

INFORMES DE GERENCIA – AÑO 2018
SERVICIOS GENERALES DE SALUD SISOK
CÍA. LTDA.

1. SITUACIÓN ECONÓMICA PAÍS:

El año 2018 se presentó con escenarios políticos y económicos con varios cambios y con otros caminos inciertos para el normal desempeño empresarial en el Ecuador:

- El Lcdo. Lenin Moreno como Presidente del Ecuador, realiza un proceso de dialogo nacional con todos los sectores productivos con el fin de establecer acuerdos para una buena gobernancia.
- La situación económica del país, es contraída por un bajo crecimiento, por los esfuerzos del gobierno por aclarar las cuentas internas del estado, poca inversión externa, disminución del presupuesto del estado, aumento del desempleo y poco desarrollo empresarial.
- La inflación anualizada al 31 de diciembre de 2018 fue negativa, ubicándose en 0,27%.
- Según el INEC el Desempleo a septiembre de 2018 fue del 4%, Sub-empleo del 19,4 y empleo pleno 39,6%. No existen cifras sobre la incidencia en el empleo que pudo provocar el ingreso de gran cantidad de personas venezolanas y que están ocupando puestos laborales formales e informales en nuestro país.

2. VENTAS DE SERVICIOS:

Nuestras ventas de servicios en el año 2018, cayeron sin haberse concretado ningún contrato de servicios en salud ocupacional con empresas, por lo cual se ha declarado todos los meses en cero.

Se sigue buscando posibles acuerdos de negocios con empresas e instituciones públicas.

3. PLAN DE VENTAS PARA EL PRÓXIMO AÑO:

Para el 2019 se continuará con la difusión de la empresa por varios medios:

1. CONTACTOS: A través de contactos personales, difundir nuestra empresa y nuestros servicios. Provocando reuniones, asesorías, presentación comercial de nuestros servicios a los directivos de las empresas.
2. DIGITAL: Impulsar la página web, la página de facebook, difusión por redes sociales.
3. CONTRATAR PERSONAL COMERCIAL: Se analizará la posibilidad de incorporar una persona comercial para que realice la preventa y venta de nuestros servicios a una base de datos empresarial.

El objetivo es conseguir al menos un contrato nuevo cada mes. Se buscarán bases de datos de empresas pequeñas y medianas.

4. CONVENIOS:

Se logró convenios con personal de laboratorios para la realización de los exámenes a buen costo y buena calidad.

5. INVERSIÓN:

No se han realizado inversiones nuevas dentro de la empresa.

Como activos de la compañía y como parte de inversión inicial para la operación de la empresa se cuenta con un SOFTWARE especializado, que permite el ingreso de información y los reportes necesarios para la ejecución de los planes de seguridad y salud ocupacional de nuestros clientes.

6. CARTERA:

A diciembre de 2018, no se dispone de fondos y los costos de declaraciones de impuestos al SRI mensuales es cubierto por el socio mayoritario.

7. RESULTADO P&G:

Al no tener ventas, no se tiene utilidades

En próximos meses se espera concretar varios contratos, incrementar las ventas y cumplir el plan de utilidades planteados por los socios.



Dra. Msc. María Augusta Larrea Gruezo
Magister En Seguridad Y
Salud Ocupacional
MSP: L16 / F123 / N305

Dra. Msc. María Augusta Larrea Gruezo
GERENTE GENERAL SISOK