

CONDUIT DEL ECUADOR S. A.

INFORME ANUAL DE LABORES - AÑO 2006

INTRODUCCION

Como ya se ha hecho costumbre en los últimos años, 2006 se convirtió nuevamente en un año atípico y difícil de predecir dentro de nuestra línea de negocios. El mercado mundial del acero nuevamente se comportó muy erráticamente, lo cual, junto a un incremento jamás antes visto en los precios del zinc, generaron situaciones de difícil manejo con resultados en momentos excelentes y en otros inferiores a nuestras expectativas empresariales. No obstante lo anterior, sin lugar a dudas la noticia más importante para nuestra compañía es que en el año 2006 logramos regresar a una rentabilidad adecuada luego de los malos resultados obtenidos durante el año 2005.

En lo relacionado a la situación política y económica cabe resaltar que, al haber sido el año 2006 un año electoral, existieron elementos de inestabilidad que seguramente repercutieron en nuestras ventas al generar cautela en nuestros clientes y en posibles inversiones en el País.

ASPECTOS DE LA POLITICA Y ECONOMIA NACIONALES

En el informe anual del año pasado se mencionó que la legislación petrolera se mantenía confusa y se vislumbraban mayores contrariedades en este trascendental aspecto de la economía nacional, con el efecto negativo a mediano y largo plazo en las operaciones de nuestra empresa. Efectivamente, ello se dio lamentablemente durante el año 2006 con la reforma decretada por el Gobierno Nacional en lo relacionado a la Ley de Hidrocarburos y, adicionalmente, a la terminación unilateral del contrato de exploración y explotación petrolera con la Empresa Oxydental Petroleum, factores que ocasionaron, entre otros, la paralización de las negociaciones del TLC con los Estados Unidos de Norteamérica, aspecto de gran importancia para la continuidad de nuestras ventas a ese mercado.

En materia económica, una coyuntura positiva en general fue el factor primordial que permitió a la economía ecuatoriana crecer en un 4.30% (inferior al crecimiento promedio de América Latina del 5,3%), ya que durante el año 2006 tampoco se dieron las reformas económicas necesarias para concretar un mayor desarrollo, factor que se viene ya reclamando durante varios años. Es así como los altos precios del petróleo y las cada vez más importantes remesas de los migrantes fueron los factores que permitieron ese crecimiento, habiendo el PIB nacional llegado a \$40.892 millones, el PIB nominal per cápita a \$3.049, todo ello con una tendencia a la baja de la inflación, la que fue del 2,87% en el año 2006, uno de los pocos datos positivos en la realidad nacional.

Prueba contundente del mal manejo del sector petrolero es constatar que, a pesar de los altos precios internacionales del petróleo, éste sector creció apenas en un 2,6% durante 2006, mientras el sector no-petrolero lo hizo en un 4,1%. Asimismo, se mantienen un preocupante y permanente índice de desempleo y subempleo, los que se sitúan en el 9% y 45% respectivamente, cifras prácticamente idénticas a las del año anterior. Cabe mencionar que, de no lograrse una importante mejoría en estos parámetros, no se cumplirán, ni los deseos de gobiernos pasados ni del actual, que asimismo realizó planteamientos al respecto al tomar la conducción del país el 15 de enero del presente año.

Durante el año 2006 las tasas de interés subieron leve pero permanentemente, ello debido al inconsulto manejo de ciertos parámetros por parte del Gobierno Nacional. Es así como la tasa activa referencial con la cual se cerró el año 2006 fue del 9,9%, prácticamente un punto porcentual sobre la cifra del año anterior, a más de que aumentaron las exigencias bancarias para la concesión de créditos. Ello causó un efecto detrimental en nuestros costos financieros los que, debido además al alto costo de materias primas e insumos, incidieron en nuestra rentabilidad.

En lo que se refiere a las cifras más significativas del comercio exterior nacional, es positivo recalcar que la balanza comercial del país fue de un superávit de \$1.090 millones, producto de los altos precios del petróleo y de una cada vez más importante participación de nuestras exportaciones no-petroleras en el comercio exterior ecuatoriano. En este aspecto, debe mencionarse que nuestra balanza comercial con la CAN y el MERCOSUR suman durante el año 2006 un déficit total de alrededor de \$1.500 millones, factor preocupante en sí, pero más grave aun si consideramos que el nuevo Gobierno Nacional desea, por razones meramente geo-políticas, volcar un cada vez mayor esfuerzo nacional hacia la integración latinoamericana, donde las economías no son mayormente complementarias con la ecuatoriana, sino todo lo contrario.

