

INFORME DE LABORES DEL EJERCICIO ECONÓMICO 2018 DE LA EMPRESA AUTOSDELSUR S.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS POR PARTE DE LA GERENCIA GENERAL

Señores Accionistas,

Cumpliendo con lo dispuesto por la ley y nuestros estatutos sociales ponemos a consideración el informe de labores y resultados económicos obtenidos en AUTOSDELSUR S.A. durante el ejercicio económico correspondiente al año 2018.

AUTOSDELSUR inició sus operaciones el 06 de junio de 2017 con la comercialización de la Marca Mazda y el 28 de octubre del 2017 con FCA.

En año 2018 ya estuvimos funcionando con todos los recursos para la operación normal de un concesionario, el mismo nos servirá de comparativo de ahora en adelante.

INDUSTRIA NACIONAL VEHICULOS NUEVOS

El 2018 también tuvo crecimiento del 23% en la industria automotriz; llegaron a comercializarse 137.000 unidades aproximadamente.

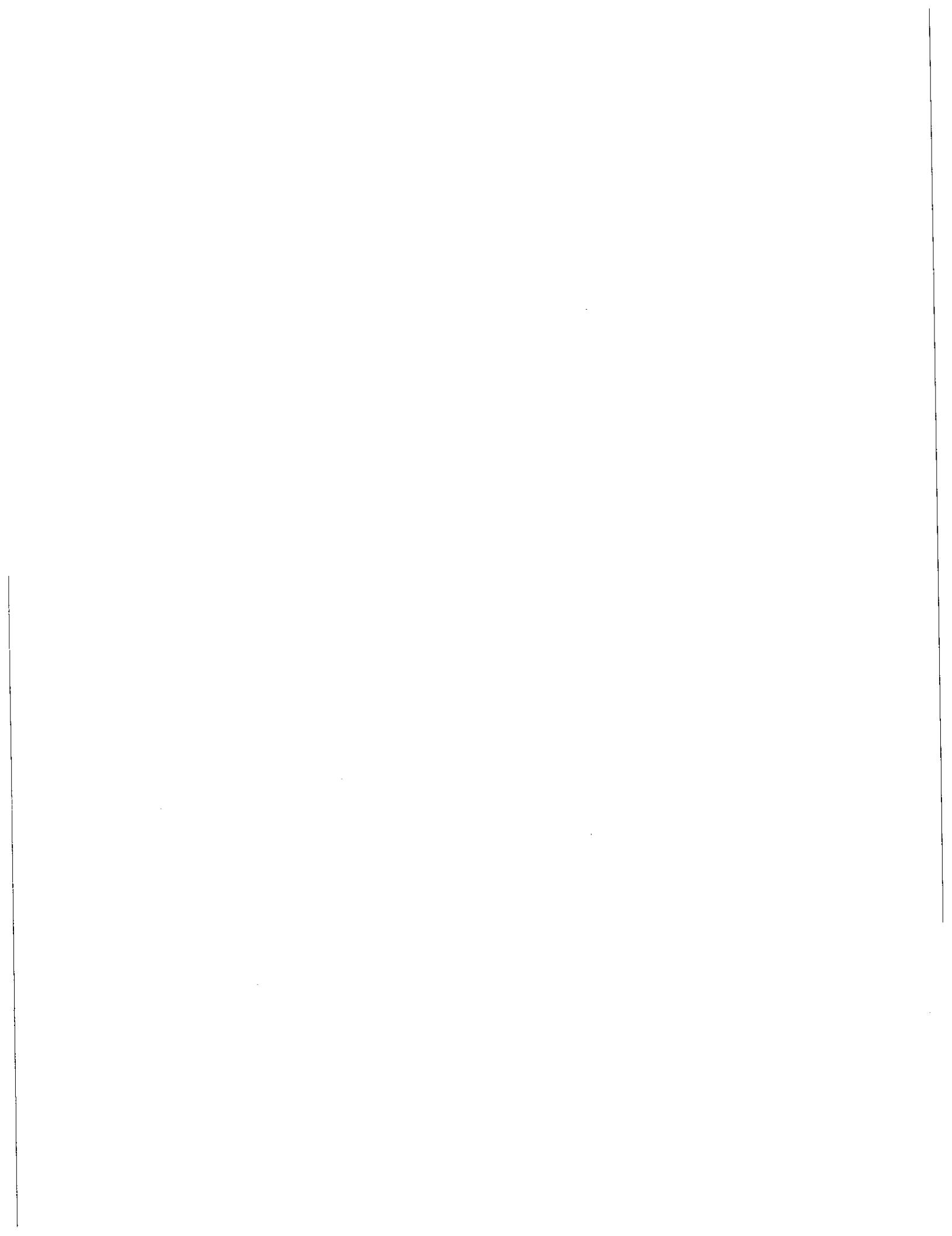
El concesionario vendió 286 unidades desglosadas de la siguiente manera:

MARCA	VENTA DE VEHICULOS POR MES												TOTAL
	ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE	
MAZDA	17	8	21	20	19	12	22	14	5	14	7	13	172
FIAT	4	2	2	3	2	2	1		3	0	0	4	23
JEEP	1	1		1	1		1	3	2	0	2	1	13
RAM	0	1	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	2
DODGE	0	0	0	0	0	1	1	2	1	2	3	0	10
EXONERADOS			3			2	1	2	8	21	26	3	66
TOTAL	22	12	26	24	22	17	27	21	19	37	38	21	286

En el 2018 todavía se sentía el incremento de ventas por liberación de cupos de importación, lo cual permite a las Automotrices obtener mejores precios en negociaciones por volumen, y entrar a competir en la llamada guerra de precios.

El sobre stock de varias marcas hizo que bajaran los precios, y por ende, a todos los competidores les toco hacer lo propio para no quedar fuera de mercado.

De esta misma forma, el TLC con la Unión Europea, hizo que marcas de esa procedencia apostaran a entrar en competencia.



SERVICIO POSTVENTA

En el transcurso de este año se ha logrado generar un flujo de clientes frecuentes, además entablar convenios con almacenes, empresas, distribuidores minoristas y mayoristas de repuestos, tanto de la ciudad de Cuenca como también en cantones y otras provincias.

Además somos los grandes ganadores en las flotas del sector público.

Mediante publicidad, volanteo y visitas, ofrecemos al mercado el nuevo y único punto autorizado del Aistro.

Este Maresa Service ofrece venta de repuestos, servicio y accesorios Mazda, Fiat, Jeep, Ram, Chrysler, Dodge, lo cual nos permitió pasar del millón de dólares en facturación de post venta, sobre pasando casi con el 40% lo esperado en el proyecto.

MES	FACTURACIÓN
Enero	\$ 75,797.72
Febrero	\$ 76,201.13
Marzo	\$ 57,978.15
Abril	\$ 70,119.98
Mayo	\$ 73,836.83
Junio	\$ 61,942.23
Julio	\$ 68,258.35
Agosto	\$ 82,260.86
Septiembre	\$ 77,130.74
Octubre	\$ 98,458.84
Noviembre	\$ 77,466.06
Diciembre	\$ 93,669.95
Total	\$ 913,120.84

MES	FACTURACIÓN
Enero	\$ 12,498.41
Febrero	\$ 10,426.58
Marzo	\$ 11,020.12
Abril	\$ 9,780.90
Mayo	\$ 13,418.46
Junio	\$ 13,462.39
Julio	\$ 15,318.99
Agosto	\$ 11,420.32
Septiembre	\$ 12,281.65
Octubre	\$ 14,614.39
Noviembre	\$ 13,030.06
Diciembre	\$ 15,104.74
Total	\$ 152,377.01

DERECHOS DE AUTOR

Para dar cumplimiento a lo dispuesto en la resolución No. 04.Q.IJ.001 de la Superintendencia de Compañías, me permito certificar que hemos cumplido con las normas sobre propiedad intelectual y derecho de autor.

Atte.



Eco. Xavier González Crespo

Gerente General

