

**INFORMES DE GERENCIA – AÑO 2019**  
**SERVICIOS GENERALES DE SALUD SISOK**  
**CÍA. LTDA.**

**1. SITUACIÓN ECONÓMICA PAÍS:**

El año 2019 se presentó con escenarios políticos y económicos con varios cambios y con otros caminos inciertos para el normal desempeño empresarial en el Ecuador:

- El Lcdo. Lenin Moreno como Presidente del Ecuador, expone las medidas económicas para cubrir el déficit presupuestario, lo cual provoca un paro nacional que dura 11 días y la eliminación de dichas medidas.
- La situación económica del país, es contraída por un bajo crecimiento económico, salida de divisas, la baja producción y bajos precios del petróleo, poca inversión externa, disminución del presupuesto del estado, aumento del desempleo y poco desarrollo empresarial.
- La inflación anualizada al 31 de diciembre de 2019 fue negativa, ubicándose en 0,07%.
- Según el INEC el Desempleo a septiembre de 2018 fue del 3,8%, Sub-empleo del 17,8 y empleo pleno 38,8%. No existen cifras sobre la incidencia en el empleo que pudo provocar el ingreso de gran cantidad de personas venezolanas y que están ocupando puestos laborales formales e informales en nuestro país.

**2. VENTAS DE SERVICIOS:**

No existió venta de servicios en el año 2019, sin haberse concretado ningún contrato de servicios en salud ocupacional con empresas, por lo cual se ha declarado todos los meses en cero.

Se sigue buscando posibles acuerdos de negocios con empresas e instituciones públicas.

**3. PLAN DE VENTAS PARA EL PRÓXIMO AÑO:**

Para el 2020 se continuará con la difusión de la empresa por varios medios:

1. CONTACTOS: A través de contactos personales, difundir nuestra empresa y nuestros servicios. Provocando reuniones, asesorías, presentación comercial de nuestros servicios a los directivos de las empresas.
2. DIGITAL: Impulsar la página web, la página de facebook, difusión por redes sociales.
3. CONTRATAR PERSONAL COMERCIAL: Se analizará la posibilidad de incorporar una persona comercial para que realice la preventa y venta de nuestros servicios a una base de datos empresarial.

El objetivo es conseguir al menos un contrato nuevo cada mes. Se buscarán bases de datos de empresas pequeñas y medianas.

#### **4. CONVENIOS:**

Se logró convenios con personal de laboratorios para la realización de los exámenes a buen costo y buena calidad.

#### **5. INVERSIÓN:**

No se han realizado inversiones nuevas dentro de la empresa.

Como activos de la compañía y como parte de inversión inicial para la operación de la empresa se cuenta con un SOFTWARE especializado, que permite el ingreso de información y los reportes necesarios para la ejecución de los planes de seguridad y salud ocupacional de nuestros clientes.

#### **6. CARTERA:**

A diciembre de 2019, no se dispone de fondos y los costos de declaraciones de impuestos al SRI mensuales es cubierto por el socio mayoritario.

#### **7. RESULTADO P&G:**

Al no tener ventas, no se tiene utilidades

En próximos meses se espera concretar varios contratos, incrementar las ventas y cumplir el plan de utilidades planteados por los socios.



Dra. Msc. María Augusta Larrea Gruezo  
Magíster En Seguridad Y  
Salud Ocupacional  
MSP: L16 / F123 / N365

Dra. Msc. María Augusta Larrea Gruezo  
GERENTE GENERAL SISOK