



AUSTROHORMIGON CÍA. LTDA.

Cuenca, 30 de marzo del 2018

Estimados Socios:

De acuerdo a lo establecido en la ley y en los Estatutos Sociales de la Compañía, presento a consideración de Ustedes el Informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2017.

Aspectos Generales

El 2017 fue un año lleno de retos para el país y también para nuestra fábrica. Nos propusimos importantes desafíos a pesar del entorno cambiante y para ellos basamos nuestra estrategia en la optimización de costos, todo ello soportado por un fuerte compromiso en seguridad, sostenibilidad y principalmente en el liderazgo pionero llevado a cabo por un emprendedor decidido a conquistar el mercado de la producción de postes en la ciudad, Provincia y en la parte Sur del Ecuador.

En el presente año logramos montar la Fábrica, arrancar con la producción y una cosa muy especial en tan poco tiempo obtener el Sello de Calidad INEN a nuestros productos.

Es así como el Ministerio de Industrias y Productividad tuvo la gentileza de galardonar a nuestra empresa en la ciudad de Quito, el esfuerzo de nuestro emprendimiento como es la fabricación de postes de hormigón armado.

Aspecto Laboral, Legal y administrativo.

En Salud y Seguridad hemos trabajado en todos los ámbitos respecto de alcanzar el bienestar en todos los niveles de nuestra empresa, de manera especial apuntamos a que todas las actividades de las diferentes fases de la producción brinden seguridad para todo el personal. De ahí que hemos tenido un mínimo de incidentes de trabajo en este primer año. En todo caso enfocamos nuestras acciones para la identificación de riesgos y el fortalecimiento de la responsabilidad individual de nuestros trabajadores.

Con respecto al enfoque a los clientes, hemos desarrollado estrategias de mercadeo considerando descuentos a mayor volumen de compras de nuestros productos, por otro lado se ha facilitado la forma de pago con el sistema de tarjetas de crédito y débito respectivamente. Adicionalmente, seguimos desarrollando competencias internas enfocadas en el cliente, participando en todas las obras eléctricas del país ofertando nuestros productos mediante el catálogo electrónico.

Pusimos mucho empeño en implementar equipos y maquinarias tendientes a tener una Fábrica técnicamente desarrollada, para lo cual también tuvimos que ampliar las instalaciones de fabricación y bodega para finales del año 2017, estando al momento listos para los retos de producción del año 2018, entre lo importante de este tema es haber implementado por razones de clima, frío de nuestra provincia el sistema de secado por vapor caliente.

Una situación muy delicada que debo indicar a los señores socios es el aspecto económico en lo que se refiere a financiamiento de producto terminado ya que la forma de pago que tienen nuestros principales clientes como son las Empresa Eléctricas del país es demorado por lo que desde ya pongo a consideración que en un futuro muy cercano se debería tratar un préstamo a alguna entidad financiera para capital de trabajo. El monto que esta empresa requiere para desarrollarse en el aspecto económico deberá estar cerca de los \$ 300.000,00 (trescientos mil dólares), en los próximos días estaré desarrollando las necesidades que tendremos en el año 2018 y



AUSTROHORMIGON CÍA. LTDA.

oportunamente estaré convocando a una Junta Extraordinaria de socios para tocar específicamente este tema.

Por último debo informar que en este periodo, el valor de las ventas netas fue de USD 681.549,34 de dólares, el valor de costos y gastos suman USD 674.815,2. Lo que nos da como resultado económicos el 2017 una utilidad antes de impuestos UDS 6734,09, de las que se destinaron USD 1010,11 a la participación de trabajadores y USD 1335,09 al pago de impuesto a la renta, generando una utilidad neta para socios por un valor de USD 4388.89 dólares.

Seguiremos trabajando con esfuerzo y dedicación absoluta para cumplir las metas para el nuevo año, aportando con el desarrollo de nuestro país.

Atentamente,

Ing. Jaime Ortega P.
GERENTE
AUSTROHORMIGON CIA. LTDA.