

Quito a 1 de abril del 2018

## **INFORME DE FUNCIONES GERENCIA GENERAL**

Señores socios:

En cumplimiento a la solicitud realizada a mí por la Presidencia sobre el informar a la Junta General de Accionistas de SMART BUY CIA. LTDA sobre mi gestión desde al 1 de Noviembre del 2017 cumpro con poner a su consideración un breve resumen:

### **ANTECEDENTES:**

El 15 de Septiembre Alfonso Reyes y mi persona firmamos un Convenio de Alianza Estratégica para formar Smart Buy Cia. LTDA. Con el fin de iniciar y potenciar la venta de repuestos al Retail para los dueños de vehículos en el Ecuador en primera instancia.

### **HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO Y LEGAL**

El 17 de Octubre cumpliendo el cronograma de aportes que se indican en dicho convenio entregue a la Ab. Maria José Yanez de Cile un cheque por \$1000 para la apertura de la cuenta corriente de la compañía como lo indica la superintendencia de Cias.

El 10 de Octubre la Notaria Cuadragésima Octava del Cantón Quito suscribe la escritura de constitución de la Cia. (20171701048P02906) y el 1ero de noviembre se inscribe en el Registro Mercantil se inscribe Smart Buy Cia. Ltda. Habilitándola para obtener su RUC. El 6 de Noviembre en la junta de accionistas se me nombra GG y el 10 de Noviembre se inscribe mi nombramiento por 2 años.

### **CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL**

Desde el mes de Septiembre en que se firma el acuerdo de Alianza estratégica he trabajado en preparar y elaborar toda la información de mercado, económica y el modelo de negocio cubriendo los requisitos exigidos por las entidades de apoyo a los emprendedores como la AEI, el Senescyt, y el 18 de octubre firme un acuerdo de apoyo a emprendedores con la AEI en el que se nos da acceso a optar por los créditos productivos del Banco del Pacífico y la red de capitales Angel. Asimismo ganamos una silla para un desayuno de emprendimiento con Starts&ventures capital por el excelente modelo de negocio basados en la plataforma de Repuestoclick. La corporación Kruger también nos llamó y le presentamos mi PITHC del modelo de negocio y después de cumplir con su exigencia de presentar a DADNEO en Chile nuestro modelo de negocio y de haber llenado sus formatos en CHARLY.IO obtuve una valoración de entre \$ 608,000 y \$ 910,000 por el modelo de negocio por el cual Kruger nos presentó una opción de reconocer \$600,000 del valor del modelo y por el 10% del negocio nos ofreció \$30,000 en efectivo y \$ 30,000 en productos para la aceleración del emprendimiento cuyo tratamiento esta pendiente de ser aprobado por la junta.

### **SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA**

La compañía no ha realizado ninguna venta hasta el 31 de diciembre, así como ningún movimiento financiero y ninguna transacción comercial, de hecho están en trámite la elaboración de facturas, retenciones, notas de crédito y certificados de caja.

Con todos estos antecedentes considero que el año 2017 ha sido fructífero y en apenas 3 meses se ha podido levantar ya capital con inversionistas importantes del Sector innovación, dejando encaminado la hoja de ruta para que se desarrolle el modelo de negocio.

Lastimosamente hasta el momento no se ha realizado la apertura de la cuenta corriente por motivos que desconozco por parte de los otros socios, así mismo se han retrasado los desarrollos del back office y el E-COMMERCE dentro de la plataforma, aún no tenemos la diagramación de la publicidad de los sponsors en la plataforma y lo más preocupante es que aún no ha sido traspasada la propiedad intelectual a Smart Buy.

Espero que a inicios de año esto sea corregido para que los capitales aportados por mi parte sean canalizados dentro de la contabilidad de Smart Buy.

Finalmente y sin otro particular quiero agradecer la confianza a mi gestión Administrativa y comercial .

Abril 2018

Atentamente



Carlos Francisco Sanchez Sandoval

GERENTE GENERAL