A pesar de que se mantiene incólume la tradición nacional de postergar la puesta en marcha del sinnúmero de cambios estructurales y organizativos que el país requiere para mejorar su competitividad y, no habiéndose logrado progreso alguno en estos aspectos durante el año a que se refiere este informe, nos ratificamos en la necesidad de acometer con urgencia en ese camino. Es de esperar que con el advenimiento del nuevo Gobierno Nacional se logre terminar con ese estado de cosas, aunque por otro lado se vislumbran nuevos posibles problemas y escollos ante varios planteamientos de diferente índole que podrían asimismo frenar todo intento por un serio y permanente desarrollo nacional.

Lo anterior no es más que una somera descripción de las condiciones en las cuales se desarrolló el Conduit del Ecuador durante el año 2006, año en el cual se lograron recuperar sensiblemente varios índices empresariales.

VENTAS

En el año 2006 se vendieron 14,581 TM de tubería, lo cual corresponde a un decrecimiento de 8% frente al 2005 y a un decrecimiento igualmente del 7% frente al presupuesto de la compañía. Esta reducción en ventas es el resultado de la baja de nuestras exportaciones, las cuales pasaron de 4,519 TM en el 2005 a 3,171 TM en el 2006, cambiando de representar el 28% de nuestras ventas en el 2005 al 22% de las mismas. Las ventas locales se mantuvieron prácticamente iguales a las del año anterior.

PRODUCCIÓN E INVENTARIOS

La producción en el año 2006 ascendió a 13.952 TM, lo que corresponde a una reducción del 11% sobre el año anterior.

Nuestros inventarios promedio de materia prima bajaron de 5,874 TM a 3,179 TM, equivalentes a una reducción del 46%.

ASPECTOS EMPRESARIALES

En lo que respecta al aspecto humano en el cual ponemos mucho énfasis en la empresa, caben resaltar los siguientes programas en los que hemos trabajado durante el año 2006: Great Place to Work, y seguridad industrial.

En lo relacionado con seguridad industrial, en el año 2006 se tuvieron 6 accidentes, lo que corresponde a una reducción del 25% frente al año anterior. Además, la gravedad de los accidentes fue del 8.83¹, lo cual también es una reducción del 29% frente al año 2005.

¹ Se calcula dividiendo el número total de horas perdidas por accidente para el número de accidentes.

En el año 2006 se aplicó la encuesta del "Great Place to Work Institute" a todos los colaboradores de la empresa. Para haber sido este el primer año en el que se mide el ambiente laboral por un ente externo, a diferencia de haberlo medido ya por varios años con herramientas propias, consideramos que los resultados son alentadores, aunque nos dan claras pautas donde tenemos que aplicar las mejoras del caso.

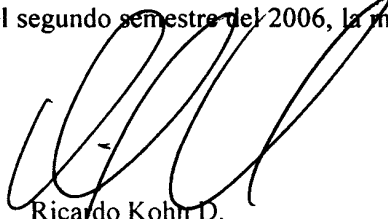
RESULTADOS ECONOMICOS

Las ventas de la compañía culminaron el año en \$22.215.100, lo cual refleja un récord para la empresa, sobrepasando las ventas del 2005 en un 11.67%.

Los resultados del ejercicio económico 2006 reversaron la tendencia del año 2005 y arrojaron utilidades operacionales por un monto de \$2,181,900 y utilidades netas de \$1,266,603, equivalentes al 9.8% y al 5.7% de ventas, respectivamente. Estos resultados reflejan, además, la parte proporcional de la amortización de pérdidas del año 2005.

PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2007

El año 2007 también se avizora como un año lleno de retos para la compañía. Primeramente tendremos el efecto de haber elegido un Presidente de la República con una tendencia socialista y en contra de las fuerzas del mercado como los elementos fundamentales de su programa de gobierno y no sabemos como esto repercutirá en la economía nacional. Por otro lado, se vislumbra que la inestabilidad en los precios del acero se mantendrá durante el año, ya que luego de la caída que tuvieron los precios del acero en el segundo semestre del 2006, la misma se está revirtiendo en el primer trimestre del 2007.



Ricardo Kohn D.
Gerente General
Enero, 2007