

**INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE
ACCIONISTAS ENFORWIM S A
EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2017**

RUC: 1792744695001

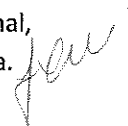
DOMICILIO: Carcelén Alto, Fernando de Vera n71-72 y Sebastián Moreno

TELEFONO: 2800435 – 2800436

E-MAIL: info@enforwim.com

En mi calidad de Representante Legal y Gerente de la compañía, ENFORWIM S A, presento el siguiente informe de la gestión realizada por esta administración, mismo que se refiere al ejercicio fiscal del año 2017 y, en cumplimiento con las Leyes y Resoluciones de la Superintendencia de Compañías que establece los requisitos que deben contener los informes anuales que presentan los administradores a las Juntas Generales y, con base lo estipulado en los estatutos de ENFORWIM S. A. Cúpleme presentar y poner en su conocimiento el informe de las labores desarrolladas durante en el año 2017.

- 1- Previa autorización del 100% de las accionistas, solicitar a la CFN el otorgamiento de un crédito de USD\$650.000,00 (SEISCIENTOS CINCUENTA MIL DOLARES AMERICANOS) conforme al Acta de la Junta General Universal de Accionistas y junta al 100%, es importante mencionar que las Accionistas estábamos claras en que esa era la necesidad de la compañía en ese momento para llevar a cabo la implementación de la línea de producción de empaque y envases de cartulina y papel. El otorgamiento del crédito por parte de la CFN fue de USD\$550.000,00 (QUINIENTOS CINCUENTA MIL DOLARES AMERICANOS), se realiza un primer desembolso de USD\$405.000,00 (CUATROCIENTOS CINCO MIL DOLARES AMERICANOS) para la compra de maquinaria, adecuaciones y contratación de servicios y que fueron justificados de acuerdo a la Resolución de la CFN CRN-Q-2017-031 la misma fue entregada a las Accionistas para su conocimiento. El segundo desembolso, de USD\$145.000,00 (CIENTO CUARENTA Y CINCO MIL DOLARES AMERICANOS) para capital de trabajo.
- 2- La compra en primera instancia de la Troqueladora y la Pegadora se iba llevar a cabo localmente, pero las condiciones no eran favorables. Empezamos la búsqueda en el mercado internacional y se decidió comprar en Brasil y México porque las condiciones en su momento fueron ventajosas para la compañía.
- 3- Desde agosto del 2017 se comienza la implementación de instalaciones, negociación, compra e importación de maquinaria y equipos (Brasil y México) que requiere toda la línea de producción, estas inversiones como la adquisición, contratación de personal, arrendamiento de la planta, fueron y son necesarios para la activación de la empresa.



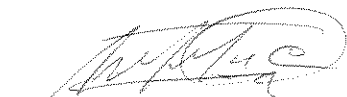
4. Respecto a la Situación Financiera de la compañía al cierre del ejercicio fiscal 2017, la compañía no tuvo ingresos operativos pues estuvo en etapa de instalación por lo que se presenta una pérdida de USD\$123.331,24 (CIENTO VEINTE Y TRES MIL TRESCIENTOS TREINTA Y UNO CON 24/100 DOLARES AMERICANOS), además de varios contingentes que enuncio:

Una fuerte repotenciación de las prensas existentes, adicionalmente el retraso en la llegada de la Troqueladora desde Brasil porque no fue embalada ni embarcada en los tiempos ofrecidos ocasionando un retraso de 70 días aproximadamente, y genero un desfase importante en el tiempo y por ende económico. Debo mencionar también que la negociación con México aun siendo exitosa para el presupuesto y obteniendo un beneficio para la empresa con una máquina adicional y equipos que son importantes para el funcionamiento, tuvo un retraso de 20 días para la nacionalización que se debió al ente de control. En resumen este desfase en el tiempo es de tres meses teniendo los recursos únicamente de nuestro Acreedor la CFN – BP y por esta razón la facturación de la empresa ha sido cero hasta el momento del cierre del año 2017.

5. La compañía debe estar lista para producir hasta el primer trimestre del año 2018, se recomienda entonces proveerse de materia prima importada – papel, cartulina – para evitar los incrementos locales. Reforzar la gestión de ventas y que inclusive las accionistas colaboren activa y eficazmente en la promoción y venta de los productos de la compañía para lo cual existe la apertura ya que el éxito de la misma es un objetivo en común.

También es importante crear y mantener una buena política de crédito a los clientes y recuperación de cartera. Apalancarse con créditos de proveedores a plazos mayores que los que entregamos a nuestros clientes

Atentamente,



LORENA MARILU CALVAS

GERENTE GENERAL

ENFORWIM S A