

7142

## INFORME DE LA ADMINISTRACION PARA LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE TECNICENTRO EGUIGUREN S.A.

### EJERCICIO ECONOMICO 2009

#### ANTECEDENTES.-

La crisis financiera mundial con sus inevitables repercusiones fue, de alguna manera, un factor exógeno que contribuyó en parte a desmejorar la situación socio económica del país, sin que tampoco debamos señalarlo como la causa fundamental del deterioro del desarrollo y la productividad. De todas formas, no obstante los anuncios de medidas para blindar al país contra la crisis especulativa, el panorama transcurrió ensombrecido con una dolarización que no fue fortalecida mediante estrategias propias del libre mercado, seguridad jurídica y adecuada austeridad.

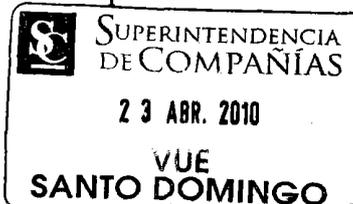
Iniciamos el 2009 con un índice inflacionario anual del 8.83% según datos del INEC y una economía afectada por la disminución de remesas y caídas de precio del petróleo que afortunadamente repuntaron en marzo. Déficit comercial que aparentemente fue reducido en gran parte con la restricción de importaciones que cayeron en \$ 1.568 millones según el Banco Central. La mayor disminución se dio en materias primas por \$ 539 millones.

En nuestras zonas de influencia empezamos a soportar fuertes embates de la intensa temporada invernal que se agudizó entre febrero y mayo. La Provincia de Los Ríos, en donde tenemos instalados 3 de nuestros tecnicentros, sufrió graves inundaciones, a tal punto que solo en el mes de marzo se malograron 25.000 hectáreas de banano siendo éste el tercer rubro de divisas para el país, que de 5.5 millones de cajas por semana, bajó dramáticamente del 30 al 40% con daños estimados en \$ 300 millones. Por otra parte en esta misma zona el sector arrocerero perdió al rededor de 10.000 has. , es decir el 12% del área sembrada en el país que debieron producir 3,2 millones de quintales.

Esmeraldas fue igualmente azotada por las persistentes lluvias que dejaron destruidas las vías y carreteros de penetración, lo cual terminó como siempre afectando indirectamente a nuestro negocio.

Durante los cuatro primeros meses del año, buena parte de la atención del país se concentró en uno más de los períodos eleccionarios caracterizados por las reñidas campañas políticas que por supuesto alteraron el normal desarrollo de las actividades económicas hasta semanas después de oficializados los resultados del 26 de abril.

Aparte de los conocidos estragos propios del rudo invierno y ciertos declives en la actividad económica producto de decisiones de gobierno que a veces impulsan y otras aletargan el desarrollo del aparato productivo, por lo general la situación del mercado en lo que respecta a nuestra línea de negocio, desde nuestro punto de vista de mantuvo en niveles normales, aunque desde luego en todo el transcurso del año nos vimos precisados a manejar estrategias puntuales orientadas al cliente en procura de



Incrementar volúmenes de venta, apoyándonos en las oportunas promociones lanzadas por Erco y también en otras estructuradas internamente.

En definitiva, estimamos que los resultados obtenidos fueron satisfactorios aunque pudimos haber alcanzado un mejor rendimiento, de no ser porque al final del año la paralización de actividades al interior de la Planta en Cuenca, nos conminó a tener que administrar una inesperada escasez de producto que desaceleró significativamente nuestro ritmo habitual de facturación bajando abruptamente de \$ 995.000 en octubre a \$ 806.552 en noviembre y a continuación una venta muy limitada de \$ 999.308,60 en el último mes del año a diferencia del 2008 cuando en diciembre vendimos \$ 1.094.934,55 sin embargo cerramos el 2009 con un CMC del 20.9 % vs. el 2008 en el que obtuvimos el 18.3 % .

Durante el primer semestre nuestro promedio mensual de ventas fue de \$ 992.893,01, es decir 15.27 % sobre el 2.008; y, para el segundo semestre el promedio se ubicó en \$ 972.640,25 tan solo el 0.8 % sobre el año anterior, básicamente como una consecuencia de la falta de producción en fábrica. Septiembre fue el mes pico con una venta de \$ 1.080.983,08 a diferencia del año anterior en el que lo fue Junio con \$ 1.065.260,42.

El monto más alto durante la primera mitad del año lo alcanzamos en junio con \$ 1.078.509,13 en tanto que en el segundo semestre el mayor volumen se registró en septiembre con \$ 1.080.983,08 como ya lo habíamos señalado.

