

INFORME DE LA ADMINISTRACION PARA EL DIRECTORIO DE NATIONAL TIRE EXPERTS S.A.

EJERCICIO ECONOMICO 2012

ANTECEDENTES.-

Consideramos de manera general que los resultados obtenidos durante el año 2012, fueron satisfactorios, no obstante la continua proliferación de locales comerciales de la competencia; las constantes importaciones de llantas radiales para camión que vienen haciendo periódicamente las distintas federaciones nacionales de transporte con el aval de las autoridades de gobierno y además la inclusión de nuevos actores en el mercado como por ejemplo la presencia de MAVESA que proyecta incursionar con nuevas inversiones y mayor cobertura a corto plazo.

Cabe señalar que el exitoso lanzamiento al mercado de nuevo producto de fabricación nacional por parte de Continental, principalmente en línea de camión radial, con altos rendimientos que han merecido la confiabilidad de nuestros usuarios, constituyó definitivamente una real fortaleza para contrarrestar una serie de factores negativos que limitan nuestra actividad comercial, como son entre otros: la agresividad de nuestros competidores, muchos de ellos con políticas de total informalidad, temporales climáticos adversos y contracción económica en algunos sectores de la producción.

RESULTADOS.

Durante el primer semestre 2012 el promedio mensual de ventas fue \$2.021.841 es decir 60.5 % sobre el 2.011; y, para el segundo semestre el promedio se ubicó en \$ 1.977.939, es decir 9.36% sobre el año anterior.

En general el promedio mensual de ventas en el 2011 fue \$ 1.763.936 mientras que en el 2012 el promedio subió a \$ 2.001.428, esto es 13.5% arriba con respecto al año anterior.

El mes de marzo fue el de mayor venta en el año con \$ 2.423.840 a diferencia del año 2011 en el que el mes pico fue diciembre con \$ 2.419.133

Con respecto a UNIDADES vendidas me permito mostrar una síntesis previa:

FAMILIA	2011	PRESUP. 2012	REAL 2012	% var. 2012 vs. 2011	% var. Real 2012 vs. Presup 2012
Auto Bias Local	291	231	170	-42%	-26%
Auto Radial Local	24,032	30,643	29,904	24%	-2%
Auto Radial Importada	7,270	7,283	7,229	-1%	-1%
TOTAL AUTO	31,593	38,158	37,303	18%	-2%
Camioneta Bias Local	19,676	16,180	18,048	-8%	12%
Camioneta Bias Importada	434	339	279	-36%	-18%
Camioneta Radial Local	27,338	35,101	29,098	6%	-17%
Camioneta Radial Importada	8,326	10,566	10,909	31%	3%
TOTAL CAMIONETA	55,774	62,187	58,334	5%	-6%
Camion Bias Local	8,980	9,144	7,796	-13%	-15%
Camion Bias Importada	39	31	12	-69%	-62%
Camion Radial Nacional	7,077	12,602	11,071	56%	-12%
Camion Radial Importada	5,838	6,457	4,654	-20%	-28%
TOTAL CAMION	21,934	28,234	23,533	7%	-17%
Farm	92	301	57	-38%	-81%
OTR	671	458	765	14%	67%
Reencauche PLT	3,436	5,475	1,386	-60%	-75%
Reencauche CVT			3,680		
TOTAL LLANTAS	113,500	134,813	125,058	10%	-7%

Durante el primer semestre 2012 el promedio mensual de ventas fue \$2.021.841 es decir 65.53 % sobre el 2.011; y, para el segundo semestre el promedio se ubicó en \$ 1.977.939, es decir 9.36% sobre el año anterior.

En general el promedio mensual de ventas en el 2011 fue \$ 1.763.936 mientras que en el 2012 el promedio subió a \$ 2.001.428, esto es 13.5% arriba con respecto al año anterior.

El mes de marzo fue el de mayor venta en el año con \$ 2.423.840 a diferencia del año 2011 en el que el mes pico fue diciembre con \$ 2.419.133

TENDENCIA.

