DISAgrovet
Distribución de insumos agrícolas y veterinarios

INFORME DE GERENCIA

Tengo a bien informar el siguiente informe sobre las operaciones del ejercicio de la empresa en el año 2018.

Hemos comenzado y terminado este emprendimiento de Disagrovet con las mejores ilusiones de un mercado muy dinámico como es el de los Agroquímicos y Productos Veterinarios, ambos sectores o líneas pilares del sector agropecuario del país.

Las condiciones del país en lo económico han mejorado levemente, sin embargo, la situación social y laboral se han visto muy afectadas negativamente por la ola migratoria que ha venido de Venezuela que ocasiona que se destinen muchos recursos para su atención y la seguridad en general se deteriore, dando algo de intranquilidad al ambiental cotidiano. Esto repercute en algún grado el crecimiento del país y su desarrollo empresarial.

Empalmamos un contrato con el proveedor anterior de US$2'000,000.00 con la empresa Bayer, reto muy interesante que tuvimos una gran colaboración de las personas que trabajaban con el anterior distribuidor.

La rentabilidad de la línea no es tan amplia pero el volumen de las ventas lo hace interesante. De igual manera Bayer contempló algunas condiciones favorables i cumplíamos con algunas cuotas de compras las cuales accedimos para poder mejorar la utilidad del negocio.

Es así como logramos cumplir el contrato en compras quedándonos un inventario fuerte para salir de él en el 2019 ya que la distribución nos la quitaron pues Bayer mundial tuvo algunos cambios a nivel gerencial e hicieron cambios locales los cuales dispusieron dar la distribución a otra empresa.

Lamentando esta situación, aceptamos el no renovar este contrato quedándonos con el compromiso de salir de todo el inventario lo más rápido posible para no afectar tanto al nuevo distribuidor.

El negocio dio buenas utilidades para ser el primer año y de un mercado de un nivel alto de competencia. Estas quedaron en $58,527.69 de un total de ingresos de $1'571,745.16 que fueron solo prácticamente en 7 meses que tomamos el contrato desde mayo.

DISAgrovet
Distribución de insumos agrícolas y veterinarios

Desafortunadamente el contrato no lo vamos a tener más con Bayer que era la línea más fuerte de la empresa y seguiremos solamente con la línea de productos veterinarios que es aproximadamente el 20% de la operación hasta el momento.

Pues mi recomendación está encaminada en que debemos buscar una línea sustituta de estos productos agroquímicos y ya hemos tenido dos acercamientos con dos empresas locales queriendo abrir sus ventas en la sierra donde hemos tenido buena aceptación.

Espero tenerles buenas noticias el próximo año sobre estos temas y sobre el desempeño de la empresa.

Atentamente,

GERMÁN VILLAMIL
Gerente General