

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA EMPRESA IMPORTADORA DISTRIBUIDORA MAKOLECUADOR CIA LTDA.

Conforme a las disposiciones de ley, se presenta el Informe del Gerente de la mencionada empresa, correspondiente al año 2018. Se debe mencionar que esta nueva empresa inició sus actividades de ventas apenas en noviembre del año 2017, pero que sus actividades generales y fundamentalmente de ventas fueron potenciadas por el Know How negociado con la empresa Ramón Darío Alvarado Moncayo.

Aspectos administrativos y de personal.

Durante el presente ejercicio y con el fin de potenciar a la nueva empresa, dos personas del personal de la empresa Ramón Darío Alvarado Moncayo, fueron trasladadas a la nueva empresa, cuidando de mantener todos los derechos salariales. Luego de que el sistema SYSTEC se implementara en Makolecuador Cia Ltda., se vio la necesidad de incorporar un técnico para las áreas de bodega e importaciones, aspecto que permitió un mayor empoderamiento del sistema antes mencionado en favor de la modernización y optimización de los diferentes departamentos de la empresa.

Aspectos financieros.

Un breve análisis de los informes financieros, del estado de pérdidas y ganancias, que se prepararon y emitieron por parte del respectivo departamento, permite ver resultados altamente satisfactorios, considerando inclusive la difícil situación económica general y particularmente de las finanzas públicas.

Lo antes mencionado, junto con un adecuado control de gastos, ha originado así mismo un importante incremento de las utilidades a repartirse entre los empleados, aspecto que se cumplirá conforme se disponga de los fondos respectivos para el efecto.

Es importante mencionar que los logros económicos de la joven empresa, se dieron fundamentalmente por los acuerdos dados con la empresa anterior, denominada Ramón Darío Alvarado Moncayo, especialmente en los aspectos de experiencia y en el Know How, nombre dado al contrato que se firmó durante el año 2017 entre las dos empresas.

Actividades de ventas.

Es como consecuencia del acuerdo mencionado en el párrafo anterior, en que casi la totalidad del portafolio de clientes de Ramón Darío Alvarado Moncayo, fue transferido a la nueva empresa, es que se da un incremento muy importante de las ventas. La imagen de seriedad y de cumplimiento que proyectó la empresa anterior y el hecho de que es el mismo personal que ahora está trabando en la nueva empresa, ha permitido continuar dando un servicio con características de calidad, seriedad y confiabilidad. Los balances de la parte económica que se presentan, corroboran lo aquí expresado.

