metodología para realizar el presupuesto público y en las facultades para su modificación, así como un programa de reducción de deuda pública consistente con los objetivos de sostenibilidad fiscal.

Si bien la perspectiva ha mejorado con la presentación del plan de prosperidad y el anuncio del acuerdo con organismos multilaterales, aún persiste un elevado grado de incertidumbre en torno a las reformas. Si bien el gobierno se encuentra trabajando en una segunda ley de fomento productivo como parte de las mejoras esperadas en términos de competitividad, las restricciones fiscales se vislumbran como un obstáculo para cambios profundos en materia de reducción de los costos de producción en el país.

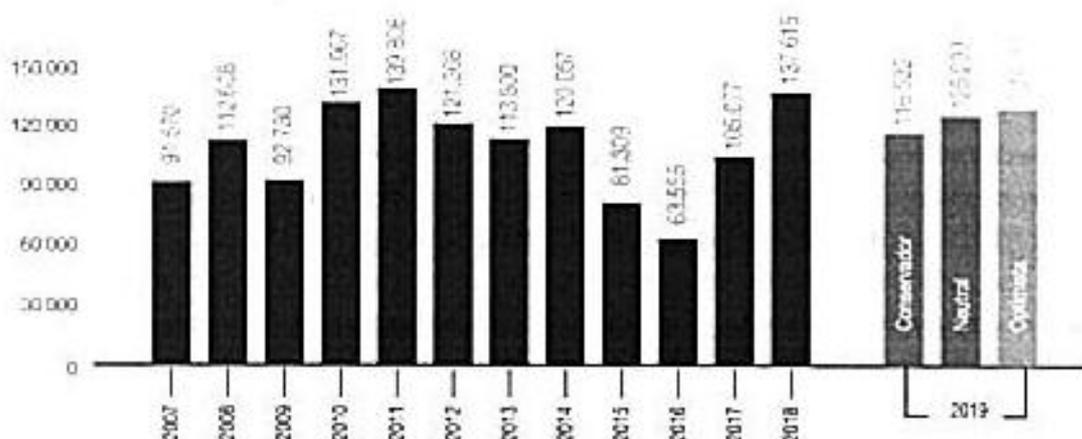
Se ha anunciado una reforma tributaria integral que busque la simplificación y la reducción de los gastos operativos para su recaudación. Sin embargo, la necesidad de ingresos por parte del Estado hace que las expectativas de reforma se centren en un probable incremento del IVA y una reducción de las deducciones disponibles para los contribuyentes. En este sentido no se

espera una eliminación del impuesto a la salida de divisas, aunque es probable que su desmonte gradual forme parte del proyecto esperado para el último trimestre de 2019.

El cambio en el relacionamiento externo iniciado en 2018 se dio en términos políticos y comerciales. Por un lado, el posicionamiento geopolítico país cambió de la activa participación en el bloque del ALBA a la profundización de relaciones con la Unión Europea, los Estados Unidos y los países de la Alianza del Pacífico. Por otro, la apertura comercial ha marcado el cambio de la política restrictiva aplicada para controlar el sector externo. El país reanudó el Comité de Comercio e Inversiones con los Estados Unidos y ha expuesto abiertamente su intención de buscar un acuerdo comercial. El proceso de liberación arancelaria con la Unión Europea continuó de acuerdo con los cronogramas acordados, se cerró la negociación del acuerdo comercial con el EFTA y se anunció la intención de ingresar como miembro asociado a la Alianza del Pacífico y la intención de incorporarse a la OCDE. Se espera que esta política se mantenga en 2019.

El Banco Central estima que la economía creció en 1,1% en 2018 y proyecta un crecimiento de 1,4% para 2019 y de 2% para 2020. Por su parte el Fondo Monetario Internacional estima un crecimiento de 1,1% en 2018 y de 0,7% para 2019.

Se espera que el fuerte crecimiento en las ventas de vehículos registrado desde 2017 termine este año. Las proyecciones del mercado automotor para el año 2019 realizadas por la AEADE prevén una reducción del mercado de entre 6% y 15%, para alcanzar entre 116.522 y 129.052 unidades vendidas.



PERSPECTIVA 2019

A principios del año 2018, el ambiente político por la consulta popular y referéndum dio un giro a resultados positivos, generando una posible estabilidad económica. Sin embargo, el sector automotriz es una división en la economía muy vulnerable a los diferentes cambios en política económica que se podría dar. El gobierno actual, ha anunciado una serie de cambios socioeconómicos que pueden impactar de manera directa al sector.

