

## **INFORME DE GERENCIA**

### **INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN, A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE PROVEEDORES DEL ECUADOR ECUABRANDS CIA LTDA. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2019.**

Ambato, abril 23 del 2020

Señores:

#### **PROVEEDORES DEL ECUADOR ECUABRANDS CIA LTDA**

Ciudad,

Señores socios:

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de compañías, en mi calidad de gerente general, pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la administración de la compañía al periodo 2019

#### **1. DIAGNÓSTICO DE LA ECONOMÍA**

El año 2019 cerró con un crecimiento de 0,1% en la economía ecuatoriana, según los datos de las Cuentas Nacionales del cuarto trimestre de 2019, publicados por el Banco Central del Ecuador; este crecimiento se explica por: incremento de 5,2% de las exportaciones de bienes y servicios, aumento de 1,5% en el gasto de consumo final de los hogares. De su parte, las importaciones de bienes y servicios, que por su naturaleza disminuyen el PIB, fueron mayores en 1,6% a las registradas en 2018.

El optimismo fue bajando poco a poco ante la evidencia de que el Gobierno no dispone del capital político suficiente para ejecutar las acciones necesarias que permitan lograr los objetivos del acuerdo.

Ante un intento fallido de las reformas estructurales, se originó en octubre la firma del decreto 883 que eliminaba los subsidios a los combustibles, tras el anuncio de las medidas económicas se desarrolló protestas en contra, dejando como consecuencia las pérdidas por USD 800 millones aproximadamente, el sector productor se declaró en emergencia. El problema más grave debido a que no se pudo comercializar productos,

lo que afectó no solo a la estabilidad de las empresas del sector, sino que ocasionó el incumplimiento con los pedidos que se tuvo con los compradores.

Otro elemento que se está produciendo en el país es la inflación al productor, que ocurre cuando se enfrenta a un aumento de precios debido a la elevación de aranceles, pero no puede trasladar ese incremento del costo de producción al consumidor por lo que los márgenes de ganancia se reducen y las utilidades caen.

La gente compra menos y por eso hay que bajar los precios para que nuestro producto tenga salida, esto es negativo porque no alcanzamos a cubrir los costos de producción.

## **2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2019**

En la búsqueda del fortalecimiento de la actividad comercial **PROVEEDORES DEL ECUADOR EKUABRANDS CIA LTDA** ha realizado las siguientes actividades durante el transcurso del año 2019

- Con el fin de cumplir con todas las leyes y reglamentos se vigentes, se realizaron revisiones de las declaraciones de impuestos y sus informes respectivos para cada organismo de control.
- Seguimos cumpliendo con nuestro gran objetivo, ser líderes en el mercado nacional ofertando a nuestros clientes productos de la mejor calidad a precios accesibles y al alcance de todos los ecuatorianos.
- Hemos tenido en nuestro sector una competencia desleal, ya que nuevos negocios que están introduciéndose en el mercado han empezado de vender productos con una rentabilidad muy baja que no cubre los gastos de comercialización y administrativos, por lo que nuestros clientes han solicitado que se les efectúe una rebaja en el precio de venta.

### **➤ CUMPLIMIENTOS DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.**

Cabe indicar a la Junta General de Accionistas, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

➤ **RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2019**

En el marco de la reinversión y renovación constante **PROVEEDORES DEL ECUADOR ECUABRANDS CIA LTDA** para el año 2019 se ha propuesto desarrollar estrategias sostenibles dentro de nuestro mercado y de la economía ecuatoriana, las mismas que nos permitirán continuar siendo líderes en el sector comercial y en el mercado nacional, ofreciendo insumos de buena calidad, a precios accesibles para cualquier consumidor.

Cumplir con los organismos de control, nos permitirá en los próximos años a que nuestra empresa siga creciendo y así poder obtener una excelente rentabilidad.

Contar con un técnico que gestione el tema de sistema de seguridad de la empresa, a más de ser una exigencia legal es una responsabilidad social, es por esto que un sistema de gestión se ha convertido en una herramienta que permita a base del conocimiento compromiso, aplicar normas técnicas en especial en el campo preventivo, con todos los beneficios que este representa.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido, augurando éxitos en cada una de sus actividades.

Atentamente.



**MARCELO JAVIER FLORES MOREJON**  
**GERENTE GENERAL**