El año 2011 la venta en llanta radial importada fue de 21.434 unidades vs. 22.792 en el 2012, es decir 6.3% de incremento; y, en llanta radial nacional el año anterior se vendieron 58.447 unidades, vs. 70.073 en el 2012, 19.8% más que el año anterior.

Esta tendencia se mantendrá a medida que vayamos consolidando el posicionamiento de nuestro producto en el mercado, básicamente de llanta de camión radial de producción nacional a través de negociaciones directas con las diversas agremiaciones de transporte y con las Uniones Provinciales que pertenecen a la Fenacotip, las cuales se están viendo forzadas a adquirir llantas a la Federación que introduce al país producto importado sin aranceles.

Durante todo el año mantuvimos una buena relación comercial con las Uniones de Transporte de Pasajeros Interprovinciales de Los Ríos y Esmeraldas, sirviéndoles mensualmente con importantes volúmenes de llantas radiales, particularmente en marca Barum en la medida 295/80R22.5 BF12. para sus cooperativas u "operadoras" filiales que a su vez entregaban a sus respectivos socios.

DATOS RELEVANTES CON RESPECTO AL BALANCE GENERAL.-

1. En la línea "Cuentas por Cobrar Clientes" hay una disminución del 1,71% con relación al ejercicio 2011.
2. Respecto a "Inventarios" la disminución se da básicamente para lograr liquidez, bajar los días de inventario, por esta razón se disminuyó en 14,39% en relación al 2011.
3. Referente al "Activo Fijo", se incrementó en el 17.57.% con relación al 2011, que corresponde básicamente revalorización del Terreno, por adopción por primera vez de la NIFS
4. Sobre la cuenta "Préstamos", se adquirió una línea de crédito para liquidar 15% trabajadores y pago de impuesto a la renta del 2011, así mismo para cubrir cuotas vencidas a nuestro proveedor Continental Tire Andina. en mes de abril 2012.



5. En la cuenta "Proveedores" se refleja una disminución del 27,48% vs. el ejercicio anterior, debido a que se tuvo liquidez en diciembre y se cancelo facturas de contado.
6. En la cuenta "Capital" registro un incremento del 0.% debido al incremento de capital por un valor de 139000,00 se lo registro en febrero del 2013. dando un valor total de 1280241,00

A CONTINUACION UNA SINTESIS DEL ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS.-

La disminución del CMC en el 0,3% vs. El año anterior, se debe básicamente por la competencia agresiva de otras marcas, lo que obliga a dar mayor descuentos, con el fin de colocar y no dejar perder la venta.

El gasto operativo se incremento en un 0,23% en relación al ejercicio 2011, y esta dado por los costos del tac, y gastos propios para generar los ingresos.

El objetivo en cuanto a la Utilidad Neta no se cumplió debido a la disminución de la Venta Neta, en 303057, dólares y en 0,8% en relación al presupuesto 2012.

Señores Accionistas, sugiero distribuir las utilidades del ejercicio 2010, por unos 400000, mil dólares y 200000, 00 del ejercicio 2011.

Adjunto al presente los Balances Comparativos; el Estado de Pérdidas y Ganancias; el Informe del Comisario; y el de los Auditores Externos.

De igual manera y dando cumplimiento a los requisitos establecidos por la Superintendencia de Compañías, me permito informar lo siguiente:

1. Se detalla ampliamente en el presente informe el cumplimiento de objetivos correspondiente al año 2012.
2. Se ha dado cumplimiento a las resoluciones de la Junta General y del Directorio de National Tire Experts. S.A.
3. No se han dado hechos trascendentes en el área administrativa, legal y laboral, que amerite señalar en el informe.
4. Los exámenes comparativos de la situación financiera y de resultados respecto del ejercicio 2011 constan de manera detallada en los estados financieros que forman parte integral del presente informe.

Atentamente,

Ing. Federico Malo V.
GERENTE GENERAL