Con respecto a UNIDADES me permito mostrar una síntesis previa a la presentación de los cuadros que contienen en detalle todo el ejercicio económico del año 2009 :

FAMILIA	TOTAL AÑO			Var. % 2009	Var. % 2009
	2008	Pre 2009	2009	Vs. Real 2008	vs. Pre-09
Automovil	14,985	16,128	17,897	19.4%	11.0%
Camioneta Bias	22,688	21,703	21,531	-5.1%	-0.8%
Camioneta Radial	13,639	14,860	17,010	24.7%	14.5%
<b>Total PLT</b>	<b>51,312</b>	<b>52,692</b>	<b>56,438</b>	<b>10.0%</b>	<b>7.1%</b>
Camión Bias	8,188	7,457	7,486	-8.6%	0.4%
Camión Radial	4,545	5,515	5,577	22.7%	1.1%
<b>Total CVT</b>	<b>12,733</b>	<b>12,972</b>	<b>13,063</b>	<b>2.6%</b>	<b>0.7%</b>
Reencauche	2,441	2,704	2,096	-14.1%	-22.5%
<b>Total LLANTAS</b>	<b>66,486</b>	<b>68,368</b>	<b>71,597</b>	<b>7.7%</b>	<b>4.7%</b>
Taller	100,776	112,158	96,390	-4.4%	-14.1%
Lubricantes	15,229	17,019	10,970	-28.0%	-35.5%
Baterías	15,196	15,933	14,569	-4.1%	-8.6%
<b>Total Other</b>	<b>131,201</b>	<b>145,110</b>	<b>121,929</b>	<b>-7.1%</b>	<b>-16.0%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>197,687</b>	<b>213,477</b>	<b>193,526</b>	<b>-2.1%</b>	<b>-9.3%</b>
<b>VENTAS NETAS</b>	<b>10,820,646</b>	<b>11,724,311</b>	<b>11,720,426</b>	<b>8.3%</b>	<b>-0.0%</b>

### **NUEVO LOCAL EN QUEVEDO.-**

Al cabo de 15 años de servir a la transportación de la Provincia de Los Ríos y Cantones aledaños, durante una reunión de trabajo con altos dirigentes de la Federación Nacional de Cooperativas de Transporte de Pasajeros Interprovinciales FENACOTIP, el presidente de esta Agronomía planteó la imperiosa necesidad de que se establezca en esa provincia un tecnicentro especializado para buses y camiones dada la magnitud de crecimiento del parque automotor en este segmento.

Concordando con los argumentos de la Federación y siguiendo nuestro plan estratégico de ampliar cobertura, fortalecer posicionamiento de marca e incrementar volúmenes de venta en llanta de camión, iniciamos la ejecución del ansiado proyecto de instalación de un amplio y moderno Conti Truck Center en la ciudad de Quevedo, junto al Erco Tires que ya venía funcionando desde hace más de dos años, en la vía a El Empalme, adyacente a la Estación de Servicio Viankas, con islas para el servicio de alineación 3D, balanceo, montaje, inflado con Nitrógeno y enderezada de frontales.

### **DATOS RELEVANTES CON RESPECTO AL BALANCE GENERAL.-**

1. En la línea "Cuentas por Cobrar Clientes" hay un incremento del 4.8% con relación al ejercicio 2008, debido exclusivamente al crecimiento de la venta neta.
2. Con respecto a "Inventarios" el incremento se debió, básicamente a medidas precautelares y estratégicas, en razón de que no sabía que podía continuar con la huelga de trabajadores de la fábrica.
3. Referente al "Activo Fijo", se incrementó en el 34.5% con relación al 2008, que corresponde a la inversión del nuevo local de Quevedo vía. Empalme, compra de maquinaria para el local y los nuevos que se construirán en este ejercicio.
4. Sobre la cuenta "Préstamos", cerramos con un saldo de \$ 5.549 que se debe a un crédito del Banco Produbanco compra de camioneta.
5. En la cuenta "Proveedores" sube 6.1% vs. el ejercicio anterior, debido al crecimiento de la venta neta.
6. En la cuenta "Capital" no sufrió variación debido a que no hubo aumento de capital social y se distribuyeron las utilidades del 2008, en un 20% y la diferencia esta en utilidades no distribuidas, por un valor de \$ 364.606,

## **A CONTINUACION UNA SINTESIS DEL ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS.-**

El incremento del CMC en el 14.5% vrs. El año anterior, debido al bono del 2% sobre las compras del 2009; y el, 2.3% contra presupuesto.

El gasto operativo disminuyó levemente con relación al 2008, en 12.6%; y bajó el 2.5% contra presupuesto.

El incremento en la línea de impuestos, obedece al incremento de la utilidad Neta, y para el ejercicio se aprovisionó el 25% de impuesto a la renta.

El objetivo en cuanto a la Utilidad Neta se cumplió al 100%. Existiendo un incremento del 42.4% en relación al 2008, y el 38.4% al presupuesto 2009.

Señores Accionistas, sugiero distribuir el 100% de las utilidades del ejercicio 2008. el valor de \$364.606 Y, del ejercicio 2009 el 41% que corresponde a \$ 265.394, valor total de la distribución de \$ 630.000,00

Adjunto al presente los Balances Comparativos; el Estado de Pérdidas y Ganancias; el Informe del Comisario; y el de los Auditores Externos.

De igual manera y dando cumplimiento a los requisitos establecidos por la Superintendencia de Compañías, me permito informar lo siguiente:

1. Se detalla ampliamente en el presente informe el cumplimiento de objetivos correspondiente al año 2009.
2. Se ha dado cumplimiento a las resoluciones de la Junta General y del Directorio de Tecnico Eguiguren S.A.
3. No se han dado hechos trascendentes en el área administrativa, legal y laboral, que amerite señalar en el informe.
4. Los exámenes comparativos de la situación financiera y de resultados respecto del ejercicio 2009 constan de manera detallada en los estados financieros que forman parte integral del presente informe.

Atentamente,  
  
Ing. Federico Malo V.  
GERENTE GENERAL