

Quito, 30 de Marzo 2019

Señores:

*Clinica Cavity Dental Cavitydent S.A.*

*Ciudad.-*

*En cumplimiento de las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, me permito presentar el informe de las actividades que se cumplieron en el ejercicio económico comprendido entre el 01 de enero al 31 de diciembre del 2018, tiempo durante el cual me he desempeñado como Gerente General de Clínica Cavity Dental Cavitydent S.A.*

*Una vez revisada la parte contable, la que cumple con las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF, puedo afirmar que la compañía ha dado cumplimiento a los procesos y disposiciones respecto del registro de todas las transacciones, según lo establecido por los entes de control.*

*Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de diciembre del 2018, los estados financieros reflejan los saldos reales acorde al objeto social con el que fue constituida la organización.*

*Cabe indicar a la Junta General de Accionistas que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, según el objeto social para el que fue creada.*

*Durante el ejercicio se han realizado varias actividades, con la finalidad de promocionar a la organización en el mercado que se desenvuelve, se ha buscado firmar convenios con Aseguradoras de Salud, se firmó el Convenio de Prestadores Externos con el Ministerio de Salud, lamentablemente hemos sido impactados por la Liquidación de Bellgenica, empresa que a la finalización del periodo mantenía un saldo pendiente de pago con nuestra institución.*

*Además se generaron varios inconvenientes con el Sistema Administrativo Contable, el cual no funciono operativamente entorpeciendo las actividades desarrolladas por el personal de la Clínica, por lo cual a partir de Agosto del 2018 se dejó de utilizar el mismo tomándose la decisión de tomar las acciones legales pertinentes para solicitar la devolución del dinero invertido en esta transacción, se espera en el 2019 se mejore la liquidez de la organización para empezar con este proceso.*

*A pesar de que el resultado de este año fiscal genera una perdida para la organización se considera muy valioso haber alcanzado una venta aproximada de \$90.000, esto representa el 38% de crecimiento con respecto a las ventas alcanzadas en el año 2017; por lo que considero que es momento de mejorar las estrategias de venta, tratar de alcanzar nuestra publicidad y gestión a más personas no solo del sector donde se encuentran ubicadas nuestras instalaciones; sino también a*

*varias zonas de la ciudad ya que la población se moviliza de un punto geográfico a otro constantemente.*

*En Octubre del año 2018 se aprobó la resolución de registro de Marca en el IEPI, por lo que hemos presentado el reclamo respectivo al organismo de control para que se solicite a los propietarios del consultorio ubicado a poca distancia de nuestras instalaciones se retire la publicidad que se asemeja al nombre de CAVITYDENT.*

*Me permito recomendar a la Junta de Accionistas que se sigan aunando esfuerzos que nos permitan crecer y mejorar paulatinamente el nivel de ingresos de la organización.*

*Al momento nos encontramos tomando las medidas necesarias para reducir los costos, aunque en su mayoría los mismos que se efectúan son los estrictamente necesarios para realizar las actividades para las cuales fue constituida la organización.*

*Esperamos que las estrategias a implementarse en el año 2019 nos generen mayores ingresos permitiendo a la Compañía generar utilidad tanto para sus empleados como para sus socios.*

*Agradezco a los Señores Accionistas la confianza depositada en la actual Administración de la Compañía.*

*Atentamente,*

*Dr. Luis Aguiar C.*

*GERENTE GENERAL*