

Quito, DM 13 de marzo de 2018

Señores:
Socios de ITELIOUS CIA. LTDA.
Presente.-

De mi consideración:

En cumplimiento de lo establecido en el artículo N° 14, literal (e) de los Estatutos de la Compañía, presento a consideración de ustedes el informe de las principales actividades de la Empresa, así como los resultados económicos obtenidos en el ejercicio 2017.

I. RESUMEN DE ACTIVIDADES

A partir de su establecimiento la Compañía no ha tenido movimientos de venta de bienes o prestación de servicios en relación al objeto por la cual fue creada.

Únicamente se realizaron las tareas necesarias para cumplir con las obligaciones de ley, de manera que los fondos de creación fueron parcialmente utilizados con este propósito, por lo que solo han existido egresos.

II. PANORAMA PARA EL SIGUIENTE AÑO

Con vista a cambiar la situación se requiere aumentar el capital de trabajo con el fin de que la compañía cuente con fondos para la adquisición de partes y cuente con personal dedicado al sector comercial principalmente de ventas que se pongan en contacto con potenciales clientes y hagan el debido seguimiento.

Bajo esta visión es fundamental la decisión de la Junta General de Socios que permita cambiar la situación actual que únicamente ha generado gastos.

III. SOBRE LOS CLIENTES

Con el propósito de optimizar los recursos en una etapa inicial para poner en pleno funcionamiento a la compañía, se ha creado una base de datos de potenciales clientes con un alto poder adquisitivo, así como aquellos con el potencial de compras con cierta periodicidad.

Se iniciará con el contacto de los clientes identificados, y se continuará con la búsqueda dentro de sectores específicos que tengan alguna relación poniendo especial atención en aquellos que usen equipos o servicios importados para ofrecerles soluciones desarrolladas a nivel local a precios competitivos e inicialmente se les ofrecerá soporte gratuito como estrategia de servicio.

IV. SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS

ITELIUS

Para este nuevo periodo, se plantea especializarse en un número pequeño de equipos y prestación de servicios, esto permitirá establecernos de una forma segura, sin contratiempos, cumplir con eficiencia y a tiempo para ganar la confianza entre nuestros clientes.

Con respecto a nuevos productos y/o servicios, solo se ofrecerán aquellos cuyo potencial volumen de venta permitan recuperar con certeza la inversión que supone su desarrollo o prestación.

V. CONCLUSIONES

1. La empresa no ha cumplido con actividades comerciales, únicamente con las obligaciones de ley.
2. Se requiere la inversión de capital para el abastecimiento de partes y personal e iniciar el pleno funcionamiento de la Compañía.
3. Se iniciará el contacto con clientes potenciales y se continuará con la identificación de nuevos.
4. Al iniciar las operaciones se ofrecerán un número reducido de productos y servicios especializados.

VI. CIERRE

Al finalizar este informe, quiero agradecer a la presidencia representada por el señor Esteban Andrade por su trabajo y colaboración en la planificación de actividades en este nuevo periodo.

Señores accionistas, la información económica y financiera de ITELIOUS en detalle se encuentra a su disposición previa solicitud a la Gerencia General.

Atentamente,



Josué Caleb Ponce Espín.

Gerente General.

1803851565