El 2019, va a ser un año, donde la competencia estará más agresiva en cuanto a la entrada de nuevos modelos y precios; a esto se suma las estadísticas, en donde se proyecta una industria más reducida de entre 116.000 y 125.000 unidades, es decir una contracción frente al 2018.

GESTIÓN DE LA EMPRESA

Constitución de la Empresa

SOLUCIONES-NEXCAR S.A. se constituye como compañía el 10 de julio de 2018, con el fin de desempeñar como actividad económica principal la prestación de servicios de asesoría, negociación, administración, cobro, calificación y análisis de sujetos, documentos de crédito y de cartera de diferentes segmentos

A continuación, se presenta la información más relevante al respecto:

- **Presidente:** Ing. Nicolás Espinosa Maldonado
- **Gerente General (Representante Legal):** Carlos Esteban Espinosa Guarderas
- **Capital Social:** USD 100,000.00
- **Composición accionaria:**
 - ✓ AUTOMOTORES Y ANEXOS S.A. (A.Y.A.S.A.) 99.0%
 - ✓ INNOVATION-AUTO S.A. 0.5%
 - ✓ ENAE ENTERPRISE NATIONAL&ALAMO DEL ECUADOR S.A. 0.5%

Gestión 2018

En el año 2018 Soluciones-Nexcar no tuvo actividades puesto que el año 2018 fue cuando se desarrolló e implementó el proyecto para iniciar operaciones durante el 2019.

ESTADOS FINANCIEROS (al 31 de diciembre de 2018)

A. BALANCE GENERAL

	<u>2018</u>		<u>2018</u>
Activos Corrientes		Pasivos Corrientes	
Efectivo y equivalentes del efectivo	33,892.57	Cuentas por pagar comerciales	5,071.01
Gastos Diferidos Adecuaciones	3,617.80	Cuentas por pagar relacionadas	115,202.99
Activos por Impuestos Corrientes	6,217.60	Obligaciones Patronales	3,900.29
Activos No corrientes	-	Otras Cuentas por Pagar	2,006.03
		Pasivos por Impuestos Corrientes	<u>3,827.74</u>
		Total Pasivos Corrientes	128,008.06
		Pasivos No Corrientes	
		Por Beneficio a los Empleados	<u>439.00</u>
		Total Pasivos	128,447.06
		Patrimonio	
		Capital Suscrito	100,000.00
		Resultado del Ejercicio	<u>(184,719.09)</u>
		Total Patrimonio	(84,719.09)
Total Activos	<u>43,727.97</u>	Total Pasivos y Patrimonio	<u>43,727.97</u>

Activos:

El 78% del activo se encuentra en efectivo. Los activos por Impuestos Corrientes que suma la cantidad de USD 6,217.60 corresponde a crédito tributario de Impuesto al Valor Agregado.

Pasivos:

El 90% del Pasivo se encuentra en las cuentas por pagar a compañías relacionadas que asumieron gastos a favor de NexCar para el desarrollo del proyecto. Por otro lado, los pasivos por impuestos corrientes acuados durante el mes de diciembre fueron pagados en enero 2019.

Patrimonio:

Conformado principalmente por Capital Social de USD 100,000 y la pérdida del ejercicio de USD 184,719.09, cuya pérdida principalmente corresponde a gastos preoperativos de desarrollo de proyecto.

B. ESTADO DE RESULTADOS

	2018
Ventas Netas	-
Costo de Ventas	<u>-</u>
Utilidad Bruta	<u>-</u>
Gastos de Administración	(184,812.59)
Otros Ingresos Operativos	112.04
Otros Gastos Operativos	<u>(18.54)</u>
Resultado Operacional	<u>(184,719.09)</u>
Pérdida antes del Impuesto a la Renta	(184,719.09)
Impuesto a la renta corriente	<u>-</u>
Pérdida neta del ejercicio	<u>(184,719.09)</u>

Ingresos:

En el año 2018 no se generaron ingresos operativos, ya que Soluciones- Nexcar S.A. para este año se orientó al desarrollo del proyecto.

Gastos:

Se compone principalmente por los gastos de desarrollo e implementación de la compañía, sus políticas, procesos, sistema y personal de arranque. Adicionalmente los gastos incluyen aquellos para el cumplimiento de obligaciones con entes de control y otros gastos administrativos.

