

**INFORME DEL GERENTE**  
**EJERCICIO ECONÓMICO 2018**

Ibarra 16 de marzo del 2019

Señores:

**Comercializadora Nacional De Planes Y Equipos De Telefonía Móvil White Cell C Ltda**  
Presente.-

En cumplimiento con los estatutos sociales de la Compañía, me permito dar a conocer el informe anual de la situación de la Empresa, correspondiente del ejercicio económico 2018.

**1. Periodo económico**

Durante el periodo del año económico que se desarrolló desde enero a diciembre 2018, se ha registrado dentro del movimiento financiero operaciones económicas que han generado una ganancia en la Compañía por un monto de 2555.46 USD, antes de impuestos de la cual se reduce el valor del impuesto a la renta y la reserva legal según dispone la legislación vigente, quedando una utilidad líquida de 1737.71 USD, misma que se recomienda se conserve para su acumulación de resultados y no la distribución de dividendos aún.

**2. Aspecto legal**

Dentro del aspecto legal, me permito exponer que nuestra empresa cumple a cabalidad sus obligaciones fiscales, y legales en general; lo cual se certifica con la documentación contable que reposa en el archivo general.

**3. Aspecto administrativo**

Con la finalidad de llegar a cumplir con los principios fundamentales en el mejoramiento de la organización de la Compañía, se continúa trabajando con el apoyo oportuno del personal adecuado para el ejercicio de la actividad económica de la compañía.

**4. Aspecto financiero**

La información financiera se encuentra debidamente presentada y respaldada, por lo que considero razonables los informes económicos emitidos y presentados, ya que se encuentran debidamente sustentadas todas las transacciones efectuadas. Se registró un monto de ventas que asciende a 89.861,24 USD, entre costos de venta y gastos el monto es de 86.854,82USD, equivale al 97% de los ingresos, este valor es muy elevado, por lo que dejo constancia que en el ejercicio económico 2019 se pondrá especial cuidado en la optimización de recursos.

El 2018 ha sido un año en el que se ha logrado en cierta parte el cumplimiento de las metas fijadas por los Administradores de nuestra empresa, de enero a diciembre, una de las razones principales de este logro es el crecimiento de la estructura comercial que día a día es más sólida así como el continuo esfuerzo del área administrativa orientado

a la optimización de los recursos, y el apoyo en las gestiones inherentes al fortalecimiento de las políticas institucionales

Se procedió también a realizar el incremento de capital según lo acordado por la Junta General de socios.

#### 5. Conclusiones

Los resultados en ventas se aproximan a los esperados gracias a la buena gestión de las áreas Administrativa y Comercial, su estructura fija no se ha incrementado.

Se cuenta con talento humano calificado y con experiencia, y el mercado ha respondido a nuestros requerimientos.

Los resultados para el siguiente año se esperan que sean favorables en cuanto a la rentabilidad y sostenibilidad del negocio, pero existe situaciones de riesgo e incertidumbre por factores externos no controlables por la Empresa, como: mayor presencia de nuevos comercializadores en la zona, decisiones a nivel político.

Por todo lo expuesto en el presente informe, ratifico el compromiso y aspiración de superar inconveniente con la proyección de alcanzar y superar las metas y objetivos propuestos, implementando políticas y estrategia eficientes comprometidas a proteger y resaltar la imagen de nuestra compañía.



Carlos Andrés Andrade Córdova  
**GERENTE GENERAL**  
**WHITE CELL C. LTDA.**