Utilidad:

La pérdida neta del año 2018 fue de USD 184,719.09

ANEXOS

OPINIÓN DE AUDITORES EXTERNOS A LOS ESTADOS FINANCIEROS DE SOLUCIONES NEXCAR S.A.

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los Señores Accionistas y Junta de Directores de Soluciones Nexcar S.A.

Opinión

Hemos auditado los estados financieros que se adjuntan de Soluciones-Nexcar S.A., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2018 y los correspondientes estados de resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como las notas a los estados financieros que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la posición financiera de Soluciones-Nexcar S.A. al 31 de diciembre del 2018, el resultado de sus operaciones y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB).

Fundamentos de la opinión

Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en este informe en la sección "Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros". Somos independientes de Soluciones-Nexcar S.A. de acuerdo con el Código de Ética para Profesionales de la Contabilidad del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (IESBA por sus siglas en inglés) y las disposiciones de independencia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con dicho Código de Ética. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión.

Asunto de énfasis

Tal como se menciona en la Nota 1 a los estados financieros adjuntos, la Compañía se constituyó el 10 de julio del 2018 y a partir de esa fecha inició un proceso de implementación de políticas y procesos para empezar operaciones efectivas durante el año 2019. La habilidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha depende de eventos futuros que incluyen el cumplimiento del plan operacional de la Compañía y la consolidación de su estrategia comercial. Nuestra opinión no es modificada con respecto a este asunto.

Información presentada en adición a los estados financieros

La Administración es responsable por la preparación de información adicional, la cual comprende el Informe de los Administradores a la Junta de Accionistas, pero no incluye el juego completo de estados financieros y nuestro informe de auditoría. Se espera que dicha información sea puesta a nuestra disposición con posterioridad a la fecha de este informe.

Nuestra opinión sobre los estados financieros de Soluciones Nexcar S.A., no incluye dicha información adicional y no expresamos ninguna forma de aseguramiento o conclusión sobre la misma.

En conexión con la auditoría de los estados financieros, nuestra responsabilidad es leer dicha información adicional cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si esta información contiene inconsistencias materiales en relación con los estados financieros o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si de otra forma parecería estar materialmente incorrecta.

Una vez que leamos el Informe de los Administradores a la Junta de Accionistas, si concluimos que existe un error material en esta información, tenemos la obligación de reportar dicho asunto a los Accionistas de la Compañía.

Responsabilidad de la Administración de la Compañía por los estados financieros

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera - NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), y del control interno determinado por la Administración como necesario para permitir la preparación de los estados financieros libres de errores materiales, debido a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, los asuntos relacionados con negocio en marcha y el uso de la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o cesar sus operaciones, o bien, no tenga otra alternativa realista que hacerlo.

La Administración de la Compañía es responsable de la supervisión del proceso de reporte financiero de la Compañía.

Responsabilidad del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros

Los objetivos de nuestra auditoría son obtener seguridad razonable de si los estados financieros en su conjunto están libres de errores materiales, debido a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que incluya nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con Normas Internacionales de Auditoría (NIA), detectará siempre un error material cuando este exista. Errores pueden surgir debido a fraude o error y son considerados materiales si, individualmente o en su conjunto, pueden razonablemente preverse que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros.

Como parte de una auditoría efectuada de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de error material en los estados financieros, debido a fraude o error, diseñamos y ejecutamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debido a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas o vulneración del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas y si las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración es razonable.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por parte de la Administración de la Compañía, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, evaluamos si existe o no una incertidumbre material relacionada con eventos o condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría a las respectivas revelaciones en los estados financieros o, si dichas revelaciones no son adecuadas, expresar una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría; sin embargo, eventos o condiciones futuros pueden ocasionar que la Compañía deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros, incluyendo las revelaciones, y si los estados financieros representan las transacciones y eventos subyacentes de un modo que logren una presentación razonable.

Comunicamos a los responsables de la Administración de la Compañía respecto a, entre otros asuntos, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificada y los hallazgos significativos, así como cualquier deficiencia significativa de control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

Deloitte & Touche
Quito, Marzo 28, 2019
Registro No. 019

Santiago Sánchez
Santiago Sánchez
Socio
Licencia No. 25292

Atentamente,

Carlos Espinosa

Carlos Espinosa
GERENTE GENERAL
SOLUCIONES-NEXCAR S.A.